

İhracattaki düşüş İŞ DÜNYASINI NEGATİF ETKİLİYOR

TUNCAY YILDIRIM:

Ticaret Ağı iş dünyamızı
dijitalde buluşturuyor

MAHSUM ALTUNKAYA:

Dünya çapında kalite sertifikalarına
sahip ürünler üretiyoruz

MEHMET BOZKURT:

Gaziantep mobilya sektörünün
üretim üssü olacak

Mutlu
Makarna'dan
GÖRKEMLİ
LANSMAN

ALİ DEMİRDAŞ:

Enerji sektörü
sessiz bir şekilde
dönüşüm geçirecek

İPEK CİNCIKCI:

Kadınların
iş dünyasındaki
rolü güçleniyor

GÜNSEV GROUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI SADEDDİN GÜN:

SEKTÖRDE FARK YARATIYORUZ

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

*Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz,
bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle
bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.*

*Başta grubun amiral gemisi konumundaki tekstil sektöründe
olmak üzere Türkiye'de ve global arenada pek çok alanda
liderliğimizi sürdürürken, aynı zamanda Türkiye'nin
en büyük yenilenebilir enerji, çimento ve ambalaj üreticileri
arasında yer alıyoruz.*

*Binlerce çalışmamızla üreterek 100'ü aşkın ülkeye
ihracat gerçekleştiriyoruz. Her adımda daha güçlü bir
Türkiye hedefiyle ilerliyoruz.*



GÜNSEV
OTO AVM

2024

FİYATLARIYLA

Yerinizi şimdi kiralayın !

20.000,00 TL'den başlayan fiyatlarla kiralık dükkanlar.

GAZİANTEP'İN
İNANILIRLIK GÜÇÜ
KATAN BİR
PROJE
Günsev Kalitesi ve İnançlarıyla

yaptığımız herşey
"daha güzel günler için"


GÜNSEV
İNŞAAT A.Ş.

www.gunsevinsaat.com

mira
medya.com



%100 ELEKTRİKLİ YENİ JEEP® AVENGER



GERÇEK DÜNYA İÇİN TASARLANDI.

Jeep
FREEDOM IS ELECTRIC®

TOPÇUOĞLU GAZİANTEP

Fevzi Çakmak Bulvarı No: 77 Kalyon Kavşağı Şehitkamil/Gaziantep
Tel: (0342) 321 51 34

MUTLU MAKARNA

İYİSİNİ YAPAR



Mehmet Sel



✓ Özenle Seçilmiş Durum Buğdayı

✓ Taş Değirmen Usulü Lezzet

✓ Altın Sarısı Rengi



Zevkle
döşediđiniz
evinize **ÇOK**
YAKIŞACAK!





Türkiye ve Dünya İçin Üretiyoruz...



Firmamız 1995 yılından beri PVC Profilleri ve 2011 yılından beri Alüminyum üretiminde faaliyet göstermektedir. Bugün 30.000 m² kapalı üretim alanı, 10 bölgesel depo, 1000'den fazla distribütör ağı ve 400 kalifiye elemanımız bulunmaktadır. Ayda 1500 ton PVC profil ve 850 ton alüminyum profil üretmekteyiz. Üretimimizi durmaksızın sürdürmeye devam ediyoruz.

✉ karpen@karpen.com.tr 🌐 karpen.com.tr

📍 Başpınar 5. Organize Sanayi Bölgesi 83514 Nolu Cd. No:5 Şehitkamil/GAZİANTEP-TÜRKİYE

☎ Tüketici Danışma Hattı
444 64 12

TÜRKİYE MAKARNA İHRACAT ŞAMPİYONU

OBA Makarna olarak günlük 3000 ton buğday kırma ve 2000 ton makarna üretimi ile 6 kıtaya, 100'den fazla ülkeye gerçekleştirdiğimiz ihracat sayesinde **makarna sektöründe 11 yıldır Türkiye İhracat Şampiyonu*** olmaktan gurur duyuyoruz!

11

güldür



1200+
ÇALIŞAN



GÜNLÜK 2000 TON
MAKARNA ÜRETİM KAPASİTESİ



100+
ÜLKEYE İHRACAT



%70'İ AŞAN
DÖVİZ GELİRLERİ

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ

*Top 1.000 Exporters Research
<https://tim.org.tr/raporlar/ilk-1000-ihracatci-arastirmasi>

OBA[®]
Makarna



AHMET ASLAN

EDİTÖR

İmtiyaz Sahibi

Ömer Abdurrahman Yavuz

Genel Yayın Yönetmeni

Ahmet Yavuz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Mehmet Fener

Yazı İşleri

Ahmet Aslan
Ayhan Duman

Görsel Yönetmeni

Feyzullah Kıyak

Grafik Tasarım

Aksa Ajans

Reklam ve Halkla İlişkiler

Mahmut Yavuz

Baskı Yeri

Sonsöz Gazetecilik, Matbacılık
Rek. İnş. Şti. İvedik O.S.B
Matbacılar Sitesi
0.312 394 57 71

Yönetim Yeri

İncilipınar Mahallesi Kıbrıs Cad.
No:22 Ersoy İş Mer. Kat:3/13
Şehitkamil/Gaziantep

İrtibat:

Tel: 0.342 323 23 86

Cep: 0.506 806 63 63

Derginin tüm yayın hakları
Referans Medya'ya aittir

Değerli okuyucularımız merhaba,

Gaziantep, 2025 yılı yatırım programında 65 projeye yer aldı. Resmi Gazete'de yayımlanan programa göre, kentin kalkınmasını hedefleyen projeler sağlık, ulaşım, tarım, sanayi, kültür, turizm, enerji, teknoloji ve kentsel dönüşüm gibi birçok alanı kapsıyor.

Program kapsamında toplam 65 proje bulunuyor.

Sağlık alanında yeni hastaneler ve uzmanlaşmış sağlık merkezleri inşa edilmesi planlanıyor.

Ulaşımında hızlı tren hatları, yol iyileştirme çalışmaları ve toplu taşımada modernleşme hedefleniyor.

Tarımda modern sulama sistemleri ile çiftçiler desteklenecek.

Kentsel dönüşümle ilgili tarihi yapıların restorasyonu ve çevre dostu yaşam alanları oluşturulacak.

Bu projelerin Gaziantep'in ekonomik ve sosyal yaşamına olumlu katkılar sağlaması bekliyoruz.

Gaziantep'te ulaşım ve sağlık altyapısının güçlenmesi, tarım

sektörünün gelişimi ve kentsel dönüşüm projeleriyle kentin ekonomik ve sosyal yapısını güçlenecek.

Bu projelerin Gaziantep'in ekonomik büyümesine ve yaşam kalitesinin artırılmasına önemli katkılar sağlayacak gibi görünüyor. Özellikle ulaşım ve tarım yatırımları, şehrin üretim kapasitesini artırarak bölgedeki sanayi ve ticareti destekleyecek.

Diğer yandan sanayi ve üretim açısından da Gaziantep'te önemli gelişmeler var.

Gaziantep 6. Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB) yeni yatırımlar başladı. Bu bölgedeki genişlemeyle birlikte istihdam artışı bekliyor yerel sanayinin daha da büyümesini bekliyoruz.

Genel olarak baktığımızda Gaziantep'in ekonomik dinamikleri varlığını korumaya ve geliştirmeye devam ediyor.

Hem sanayi yatırımları hem de sürdürülebilir kalkınma projeleriyle güçlü bir ekonomik büyüme trendi içindeyiz.

İyi okumalar...



AYKILIÇ GROSS

AYKILIÇ
GROSS
TOPTAN
VE
PERAKENDE



PAZARTESİ-CUMARTESİ
KALİTELİ,UCUZ
GÜVENİLİR
08:30-18:30

Konum için Okut



/aykiliçgross

Gatem Toptancılar Sitesi Beyaz Ada
Sokak 60423 No:8

+90 342 238 01 32

www.aykiliçgross.com.tr

içindekiler



Konukoğlu TOBB
GGK Başkanlığı'na
seçildi

14

Mutlu Makarna'dan
İstanbul'da
görkemli lansman

20



18

"Ticaret Ağı
iş dünyasını
dijitalde
buluşturuyor"



22

"Türkiye-İrak
ilişkilerinde
yeni dönem
başlıyor"



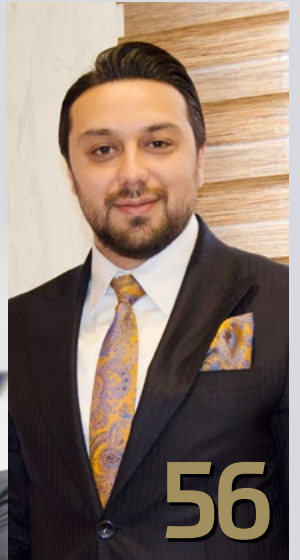
24

"Mobilya
sektörünün
üretim üssü
olacağız"



34

"Enerji sektörü
sessiz bir
şekilde dönüşüm
geçirecek"



56

"Home of
Sancak Life ile
imza projemizi
inşa ediyoruz"

içindekiler



MÜSİAD Türkiye-Suriye İş Birliği Zirvesi'ne ev sahipliği yaptı

80

Gaziantep'e değer katanlar ödüllendirildi

88



"Gaziantep'in sağlık kalitesini artıracak adımlar atıyoruz"

64

"Dünya çapında kalite sertifikalı ürünler üretiyoruz"



66



"GAPTARIM fuarının lider markası olduk"

70

"Kadınların iş dünyasındaki rolü hergün daha da güçleniyor"



72



"Sanayinin yeşil dönüşümüne önderlik ediyoruz"

82



Konukoğlu TOBB G GK Başkanlığı'na seçildi

SANKO Holding Yönetim Kurulu Üyesi Turgut Konukoğlu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Genç Girişimciler Kurulu (G GK) Başkanlığı'na seçildi. G GK Başkanlığına seçilen Konukoğlu, hep birlikte yenilikçi projelerle geleceği şekillendirmeye devam edeceklerini söyledi.



TOBB Genç Girişimciler Kurulu Başkanlığı'na seçilen Turgut Konukoğlu'nu yeni görevinden dolayı tebrik eden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkhoğlu, "Türkiye'de girişimcilik, bu kadar

çok konuşulmaya başladıysa, bu kadar gelişme sağlandıysa bunda en büyük rol TOBB Kadın ve Genç Girişimci Kurullarımızdır" dedi. Hisarcıkhoğlu, "TOBB olarak girişimciliği her zaman ön planda tutuyor, girişimcileri desteklemeyi en önemli önceliklerimizden biri olarak görüyoruz. Hep birlikte, geçmişten aldığımız güçle geleceğe sağlam adımlarla ilerlemeye devam edeceğimizi umuyorum" ifadelerini kullandı.

HEP BİRLİKTE YENİLİKÇİ
PROJELERLE GELECEĞİ
ŞEKİLLENDİRECEĞİZ

Turgut Konukoğlu ise girişimciliği ülke gündeminde tutmaya ve özendirmeye tüm güçleri ile devam edeceklerini söyledi.

Konukoğlu, "Hep birlikte yenilikçi projelerle geleceği şekillendirecek ve bu yolculuğa katkı sağlayan herkesin başarıya ulaşması için gayret göstereceğiz. Hedefimiz, ekosistemi daha güçlü, sürdürülebilir ve erişilebilir hale getirmek" diye konuştu.



PP - PE GERİ DÖNÜŞÜM GRANÜL ÜRETİM TESİSİ

PP - PE RECYCLED GRANULE
PRODUCTION FACTORY



www.mtmplastik.com.tr

GTO Ticaret Ağı iş dünyasını dijitalde buluşturuyor

Sunduğu hizmetler, yürüttüğü projeler ve gerçekleştirdiği ilklerle Gaziantep'e ve üyelerine değer katan Gaziantep Ticaret Odası (GTO), üyeleri arasındaki ticareti ve iş birliğini artırmak amacıyla "GTO Ticaret Ağı" platformunu hayata geçirdi.

Sehrin ekonomik gücünü dijitalde taşıyan bu yenilikçi platform, işletmelerin daha geniş bir müşteri ve tedarikçi ağına erişmesini sağlarken, yerel iş bağlantılarını da güçlendirmeyi hedefliyor.

"GTO Ticaret Ağı, yerel tedarik zincirini güçlendirerek üyelerimizin daha hızlı ve verimli ticaret yapmalarını desteklemek için tasarlandı." diyen GTO Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım, platform hakkında şu bilgileri paylaştı:

"GTO Ticaret Ağı üyelerimizin firmalarını tanıtmalarına, ürün ve hizmetlerini sergilemesine,

iş birlikleri kurmasına ve yeni pazarlara açılmasına imkân tanıyor. Aynı zamanda, yerel tedarik zincirlerini güçlendirerek işletmelerin daha verimli ve hızlı ticaret yapmalarına destek oluyor. GTO olarak üyelerimizin ticaretini geliştirmek ve onlara yeni fırsatlar sunmak için çalışıyoruz. GTO Ticaret Ağı, firmalarımızın daha fazla iş bağlantısı kurmasını, Gaziantep'in üretim gücünü daha geniş kitlelere ulaştırmasını sağlayacak. İş dünyamızın dayanışmasını dijitalde taşıyan bu platform, şehrimizin ekonomik dinamizmine büyük katkı sunacaktır."





BİZ ÇOK GÜÇLÜ BİR TİCARET AİLESİYİZ

40 bine yakın üyelerinin olduğunu belirten Başkan Yıldırım, “Tedarik zincirinin ne denli önemli olduğunu her zaman vurguluyorduk. 40 bine yakın üyemizle biz çok güçlü bir ticaret ailesiyiz. Üyelerimizle, çalışanlarıyla, aileleriyle neredeyse şehrin tamamına hitap eden bir kurumuz. Bu gücü de etkin ve verimli kullanmamız gerektiği düşüncesiyle yola çıkarak üyelerimizin birbirleriyle iletişime geçebileceği, ihtiyaçları doğrultusunda istedikleri ürün veya hizmet sağlayıcı firmayı bulabilecekleri, fiyat teklifleri alıp verebilecekleri GTO Ticaret Ağı’nı kurduk.” dedi.

ÜYELERİMİZ ARASINDA KURULACAK BU BAĞ, BÜYÜK FIRSATLAR YARATACAK

Yıldırım, “Üyeler arasında güçlü bağlar, büyük fırsatlar” mottosuyla hayata geçirdikleri GTO Ticaret Ağı’na katılan GTO üyelerinin, ticari ilişkilerine yeni bir boyut kazandıracağını belirterek şunları kaydetti:

“Üyelerimiz arasında kurulacak bu bağ, büyük fırsatlar yaratacak. GTO üyeleri bu platforma kayıt olarak yeni ticari bağlantılar ve iş fırsatları elde edecek. Odamızın geniş kapsamlı veritabanı ve üye ağı sayesinde ihtiyaca uygun firmayla iletişime geçebilecek. Ben inanıyorum ki zamanla pek çok alışveriş bu platform üzerinde kurulacak ilişkiler neticesinde olacak. Üyelerimizin tedarik sorunu yaşamasına da engel olunacak. Bu vesileyle de bütün üyelerimizi platformumuza katılmaya, ticaretagi.gto.org.tr adresini ziyaret etmeye davet ediyorum.”

OSB çalışanları için konut projesi start alıyor

Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Cengiz Şimşek, Gaziantep Valiliği ve Büyükşehir Belediyesi ile birlikte Organize Sanayi Bölgesi çalışanlarını konut sahibi yapmak için başlatılan çalışmaların son aşamaya geldiğini söyledi.



mutludur. Bu amaçla çalışanlarımızı önemsiyoruz ve çalışanlarımızı ev sahibi yaparak yaşam standartlarını yükseltmek, diğer taraftan da şehirdeki trafik yoğunluğunu azaltmak amacıyla konut projesine start veriyoruz. Konut projesi ile ilgili çalışmalara üç ay önce başladık. Çalışmalar son aşamaya geldi. Çok yakında çalışanlarımızı konut sahibi yapmak için konut üretimine başlıyoruz. Böylece, Büyükşehir Belediyesi, Valiliğimiz ve ilgili Bakanlıkların da desteği ile çalışanlarımızı ev sahibi yapacağız. Çalışmalarımızın OSB'nin yakınındaki uygun alanlarda yapılacak olan konutlarda yaşaması işe gelmek ve eve dönmek için saatlerce yol gitmelerini önleyecek, bu da iş verimliliğinin artmasına yol açacaktır.”

» Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi'nde 300 bini aşkın kişinin çalıştığını belirten OSB Başkanı Cengiz Şimşek, OSB çalışanlarının uygun bedel ve ödeme koşullarında ev sahibi olmaları, böylece iş yerlerine daha hızlı ve kolay ulaşım sağlamaları amacıyla Gaziantep Valiliği ve Büyükşehir Belediyesi ile birlikte konut projesi hazırladıklarını söyledi. Projenin hayata geçirilmesi için çalışmaların yakında başlayacağını ifade eden OSB Başkanı Cengiz Şimşek, şöyle devam etti:

ŞİMŞEK: ÇALIŞANLARIMIZI ÖNEMŞİYORUZ

“OSB, Gaziantep ekonomisinin can damarıdır. OSB mutlu ise şehir de

İLK ETAPTA 15 BİN KONUT YAPILACAK

Başkan Şimşek, Organize Sanayi Bölgesi çalışanları için ilk etapta 15 bin civarında konut yapılmasının planlandığını belirterek, “Valiliğimiz ve Gaziantep Büyükşehir Belediyemiz ile birlikte OSB'nin hemen yanındaki uygun alanlarda konut arsası üreteceğiz. Sanayi ve Ticaret Bakanlığımızın da desteği ile kısa zamanda OSB çalışanları uygun koşullarda ev sahibi olacak. İlk etapta 15 bin konut üretilmesini planlıyoruz. Konut üretimi aşama aşama devam edecek. Gaziantep OSB, Valiliğimiz ve Gaziantep Büyükşehir Belediyesi olarak hayata geçireceğimiz bu proje Türkiye'deki diğer OSB'lere de örnek olacak” şeklinde açıklamada bulundu.

YÜKSEK STANDARTLAR

YÜKSEK TEKNOLOJİ



(0342)

236 00 36

bossanhospital.com

[f](#) [v](#) [@](#)bossan.hospital

Mutlu Makarna'dan GÖRKEMLİ LANSMAN



Türkiye'nin %100 yerli sermayeli en büyük makarna üreticisi olan Mutlu Makarna, Masterchef Mehmet Yalçinkaya'nın yer aldığı "Mutlu Makarna İyisini Yapar" reklam kampanyasının tanıtım toplantısında iş ortaklarını, sektör duayenlerini, basın mensuplarını ve ünlüleri bir araya getirdi.

Masterchef Mehmet Yalçinkaya'nın restoranı MYK Restoran'da gerçekleşen özel gecede, tüm yemekler Şef'in "Bu lezzetin altına imzamı atarım" dediği Mutlu Makarna ürünleriyle ve Şef'in özel reçeteleri ile MYK Restoran mutfağından özenle hazırlanarak sunuldu. Bu özel gecede katılımcılara hem taş değirmen usulü ile yaratılan enfes bir lezzet hem de Mutlu Makarna'nın benzersiz ürünlerini deneyimlediler.



TAŞ DEĞİRMEN USULÜ LEZZET; MASTERCHEF MEHMET YALÇINKAYA MENÜSÜ İLE TAÇLANDI

Mutlu Makarna Yönetim Kurulu Başkanı Aykut Göymen yaptığı konuşmada "Türk mutfağının önemli bir parçası olan makarna, bizim için sadece bir ürün değil, kültürel bir miras. Bu mirası en iyi şekilde yaşatarak, makarna severlere hem lezzeti, hem de kaliteyi bir arada sunmaya kararlıyız. %100 yerli sermayeli Türkiye'nin en önemli makarna temsilcisi olarak, Mutlu Makarnayı sadece Türkiye'de değil dünyada da duyurma yolunda önemli adımlarla ilerliyoruz dedi.

GELENEKSEL ÜRETİM YÖNTEMLERİNİ MODERN TEKNOLOJİLERLE BİRLEŞTİRDİK

Gelecekte de farklı lezzetler ve alternatiflerle tüketicilerimize zengin seçenekler sunmaya devam edeceğiz. Mehmet şefimizin bu lezzetin altına imzasını atması bizim için çok değerli. Taş Değirmen Usulü lezzetli, altın sarısı makarnalarıyla tüketicinin beğenisini kazanan Mutlu Makarna, geleneksel üretim yöntemlerini modern teknolojilerle birleştirerek fark yaratmaya devam edecek" diyerek geceye katılan tüm misafirlere teşekkürlerini ilettiler.

MARKAYA GÜVEN ÇOK ÖNEMLİ

Masterchef Mehmet Yalçinkaya yaptığı konuşmada "Bildiğiniz gibi markalarda güven en önemli unsur. Ben oynadığım reklam filmlerinde de bana güvenen halkımız için uzun değerlendirmelerle karara varıyorum. Mutlu Makarna ile yaptığımız bu ikinci reklam filmi ile markanın lezzetinin altına imzamı atıyorum. Türkiye'nin %100 yerli sermayeli en büyük makarna üreticisi olan Mutlu Makarna ile birlikte olmaktan çok mutluyum" dedi.



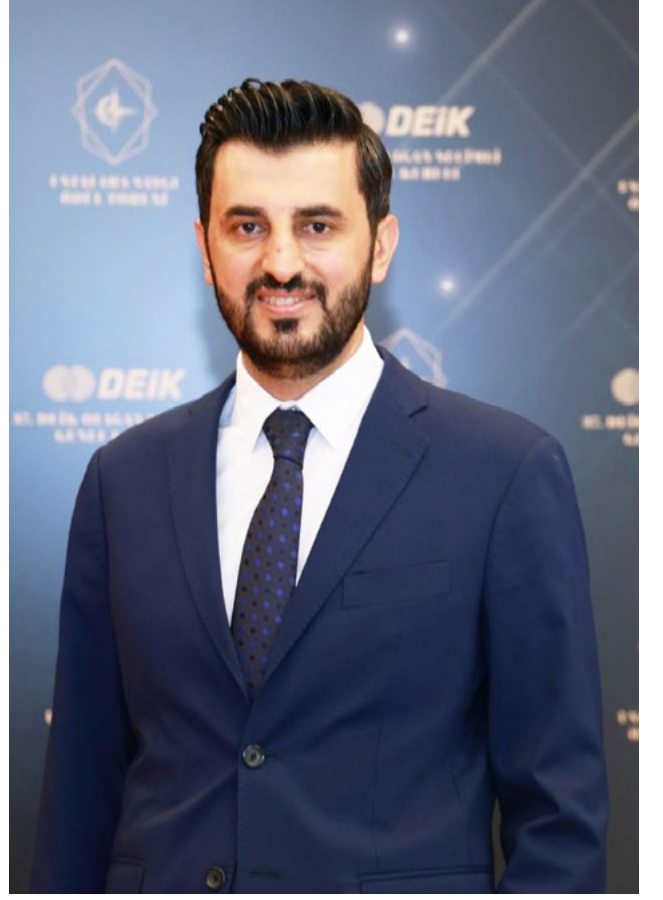
HALDUN DORMEN VE MEHMET ŞEF MUTFAKTA BULUŞTU

Bu özel lansman gecesine katılan tiyatro duayeni Haldun Dormen ile Mehmet şefin gecenin menüsünün hazırlanması öncesi mutfakta birlikte yaptığı makarna ise gecenin imzası oldu. Gecenin moderatörü Özlem Yıldız Mehmet şef ve Haldun Dormen'in lansman öncesi mutfakta buluşup menü deneyimlemesi katılımcıların eğlenceli ve deneyimsel dakikalar yaşamasına sebep oldu.



Türkiye-Irak ilişkilerinde yeni dönem başlıyor

Türkiye-Irak arasında ticari ilişkilerin gelişimi noktasında önemli temaslar gerçekleştiren Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, Irak'a giriş vizesi alma şartları ile ilgili olumlu gelişmeler yaşandığını aktardı.



Türkiye-Irak arasında ticari ilişkilerin gelişimi noktasında girişimler devam ediyor. DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar, vize süreçleri ile ilgili Ticari Diplomasi faaliyetlerini sürdürdüklerini söyledi. Acar, "Türk İş İnsanları, Yatırımcılar ve Ticari Şirketler için Irak'a giriş vizesi alma şartlarıyla ilgili yeni ve olumlu gelişmeleri kamuoyu ile paylaştı.

Irak Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Sayın Majid Al-Lachmawi yaptığı açıklamada; ekonomik kalkınmayı artıran ve komşu ülkelerle sürdürülebilir stratejik ortaklıklar kurulmasına katkı sağlayan prosedürleri kolaylaştırarak iş ortamını iyileştirmeyi ve yabancı yatırım çekmeyi hedeflediklerini belirterek, özellikle Türkler olmak üzere iş insanları ve yatırımcılara giriş vizesi verilmesini kolaylaştırmak için çalıştıklarını vurguladı. Bu açıklama doğrultusunda güncellenen "Türk İş İnsanları, Yatırımcılar ve Ticari Şirketler için Irak'a giriş vizesi alma şartları belirlendi.

TÜM ENGELLERİN KALKMASINI UMUT EDİYORUZ

Acar, "Türkiye-Irak İş Konseyi olarak, vize süreçleriyle ilgili Ticari Diplomasi faaliyetlerimizi her platformda, kararlılıkla sürdürüyoruz. Yakın zamanda Türk iş insanlarının Irak'la olan ticari faaliyetlerini çok daha rahat yürütebilmesi için seyahat konusundaki tüm engellerin kalkmasını umut ediyoruz" diyerek sözlerini noktaladı.

EN FAZLA İHRACAT IRAK'A...

Irak Pazarı, Gaziantep ihracatında da önemli bir yere sahip. Gaziantep'in 2024 yılında gerçekleştirdiği yaklaşık 10 milyar dolarlık ihracatta Irak ilk sırada yer alıyor. Irak'ı ABD ve Suriye takip ediyor. 2024 yılında Türkiye'den 20 milyar dolarlık ihracat gerçekleşirken, 2025 yılında bu hedef 30 milyar oldu. Gaziantep, Irak'a en çok ihracata yapan iller arasında İstanbul'un ardından ikinci sırada yer alıyor

GAP SOLAR

ALTYAPI ÇELİK TAŞIYICI SİSTEMLERİ

**Güneş Enerji Santralleri
Taşıyıcı Konstrüksiyonları**



Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Kooperatifi Başkanı Mehmet Bozkurt:

Mobilya sektörünün üretim üssü olacağız



Gaziantep'te Taşlıca Busem Bölgesi'nde inşa edilen Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Kooperatifi Projesinin detaylarını Kooperatif Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Bozkurt, Referans Ekonomiye anlattı. Gaziantep mobilya sektöründe üretim üssü olacağını söyleyen Bozkurt, bu proje ile hem mobilya ihracatında hem de istihdamda büyük bir artış olacağını belirtti.

» Mobilya sektörünün gelişimi için başlatılan projenin sektöre büyük bir katkı sağlayacağını söyleyen Bozkurt, site içerisine kurulacak eğitim merkezi ile geleceğin mobilya ustalarını yetiştireceklerini kaydetti. Gaziantep'in mobilya üretiminde ve ihracatında hak ettiği noktaya ulaşması için gayret gösterdiklerini aktaran Bozkurt, "Gaziantep, halı sektöründe olduğu gibi mobilyada da ihracat ve üretim üssü olacak" dedi.

Gaziantep Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Kooperatif Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Bozkurt, mobilya sektörünün geleceği, Taşlıca Busem'de inşa edilecek olan Mobilyacılar Sitesi, sektörün içince bulunduğu sorunlar ve Gaziantep ihracatındaki yeri konularında keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

MEHMET BEY ÖNCELİKLE SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

1977 yılında Gaziantep'in Nizip ilçesinde dünyaya geldim. Eğitim hayatımı Nizip'te ve Gaziantep'te tamamlamamın ardından iş dünyasının içinde yer alan babam ile birlikte çalışmaya başladım. 1985 yılında babamın başlatmış olduğu ihracat geleneğini devraldım. 2002 yılından bu yana mobilya sektörünün yer alıyorum. Sektöre başladığım ilk yıllarda yakın olması nedeniyle Irak ve Azerbaycan pazarları üzerine araştırmalar yaptım. Sektörde ev ve ofis mobilyasının yanı sıra inşaat mobilyası alanlarında çalışmaya başladık. Bugüne kadar 15 ülkeye ihracat gerçekleştirdik.





GAZİANTEP MOBİLYA İHRACATINDA İLK 5'TE GAZİANTEP MOBİLYA SEKTÖRÜNDE TÜRKİYE'DE ÖNEMLİ BİR YERE SAHİP. MOBİLYA SEKTÖRÜNÜN DURUMU NEDİR? ŞU ANDA TÜRKİYE'DE KAÇINCI SIRADAYIZ, GAZİANTEP'İN MOBİLYA İHRACATI NE KADAR?

Mobilya sektöründe özellikle iç piyasada bir daralma var. 2024 yılı ihracat rakamları incelendiğinde Aralık ayında Gaziantep'ten 50 milyon 466 bin dolarlık Mobilya, Kağıt ve Orman Ürünleri ihracatı gerçekleştirildiği görülüyor. Geçen yılın aynı dönemine oranla Aralık ayında ihracatımızda yüzde 6,8 oranında artış var. Ancak yıllık baz değerlendirildiğinde aynı durumdan söz edemiyoruz. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre yüzde 14,8'lik bir gerileme söz konusu.



HEDEFMİZ İLK 3'E GİRMEK GAZİANTEP'İN MOBİLYA SEKTÖRÜ İLE İLGİLİ GELECEK HEDEFİ NEDİR?

Kentimiz mobilya üretiminde ve ihracatta Türkiye'de 5'inci sırada yer alıyor. Bizim hedefimiz ise ilk 3'e girmek. Taşlıca Bölgesinde kuracağımız yeni mobilyacılar sitesi ile bu hedefimizi gerçekleştireceğiz. Gaziantep Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Projesi ile küçük ölçekli firmalarımızın dahi sektörde söz sahibi olmalarını, kısa sürede büyüyerek sektörün önemli bir paydaşı olmasını hedefliyoruz.

GAZİANTEP'E BİR MOBİLYACILAR SİTESİ KURULMASI FİKRİ NASIL ORTAYA ÇIKTI? SÜRECİ ANLATIR MİSİNİZ?

Gaziantep Ticaret Odası'nda iki dönemden bu yana Meclis Üyesi olarak görev yapmaktayım aynı zamanda Meslek Komitesi üyesiyim. Meclis ve Komite üyesi arkadaşlarımız ile bir araya gelerek sektörümüzün geleceği için bu projenin yapılması gerektiği noktasında görüş birliğine vardık ve GTO Yönetim Kurulu Başkanımız Tuncay Yıldırım'a giderek bu düşüncemizi anlattık ve Hızlı bir şekilde Gaziantep Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Kooperatifimizi kurduk.

SİTENİN YER TAHSİSİ VE PROJE AŞAMASINDA NELER YAPTINIZ, KİMLERLE GÖRÜŞTÜNÜZ?

Gaziantep'te mobilya sektöründe faaliyet gösteren işletmelerimiz oldukça dar alanlarda faaliyet gösteriyor. Sektörün gelişimi için yeni bir mobilyacılar sitesi kurulmasının şart olduğunu gördük. Bu bağlamda Gaziantep Büyükşehir Belediye (GBB) Başkanımız Fatma Şahin ile görüşerek, esnafımız için yer tahsisini hususunda talepte bulunduk. GBB tarafından yapılan ihale sonunda sitemizin inşa edileceği alanı satın aldık. Hemen akabinde sitemiz ile ilgili proje çalışmalarına başladık. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığına sunulan projemiz onaylandı.

YÜZDE 70 TEŞVİK KREDİ DESTEĞİ İLE İNŞA EDİLECEK

SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI, PROJENİZE NE GİBİ DESTEKLER SUNUYOR? TEŞVİKLERİN DETAYLARINDAN BAHSEDER MİSİNİZ?

Bakanlık, yeni kurulan sanayi sitelerini teşvik ediyor. 13 yıl geri ödemeli olarak sunulan teşvik kredisi ile inşaat maliyetlerinin küçük esnaf ve orta ölçekli işletmelere getirdiği yük önemli ölçüde azalıyor. 6 Şubat Depreminin ardından çevre illerden üreticilerin Gaziantep'e gelişi ile birlikte, Bakanlıkça verilen teşvik kredisinin önemi de arttı. Üst yapıda yüzde 70 teşvik kredi desteğinden faydalanıyoruz.

MOBİLYA SEKTÖRÜNDE BİR İLKİ GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ

Taşlıca BUSEM Bölgesi'ne inşa edeceğimiz Gaziantep Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Projesi içerisinde bir de meslek eğitim merkezi projemiz var. Site içerisine sosyal tesis alanına inşa edilecek olan 3 derslikli eğitim merkezi ile geleceğin mobilyacılarını yetiştirmeyi hedefliyoruz. Böylelikle hem sektörümüzün yaşadığı kalifiye eleman sorununu çözmüş olacağız hem de buradaki öğrencileri istihdam ederek onlara destek sunmuş olacağız. Milli Eğitim İl Müdürlüğümüz ile bu konuda daha önce görüşme yaptık. Bu eğitim merkezinde öğrencilerimiz AR-GE ve Tasarım alanında eğitimler alacak. Öğrencilerimiz hem teorik hem de pratik eğitimi bir arada alacaklar. Mobilya sektöründe bir ilk olacak.



HAFRIYAT ÇALIŞMALARINI YIL SONUNDA TAMAMLANACAK MOBİLYACILAR SİTESİNDE ÇALIŞMALAR BAŞLADI MI? PROJEDE HANGİ AŞAMADASINIZ?

Gaziantep Mobilyacılar Küçük Sanayi Sitesi Projesi'nde hafriyat çalışmalarına başladık. Şu anda çalışmaların yüzde 25'lik bölümü tamamlandı. 2025 yıl sonuna kadar hafriyat çalışmalarının bitirilmesini hedefliyoruz. Mimarı Projede de son aşamaya gelindi. 150 bin metrekare inşaat alanımız bulunuyor. 115 iş yeri yapmayı planlıyoruz. Yapılarımız prefabrik olacak, site içerisinde 115 işyerinin yanı sıra 25 adet sosyal tesis işyerimiz olacak. Bunların kooperatife gelir amacıyla kullanılacak. Bunların yanında büyük bir sosyal tesis alanımız bulunuyor.

KALKINMA YOLU PROJESİ'NİN DE ÜZERİNDEYİZ

Öte yandan sitemiz hemen Tarsus-Osmaniye-Gaziantep (TAG) Otoyolunun hemen yakınında bulunması nedeniyle lojistik açıdan da önemli bir konumda yer alıyor. Önemli ulaşım unsurlarından bir tanesi ise uluslararası demiryolu ulaşımının hemen üzerinde bulunuyor olmasıdır. Bilindiği üzere Türkiye'yi Basra Körfezi'ne bağlayacak olan bin 200 kilometre uzunluğunda Kalkınma Yolu Projesi gündemde yer alıyor. Mobilya Sitemiz bu anlamda Kalkınma Yolu Projesi'ne yakınlığı ile önemli bir yere sahip olacak.

GAZİANTEP MOBİLYA ÜRETİMİNDE SÖZ SAHİBİ MOBİLYA SEKTÖRÜNÜN SORUNLARI NELERDİR?

Sektörümüzün en büyük sorunlarından bir tanesi üreticilerin rahatça üretim yapabileceği bir yerinin olmaması. Sektör paydaşlarımız ne yazık ki dağınık ve elverişsiz ortamlarda üretim yapıyor. Mobilya sektörünün Gaziantep'teki yerinin çok bilinmediğini görüyoruz. Halbuki mobilya sektörü Gaziantep ihracatının ve üretiminin lokomotiflerinden bir tanesidir. Gaziantep, Ofis Mobilyasında Türkiye'de lider konumdadır. Nizip ilçemiz ofis mobilyası üretiminde merkezdir. İnşaat dekorasyonu tamamlayıcısı mobilya alanında ilk 3'te, Ev mobilyasında ilk 7'de, Park ve bahçe mobilyası üretiminde de ise ilk 3'te yer alıyoruz. Gaziantep'in mobilya üretiminde çeşitliliği çok.

şekeroglu



Minnettari®

**KIŞIN EN GÜZEL ANLARI
MİNNETTAR SALEP VE SICAK
ÇİKOLATA İLE YAŞANIR**



OBA Makarna Dubai'de dev iş anlaşmalarına imza attı

Türkiye'deki makarna üretiminin yüzde 25'ini, küresel makarna ticaretinin yüzde 7'sini gerçekleştiren Oba Makarna, dünyanın en büyük gıda fuarlarından Dubai Gulfood Fuarı'nda Somali, Ghana, Burkina Faso, Togo ve Benin'den iş heyetleriyle toplam 35 milyon dolarlık iş anlaşması imzaladı.

40 farklı ürün çeşidiyle Türk makarnasını dünya sofralarıyla buluşturan Oba Makarna, her yıl 6 bine yakın katılımcısı ve 200 binin üstünde ziyaretçisiyle küresel gıda endüstrisinin en büyük organizasyonlarından biri olarak kabul edilen Dubai Gulfood Gıda Fuarı'nda yerini aldı. Oba Makarna, küresel gıda sektörünün Orta Doğu, Afrika ve Amerika Birleşik Devletleri'ne (ABD) açılan bir kapısı olarak nitelendirilen fuarda, geçtiğimiz yıl olduğu gibi bu yılda en fazla ziyaretçi kabul eden şirketler arasında ilk sıralarda yer alarak uluslararası iş bağlantılarını genişletti. Yenilikçi ürünlerini tanıttığı standıyla fuarın en dikkat çeken markalarından biri olan OBA Makarna, Somali, Ghana, Burkina Faso, Togo ve Benin'den iş heyetleriyle toplam 35 milyon dolarlık iş anlaşması imzaladı.



6 KİTADA 100'ÜN ÜZERİNDE ÜLKEYE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİYOR

OBA Makarna CEO'su Alpaslan Özgüçlü, Dubai Gulfood Gıda Fuarı'nın birçok ülke ve firmanın yıllık stratejisinin belirlemede büyük rol oynadığına dikkat çekerek "Bu yıl da çok verimli geçirdiğimiz Dubai Gulfood Gıda Fuarı'nda, ürünlerimiz, en büyük ilgiyi Ortadoğu ülkeleri başta olmak üzere Afrika, Asya, ABD ve Uzakdoğulu iş insanlarından gördü. Fuarda, Somali, Ghana, Burkina Faso, Togo ve Benin'den iş heyetleriyle toplam 35 milyon dolarlık iş anlaşmasına imza attık. Yenilikçi ürünlerimizi tanıttığımız standımız fuarın en dikkat çeken markalarından biri oldu" ifadesini kullandı



BBL Lazer ile

Daima Genç Kalın

- Leke
- Kılcal Damar, Rozasea Hastalığının Tedavisi
- Gözenek Sıkılaştırma ve Cilt Sıklığını Artırma
- BBL Tedavisi Gen Yapılarında Olumlu Değişiklikler Oluşturur
- Yaşlı Hücreleri Yapısal Açidan Genç Hücrelere Benzer Hale Getirir
- Donuk ve Mat Cilt Görünümünü Ortadan Kaldırır

Dermatoloji

Uzm. Dr.

Kıvılcım Çinkır Özaraç

Uzm. Dr.

Mehmet Uzun



MEDICALPOINT

4443525
www.mph.com.tr



SANAYİCİNİN REKABET GÜCÜNÜ ARTIRACAK ADIMLAR ATILMALI

GAZİANTEP SANAYİ ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ADNAN ÜNVERDİ

Üretim, ihracat ve istihdamın sürdürülebilirliği için sanayicinin finansmana erişiminin sağlanması ve maliyetler konusuna ivedi çözüm bulunması gerekiyor. İç piyasadaki nakit akışındaki yavaşlama, dış pazardaki durgunluk ve girdi maliyetleri sanayicinin rekabet gücünü negatif etkiliyor. Küresel sorunlar ve iç piyasada sıkılaştırma politikaları ile zor olsa da gerçekçi ekonomi politikaları ile önemli mesafeler katedilen bir yılın ardından, 2025 yılından beklentiler artmış olup, bu yıl içerisinde Türkiye için tablo daha da netleşecektir.

Ülkemiz ekonomisinin son yıllarını ülke olarak Orta Vadeli Program (OVP) öncesi ve OVP sonrası diye ikiye ayırmak gerektiğini düşünüyorum. OVP öncesi adeta önüne geçilemez, etiketlerin her gün değiştiği azmanlaşmış bir enflasyon, döviz kurundaki ani ataklar, döviz bürosundan bankalara ve Merkez Bankası'na (MB) kadar farklı döviz kuru rakamları, KKMH gibi kamu maliyesini bugün dahi zor durumda bırakan pansuman niteliğindeki adımların ardından bir arınma ve dengelenme sürecinde olduğumuz bir gerçektir.

Yeni OVP ile piyasa gerçekleriyle uyumlu reel politikalarla ekonomide normalleşmeye olan inanç artmıştır. Tabii en büyük sorunumuz olan enflasyon konusunda, hedeflerin biraz gerisinde kalınmış olursa da enflasyon kontrol altına alınmış ve artış hızı da düşmektedir. Fiyat ve finansal istikrarın sağlanması hepimizin öncelikli beklentisidir.



Bununla birlikte artan hammadde ve enerji fiyatları, yüksek enflasyon, yüksek faiz, krediye ulaşımındaki güçlükler, yüksek kredi maliyetleri, küresel ticarete yaşanan sorunlar ve ihracat kanadında reel olmayan döviz kuru rakamları iş dünyamızın başlıca sorunları arasında yer almaktadır.

Rakiplerimiz karşısında rekabetçi olabilmemiz için kur politikasının yeniden gözden geçirilmesi ve daha rekabetçi hale gelmesi, maliyetlerin arttığı bir dönemde, MB politika faizinde başlayan indirimlere bağlı olarak Eximbank, KGF ve benzeri desteklerin uygun şartlarda ve daha kolay ulaşılabilir olması, bankacılık sektörünün de ticari krediler başta olmak üzere üreten kesimin düşük maliyette kredi kullanımına ivedilikle imkan sağlaması bu süreçte kritik öneme sahiptir. Üretim, ihracat ve istihdamın sürdürülebilirliğini ancak bu sayede sağlayabiliriz.

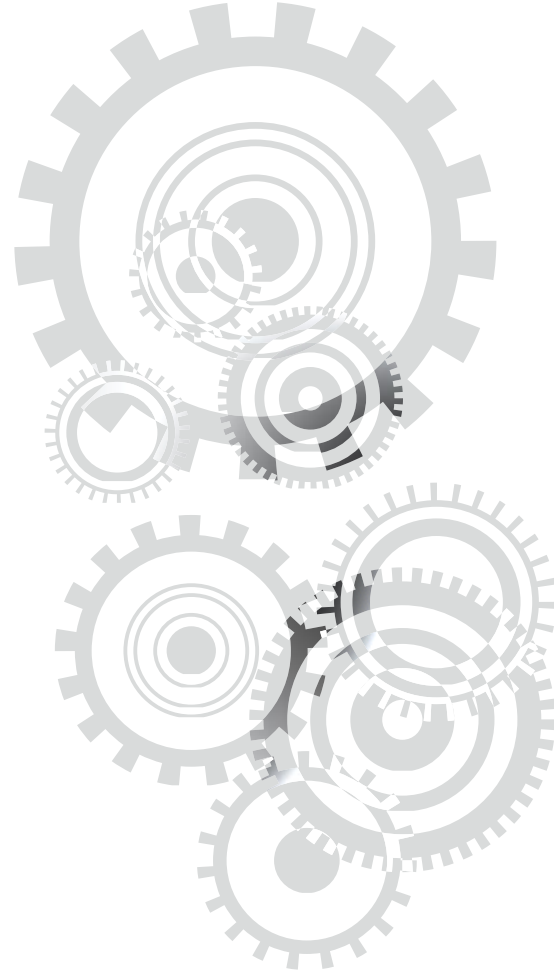
ABD başkanı Trump tarafından Kanada, Meksika ve özellikle Çin'e yönelik ek vergi uygulamalarıyla yeni bir ticaret savaşının önünün açılmıştır ve AB tarafında da yapılan açıklamalarla birlikte bir tedirginlik yaşanıyor. Ülkemiz adına bu sürecin iyi yönetilmesi ve ABD pazarında sonuçları itibarıyla avantaja dönüşmesi tabii ki en iyisi olacaktır. Ülkemizin güneyinde (Ortadoğu) ve Kuzeyinde (Rusya-Ukrayna) savaş var, bu kaotik ortam ve en güçlü olduğumuz pazarlarımızdaki durgunluk ihracatımızı güçleştiriyor.

Artan girdi maliyetleri ile sanayicilerimiz ve ihracatçılarımız zorluk yaşarken tekstil, konfeksiyon, ayakkabı gibi sektörlerimizde üretim uzak doğu ülkelerine kayıyor. Mısır, Hindistan, Vietnam, Bangladeş gibi ülkelerde maliyetlerin düşük olması sebebiyle bizim üreticilerimiz dış pazarda rekabet gücünü kaybediyor. Bu sebeple üreten kesim üzerindeki maliyetler ivedilikle makul seviyelere çekilmeli üreticilerimiz rekabet edebilir hale gelmelidir.

Suriye'deki gelişmeler ise ülkemiz ve bölgeyle sınır olan şehrimiz için büyük önem taşıyor. Gaziantep resmi rakamlara göre 450 bin Suriyeli ile en fazla Suriyelinin yaşadığı kentlerin başında geliyor. Bu insanların kendi ülkelerine dönüşüyle birlikte sosyal, siyasal ve ekonomik anlamda yeni bir dönem başlayacak. **Sanayi ve üretimleriyle öne çıkan şehrimiz Suriye'nin gerek altyapı gerekse üstyapı çalışmaları konusunda üzerine düşeni yapmaya da hazırdır. 13 yıl boyunca ülkemiz, insanımız bu insanlara ev sahipliği yaptı ve kurulan bağların gelecek adına iki tarafa da fayda sağlamasını temenni ediyorum.**

Suriyelilerin gidişyle birlikte olası istihdam kayıplarının da sanayimizde sıkıntılara sebebiyet verse de aşılabileceğini düşünüyorum. Bunun için de iş beğenmeyerek sosyal yardım alan kişilerin muhakkak iş gücüne katılımının sağlanması gerekiyor. Mesleği ya da tecrübesi olmadığı için işsiz olan gençlerimize ve çalışmak isteyen kadınlarımıza, meslek öğrenme ve istihdam fırsatları sunarak bu potansiyeli değerlendirmek durumundayız.

Ülke sanayicileri olarak bizler de çağın gereklerine uygun olarak kendimizi yenilemek ve işletmelerimizi hızla yeni teknolojilere adapte etmek zorundayız.



GSO olarak Sanayi 4.0, yeşil üretim, dijitalleşme, yapay zeka, insan verimliliği, üretimde verimlilik, yüksek teknolojiye geçiş, katma değerli üretim, e-ticaret ve e-ihracat odaklı çalışmalar yürütüyoruz.

Bundan sonraki çalışmalarımızda yeşil dönüşüm, dijital dönüşüm ile birlikte insan ve toplumsal dönüşümü içine alan "Üçüz Dönüşüm" temasıyla daha geniş kapsamda çalışmalarımızı güçlendirecek ve yön vereceğiz.

Gaziantep sanayisinin temelinde zor zamanlarda yapılan yatırımlar, krizlerdeki cesur adımlar, risklerden doğan fırsatlar, kritik zamanlardaki stratejik hamleler vardır. Bu yüzden denir: Gaziantep'in girişimciliği genetiğinden gelir.

Milli birlik ve kardeşliğimizle bizler zorluklarımız olsa da üretime, ihracata ve bu istihdamımıza sahip çıkmaya devam edecek güçlükleri de inşallah hep birlikte aşacağız.



KÖKSAN HOLDİNG'TEN DEV ÜRETİM HAMLESİ

Türkiye'nin en büyük şirketleri arasında yer alan KÖKSAN Holding, yaptığı üretim ve sağladığı istihdam ile adından söz ettirmeye devam ediyor. Sektöründe lider konumda olan Köksan yeni bir üretim hamlesine imza attı.



İSO 500'de ilk 100 firma arasında yer alan KÖKSAN, sektöründe dev bir üretim hamlesine imza attı. Yaptığı ihracat sağladığı istihdamla ülke ve kent ekonomisine ciddi katkı sağlayan Köksan Holding yeni üretim hamlesi ile üretim kapasitesini arttırmayı hedefliyor.

Faaliyet gösterdiği alanlarda dünya lideri olma azmiyle yola çıkan KÖKSAN Holding bünyesinde yer alan KÖKSAN PV Teknoloji A.Ş. ile Çin merkezli enkapsülant film üretiminde dünya

pazar liderlerinden olan Sveck New Materials Co. Ltd. arasında Türkiye'de ortak üretim anlaşması imzalandı.

YERLİ VE MİLLİ ÜRETİM

KÖKSAN Holding Yönetim Kurulu Başkanı Asım Kökoğlu, KÖKSAN Holding Yönetim Kurulu Üyesi Murat Kökoğlu, Sveck Direktörü Ma Song, Sveck Üretim Müdürü You Fulong ve yönetim kurulu üyelerinin katılımıyla imza töreni yapıldı. Köksan yerleşmeyi ve milli üretimi, teknoloji transferi sağlayarak Türkiye'ye kazandırmaya devam ediyor.

ÜLKE EKONOMİSİNE KATKI SAĞLAYACAK

KÖKSAN, Gaziantep'te yer alan fabrika ile PV sektörünün ihtiyacı olan kaliteyi en son teknoloji ile üreterek iç piyasa talebini karşılayacak ve ihracat hedefi ile ülke ekonomisine katkı sağlayacak. Yeni yatırımların devam edeceğini aktaran Köksan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Asım Kökoğlu, bu anlaşma ile üretim kapasitelerini de arttıracaklarını söyledi.

TASARIM-DAN-MONTAJA TÜM SÜREÇ

BAYDOOR KALİTESİYLE İLERLER

İ mimarlarımızın tasarladığı ürünler, birbirine tam entegre Baydoor tesislerinde üretilir ve Baydoor tırları ile projenize ulaştırılır. Alanında uzman ekiplerimiz ve bayilerimizin ekipleri tarafından montajlanır. Tüm süreç kontrolümüz altında ilerler.



Baydoor; otel, hastane, okul, toplu konut gibi mega projelerden, butik üretimlere kadar yaşamın olduğu her yerde. Gerektiğinde bayileri gerektiğinde kendi ekipleri ile uygulamaları yurt içinde ve yurtdışında gerçekleştirmektedir. Seri olarak üretilen kapı, kapak, mutfak ve hiltonların yanı sıra bir projenin A'dan Z'ye tüm üretimini ve uygulamasını yapabilen bir alt yapıya sahiptir.

OTEL, OKUL, HASTANE, TOPLU KONUT VB. PROJELERİNİZİN MOBİLYALARINDA ÇÖZÜM ORTAęINIZ...

baydoor.com.tr

[f](#) [@](#) [v](#) [/baydoortr](#)

motif
group

General Solar Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdağ:

ENERJİ SEKTÖRÜ DÖNÜŞÜM GEÇİRECEK

Kurulduğu ilk günden bu yana Gaziantep'te ve Türkiye'de üst ölçekli enerji projelerine imza atan General Solar, güneş enerjisi sektöründe öncü ve yenilikçi bir firma olmaya devam ediyor. General Solar Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdağ, 2024'te General Solar olarak 190 MW enerji kapasitesine ulaştıklarını söyledi.



Sürdürülebilirlik hedefiyle doğayı koruyup temiz enerji ürettiklerini kaydeden Demirdağ, 2025 yılında daha büyük hedeflerle ilerlediklerini söyledi. Ali Demirdağ, hayatını, iş yaşamını, General Solar serüvenini ve geleceğe dönük planlarını Referans Ekonomi'ye anlattı. İş hayatına atılacak gençlere yönelik tavsiyelerde bulunan Demirdağ, "Sabırlı olun, çok çalışın" dedi.

GÜNEŞ ENERJİ SEKTÖRÜNDE ÖNCÜYÜZ

Güneş Enerji Sektöründe öncü bir marka olduklarını aktaran Demirdağ, "General Solar olarak kurulduğumuz ilk günden bu yana başta Gaziantep olmak üzere Türkiye'nin birçok bölgesinde üst ölçekli enerji projeleri ve yatırımlarına öncülük ediyoruz. Bu projelerimiz ile ülkemizin kurulu enerjisine güç katıyoruz. Sektörün en eski ve deneyimli firmalarından olan General Solar olarak, güneş enerjisi sektöründe öncü ve yenilikçi bir firma olmak için yıllardır çalışıyoruz" ifadelerini kullandı.

FİRMALARIN ARAZİ VE ÇATILARINI GÜNEŞ ENERJİSİ İLE BULUŞTURUYORUZ

General Solar'ı diğer Güneş Enerji firmalarından ayıran farklara değinen Demirdaş, "Projelerde arazi alımından başlayarak kurum izinleri belediyeler imar ve ruhsat olmak üzere keşfin yapılması, fizibilite çalışması, elektrik-statik projelerinin mevcut sahaya uygun şekilde tasarlanması, proje onay süreci, teşvik süreci takibi, dünya çapında kabul görmüş kalite standartlarına sahip güneş enerji sistemi ekipmanlarının temini-kurulumu, tesisin devreye alınması, geçici kabul işlemleri, işletme-bakım hizmetleri safhalarında uzman kadromuz ve yenilikçi vizyonumuz ile hizmet sunmak adına işin her aşamasında büyük bir titizlik ve özenle çalışıyoruz" dedi.

General Solar'ın çokça tercih edilen bir firma olmasında önce çıkan kriterleri anlatan Demirdaş, "Müşteri memnuniyetini ön planda tutarak GES yatırımcılarına güvenilir hizmet sunan firmamız, sektörünün önde gelen firmalarının çatılarını ve arazilerini güneşle buluşturuyor. General Solar, aynı zamanda enerji sektörünün önemli yatırımcıları arasında yer almaktadır" diye konuştu.

ENERJİ KÖYÜ PROJELERİNİ BAŞLATTIK

Enerji Köyü Projelerinin önemine değinen Demirdaş, projenin ilk bölümünü hayata geçirdiklerini söyledi. Demirdaş, "Sektörde üstlendiğimiz misyon ile önemli projeleri hayata geçirmeyi hedefliyoruz. Bu bağlamda, hayata geçirdiğimiz projelerimizden bir tanesi de Enerji Köyü Projeleri oluyor. 80 MW "Enerji Köyü" projesi ile hedeflerimizden ilkinin hayata geçirdik. Projenin hayata geçirilmesi bizim için bir mutluluk kaynağı oldu" dedi.



ŞİRKETLERİN ENERJİ İHTİYACI KARŞILANACAK

Enerji Köyü Projeleri ile ilgili hedeflerini de paylaşan Demirdaş, "Gaziantep'te, şirketlerin enerji ihtiyaçlarını karşılamak ve karbon ayak izlerini sıfırlamak amacıyla hayata geçirdiğimiz 80 MW kapasiteli Enerji Köyü projemizle gurur duyuyoruz. Bu projede, 25 MW ile 2 MW arasında değişen kapasitelerde 10 farklı Güneş Enerjisi Santrali (GES) kurulumu gerçekleştirdik. Bu sırada 85 MW'lık ikinci Enerji Köyü Projelerinin de ilk etabını tamamlamak üzereyiz. Projenin ikinci etabıyla ilgili çalışmalarımızda başlıyor" diye konuştu.

FİRMALAR GÜVENİLİR OLMALI

GES yatırımcılarına yönelik tavsiyelerini de sıralayan Demirdaş, "GES Yatırımcılarımıza; ortak enerji nakil hatları, altyapı yatırımları, bakım ve güvenlik hizmetleriyle önemli mali avantajlar sağlıyoruz. Firmalarımız güneşten aldıkları güç ile sürdürülebilir enerji üretimleri gerçekleştiriyor. Burada yatırımcılarımıza önemli bir hatırlatma yapmakta fayda görüyorum. Seçilen yüklenici firmanın güvenilir ve profesyonel olmasına dikkat edilmeli" dedi.



GELECEK NESİLLERE TEMİZ BİR DÜNYA BIRAKMAK İLKEMİZ...

Son dönemlerde enerji depolama yatırımlarının öne çıktığını söyleyen Demirdaş, “Bu yatırımlar, yenilenebilir enerji sektöründe önemli bir çığır açacak. Enerji depolama iklim değişikliğini azaltmanın anahtarıdır. Biz de sektörümüzün önemli oyuncularından biri olarak bu yıl depolama ve tedarik lisansımızı aldık. 2025-2026 yılında depolama tesisimizi hayata geçirmeyi planlıyoruz. General Solar olarak ülkemizin geleceğine ve gelecek nesillere temiz bir dünya bırakmayı kendisine ilke edinerek yatırım yapmaya devam edecek” diye konuştu.

ENERJİ SEKTÖRÜ DÖNÜŞÜM GEÇİRECEK

GES Projelerine yönelimlerin son yıllarda arttığı kaydeden Demirdaş, “10-15 yıl öncesine kadar gerek alt yapı yetersizliği ve gerekse kurulum maliyetlerinin yüksek olması nedeniyle güneş enerjisine dayalı sistemleri konuşmak hayaldi. Ancak geldiğimiz noktada artık Uluslararası Enerji Ajansı



İŞ HAYATINA SABIR ÇOK ÖNEMLİ, ÇOK ÇALIŞIP KENDİNİZİ GELİŞTİRMENİZ GEREKİR. HATA YAPACAKSINIZ ANCAK PES ETMEMELİSİNİZ.

Raporlarında da belirtildiği üzere güneş enerjisi (fotovoltaik) alanındaki büyüme diğer tüm enerji kollarının önüne geçmiş durumda. 2010'dan bu yana yeni güneş enerjisi panellerinin maliyeti yüzde 80 azaldı. Önümüzdeki yıllarda birçok meskenin, işyerinin ve sanayicinin fabrika çatılarına güneş panellerinin konulduğuna tanıklık edeceğiz. Bu sayede sessiz bir şekilde enerji sektörü dönüşüm geçirecek” ifadelerini kullandı.

Türkiye genelinde ve Gaziantep'te OSB'lerde çatılarda GES kurulumlarının artış yaşandığını aktaran Demirdaş, “Günümüz koşullarında teknik olarak elverişli olan çatılara GES sistemlerin kurulması ile birlikte, enerjinin ucuz elde edilmesi mümkün hale gelmiştir. Güneş enerjisine dayalı olarak kurulan fotovoltaik sistemlerin ortalama 25 yıl elektrik üretimi yaptığı bilinen bir gerçektir. Çatılara kurulan tesisler için ilk yatırım maliyeti yaklaşık 4-5 yılda geri dönmekte ve geri kalan yıllarda tesis yatırımcısına ücretsiz elektrik sağlayabilmekte ve rekabet üstünlüğü sağlamaktadır” diye konuştu.

TEMİZ ENERJİ ÜRETİYORUZ

Demirdaş, “2024'te General Solar olarak 190 MW enerji kapasitesine ulaştık. Sürdürülebilirlik hedefiyle doğayı koruyup temiz enerji ürettik. 2025'te daha büyük hedeflerle ilerliyoruz. Enerjiniz güneş olsun” diyerek sözlerini noktaladı.





D DURDU DÖVİZ

Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

www.durdudoviz.net

Başpınar (Organize) OSB Mah. O.S.B 2. Bölge Celal Doğan Bul. NO:71/A
İç Kapı No: 33 Şehitkamil/Gaziantep Tel: 0342 215 37 80

İhracattaki düşüş iş dünyasını olumsuz etkiliyor

Gaziantep 2024 yılında birçok kesim tarafından öngörülen yılsonu ihracat hedefi olan 10 Milyar Dolar bandını neden geçemedi? Türkiye ihracatçılar Meclisi (TİM) tarafından açıklanan 2025 yılı şubat ayı ihracat rakamları ise yeni yıl hedefi için umut vermedi.

Paylaşılan verilere göre bölgenin toplam ihracatı Şubat'ta 954,9 milyon dolar olarak kaydedilirken, Gaziantep'ten ise 803 milyon 790 bin dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Bölge ihracatında geçen yılın aynı dönemine göre %2,1 oranında bir azalış yaşandı.

GAZİANTEP'TEN 803 MİLYON 790 BİN DOLARLIK İHRACAT

Verilere göre bölgenin şubat ayı ihracatı 954,9 milyon dolar olurken, Gaziantep'in ihracatı ise bu dönemde %6,7 azalış ile 803,5 milyon dolar oldu. Gaziantep, şubat ayında da en çok ihracat yapan 6. il konumunu korudu. Toplam 185 ülkeye ihracat yapan bölgenin ülkelere göre ihracat tablosu incelendiğinde; Irak, ABD, Suriye, İngiltere, Suudi Arabistan, Almanya, İtalya, Libya, İran ve Cibuti ilk sıralarda yer aldı. Bölgedeki diğer illerin şubat ayı ihracat performansı ise şöyle: Kahramanmaraş 102,0 milyon dolar, Mardin 79,7 milyon dolar, Malatya 30,2 milyon dolar, Şanlıurfa 22,7 milyon dolar, Diyarbakır 19,4 milyon dolar, Kilis 11,5 milyon dolar, Adıyaman 6,5 milyon dolar.

NEDEN BAŞARAMADIK?

Kadim şehir Gaziantep'in yaklaşık 200 ülkeye ihracat yaptığı düşünülürse öngörülen hedefin o kadar da aşılamaz olmadığı gözlemlenebilir. 2000'li yılların başından beri yüzde 1000'lere ulaşan ihracat performansının düşüşünde en önemli etmenlerden başı çekenler global ekonomik kriz ve kur dalgalanmaları olarak gözükmeye başlarken de sanayicilerin aldığı önlemler de bu konu da etkin rol oynadı. Uluslararası pazarın talep mekanizmasına cevap veren bir arz eğrisi çizen son göstergelerde bu önlemlerin başını da üretim kapasitesinin düşmesi çekti. İstihdamın azaltılması son çare olarak görülse de, üretim kapasitesinin düşmesi ihracatın son 2 yılının rakamsal belirleyicisi konumunda yer aldı. Yaklaşık 5 yıldır 10 Milyar dolar hedef konulan Gaziantep ihracatı bu yılın sonunda hedefi 2025 yılına bıraktı. Bölgesel ihracatın bile 11 Milyar Dolar seviyelerinde seyrediyor olması durumun göstergesi oldu.

YAKLAŞIK 5 YILDIR 10 MİLYAR DOLAR HEDEF KONULAN GAZİANTEP İHRACATI BU HEDEFİNİ 2025 YILINA BIRAKTI. 2025 YILI İLK 2 AYLIK İHRACAT RAKAMLARI İSE BU HEDEFE NEGATİF YANSIDI

AR-GE VE KALİFİYE ELEMAN SORUNU

Gaziantep'te AR-GE çalışmalarına profesyonel yatırım yapan firmaların sayısı git gide azalırken, sanayinin ara eleman sorununa halen kalıcı bir çözüm bulamaması da sorunu çıkmaza sokacak bir sürece itiyor. Yeşil dönüşüm, dijital gelişime ayak uydurma, dünya pazarına adaptasyonda geç kalan Gaziantep sanayisi, yenilikçi yatırımlar ve çözümler hayata geçirilmediği sürece ihracat hedefine yarısı kadar bile yaklaşamayacak bir periyoda ilerliyor. Tüm dünya çağında korkulan 2025 ekonomisinde kazanan işine ve ara eleman sorununa yeteri kadar yatırım yapan ve teknolojik gelişmelere ayak uydurabilen kurumsal firmalarla gerçekleşecek.





Türk ihracatçısı Avrupa'ya göre mevcut konjunktürde daha şanslı

TİM BAŞKAN VEKİLİ VE GAİB BAŞKANI

AHMET FİKRET KİLECI

Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkan Vekili Fikret Kileci, ana ihracat pazarı Almanya'daki seçim sonuçları, ABD'nin Kanada ve Meksika dışında Çin ve AB ülkelerine getirmeyi planladığı tarifeler ve Suriye'deki güncel durumu değerlendirdi. Türk ihracatçısının her daim çalışkan olduğunu ifade eden TİM Başkan Vekili Ahmet Fikret Kileci **"Bizim hikayemizde hep bir aksiyon var, krizlerden fırsatlar oluşturma gayreti var. Bizim üretmek ve çalışmaktan başka yolumuz yok. Rakiplerimiz ya da pazarlarımızda bu durum böyle değil. Diğer ülkeler daha çok kendi dinamikleri ile ilerliyorlar. Bu da bizi kırılgan ya da hareketli durumlarda daha avantajlı hale getiriyor.** Bunun iki nedeni var; birincisi bizim bu ortama daha alışık olmamız, ikinci jeopolitik konumumuz. Bu demek değil ki bizim hiçbir sorunumuz bizim hiçbir problemimiz yok. Biz de herkes kadar nasibimizi alıyoruz. Özellikle ihracatçılar şu anda 10 kat daha fazla çalışıyoruz. Sadece Suriye için değil yeniden yapılanma sürecindeki Ortadoğu'da Gazze, Afrika'da, Irak'ta ciddi sıkıntılar var. Bu süreçte Türkiye tüm dünya için önemli lojistik merkezidir" dedi.

Suriye ihracatında 2 ayda yüzde 35 artış

Türkiye'nin bugün bu siyasi konjunktürde daha akılcı hareket etmesi gerektiğine dikkat çeken Başkan Kileci "Bakın Almanya'da bir seçim oldu. Hiç beklemediğimiz farklı bir sonuç ortaya çıktı. Hemen yanımızda 13 yıldır savaşan ülke Suriye kendi ayakları üzerinde durmaya başladı. **Ortadoğu ve Afrika'ya açılan kapımız olarak Suriye, sadece bir sınır komşusu değil, aynı zamanda bölgesel iş birliği ve kalkınma için önemli bir partner.** Geçen yıl Suriye'ye 2 milyar dolara yakın ihracat gerçekleşti. Bunu 600 milyon dolar sadece Gaziantep'ten çıktı. İki aylık sürece baktığımızda **yüzde 35'lik bir artış var.** Bizim bu ortamda çok daha akılcı hareket etmemiz, özellikle yatırımlara çok dikkat ederek kaynağımızı çok iyi kullanmamız gerekiyor. Büyümekten ziyade bu pozisyonda şartlara nasıl ayak uydururuz, bunun hesabını çok iyi yapıyor

olmamız lazım. Bunun için de sanayi envanterimizi, insan kaynağımızı, coğrafi şartlarımızı, bunların artı ve eksi olmak üzere tüm dinamiklerimizi hesap edip raporlayıp envanterini çıkarmamız, elimizdekilerle; olması gerekenleri karşılaştırmamız gerekiyor. Belli sektörlerde devletin ve kamunun yönlendirmesiyle bir plan dahilinde dönüşümler yapılmalı" dedi.

Emek yoğun sektörlerde ciddi kayıplarımız var

hracatın düşmediğini ancak bazı sektörlerde ciddi kayıplar olduğunu altını çizen Başkan Kileci sözlerini şöyle sürdürdü: "Ürün ve sektör bazında incelediğimizde belli alanlarda çok ciddi kayıplar, belli alanlarda çok ciddi artışlar var. **Emek yoğun sektörlerde artık ciddi güç kaybediyoruz. Bugün artık asgari ücret 1500 dolar değil ama bizim ortalama çalışma maliyetimiz 1500 dolar seviyelerinde. Siz bu rakamlarla gidip asgari ücret seviyesi 200 dolar 300 dolar düzeyinde olan bir ülkenin yaptıklarıyla mücadele edemezsiniz.** Düne kadar Türkiye'nin en önde gelen sektörlerinden biri olan hazır giyimde ciddi kayıplarımız var. Ancak gıdada, tarıma dayalı birtakım sanayileşmede de çok ciddi artılarımız var. Dolayısıyla bunu çok iyi okumamız lazım."

Fırsatları en doğru şekilde değerlendirmeliyiz

ABD'nin Kanada ve Meksika'nı dışında Çin ve AB ülkelerine getirmeyi planladığı tarifelerin tekstil sektörü açısından değerlendiren Başkan Kileci "Fırsatlar, ihracatçıların karşısına her zaman çıkar. **Böyle fırsatlar çıktığında da en doğru ve akılcı şekilde değerlendirmek gerekiyor.** Bizim hali hazırda ABD pazarına yönelik çeşitli faaliyetlerimiz mevcut. Türk Tekstilini bu pazarda tanıtmak için hayata geçirdiğimiz Turkish Textile Network Turquality projemizle ihracatımızda kalıcı artış sağlamayı hedefliyoruz." diye konuştu. ABD, yaklaşık 30 milyar dolar değerinde tekstil, 82 milyar dolar değerinde hazır giyim ithalatıyla dünyanın en büyük ithalatçısı konumunda.

Op. Dr. Derya POYRAZ

Kadın Hastalıkları ve Doğum

Tüp Bebek Uzmanı

Hasta Kabulüne Başladı!

- ✓ Genital Estetik
- ✓ Endometriozis
- ✓ Miyom Tedavisi
- ✓ Tüp Bebek Tedavisi
- ✓ İdrar Kaçırma Tedavisi
- ✓ Gebelik Takibi Ve Doğum
- ✓ Polikistik Over Sendromu
- ✓ Tekrarlayan Gebelik Kaybı
- ✓ Laparoskopi & Histeroskopi



444 99 30

NCR international
hospital
Hayatı boyu yanınızdayız...

www.ncrhospital.com

EKONOMİ

Günsev Group Yönetim Kurulu Başkanı **Sadeddin GÜN:**

"GÜVEN VE KALİTE EN BÜYÜK SERMAYEMİZ"

Günsev Group Yönetim Kurulu Başkanı Sadeddin Gün, iş hayatını, inşaat sektörünün durumunu ve geleceğe yönelik projelerini anlattı. Tüm projeleri büyük bir titizlikle hazırladıklarını aktaran Gün, "Bizim için her proje, bir binadan çok daha fazlasıdır; insanların hayatına dokunan, geleceğe miras kalan bir değer yaratıyoruz. Her projemiz, markamızın bir imzası ve sektördeki öncülüğümüzün bir göstergesi. Bu bilinçle, en küçük detaydan en büyük yapıya kadar aynı hassasiyeti gösteriyor ve her projeyi en değerli eserimiz olarak görüyoruz" dedi.

BAŞARIMIZIN TEMELİNDE
GÜVEN, KALİTE VE
MÜŞTERİ ODAKLI BİR
YAKLAŞIM YATIYOR.
BİZ, SADECE BİNALAR
İNŞA ETMİYORUZ; AYNI
ZAMANDA İNSANLARIN
YAŞAMLARINI
ŞEKİLLENDİREN,
GÜVENLE
OTURABİLECEKLERİ
SAĞLAM YAPILAR
TASARLIYORUZ. BİZİM
İÇİN HER PROJE,
BİR BİNADAN ÇOK
DAHA FAZLASIDIR;
İNSANLARIN HAYATINA
DOKUNAN, GELECEĞE
MİRAS KALAN BİR
DEĞER YARATIYORUZ.

Günsev Group
Yönetim Kurulu Başkanı
Sadettin GÜN



İnşaat sektörünün öncülerinden olan Günsev Group Yönetim Kurulu Başkanı Sadeddin Gün, Referan Ekonomi'nin kapak konuğu oldu. Küçüklüğünden bu yana iş hayatının içinde bulunduğunu anlatan Gün, edindiği tecrübelerin bugün iş hayatında belirleyici olduğunu kaydetti. Gün, Günsev Group'un başarısının temelinde güven, kalite ve müşteri odaklı bir yaklaşımın yattığını söyledi.

HER MÜŞTERİMİZ MARKAMIZIN BİR PARÇASI

Günsev'in bir marka değer olduğunu aktaran Gün, uzun vadeli iş ilişkileri kurmayı önemsediklerini söyledi. Müşterilerini sadece proje sürecindeki iş ortağı olarak görmediklerini belirten Gün, her müşterinin, aynı zamanda kendileri için markalarını bir parçası olduğunun altını çizdi. Gün, "Biz işimizi sadece bir sektör gerekliliği olarak değil, bir marka bilinciyle ve güçlü bir sorumluluk anlayışıyla yapıyoruz. Bu da bizi, müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşıyan ve sektörde fark yaratan bir firma haline getiriyor" diye konuştu.

Güçlü bir teknik ekiple çalıştıklarını, teknoloji ve yenilikçi yaklaşımları yakından takip ettiklerini vurgulayan Günsev Group Yönetim Kurulu Başkanı Sadeddin Gün sorularımızı şu şekilde cevapladı:

SADEDDİN BEY ÖNCELİKLE OKUYUCULARIMIZ İÇİN SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

1975 yılında Batman'ın Gercüş ilçesinde hayata gözlerimi açtım. Çocukluğumdan beri çalışma hayatının içindeyim. Babam gıda pazarlaması işinde idi. Ben de çok küçük yaşlardan itibaren babamın yanında hem iş öğrendim hem de aile bütçesine katkıda bulunmaya çalıştım. Ailenin en büyük evladı olmamdan da dolayı birçok sorumluluk çok küçük yaşlarda omuzlarıma bindi. Bu sorumluluklar beni yetiştirdi. Çok erken yaşlarda büyük tecrübeler edindim. Uzun zaman gıda pazarlaması işine devam ettik. Yıllar içinde Gaziantep'e taşındık ve burada gıda toptancılığına devam ettik. Gaziantep'te mevcut hacmi ve sürekli büyüyen trendi ile dikkatimi çeken inşaat sektörüne girdik. Evli ve dört çocuk babasıyım.

GÜNSEV GROUP'UN BAŞARI HİKÂYESİ NASIL BAŞLADI? TEMELLERİ NE ZAMAN VE KİM TARAFINDAN ATILDI?

Temelleri 1974'te babam Şeyhmus Gün tarafından atıldı. Gıda toptancılığı ve pazarlaması yapan bir şirket olarak faaliyet gösterdik yıllarca. Grubun güçlenmesi ve büyümenin hızlanması 2010 yılında inşaat sektörüne girmemiz ile katlandı. Grubumuz iki ana sektörde faaliyet göstermekte. Amiral gemimiz inşaat. İkinci faaliyet alanımız ise petrol istasyonu işletmeciliği.

İNŞAAT SEKTÖRÜNE GİRMEYE NASIL KARAR VERDİNİZ?

Başta da ifade ettiğim gibi hızlı büyüyen her sektör gibi inşaat sektörü de takibimizde idi. Gaziantep'in büyük bir ticaret merkezi olacağı çok eskiden öngördüğümüz bir değerlendirme idi. Gayrimenkule olan talebin her geçen gün artması dikkatimizi çekiyordu. Artan talebin bir kısmını göğüslemek ve gelişen mimari yapıya katkı sunmak amacıyla biz de kolları sıvadık. Geçen zaman içinde konutla birlikte ticari alanlar inşa ettik.

HANGİ YILLARDA İŞ HAYATINA ATILDINIZ? İLK İŞ TECRÜBENİZ NASIL BAŞLADI?

» Bu soruya şöyle cevap verebilirim. Çocuk işçi kelimesinin olmadığı, çocukları erken yaşta eğitmenin önemli olduğu yıllarda yani çocuk yaşta çalışmaya başladım. İş hayatının zorlukları ile çok erken yaşta tanıştım. Okula başladığımda okula gitmediğim zamanlarda babamın toptancı dükkanında çalışıyordum. Erken yaşlarda babamın toptancılığını yaptığı gıda ürünlerini pazarlamaya başladım. Genç olmanın verdiği enerji ile uzun saatler çalışmaktan keyif alırdım.

GÜNSEV İNŞAATIN PROJELERİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Günsev Sitesi 1 adını verdiğimiz projemizi Akkent'te 3 blok, Günsev Sitesi 2 projesinde 7 Blok, Günsev Sitesi 3'te 5 blok, Güvenciler'de Günsev Sitesi 4/ Vizyon 2018 projesinde 3 blok, Günsev Sitesi 5 Flora Evler ile Akkent'te 15 blok, Fıstıklık Mahallesi'nde Günsev Sitesi 6 Baran Evler projemizde 34 daire, Yine Güvenciler'de 3 bloktan oluşan Günsev Sitesi 7, Akkent-İbn-i Sina bölgesinin yüzme havuzuna sahip tek projesi olan Günsev Sitesi 8, Mavikent'e de 3 bloktan Günsev Sitesi 9 olmak



üzere bugüne kadar toplam bin 634 adet daire ve 132 dükkanı hak sahiplerine teslim ettik. Yaptığımız en güzel projelerden biri olan ve Gaziantep'in imajına güç katan 190 ticari dükkandan oluşan Günsev Oto Avm'yi otomobil satıcılarının merkezi haline getirdik. Türkiye'nin en prestijli projelerinden birine imza atmış olduk. Yaptığımız bir başka proje ise Günsev Sitesi 11 İbn-i Sina'da kaba inşaatı bitmiş durumda. Henüz temel aşamasında olan Günsev Sitesi 12 projemiz de yine İbn-i Sina bölgesinde 3,5+1 dairelerden oluşacak. Son olarak Osmangazi Mahallesi'nde metro marketin yanı başında inşa ettiğimiz 4+1, 4+2 ve 5+2 business class dairelerden oluşan Paradise Garden projesi kaba inşaatı bitme noktasına geldi.

BÖLGENİN EN PRESTİJLİ OTO AVM PROJESİNİ YAPTINIZ. BU PROJENİZ OLDUKÇA DİKKAT ÇEKTİ. PROJENİN DETAYLARINI PAYLAŞIR MISINIZ?

» Günsev Oto Avm projemiz Türkiye'de ve dünyada benzersiz bir mimariye ve profesyonel bir yönetime sahiptir. İçerinde 190 adet showroom/dükkan bulunmaktadır. Her dükkanın kapısına kadar müşteriler kendi araçları ile yanaşabildikleri gibi 1000 araçlık otoparkı da kullanabilirler. Toplamda 100 bin m2 alana kurulu Günsev Oto Avm içerisinde, otomobil satışı yapan galericiler ve araç alım satımında ihtiyaç duyulan ekspertiz firmaları gibi bir çok hizmet veren firma yan yanadır. Yatırımcılarının ve kiracılarının oldukça kazançlı çıkabilecekleri muhteşem bir eserdir. Her ticari alanın kendine özgü kapalı ve açık alanı vardır. GÜNSEV OTO AVM'de otopark, kafe, restoran, oto yıkama, oto aksesuarları, mescit gibi sosyal alanlar bulunmaktadır. Projemiz Gaziantep Otogarı yanında, oto centerların merkezinde, ana yol üzerindedir. Gaziantep organize sanayine 5 dakika, Ortadoğu Fuar Merkezi'ne 5 dakika, havaalanına 25 dakika mesafede bulunmaktadır. Gaziantep Kalyon Stadyumu'na sadece 4 dakika mesafededir.



İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN ÖNCÜ FİRMALARI ARASINDA YER ALIYORSUNUZ. BU BAŞARIYI VE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİ NASIL SAĞLIYORSUNUZ?

» Başarımızın temelinde güven, kalite ve müşteri odaklı bir yaklaşım yatıyor. Biz, sadece binalar inşa etmiyoruz; aynı zamanda insanların yaşamlarını şekillendiren, güvenle oturabilecekleri sağlam yapılar tasarlıyoruz.

Öncelikle, sektörde güven inşa etmenin en önemli unsurlarından biri tutarlılık ve şeffaflık. Projelerimizi baştan sona titizlikle planlıyor, müşterilerimize net bilgiler veriyor ve taahhüt ettiğimiz her şeyi eksiksiz yerine getiriyoruz. Güvenilir bir marka olmanın gerekliliği olarak, malzeme seçiminden işçiliğe kadar her aşamada en yüksek standartları benimsiyoruz. Müşteri memnuniyetini sağlamak için her projede ihtiyaçları ve beklentileri dikkatle analiz ediyoruz. Onlara sadece bir yapı sunmaktan öte, yaşam konforlarını artıracak modern ve estetik çözümler üretiyoruz. Aynı zamanda güçlü bir teknik ekiple çalışıyor, teknolojiyi ve yenilikçi yaklaşımları yakından takip ediyoruz.



Özetle, biz işimizi sadece bir sektör gerekliliği olarak değil, bir marka bilinciyle ve güçlü bir sorumluluk anlayışıyla yapıyoruz. Bu da bizi, müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşıyan ve sektörde fark yaratan bir firma haline getiriyor.

GÜNSEV GROUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI OLARAK EN ÇOK ÖNEMSEDİĞİNİZ PROJENİZİ VE NEDENİNİ SÖYLER MİSİNİZ?

» Bizim için her proje, bir binadan çok daha fazlasıdır; insanların hayatına dokunan, geleceğe miras kalan bir değer yaratıyoruz. Bu yüzden, birini diğerinden ayırmam mümkün değil. Her projeye aynı özeni, aynı titizliği ve aynı tutkuyu katıyoruz.

Günsev Group olarak, inşaatın sadece beton ve çelikten ibaret olmadığını biliyoruz. Bir yapıyı sağlam ve estetik kılmak kadar, içinde yaşayacak insanların mutluluğunu, konforunu ve güvenliğini sağlamak da bizim sorumluluğumuz. İşte bu yüzden, hangi projeyi hayata geçirirsek geçirelim, her birinde kaliteyi ve mükemmelliği esas alıyoruz.

Biz, sadece binalar değil, güven inşa ediyoruz. Her projemiz, markamızın bir imzası ve sektördeki öncülüğümüzün bir göstergesi. Bu bilinçle, en küçük detaydan en büyük yapıya kadar aynı hassasiyeti gösteriyor ve her projeyi en değerli eserimiz olarak görüyoruz.

GAZİANTEP DIŞINDA FAALİYET GÖSTERDİĞİNİZ İLLER VAR MI? BU İLLERDEKİ PROJELERİNİZ NELER?

» Günsev Group olarak, köklerimiz Gaziantep'te olsa da vizyonumuz her zaman daha geniş bir perspektife sahip. Ana merkezimiz Gaziantep'te olsa da farklı şehirlerde de değer oluşturmayı da düşünüyoruz. Tabii ki, Gaziantep dışında da gelişen ve değer katabileceğimiz her fırsatı dikkatle değerlendiriyor, sağlam ve kalıcı projelerle büyümeye devam ediyoruz.





inşaatlarında sağlamlık ve güven daha da önem arz etti. Projelerinizde depreme yönelik ne gibi önlemler alıyorsunuz? 6 Şubat depremleri, yapı güvenliğinin ve depreme dayanıklılığın ne denli hayati olduğunu hepimize bir kez daha hatırlattı. Günsev Group olarak, inşa ettiğimiz her yapının güvenliğini en üst seviyede tutmak için bilimsel veriler ışığında hareket ediyor, projelerimizi modern mühendislik yöntemleriyle şekillendiriyoruz.

Depreme dayanıklılığı sağlamak için öncelikle sağlam zemin etütleri yaparak en uygun temel sistemlerini belirliyoruz. Yapılarımızda yüksek mukavemetli beton ve donatı sistemleri kullanarak, sarsıntılara karşı dayanıklı taşıyıcı sistemler oluşturuyoruz. Ayrıca, güncel deprem yönetmeliklerine tam uyum sağlayarak projelerimizi tasarlıyor, inşaat süreçlerinde kalite kontrol süreçlerini titizlikle uyguluyoruz.

KONUT SAHİBİ OLMAK İSTEYEN VATANDAŞLARIN DİKKAT ETMESİ GEREKEN HUSUSLAR NELERDİR?

»»» Konut sahibi olmak, birçok insan için hayatın en önemli yatırımlarından biridir. Doğru bir karar verebilmek için sadece fiyat veya estetik unsurlar değil, konutun güvenliği, uzun vadeli değer kazanımı ve yaşam konforu gibi birçok faktör göz önünde bulundurulmalıdır.

Öncelikle, yapı güvenliği en kritik konudur. Almayı düşündüğünüz konutun zemin etüdü yapılmış mı, deprem yönetmeliğine uygun inşa edilmiş mi ve kullanılan malzeme kalitesi yeterli mi? gibi soruların yanıtlarını mutlaka araştırmalısınız. Yapı ruhsatı, iskan belgesi ve proje detaylarını inceleyerek, binanın teknik açıdan yeterliliğini doğrulamak büyük önem taşır.

Bunun yanı sıra, konutun bulunduğu lokasyon hem yaşam kaliteniz hem de yatırım değeri açısından büyük fark yaratır.

YENİ YATIRIM PROJELERİNİZDEN VE HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

»»» Günsev Group olarak, her yatırımımızda kalıcı değerler oluşturmayı ve bulunduğumuz bölgelere katkı sağlamayı amaçlıyoruz. Mevcut projelerimizde kalite ve estetiği ön planda tutarken, yeni yatırımlarımızda da aynı özeni gösteriyoruz. Gelişen pazar dinamiklerini yakından takip ederek, hem konut hem de ticari alanlarda yenilikçi projeler üretmeye devam ediyoruz.

Önümüzdeki dönemde, sadece inşaat alanında değil, farklı sektörlerde de büyüme fırsatlarını değerlendirmeyi hedefliyoruz. Sürdürülebilir ve modern yaşam alanları oluşturma vizyonumuz doğrultusunda, yeni projeler geliştirirken, bölgesel ve ulusal ölçekte daha fazla insana dokunmayı amaçlıyoruz.

6 Şubat depremlerin ardından konut



YAPILARIMIZDA YÜKSEK MUKAVEMETLİ BETON VE DONATI SİSTEMLERİ KULLANARAK, SARSINTILARA KARŞI DAYANIKLI TAŞIYICI SİSTEMLER OLUŞTURUYORUZ.



İNŞAAT SEKTÖRÜ GAZİANTEP'İN LOKOMOTİF SEKTÖRLERİNDEN BİRİ HALİNE GELDİ. SEKTÖRÜN KENT EKONOMİSİNE KATKISINI NASIL DEĞERLENDİRİYORSUNUZ?

» Gaziantep, sanayi ve ticaretin yanı sıra inşaat sektöründe de büyük bir ivme kazanarak bölgenin en dinamik şehirlerinden biri haline geldi. İnşaat sektörü, sadece konut ve ticari alan üretmekle kalmayıp, aynı zamanda geniş bir istihdam alanı oluşturuyor ve yerel ekonomiye önemli katkılar sağlıyor. Bu sektör, doğrudan ve dolaylı olarak birçok alt sektörü harekete geçirerek şehrin ekonomik büyümesine büyük destek veriyor.

Kentteki inşaat faaliyetleri, mimariden mühendisliğe, malzeme tedarikinden mobilya ve dekorasyon sektörüne kadar geniş bir ekosistemi besliyor. Yeni projeler, şehrin modernleşmesine katkı sağlarken, aynı zamanda yatırımcılar için de cazip fırsatlar sunuyor. Özellikle son yıllarda Gaziantep'in gelişen altyapısı, artan nüfusu ve büyüyen sanayisi, inşaat sektörüne olan talebi daha da artırdı. Bu da hem konut ihtiyacını karşılamak hem de ticari alanlar oluşturmak

açısından sektörü kilit bir noktaya taşıdı. İnşaat sektörünün kent ekonomisine olan katkısının önümüzdeki yıllarda da artarak devam edeceğine inanıyoruz.

SURİYE'NİN YENİDEN İNŞASINDA, GAZİANTEP İNŞAAT SEKTÖRÜ NASIL BİR ROL ALIR?

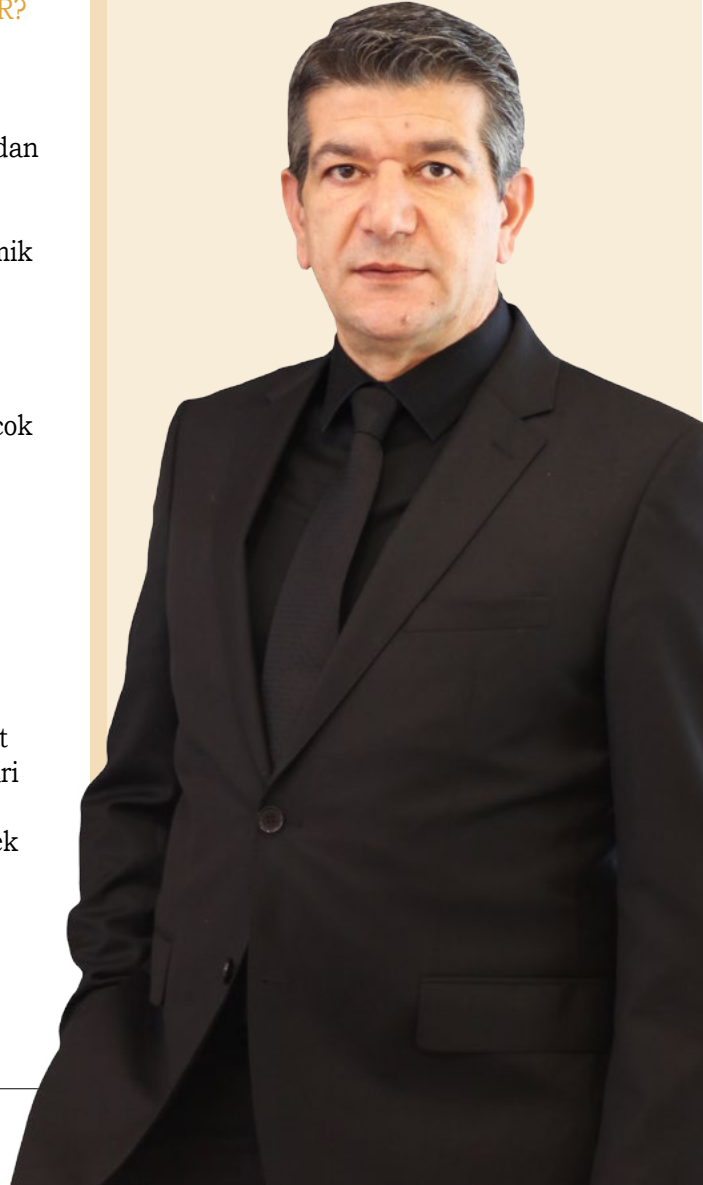
» Suriye'nin yeniden inşa süreci, Gaziantep için hem ekonomik hem de stratejik açıdan önemli fırsatlar barındırıyor. Gaziantep, coğrafi konumu, güçlü sanayi altyapısı ve dinamik iş gücüyle, Suriye'nin yeniden yapılanmasında kritik bir rol oynayabilecek şehirlerden biri. Bu süreç, inşaat sektörüne doğrudan ve dolaylı olarak birçok yeni iş alanı ve yatırım fırsatı sunabilir.

Özellikle inşaat malzemeleri üretimi, lojistik, mühendislik ve müteahhitlik hizmetleri gibi alanlarda faaliyet gösteren firmalar için yeni bir pazar oluşuyor. Gaziantep'teki inşaat sektörü, hem fiziki hem de ticari yapılarla Suriye'nin yeniden kalkınmasına katkı sunabilecek kapasiteye sahip. Bununla birlikte, bölgede oluşacak yeni talepler, sektörde iş hacminin genişlemesini ve istihdamın artmasını sağlayabilir.

KONUT VE ARSA TALEPLERİ SÜREKLİ OLARAK ARTIYOR

Gaziantep, hızlı bir nüfus artışı ve gelişen ekonomi ile büyüyen bir şehir. Bu hızlı değişim, özellikle konut ve arsa taleplerini sürekli olarak artırıyor. Mevcut arsa ve konut stoğunun, bu talebe tam anlamıyla karşılık verip vermediği, hem mevcut durum hem de gelecekteki gelişmeler açısından önemli bir konu.

Gaziantep'teki konut stokunun büyük bir kısmı, hızlı büyüyen kent nüfusunu ve artan yerleşim alanı ihtiyacını karşılamak adına sürekli olarak yenileniyor. Ayrıca, konut stokunun sadece miktar açısından değil, kalite ve yaşam konforu açısından da ihtiyaca uygun olması gerekiyor.





SEKTÖRÜNÜZÜN YAŞADIĞI SORUNLARDAN VE ÇÖZÜM ÖNERİLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» İnşaat sektörü, her ne kadar büyük bir büyüme ve dinamizm gösterse de, birçok zorlukla karşı karşıya. Bunların başında, inşaat maliyetlerindeki artış, iş gücü sıkıntıları, altyapı eksiklikleri ve mevzuat düzenlemeleri gibi faktörler yer alıyor. Özellikle son yıllarda, inşaat malzemelerinin fiyatlarında yaşanan dalgalanmalar, projelerin bütçelerini ve zaman çizelgelerini zorlaştırıyor. Ayrıca, nitelikli iş gücü bulmak ve sürdürülebilir çalışma koşullarını sağlamak da sektörün en önemli zorluklarından biri.

Bunların yanı sıra, yüksek talep karşısında arzın yetersiz kalması, Gaziantep gibi hızlı büyüyen şehirlerde büyük bir problem teşkil ediyor. Yeni projelerin hayata geçirilmesi için gerekli olan arsa ve altyapı yatırımları, genellikle planlama eksiklikleri ve bürokratik engellerle karşılaşılıyor.

SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİNDE YER ALARAK, GAZİANTEP'İN DAHA GÜÇLÜ, DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR TOPLUM YAPISINA KAVUŞMASINA KATKI SAĞLAMAYI HEDEFLİYORUZ.

Bu sorunların aşılması için çözüm önerilerimiz, sektördeki tüm paydaşların iş birliğiyle atılacak adımlara dayanıyor. İlk olarak, yenilikçi ve sürdürülebilir malzeme kullanımı ile maliyetlerin kontrol altına alınması sağlanabilir. Ayrıca, sektördeki iş gücü eğitimi ve uzmanlık programlarının artırılması, nitelikli iş gücünün sürekliliğini sağlar. Yalnızca yapısal değil, sektörel bir dönüşüm de gereklidir.

GÜNSEV GROUP OLARAK BİRÇOK SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİNDE YER ALDIĞINIZI GÖRÜYORUZ. SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİN ÖNEMİNİ VE KENTİMİZİN BU KONUDAKİ YAKLAŞIMINI NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

» Sosyal sorumluluk projeleri, bir şirketin sadece ticari hedeflere ulaşmakla kalmayıp, aynı zamanda toplumuna katkı sağlamak ve daha iyi bir gelecek inşa etmek adına yaptığı değerli yatırımlardır. Günsev Group olarak, bu tür projelere büyük önem veriyoruz çünkü bizler için işin ötesinde, insanlara dokunmak, yaşamlarını iyileştirecek katkılarda bulunmak da bir sorumluluktur.

Sosyal sorumluluk projelerimizde, sadece inşaat sektöründeki bilgi ve birikimimizi değil, aynı zamanda empati ve toplumsal sorumluluk bilincimizi de ön plana çıkarıyoruz. Bu tür projelere katkı sunarken de ismin ve firmanın öne çıkmamasına özen gösteriyoruz. Özellikle Gaziantep gibi hızla büyüyen ve kültürel zenginliğiyle öne çıkan bir şehirde, sosyal sorumluluk projelerinin etkisi büyük. Bu projeler, kent halkının yaşam kalitesini artırırken, toplumsal dayanışmayı ve farkındalığı da güçlendiriyor.

Gaziantep'in bu konudaki yaklaşımını oldukça olumlu buluyorum. Kentimiz, sosyal sorumluluk projeleri konusunda oldukça duyarlı ve bu tür projelere büyük destek veren bir yapıya sahip. Belediyeler, sivil toplum kuruluşları ve yerel halkın el birliğiyle gerçekleştirdiği bu tür projeler, şehri sadece fiziksel değil, aynı zamanda sosyal anlamda da güçlendiriyor.



GİRİŞİMCİLİK RUHU,
SEKTÖRDE FARK YARATMAK
İÇİN GEREKLİ OLAN TEMEL
UNSURLARDAN BİRİDİR,
ANCAK BU SADECE BİR İŞ
DEĞİL, AYNI ZAMANDA BİR
SORUMLULUK TAŞIR.

◆ SON OLARAK SEKTÖRÜNÜZÜN
GELECEĞİNE YÖNELİK
DÜŞÜNCELERİNİZİ VE İNŞAAT
SEKTÖRÜNDE FAALİYET GÖSTERMEK
İSTEYEN GİRİŞİMCİLERE NELER
SÖYLEMEK İSTERSİNİZ?

»»» İnşaat sektörü, her zaman dinamik ve değişken bir sektör olmuştur, ancak özellikle son yıllarda teknoloji, sürdürülebilirlik ve şehirleşme gibi faktörlerin etkisiyle önemli bir dönüşüm geçiriyor. Gelecekte, inşaat sektörü yalnızca konut üretimiyle sınırlı kalmayacak, aynı zamanda daha akıllı, daha sürdürülebilir ve çevre dostu projelerle şekillenecek. Dijitalleşme, yapay zeka, 3D baskı gibi teknolojilerin kullanımı artacak ve bu, sektörün daha verimli, hızlı ve maliyet etkin çalışmasını sağlayacak. Aynı zamanda, sürdürülebilirlik ve yeşil bina standartları ön plana çıkacak, çevreye duyarlı projeler büyük bir talep görecek.

Sektördeki girişimcilere önerim, sadece inşaat yapma bilincine sahip olmalarını, aynı zamanda yenilikçi, sürdürülebilir ve topluma değer katan projelere odaklanmalarınıdır. Girişimcilik ruhu, sektörde fark yaratmak için gerekli olan temel unsurlardan biridir, ancak bu sadece bir iş değil, aynı zamanda bir sorumluluk taşır. Bugün kaliteli malzeme kullanımı, güçlü mühendislik ve müşteri odaklı düşünme yaklaşımını benimsemek, başarıyı getirecek en önemli faktörlerden biridir. Ayrıca, sektördeki yeni teknolojilere yatırım yapmak, doğru ekipleri kurmak ve yerel mevzuatlar hakkında sağlam bilgi sahibi olmak da başarılı bir girişimci olmanın anahtarlarından.

Son olarak, inşaat sektörü sadece binalar inşa etmekle kalmaz, aynı zamanda yaşam alanları yaratır. Bu sorumluluğu taşıyarak, topluma değer katmak ve sektörde iz bırakmak isteyen girişimciler için büyük fırsatlar mevcuttur. Her zaman kaliteyi, güveni ve müşteri memnuniyetini ön planda tutarak, bu alanda başarılı olabilirsiniz.



yaşadığınız her yerde...



*ilmek ilmek dokunmuş
bir başarı öyküsü...*



ERDEMOĞLU
HOLDING

www.merinos.com.tr

TURQUALITY®



Oğuzeli Mobilya Kent Projesi'nde TEMEL ATILDI

Oğuzeli'nden Gaziantep'e ekonomik bir atılım!

Oğuzeli Mobilya Kent Projesi'nde temel atma töreni gerçekleştirildi.

Kent protokolünün katılımıyla gerçekleşen törende konuşan Oğuzeli Mobilya Kent Kooperatifi (GİMOB) Başkanı Ayşe Pınar Tümüklü, Oğuzeli ve Gaziantep'in mobilya alanında sektörün merkezi olacağını söyledi.



Mobilya Kent projesi, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'nin ve Oğuzeli Belediyesi'nin güçlü iş birliğiyle, bölge sanayi üretimini ve ekonomik potansiyelini zirveye taşımayı hedefliyor. Oğuzeli Mobilya Kent, toplamda 100 adet taşınmazdan oluşacak ve geniş bir alana yayılacak. Proje tamamlandığında

Oğuzeli'nin ekonomisinin büyük bir ivme kazanacağına ve Türkiye'deki mobilya üretiminin önemli bir yere sahip olması amaçlanıyor. Gaziantep'in Oğuzeli ilçesinde hayata geçirilecek Mobilya Kent Projesinin temeli atıldı. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'nin destekleriyle inşa edilecek bu dev yatırım, Oğuzeli'nin ekonomik kalkınmasına büyük katkı sağlayacak ve bölgedeki istihdamı artıracak.

İVME KAZANDIRACAK

Mobilya Kent Projesi, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi ve Oğuzeli Belediyesi'nin güçlü iş birliğiyle başlatıldı. Proje, 100 adet taşınmazdan oluşan ve geniş bir alana yayılan modern bir sanayi merkezi olacak. Tamamlandığında, Oğuzeli'nin ekonomisinde büyük bir ivme bekleniyor ve Türkiye mobilya üretiminde önemli bir konuma ulaşması hedefleniyor.

HEDEFİMİZ GAZİANTEP'İ 3'ÜNCÜ SIRAYA TAŞIMAK

GİMOB Başkanı Ayşe Pınar Tümüklü, Oğuzeli Mobilya Kent Projesinde emeği geçen isimlere teşekkür etti. Tümüklü, "Projemizin alanı 1 milyon 300 bin metrekaredir. Gaziantep merkezden bakıldığında 24 kilometre uzaklıkta bulunuyor. Projemiz 3 etaptan oluşacak. Projemizin 2.etap bölümü yakın bir dönemde satın alınarak üyelere pay edilecek. Gaziantep, Mobilya ve Ağaç Ürünleri İhracatında 5'inci sırada bulunuyor. Yıllık yaklaşık 500 milyon dolarlık ihracat yapıyor. Bizim en büyük hedefimiz kenti 5'inci sırada 3'üncü sıraya taşımak ve ihracatımızı 1,5 milyar dolar seviyesine çıkarmak. Birinci etap projemiz de Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının teşviklerinden faydalanıyoruz. 2 milyar 614 bin TL'lik kaynak ayrıldı, esnafımız için de büyük bir bütçe. Düşük faiz oranı ile geri ödemeler yapılacak. Proje kapsamında 60 bin metrekarelik bir Mobilya AVM inşa edilecek. Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde sektörümüz ile alakalı bir AVM bulunmuyor. Mobilya Kent Projesi ile Oğuzeli sektörün merkezi olacak" dedi.



BAŞKAN ŞAHİN: 'VAZGEÇMEDEN MÜCADELE ETTİK'

Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, temel atma töreninde yaptığı konuşmada, projeyi hayata geçirmek için uzun yıllar mücadele verdiklerini ifade etti. Başkan Şahin, "Mobilya meselesi 10 yıllık bir yolculuk. Ancak inandığımız bir projeydi. Oğuzeli, lojistik olarak çok önemli bir merkez. Büyük bir medeniyetin bugünkü emanetçileriyiz ve Oğuzeli hak ettiği değeri görecek" dedi.

BAŞKAN ÖZTEKİN: 'BUGÜN ANLAMLI BİR GÜN'

Oğuzeli Belediye Başkanı Bekir Öztekin, bugünün tarihi bir gün olduğunu belirtti. Öztekin, "Oğuzeli'nin altyapısı hazır. Tarımda da ilçemizi daha ileriye taşıyacağız. 11 ayda birçok proje gerçekleştirdik. Mobilya Kent, ilçemizi Gaziantep ile birleştiren önemli bir adım olacak" dedi.



Güçlü ekonomi için üretimi destekleyecek politikalar izlenilmeli

GAZİANTEP TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI **TUNÇAY YILDIRIM**

Ülkemizde yaşanan son ekonomik gelişmeleri değerlendirdiğimizde iş dünyası için finansmana erişim zorluğu hala ilk sırada... Merkez Bankasının son faiz indirimiyle birlikte finansmana erişimi kolaylaştırmaya yönelik adım attığı düşünülebilir. Ancak, faiz indirimlerinin piyasalara yansımaları konusunda hala bazı aksaklıklar var.

Merkez Bankası'nın politika faizini %42,5'e çekmesi sonucunda normal şartlarda kredi faizlerinde de bir düşüş yaratması beklenirdi. Ne var ki, bankalar mevduat faizlerini hızla indirirken, ticari kredi faizlerinde aynı hızda bir gerileme görülüyor. Bu durum, özellikle KOBİ'ler ve reel sektör açısından önemli bir finansman problemi yaratıyor. Yatırım, üretim ve istihdamı desteklemek adına bankaların ticari kredilerde de faiz indirimlerini daha hızlı yansıtması beklenmeli. Ayrıca, ticari kredilere yönelik büyüme kısıtlamalarının da gözden geçirilmesi gerekiyor. Zira ekonominin sürdürülebilir büyümesi için işletmelerin uygun maliyetli finansmana erişimi büyük önem taşıyor.

Diğer taraftan, Merkez Bankası'nın son düzenlemeleri kapsamında yabancı para kredilerinde büyüme sınırı %1'den %0,5'e çekildi ve deprem bölgesindeki kredilere sağlanan büyüme istisnası kaldırıldı. Bu karar, enflasyonla mücadele açısından sıkı para politikasını desteklese de, deprem bölgesindeki işletmeler için önemli bir

finansman engeli oluşturabilir. **Depremden en çok etkilenen bölgelerde faaliyet gösteren işletmelerin hâlâ toparlanma sürecinde olduğu göz önünde bulundurulduğunda, finansmana erişimin kısıtlanması, bölgedeki ekonomik canlanmayı yavaşlatacaktır.**

Üstelik bu durum yalnızca deprem bölgesiyle sınırlı kalmayıp, genel ekonomik dengeyi de olumsuz etkileyebilir. **Gaziantep gibi üretim ve ihracatta kritik rol oynayan şehirler, hâlâ depremin yarattığı ekonomik yükü taşımakta. Bu noktada, enflasyonla mücadele hedefiyle ekonomik toparlanma arasında dikkatli bir denge kurulmalı.** Deprem bölgesinde faaliyet gösteren işletmelerin finansmana erişimini kolaylaştıracak desteklerin devam etmesi, hatta artırılması hem bölgesel hem de ulusal ekonomi açısından kritik bir gerekliliktir.

Genel olarak baktığımızda, ekonomide sürdürülebilir büyüme ve dengeyi sağlamak için finansman akışının hızlandırılması gerekiyor. **Bankaların faiz indirimlerini kredi maliyetlerine daha hızlı ve etkili bir şekilde yansıtması, işletmelerin yatırım ve üretim yapabilmesi için kritik öneme sahip. Aynı zamanda, deprem bölgesine sağlanan kredilerin büyüme hedefi dışında tutulması ekonomik toparlanmanın hızlanmasını sağlayacaktır.** Türkiye ekonomisinin güçlü bir ivme yakalaması için üretimi destekleyen ve işletmelere nefes aldiren bir finansman politikası izlenmelidir.



anka
hastanesi

GÜÇLÜ HEKİM KADROMUZ İLE KALBİNİZ BİZE EMANET



Prof. Dr. Barbaros DOKUMACI

Kardiyoloji

Prof. Dr. Gökhan GÖKASLAN

Kalp Damar Cerrahisi

Uzm. Dr. M. Hayri ALICI

Kardiyoloji



Sancak Life Group Yönetim Kurulu Başkanı Suat Bozkurt:

VİZYON PROJEMİZİ İNŞA EDİYORUZ...

Sancak Life Group Yönetim Kurulu Başkanı Suat Bozkurt ile keyifli bir sohbet gerçekleştirdik. Karataş bölgesinde inşasına başlanan Home of Sancak Life Projesiyle, Gaziantep'te inşaat sektörüne imza bir eser bırakacaklarını aktaran Bozkurt, kaliteyi ve güveni önemsediklerini aktardı.

Sancak Life Group Yönetim Kurulu Başkanı Suat Bozkurt, Referans Ekonomiye konuk oldu. Bozkurt, Sancak Life Group'un Home of Sancak Life projesini, Asrın Felaketi sonrasında inşaat sektöründe yaşanan değişimi, sektörün içinde bulunduğu sorunlar ile çözüm önerilerini anlattı.

İnşaat sektöründe vizyon olarak yenilikçi bir firma olduklarının altını çizen Suat Bozkurt, dar gelir ya da orta sınıftan ziyade, premium hissiyatı, üst segmentin konfor ihtiyacını karşılamak için Karataş'ta yapmış oldukları, Home Of Sancak Life'nin eşdeğeri herhangi bir yapının kentte söz konusu olmadığını söyledi. Bozkurt, "Vizyoner bir yaklaşımla kullanılan tüm ürünlerimizi son teknoloji ve en yenilikçi düşünce yapıyla oluşturuyoruz" ifadesini kullandı.

SUAT BOZKURT KİMDİR? İNŞAAT SEKTÖRÜNE NASIL GİRİŞ YAPTINIZ?

1988 yılında Gaziantep'te doğdum. Yaklaşık 15 yıldan bu yana inşaat sektöründe faaliyet gösteriyorum. Üniversite eğitimime Emlak Yönetimi Bölümünde devam ediyorum. İnşaat sektörü, çocukluk yıllarımdan bu yana aşına olduğum bir sektör. Amcalarım ve kuzenlerim uzun yıllardır sektörün içinde bulunuyor. Evli ve üç çocuk babasıyım.

SANCAK LIFE GROUP NASIL KURULDU? KURULUŞ SERÜVENİNİ ANLATIR MISINIZ?

Daha önce ortağı olduğum ATS Group ile sektörde faaliyet gösterirken, Onkoloji Bölgesi'nde yürüttüğümüz son projede vatandaşların bütçesine uygun lüks konutlar inşa ettik. Onkoloji Bölgesi'ndeki projemizin ardından buradaki ortaklığımı sona erdirerek kendi şirketim olan Sancak Life Group ile yola devam etme kararı aldım.



İMZA PROJEMİZ OLACAK SANCAK LIFE GROUP'UN İLK PROJESİNİN DETAYLARINI ANLATIR MISINIZ? BU PROJENİN SİZİN İÇİN ÖNEMİ NEDİR?

Sancak Life Group adı altında Karataş Merkez'de 4 ticari ve 24 bağımsız bölümden olmak üzere toplamda 28 bağımsız bölümden oluşan Home of Sancak Life Projesine başladık. Bu projemizi yaparken, İbrahimli Bölgesi'ndeki lüks konut standartlarını Karataş'ta inşa edeceğimiz konutlarımıza uyguladık. Home of Sancak Life Projesini çok önemsiyoruz, çünkü Sancak Life Group adı altında ilk projemiz olacak. Yılların vermiş olduğu tecrübeyi Home of Sancak Life Projemizde ortaya koymuş olacağız.

KARATAŞ'TA BİR İLK PROJENİN DETAYLARINI ANLATIR MISINIZ?

Home Of Sancak Life Projesi'nde hedefimiz ekonomik açıdan insanları yormadan, konut sahibi yapmak. İnşa edeceğimiz konutlar, Karataş Bölgesi açısından oldukça üst segment olup, bölgede de bir ilk olma özelliği taşıyor. Proje ekibimizle çalışmalarımızı büyük bir özveri ile sürdürüyoruz. Hazırlamış olduğumuz projemizde kat yüksekliğini 3,20 olarak tasarladık. Dairelerimizde yerden ısıtma, cam balkon, akıllı daire, yüz ve parmak okuma sistemleri, hareket sensörü, PIR dedektörü ile elektrik, su ve doğalgaz aboneliklerinin tamamının yer aldığı bir konsept uyguladık. Elektrik su doğalgaz kata asansör çağırma ve aydınlatma sistemi akıllı telefonlar aracılığıyla yönetilebilecek. İskan ücreti ve tüm abonelikler, ücrete dahil ediliyor. Yine projemizde yeşil balkon, giyinme odaları, TV üniteleri, avizeler, dolapları yapıyoruz. Anahtar Teslim adı verilen daireyi biz teslim ediyoruz. İç mimarisini tamamen kendimiz tasarlıyoruz. Batı illerindeki ve İbrahimli Bölgesi'ndeki lüks daire standartlarını Home Of Sancak Life Projemizde tasarladık. Konutlarımızı da daha ekonomik bedellerle satışa sunduk. Projemize olan ilginin de büyük olduğunu gözlemliyorum. Hemen yanı başımızda inşa edilen yeni hastane de projemize ayrı bir önem katıyor.





ÖZ SERMAYEMİZ İLE ÇALIŞIYORUZ SANCAK LİFE GROUP OLARAK ÖNCELİKLERİNİZ NELER? HANGİ KONULARI ÖNCELİYORSUNUZ?

Sancak Life Group olarak kurumsal bir firmayız. Kurumsallığımızın önünde gelen bazı değerlerimiz var. Biz inandığımız değerlere çok hassas davranıyoruz. Büyük hassasiyet gösteriyoruz. Faiz gibi bir hassasiyetimiz söz konusu inandığımız değerler dolayısıyla. Faize yaklaşmadığımız için öz sermayemizi kullanıyoruz. Ve öz sermayemizin bize sağlamış olduğu imkanlar dahilinde bizler de vatandaşımıza sunabildiğimiz en iyi hizmeti sağlıyoruz. Aynı zamanda yine krediye başvurmadan faiz hassasiyeti olan vatandaşlarımızın ödeme yapabileceği kolay sistemler oluşturarak bu projeye başladık.

YENİLİKÇİ FİRMAYIZ

SANCAK LİFE GROUP'U DİĞER İNŞAAT FİRMALARINDAN AYIRAN FARK NEDİR?

İnşaat sektöründe vizyon olarak yenilikçi bir firmayız. Dar gelir ya da orta sınıftan ziyade, premium hissiyatı, üst segmenti, konfor ihtiyacını karşılamak için Karataş'ta yapmış olduğumuz, şu anki projemiz, Home of Sancak Life'in eşdeğeri herhangi bir yapı söz konusu değil. Vizyoner bir yaklaşımla kullanılan tüm ürünlerimizi son teknoloji ve en yenilikçi düşünce yapısıyla oluşturuyoruz. Temelde kullandığımız betonun türünden, yapısından, markasından, demirinden tutun da kapı ziline kadar her şeyi biz ilmek ilmek düşünerek bu projeyi tasarladık.

YENİLİKÇİ BİR FİRMA OLDUĞUNUZU SÖYLEDİNİZ, BU TUTUMUNUZ PROJELERİNİZE NASIL YANSIYOR?

Tasarlamış olduğumuz projemizde açık otoparkımızda elektrikli araç şarj istasyonumuz var. Bu yenilikçi olduğumuzu, teknolojiye çok önem gösterdiğimizi, vatandaşımıza premium yaşamı ve üst segmenti vaat ettiğimizin net ispatlarından yalnızca birisidir. Eşdeğer olan yapılarla fiyat mukayesesi yaptığımızda ortalama yüzde 70 civarında bir fiyat farklılığı söz konusu. Yani aynı yaşamı alanını vatandaşlarımız yüzde 70 daha indirimli, daha uyguna almış oluyor. Merkezi bir konumu hedefledik ve bunu da başardık. Yatırımımız iki yıl kadar öncesine dayanıyor. Son iki yıldır da kullanmış olduğumuz tüm argümanlar, yapmış olduğumuz tüm çalışmalar, AR-GE, mühendislik denetimleri gibi konulardan başarılı sonuçlar aldıktan sonra biz projemize 'bismillah' diyerek başladık.





SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİNİ ÖNEMSIYORUZ

ENGELLİ BİREYLER, ŞEHİT YAKINLARI VE GAZİLERE YÖNELİK BİR KOLAYLIK SAĞLADIĞINIZI BİLİYORUZ. BU KONUYU BİRAZ DETAYLANDIRIR MİSİNİZ?

Engelli bireylere, Gazilerimize ve bu vatan için şehit düşmüş askerlerimizin yakınları olan vatandaşlarımıza bazı pozitif ayrıcalıklar tanıyoruz. Daire fiyatlarında indirim ve ödeme kolaylıkları sağlıyoruz. Öte yandan özel çocukları olan ailelerin hayatlarını kolaylaştıracak şekilde konutlarımızı tasarlıyoruz. Engelli bireylerin yaşamları gerçekten zor. Onların hayatlarına dokunacak ve kolaylaştıracak şekilde konutlarımızı dizayn edeceğimizi taahhüt ediyorum.”

GÜVENLİ YAŞAM ALANLARI İNŞA EDİYORUZ

GAZİANTEP, 6 ŞUBAT 2023 TARİHİNDE ASRİN FELAKETİNİ YAŞADI. YAPTIĞINIZ VE YAPACAĞINIZ PROJELERDE DEPREME DAYANIKLI KONUTLAR İNŞA ETME NOKTASINDA NE GİBİ ÇALIŞMALARLA İMZA ATIYORSUNUZ?

EN ÇOK ÖNEM VERDİĞİMİZ KONULARDAN BİR TANESİ DE GÜVENLİ KONUT. İNSANLARIN GÜVENLE YAŞAYABİLMELERİ İÇİN DEPREM RİSKİNE KARŞI TEMEL RADYE GİBİ UYGULAMALAR DA BU PROJEMİZDE OLACAK.

Deprem görmüş bir şehir olarak projelerimizde en çok önem verdiğimiz konulardan bir tanesi de statik çalışmalarımız oluyor. Home of Sancak Life Projesinde 30 adet taşıyıcı kolon bulunuyor. Bunlardan 14 tanesinde perde duvar kullandık. Yine taşıyıcı kolonlarımızda kirişleri tamamen gizlemek şartıyla perde niteliğinde beton

ve demir uygulaması yaparak sağlam ve güvenilir bir yaşam alanı inşa etmeye çalıştık. Titiz proje çalışmalarımız, insanların büyük bir güvenle Home of Sancak Life Projesine yaklaşımlarına neden oluyor. Bu da satışlarımıza yansıyor. Sancak Life Group olarak kâr odaklı değil, güven, insan ve çevre odaklı çalışıyoruz.

PROJENİZİN BU DENLİ İLGİ GÖRMESİNİN SİZE GÖRE SEBEBİ NEDİR? SİZİ DİĞER İNŞAAT FİRMALARINDAN FARKLI KILAN ÖZELLİKLERİ SİRALAR MİSİNİZ?

Home of Sancak Life Projemiz, Karataş'ta oldukça merkezi bir konumda yer alıyor. Tramvaya yürüme mesafesinde, parkı ve sosyal donatı alanları hemen yanı başında. Bölgeye inşa edilecek olan bir hastane var. 24 konut ve 4 ticari alan olmak üzere 28 bağımsız bölümden oluşan projemizin temelini attık. Daha bu süreçte iken 7 daire ve 1 işyeri olmak üzere 8 bağımsız bölümün satışı gerçekleşti. Önemli bir başka ayrıntı ise projemizde yapmış olduğumuz fedakarlık oluyor. Sancak Life Group olarak güven odaklı çalışan bir firma olduğumuzu belirtmiştim. Bu anlamda 7 kat olarak imar izni olan projemizi kendi isteğimiz ile 6 kata düşürdük. Deprem sonrasında insanların yüksek katlı yapılara olan bakış açısını biliyoruz. Bunu da göz önünde bulundurarak projemizde böyle bir değişikliği gittik ve Şahinbey Belediyesi yetkilileri de bu duyarlı yaklaşımdan dolayı bizlere teşekkür ettiler.



GAZİANTEP'TE ARSA FİYATLARI ÇOK YÜKSEK. İNSANLARIN UYGUN KOŞULLARDA EV SAHİBİ OLABİLMELERİ İÇİN BELEDİYELERE BÜYÜK İŞ DÜŞÜYOR. İMARA AÇILAN ALANLARDA BELEDİYELERİN DAHA DÜZENLEME ORTAKLIK PAYI (DOP) ALMASI GEREKİYOR.

YATAY MİMARİYİ ÖNEMSİYORUZ GELECEĞE DAİR PLANLARINIZ NELER, BİZİ HANGİ PROJELER BEKLİYOR?

Yeditepe Bölgesinde yine bir projemiz var. Oradaki projemize, Home of Sancak Life Projesini yarladıktan sonra başlamayı hedefliyoruz. Onun ziyadesinde de şu anda Yamaçtepe'de ve İbrahimli bölgesinde görüşmekte olduğumuz arsalar, alanlar mevcut. Ülkemizdeki ekonomik şartlar herkesin malumu. Sektörün ve ülke şartlarının durumuna göre Yamaçtepe ve İbrahimli bölgelerinde İstanbul konseptli yaşam alanları inşa etmeyi planlıyoruz. Bu konseptimizin içerisinde sauna, hamam, kapalı otopark alanları, yüzme havuzları, çocuk oyun alanları olacak. Teknoloji hayatın vazgeçilmezi, akıllı sistem dediğimiz ileri teknolojiye sahip konut ve yaşam alanları inşa edeceğiz.



ARSA FİYATLARI ÖNEMLİ BİR SORUN SEKTÖRÜN KARŞILAŞTIĞI SORUNLAR NELERDİR? ÇÖZÜM İÇİN NE YAPILMASI GEREKİYOR?

İnşaat maliyetlerinin önemli bir bölümünü arsa fiyatları oluşturuyor. Bilindiği üzere Gaziantep'te arsa fiyatları çok yüksek. İnsanların uygun koşullarda ev sahibi olabilmeleri için Belediyelere büyük iş düşüyor. İmara açılan alanlarda Belediyelerin Düzenleme Ortaklık Payı (DOP) alması gerekiyor. Bu pay kimi belediyelerde yüzde 60'a kadar yükseliyor. Belediyeler bu yönde bir düzenlemeye giderse Müteahhitler açısından çok daha verimli bir satış dönemi yaşanacaktır.



MALİYETLER YÜZDE 300 ARTTI İNŞAAT MALİYETLERİNDEKİ ARTIŞ SEKTÖRÜ NASIL ETKİLEDİ?

İnşaat maliyetlerinde büyük oranda artışlar yaşandığını görüyoruz. Beton, demir gibi inşaatların olmazsa olmazı malzemelerin inşaat maliyetlerinin ortalama yüzde 7'sine tekabül ettiğini görüyoruz. Arsa maliyeti ise inşaat maliyetinin yaklaşık yüzde 50'sini oluşturuyor. Bu maliyetin daha düşük olduğunu düşündüğümüzde daire fiyatları da gerileyecektir. Bir önceki projemiz ile karşılaştırıldığında o dönem ile şu anki maliyetlerin yüzde 300 ila 400 arasında arttığını söyleyebiliriz



KREDİ FAİZLERİNİN YÜKSEK OLMASI SEKTÖRÜNÜZÜ NASIL ETKİLEDİ?

Sancak Life Group olarak, özsermayemiz ile çalışıyoruz. Bu anlamda bir zorluk ile karşılaşmıyoruz. Sektörümüz içerisinde tabii kredili çalışan müteahhitler bulunuyor. Vatandaş gözünden bakıldığında yüksek faizler nedeniyle ev sahibi olabilmek oldukça güç. Bu koşullarda yüksek kredileri karşılayabilecek kişi sayısı da oldukça az olacaktır. Yüksek kredilerin inşaat sektörüne yansması da büyük oldu. İnşaat, Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden bir tanesidir. Yapılacak çalışmalarla inşaat sektörüne nefes olunması gerekiyor.



ASLANA ASLI SORULMAZ



Gaziantep®

FEDAIOĞLU®

UNLARI

FEDAIOĞLU GIDA SANAYİ ve TİCARET LTD.ŞTİ.

BAKLAVALIK ● BÖREKLİK ● YUFKALIK ● EKMEKLİK ● UNLAR



www.fedaioglu.com.tr



Tekstil Kent Mah. Demokrasi Bulv. Yolağası Sk. No:10 Şahinbey-GAZİANTEP
Tel: (0342) 225 04 00 (3 Hat) / Fax: (0342) 226 45 13 / E-Posta: info@fedaioglu.com.tr



Coğrafi İşaretli Ürünler: Gastronomi turizmi ve bölgesel kalkınmada stratejik bir güç

GASTRONOMİ VE MUTFAK SANATLARI ÖĞRETİM ÜYESİ **DOÇ. DR. ADEM ADEMOĞLU**

Coğrafi işaretli ürünler, katma değeri artırmakta, bölgenin tarımına, gastronomisine ve ekonomik kalkınmasına katkıda bulunmaktadır. Ayrıca ülkemiz gastronomisi için coğrafi işaretli ürünler kritik bir rol oynamaktadır. Tescillenen ürünler, tarımsal üretimi teşvik ederken, yerel mutfak kültürünün devamlılığını destekleyerek kültürel mirasın korunmasını sağlamaktadır. Aslında en önemlisi de nesilden nesile aktarılmasına yardımcı olmaktadır. Bölgesel kalkınmaya katkı sağlayan ve gastronomi turizmini canlandıran coğrafi işaretli ürünlerin etkili tanıtımı, paydaşların bilinçlendirilmesi ve pazarlama ile denetim süreçlerinin geliştirilmesi büyük önem arz etmektedir.





Bu bağlamda sadece Türkiye’de ürünlerin ulusal tescil almış olması yeterli değil, bu ürünlerin uluslararası tescilinin de alınması gerekiyor. Elde edilen güncel en son verilere göre Avrupa Birliği (AB) nezdinde tescillenen coğrafi işaretli ürün sayımız 29’a yükselmiştir. Ayrıca 79 adet ürünümüz ise tescil süreci devam etmektedir. Söz konusu bu tescillenen ürünler ise “Gaziantep baklavası, Aydın inciri, Malatya kayısısı, Aydın kestanesi, Milas zeytinyağı, Bayramiç beyazı, Taşköprü sarımsağı, Giresun tumbul fıncığı, Antakya künefesi, Suruç narı, Çağlayanerit cevizi, Gemlik zeytini, Edremit zeytinyağı, Milas yağlı zeytini, Ayaş domatesi, Maraş tarhanası, Edremit Körfezi yeşil çizik zeytini, Ezine peyniri, Safranbolu safranı, Aydın memecik zeytinyağı, Araban sarımsağı, Osmaniye yer fıstığı, Bingöl balı, Bursa şeftalisi, Hüyük çileği, Bursa siyah inciri/Bursa karası, Söke pamuğu, Manisa mesir macunu ve Gaziantep menengiç kahvesi” şeklindedir. Ancak ülkemizin potansiyelinin oldukça yüksek olduğu, bu ürünlerin dışında da gerek başvuru aşamasında olan ve gerekse de tescil bekleyen ürünlerin çokluğu da dikkat çekecek düzeydedir.

AB nezdinde tescillenen ürünler arasında ilk tescili alan Gaziantep baklavasıdır. Bunu Araban sarımsağı takip etmiştir. **En son tescil alan ürünümüz ise Gaziantep menengiç kahvesi kentimizin güzide ürünleri arasında yer almaktadır. Yüksek katma değer sunan coğrafi işaretli ürünler, bölgesel ekonominin gelişimi açısından daha etkin biçimde kullanılmalıdır.** Bu tescil alma işi yerel değerlerimizin dünya vitrinine taşınmasına önemli ölçüde katkı sunmaktadır. Coğrafi işaret tescili almış ürünlerimizin marka değeri artmaktadır. Diğer ürünlerin de potansiyeline katkıda bulunmaktadır. Dahası tescil süreci sayesinde kayıt altına alınan coğrafi işaretli ürünler, kültürel mirasın belgelenmesini desteklerken üreticilerin haklarını koruyarak haksız rekabeti engellemektedir.

Sonuç olarak, Türkiye’nin sahip olduğu geniş coğrafi işaret potansiyeli göz önünde bulundurulduğunda, ulusal ve uluslararası tescil süreçlerinin hızlandırılması, bu ürünlerin marka değerinin artırılması ve sürdürülebilir kalkınma hedeflerine entegrasyonu gerekmektedir. **Coğrafi işaretli ürünler, sadece ekonomik kazanımlarla sınırlı kalmayıp, kültürel mirasın korunmasına ve gelecek nesillere aktarılmasına da katkı sunan stratejik unsurlar olarak değerlendirilmelidir.**



Altunkaya dünya çapında kalite sertifikalarına sahip ürünler üretiyor

Dünyanın en büyük gıda fuarlarından biri olan Dubai Gulfood 2025, bu yıl da sektörün devlerini bir araya getirdi. Altunkaya Group bünyesinde faaliyet gösteren Mahmood Rice, fuardaki güçlü varlığıyla dikkat çekerken, uluslararası pazardaki başarısını ve kalite anlayışını bir kez daha ortaya koydu.

Altunkaya Grop'un dünya çapında kalite sertifikalarına sahip ve güvenilir gıda anlayışıyla üretim yaptığını vurgulayan Altunkaya Group Yönetim Kurulu Başkanı Mahsum Altunkaya, "Altunkaya Group'un güçlü global ağı ve titiz üretim süreçleri sayesinde Mahmood Rice'nin küresel pazarlarda

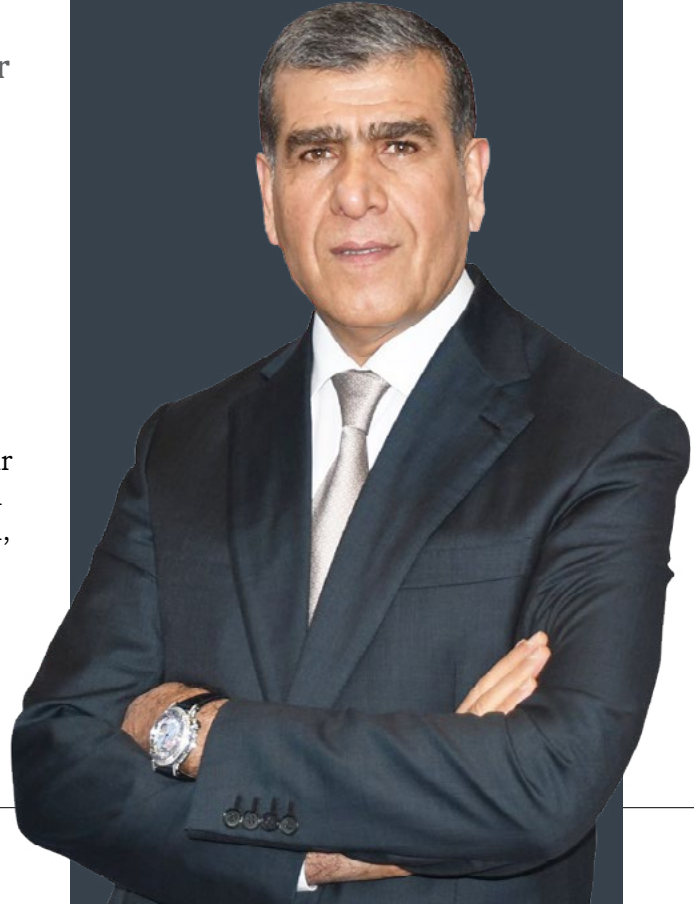
önemli bir konuma sahip olduğunu söyledi. Mahmood Rice olarak, kaliteye verdikleri önemin sayesinde uluslararası alanda büyük bir başarı yakaladıklarının altını çizen Altunkaya, prinçlerinin, en verimli topraklardan özenle seçildiğini ve en modern tesislerde işlenerek tüketicilere sunulduğunu ifade etti.

GLİSEMİK İNDEKSİ DÜŞÜK, LİF ORANI YÜKSEK

Altunkaya Group Yönetim Kurulu Başkanı Mahsum Altunkaya, Türkiye'de geleneksel beslenme alışkanlıklarında baldo pirinç önemli bir yer tuttuğunu belirterek, "Ancak, düşük glisemik indeksi, yüksek lif oranı ve daha az nişasta içermesi sayesinde kan şekerini dengede tutarak tok kalmayı sağlayan Basmati pirincinin tüketimi her geçen gün hızla artıyor. Baldo pirinci göre daha sağlıklı olan Basmati, özellikle sağlıklı yaşam ve dengeli beslenmeye önem veren tüketiciler tarafından tercih ediliyor" dedi.

MAHMOOD RICE, SAĞLIĞINI DÜŞÜNENLERİN TERCİHİ

Basmati'nin diyabet riski taşıyan bireyler için de sağlıklı bir alternative olduğuna dikkat çeken Altunkaya, şöyle devam etti: "Diğer pirinç türlerine göre sayısız avantaja sahip olan Basmati, çağımızın en yaygın sağlık sorunlarından birisi olan diyabetli hastalar için de ideal bir besin kaynağı olma özeliği taşıyor.



DK

DURDU KUYUMCULUK



Değirmiçem Mah. Muammer Aksoy
Blv. No : 50 Şehitkamil Gaziantep



0342 215 37 82
0532 552 39 82

durdukuyumculuk.com

Anka Hastanesi Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Cengiz Bayram:

GAZİANTEP'İN SAĞLIK KALİTESİNİ ARTIRIYORUZ

Gaziantep'in önemli sağlık kuruluşlarından olan Özel Anka Hastanesi güçlü hekim kadrosu, teknolojik alt yapısı ve bölgenin ilk Acil Kırmızı Alan Müdahaleleri ile hayatlara dokunuyor. Özel Anka Hastanesi Genel Müdürü Dr. Cengiz Bayram, hastane hizmetleri ve kentin sağlık yatırımlarını Referans Ekonomi'ye anlattı.



Anka Hastanesi Genel Müdürü Dr. Cengiz Bayram ile Referans Ekonomi ekibi olarak keyifli bir röportaj gerçekleştirdik. Bayram, Türkiye'deki özel hastanelerin sorunları, Anka Hastanesi'nin kuruluş serüvenini ve Gaziantep'in sağlık yatırımlarını okuyucularımızla paylaştı anlattı.

ANKA HASTANESİ 2016 YILINDA HİZMETE BAŞLADI

Karşıyaka'da TANI-MED tıp merkezini büyütmek isterken yolları Kaplan Ailesi ile kesişen Cengiz Bayram, Anka Hastanesini Ali İhsan Sofuoğlu, Kaplan Ailesi ve kendisinin içinde bulunduğu ortaklık ile kurduklarını aktardı. Hastanenin kuruluşu ile ilgili çalışmalara 2013 yılında başladıklarını vurgulayan Bayram, 2016 yılının Aralık ayında Anka Hastanesi'nin faaliyetlerine başladığını söyledi.

DAHA İLERİYİ HEDEFLİYORUZ

Anka Hastanesi'nin hizmetleri ile ilgili konuşan Dr. Bayram, "Gerçekten etik çalışan, devletin koyduğu kurallara harfiyen uyan bir yapıdayız. Bu anlamda Anka Hastanesi ile ilgili dışarıdan aldığımız duyular bizleri mutlu ediyor. Hizmet kalitesi iyi olan ama hiçbir zaman bunun da yetinmeyen, bunu daha ileriye götürmeyi amaçlayan bir hastaneyiz. Anka Hastanesi'nde hemen hemen tüm branşlarda hekimlerimiz görev yapıyor. Yalnızca onkoloji branşımız eksik. Sağlık mevzuatı gereği henüz Onkoloji Branşı hastanemize verilmedi. Onkoloji alanında da hizmet vermeyi hedefliyoruz" ifadesini kullandı.





İSTANBUL'DAN HEKİM GETİRİYORUZ

Gaziantep'teki sağlık hizmetlerine katkı sağlamak amacıyla hizmet verdiklerini söyleyen Dr. Bayram, Hastane olarak bunun için İstanbul'dan dahi hekim getirdiklerini vurguladı. Bayram, "Bana göre bu çok önemli bir şey. İstanbul'daki sağlık hizmetinin kalitesi düşüyor, Gaziantep'in sağlık kalitesini arttırıyoruz. Bu anlamda şehir yönetiminin her zaman bu tür insanlara sıcak bakması ve bunlarla ilgili teşvik edici bana göre işlemler yapması gerekir. Gerçekten Gaziantep yaşadığımız bölge bizim için önemli ve bu bölgeye katkı sağlayan herkese bir şekilde destek sunmamız gerekiyor" dedi.

ANKA HASTANESİ TÜRKİYE'NİN EN İYİLERİ İLE YARIŞIYOR

Anka Hastanesi'nde inanılmaz iyi bir altyapımız olduğunu ve bu yapıyı kendi fikirleri ile kurulduğunun altını çizen Cengiz Bayram, "Örnek vermem gerekirse, Yeni Doğan Yoğun Bakım Servisimizde dünyanın en iyi markası kuvözlerimiz bulunuyor. Anka Hastanesi olarak altyapımız kurarken iktisadi, ekonomik, rantabl yapmadık. Kaliteyi ön plana aldık. Çünkü hukuki altyapımızı da sağlıklı yapmak istedik. Anka Hastanesi'nin böyle özellikleri var. Anka Hastanesi'nde kullanılan teknolojik ürünler, Türkiye'nin önde gelen özel hastanelerinden aşağı kalmadığı gibi o hastanelerden çok daha iyi teknolojiye sahip olduğumuz bölümlerimiz var. Gönül rahatlığıyla söyleyebilirim ki Anka Hastanesi'nin teknolojik alt yapısı son derece iyi" dedi.

BÖLGENİN İLK ACİL KIRMIZI ALAN MÜDAHALELERİ ANKA HASTANESİ'NDE YAPILIYOR

Hastanenin kapasitesi ve hekim kadrosu ile ilgili bilgiler paylaşan Bayram, "Anka Hastanesi 154 yatak kapasitesi, 4 ameliyathanesi, 33 yataklı yeni doğan yoğun bakım, KVC yoğun bakım, Erişkin Yoğun Bakım ve Koroner Yoğun Bakım servisleri ile Gaziantep'lilere hizmet veriyor. 40 hekim ve 380 çalışmamız ile faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Anka Hastanesi'nde günlük olarak 400 kişi hastanemize başvuru yapıyor. Yıllık olarak bakıldığında 144 bin hastaya hizmet veriyoruz. Hastanemizde yıllık olarak yaklaşık 7 bin ameliyat gerçekleşiyor. Özellikle bu bölgede İlk Acil Kırmızı Alan Müdahaleleri Anka Hastanesinde yapılıyor. O anlamda hayat kurtaran bir hastaneyiz. Bu bile bu hastanenin var olma amacının sağlandığının göstergesidir" ifadelerini kullandı.

TÜRK HEKİMLERİ DÜNYADA BİLİNİYOR

Türkiye'de Atatürk'ten dolayı çok iyi bir hekim yapısı olduğunu belirten Bayram, Dünyada, Türk hekimlerinin gerçekten çok yetenekli ve çok bilgili olduklarını söyledi. Türk hekimlerinin özellikle bazı branşlarda dünyanın diğer ülkelerinden çok daha ileri konumda olduğunu vurgulayan Bayram, Kardiyoloji, Plastik Cerrahi, Genel Cerrahi ve Ortopedi branşlarını örnek verdi.





ÖZEL HASTANELER VARLIK MÜCADELESİ VERİYOR

ÖZEL HASTANELERİN ŞU
ANDA VARLIK MÜCADELESİ
VERDİĞİNİ BELİRTEN DR.
CENGİZ BAYRAM, "BİR KERE
SADECE ÖZEL HASTANELERİN
DEĞİL TÜRKİYE'DE HERKESİN
KARŞILAŞTIĞI EN ÖNEMLİ
SORUN BELİRSİZLİKTİR. ÖZEL
HASTANELER YÖNETMEDİĞİ,
HER 2 YILDA BİR MUTLAKA
DEĞİŞİR. BUGÜN AVRUPA'DA
BİR YÖNETMELİK 50 YILDA,
40 YILDA DEĞİŞMEZKEN
BİZİMKİ 2 YILDA BİR
DEĞİŞİR. ÖTE YANDAN ÖZEL
HASTANELERİN MALİYETLERİ
ÇOK YÜKSEK. BU SIKINTILARI
SIRALAYABİLİRİZ. BU
SORUNLARIN YÖNETİCİLER
TARAFINDAN İVEDİKLE
ÇÖZÜLMESİ GEREKİYOR.

Gaziantep'in Obezite Cerrahisinde, Onkoloji tedavisinde ve Plastik Cerrahide iyi durumda olduğunu ve sağlık turizmi açısından bunların önemli olduğunu vurgulayan Dr. Cengiz Bayram konuşmasına şöyle devam etti;

"Özellikle dünyada hem yanlış beslenme hem de adaletsiz gıda paylaşımı nedeniyle obezite dediğimiz bir sorun mevcut. Bu obezite sorunu artık birçok araçla tedavi edilmeye çalışılmasına rağmen bunların tedavi edilemediği noktada son 20 yılda Obezite Cerrahisi adında bir alan oluştu. Türkiye'de bu konuda çok akıllı davrandı. Obezite Cerrahisi Brezilya'da başlamasına rağmen şu an dünyada en fazla uygulanan ülkelerden biri haline geldik.

SAĞLIK TURİZMİNDE HEDEF 20 MİLYAR DOLAR

Çocuk Ortopedisi alanında dünyada iyi bir konumdayız. Yine Plastik Cerrahi, insanların artık ihtiyaçlar hiyerarşisinde statü ihtiyacını giderebilmek anlamında başvurdukları bir yöntem. Liposakşın, burun düzeltme gibi ameliyatlar da Türkiye'de çokça yapılıyor. Özellikle İmplant tedavisinde

Türkiye çok iyi bir konumda yer alıyor. Türkiye'nin Sağlık Turizminden aldığı payı 3 milyar dolar. Bunun en az 20 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor.

7 YILDA BİNLERCE VAKAYI TEDAVİ ETTİK

Gaziantep, Sağlık Turizmi açısından altyapısı çok iyi olan bir il. Anka Hastanemiz de Sağlık Turizmi yapan hastaneler arasında yer alıyor. Özellikle obezitenin çok fazla olduğu İngiltere, İrlanda, İskoçya gibi ülkelere Türkiye'ye sayıda insan Obezite ameliyatı olmak için geliyor. Biz de Gaziantep'te Anka Hastanesi olarak 2017'den bu yana 7 yılda binlerce vakayı Obezite Cerrahisi ile tedavi ettik.

Kentimizde de Gaziantep Valisi Kemal Çeber ve Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin'in öncülüğüyle bir Sağlık Turizmi çalıştayı yapıldı. Ben de bu çalıştayda yer aldım. Hatta koordinatörlerden bir tanesiydim. Güzel bir çalışma ve devam ediyor, bu çalışmanın ardını bırakmadılar. Gaziantep olarak Obezite Cerrahisinde, Onkoloji tedavisinde, Plastik Cerrahide iyi durumdayız.



uslugroup Gaziantep
Güven Boya

POLYESTER İPLİKTE KALİTE



2. Organize Sanayi Bölgesi Celal Doğan
Bulvarı No:56 ŞEHİTKAMİL/GAZİANTEP

Tel: 0342 337 55 66
www.usluguven.com.tr - info@usluguven.com.tr



Oba Makarna WEPs imzacısı oldu

Kadınların iş dünyasındaki ROLÜ GÜÇLENİYOR

Türkiye'nin lider makarna üreticisi ve ihracatçısı Oba Makarna, kısaca WEPS olarak bilinen Birleşmiş Milletler Kadının Güçlenmesi Prensipleri'nin imzacısı oldu. Gaziantep'in köklü şirketi Oba Makarna kadın istihdamının artırılmasını ve kadınların iş dünyasındaki rolünün güçlendirilmesinde önemli çalışmalar yürütüyor.



Türkiye'nin en büyük sanayi şirketleri ve ihracatçıları arasında yer alan Oba Makarna, kapsayıcı, eşitlikçi ve sürdürülebilir gelecek vizyonu doğrultusunda Birleşmiş Milletler Kadının Güçlenmesi Prensipleri'nin (The Women's Empowerment Principles-WEPS) imzacısı oldu. İş dünyasına toplumsal cinsiyet eşitliğinin ve kadınların işyerinde, pazarda ve toplumda güçlendirilmesinin nasıl ilerletileceği konusunda rehber niteliği taşıyan WEPS, kadınların iş dünyasındaki eşitliğini teşvik eden Birleşmiş Milletler Kadın Birimi (UN Women) ve Birleşmiş Milletler Küresel İlkeler Sözleşmesi tarafından ortaklaşa geliştirilen bir çerçeve sunuyor.

ŞİRKET GEÇMİŞİMİZDE KADIN HER ZAMAN AKTİF ROLDEYDİ

Oba Makarna Yönetim Kurulu Üyesi İpek Cıncıkçı, Gaziantep'te kurulmuş ve büyümüş bir şirketin 'kadın yöneticisi' olarak, WEPs imzacısı olmaktan büyük mutluluk duyduğunu söyledi. Oba Makarna'nın kadın istihdamının artırılmasını ve kadınların iş dünyasındaki rolünün güçlendirilmesini odağına almış bir şirket olduğunu vurgulayan Cıncıkçı, "Köklü şirket geçmişimizde kadın her zaman aktif roldeydi ve bundan sonra da aynı bakış açısıyla 'kadın dostu' bir şirket olarak faaliyetlerimizi sürdürmeyi hedefliyoruz. İmzacısı olduğumuz WEPs'in de bu hedefimizi gerçekleştirirken bize yol gösterici olacağına inanıyoruz" dedi.

YÖNETİM KURULUMUZUN YÜZDE 42'Sİ KADINLARDAN OLUŞUYOR

Oba Makarna'nın toplam 1231 çalışanından 313'ünü kadınların oluşturduğunu ifade eden Cıncıkçı, "Üretimden kalite kontrole, saha ekiplerimizden vardiya amirlerimize kadar birçok alana hakim kadın çalışanlarımızla gurur duyuyoruz. Öte yandan yönetim kurulumuzun yüzde 42'si de kadın üyelerden oluşuyor. Bu oranın, geleneksel normların batı illerimize nazaran daha baskın olduğu Anadolu'da kurulup gelişmiş bir şirket için oldukça yüksek bir oran olduğuna dikkat çekmek istiyorum" diye konuştu.



KADINA DESTEK, TOPLUMA DESTEK

Türkiye'de ve özellikle Anadolu'da kadınların iş hayatına katılmalarının, iş hayatında tutunabilmelerinin, iş ve aile dengesini kurabilmelerinin çok kolay olmadığına dikkat çeken Cıncıkçı, şunları söyledi:

"Ülkemizde kadın çalışsa da evdeki rolü hala birincil derecede öncelikli ve her durumda kadından iş hayatı ile aile hayatını dengelemesi bekleniyor. Dolayısıyla kadınlar işlerinde yükselmek için mücadele ederken aslında erkek meslektaşlarıyla adil olmayan koşullarda yarışıyorlar. O yüzden kadın çalışanlarımız, çalıştıkları kurum ve şirketlerin, çalışma arkadaşlarının ve yöneticilerinin desteğine erkek çalışanlardan daha fazla ihtiyaç duyuyor. Biz Oba Makarna olarak WEPs imzacısı olmakla, bir bakıma bu desteği kadın çalışanlarımıza sonuna kadar sunmayı da taahhüt etmiş olduk. Bu vesileyle başta Oba Makarna çalışanları olmak üzere tüm kadınlarımızın 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nü kutluyorum."



New Holland, GAP TARIM fuarının lider markası oldu

New Holland'ın Türkiye'deki en büyük satış partnerlerinden biri olan Bilgin Group, Türkiye genelinde en fazla satış yapan distribütör olarak bir kez daha liderliğini kanıtladı. Bilgin Group 15. GAP TARIM Fuarında satış rekoru kırdı.



» Türkiye'nin tarım sektöründe öncü markalarından New Holland, gerçekleştirilen Tarım Fuarında satış rekorları kırarak sektörün en çok tercih edilen markası oldu. Bilgin Group bünyesinde Türkiye genelinde satış liderliğini sürdüren marka, sunduğu cazip kampanyalar ve yüksek ikinci el değeri ile çiftçilerin bir numaralı tercihi haline geldi.

New Holland'ın tarım sektörüne sunduğu yenilikçi çözümler ve çiftçilere sağladığı ekonomik avantajlarla sektörün lideri olmaya devam ettiğini vurgulayan Bilgin Group Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, "3 yıl 0 faiz kampanyamız, çiftçilerimizin finansal yükünü hafifletirken, yüksek indirimlerimiz de satışlarımızı önemli ölçüde artırdı. Türkiye genelindeki çiftçilerimiz, New Holland'a duydukları güveni bir kez daha gösterdi. Bu başarıda emeği geçen tüm ekip arkadaşlarımıza ve bizleri tercih eden üreticilerimize teşekkür ediyorum."

3 YIL 0 FAİZ VE BÜYÜK İNDİRİMLER YOĞUN İLGİ GÖRDÜ

Tarım sektöründeki üreticilere avantajlı finansman imkânları sunan New Holland, fuar kapsamında 3 yıl 0 faiz fırsatıyla büyük dikkat çekti. Üstelik peşinat ve komisyon almadan sunduğu ödeme kolaylıkları, kredi kartına 5 taksit imkânlarıyla çiftçilere ekonomik avantaj sağlıyor. Peşin alımlarda yapılan yüksek indirimler de fuar satışlarını adeta patlattı.

SANCAK LIFE

MODERN VE SANATSAL YAŞAMIN SANCAĞI

ZAMANIN ÖTESİNDE
LÜKSÜN MERKEZİNDE

www.sancaklifegroup.com

2'5+1 LÜKS
3'5+1 DAİRELER

HOME OF
SANCAK LIFE
KARATAŞ'TA
YÜKSELİYOR

✓ AKILLI EV TEKNOLOJİSİ

✓ MODERN DONANIMLAR

✓ TİCARİ DÜKKANLAR

✓ AÇIK OTOPARK



Güneykent Mah. Şehit Ekrem Kurtoğlu
Cad. No:22/104 Şahinbey Gaziantep



0342 999 38 08
0507 628 27 49



AYDENT CLASS'TAN 'KLAS' HİZMET

1994 yılında açtığı 40 metrekare genişliğindeki ilk kliniğinden, bin 200 metrekare alana ulaşan Özel Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Merkezi sahibi Diş Hekimi Hilmi Öztürk, 30 yılı aşkın deneyimi ve donanımlı ekibi ile ülke sınırlarını aşmayı hedeflediklerini söyledi.



Özel Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Polikliniği'nin başarı öyküsünü Referans Ekonomi'ye anlatan Yönetim Kurulu Başkanı Dt. Hilmi Öztürk, Referans Ekonomi'nin sorularını yanıtladı. Öztürk; iş hayatını, Özel Aydent Class'ın başarı serüvenini ve gelecek hedeflerini okuyucularımız ile paylaştı.

40 METREKARELİK KLİNİKTE BAŞLAYAN YOLCULUK

HİLMİ ÖZTÜRK KİMDİR, KENDİNİZDEN BİRAZ BAHSEDER MİSİNİZ?

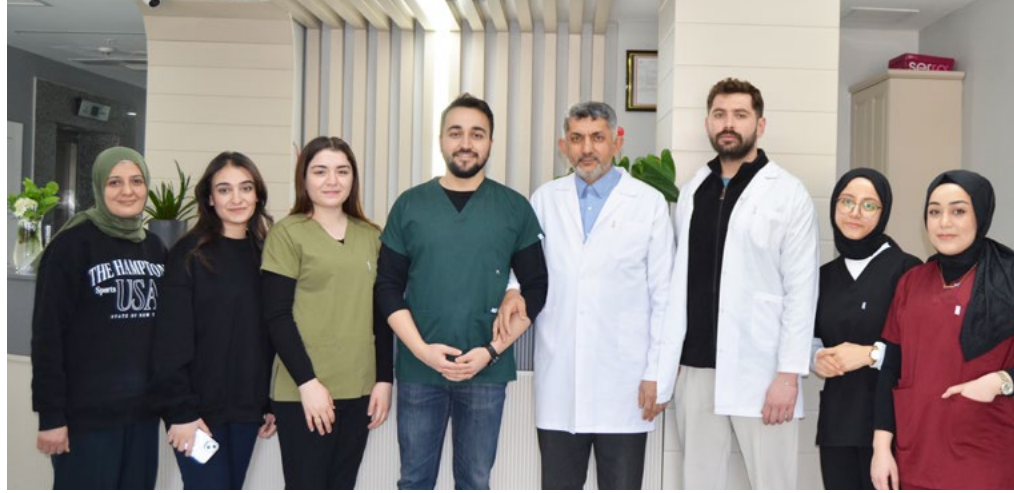
Gaziantep'in Araban ilçesinde dünyaya geldim. Eğitim hayatımın Üniversiteye kadar olan bölümünü Araban'da

tamamladım. O dönemlerde tabii, çevremizde çok az sayıda Üniversite eğitimi alan kişi vardı. Sıkı çalışma sonucunda Dicle Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi'ni kazandım. İki yıllık eğitimin ardından yatay geçiş ile İstanbul'a giderek eğitimimi tamamladım. Askerlik görevimin ardından 1994 yılında Gaziantep'e dönüş yaptım ve Gaziler Caddesi'nde 40 metrekarelik bir klinik açtım. Kısa süre sonra ise Balıklı Parkı çevresine kliniğimi taşıdım. Yıllar geçtikçe 100 metrekare olan klinik alanımız son olarak 550 metrekareye kadar büyüdü. İşlerim devam ederken, büyüyen kliniğimi profesyonel olarak yönetebilmek adına İşletme eğitimi aldım.

BU KONUMU BELİRLERKEN TİTİZ DAVRANDIM

ÖZEL AYDENT CLASS SERÜVENİ
NASIL BAŞLADI, ANLATIR
MISINIZ?

İşletme eğitimimin ardından tek bir klinik ile tüm kesimlere ulaşma imkanımın olmadığını anladım. Okulların çok fazla Diş Hekimi mezunu verdiği bu ortamda geleceği de düşünerek yeni bir klinik açma fikri oluştu. Uzun bir arayışın ardından eski Yılmaz Hastanesi'nin yerini buldum. Bu hastane Gaziantep'te 40 yaş üstü hemen herkesin bildiği bir hastane olduğu için iyi bir konuma sahip. Hem de 75 hekimin yer aldığı Şahinbey Ağız ve Diş Sağlığı Merkezinin tam karşısında yer alıyor. Bir diğer avantajı ise aynı zamanda hastalarımıza otelcilik hizmeti sunmamızı sağlayan 1+0 ve 1+1 dairelerin olması. Yurt dışından ya da şehir dışından gelen hastalarımıza, tedavi süreçleri devam ederken tamamen ücretsiz bir şekilde rahatça konaklayabilecekleri bir alan sunmuş oluyoruz.



**MERKEZİMİZDE
YURTDIŞINDAN
GELEN HASTALARIMIZ
İÇİN OTELCİLİK
HİZMETİ SUNUYORUZ.
HASTALARIMIZ, TEDAVİ
SÜREÇLERİ DEVAM
EDERKEN TAMAMEN
ÜCRETSİZ BİR ŞEKİLDE
MERKEZİMİZDE
KONAKLIYOR**

**YABANCI HEKİMLERLE
İŞBİRLİĞİ YAPACAĞIZ
ÖZEL AYDENT CLASS
YATIRIMININ MALİYETİ
NEDİR?**

İçinde bulunduğumuz alanı tamamen satın aldık. Yatırımımızın toplam maliyeti, mülkiyet dahil, yaklaşık 2 milyon dolar. Özel Aydent Class'ta amacımız; tamamen Sağlık Turizmine yönelmek ve yurt dışında bulunan hekimlerle anlaşarak, hastaları Gaziantep'e ve Polikliniğimize yönlendirmektir. İlerleyen süreçte yurt dışından gelen hastalarımızı havalimanında karşılayacak, otelcilik hizmeti ile ev konforunda konaklamalarını ücretsiz bir şekilde sağlayarak tedavilerini gerçekleştireceğiz. Yine tedavilerinin ardından hastalarımızı havalimanına bırakarak güvenli bir şekilde evlerine dönmelerini sağlayacağız. Yurt dışında anlaşmış olduğumuz hekimler vasıtasıyla hastaların rutin takiplerini yapacak ve sorunların çözümü noktasında inisiyatif almış olacağız. Tedavi gören hastanın ikinci bir kez Gaziantep'e gelmemesi için böyle çareye başvuracağız. “

**HEM GAZİANTEP'E HEM
YURTDIŞINDAN GELEN
HASTALARA HİZMET
VERECEĞİZ**

**ÖZEL AYDENT CLASS İLE İLGİLİ
GELECEK PLANINIZ NEDİR?**

Özel Aydent Diş Polikliniği ve Özel Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Polikliniği olmak üzere işletmeleri iki bölüme ayırdık. Özel Aydent Diş Polikliniği'nde tamamen Gaziantep halkına hizmet verirken, yeni Polikliniğimiz ile ise yurt dışından gelen hastalara hitap etmek istiyoruz. Özel Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Polikliniği olarak Sağlık Turizmi alanında önemli bir misyon üstlenmek üzere yola çıktık.





OTEL KONFORUNDA KONAKLAMA İMKÂNI

ÖZEL AYDENT CLASS'IN TEKNİK ÖZELLİKLERİ VE DONANIMINDAN BAHSEDER MİSİNİZ?

Bir yıl önce hizmete başlayan Özel Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Polikliniği, 4 kat ve 26 klinik odası olacak şekilde düzenlendi. Toplam klinik alanımız bin 200 metrekareden oluşuyor. Otel hizmeti verdiğimiz alanda ise 26 odamız bulunuyor. Bu odalarımız 1+1 ve 1+0 odalar ve otel konforunda, misafirlerimizin tüm ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde düzenlendi. Aynı zamanda 300 metrekare genişliğinde misafirlerimizi ağırlayacağımız bir salon yaptık. Kliniğimizde ortodonti dışında kalan tüm alanlarda tedavi hizmeti sunuyoruz.

Özel Aydent Class olarak Gaziantep'te bir ilke imza attık. Şehrimizde tedavi ve konaklama hizmetini bir arada sunan bir klinik yoktu. Aydent Class'ın artlarından bir tanesi de konaklama hizmetlerinin tamamen ücretsiz olması. İstanbul gibi Gaziantep'ten daha büyük olan metropollerde bu hizmetler ücretli, biz ise hastalarımızdan hiçbir ücret talep etmiyoruz.

GAZİANTEP SAĞLIK TURİZMİNDE HANGİ NOKTADA, SEVİYESİNİ BAŞARILI BULUYOR MUSUNUZ?

Gaziantep, 10 yıl önce çok fazla turist ağırlayan bir şehir değildi. Yapılan yoğun çalışmalar sonrasında görüyoruz ki yaz-kış fark etmeksizin kentimize turistler geliyor. Sağlık Turizmi için de aynı durum söz konusu. Emek harcadığınız zaman ihtiyaç da kendi kendine oluşur. Yeter ki karşı tarafın isteklerine cevap verebilesiniz. Özellikle Irak ve çevre ülkelerde böyle bir ihtiyaç var. Gaziantep, bölgenin sağlık üssü olması nedeniyle bu ülkelerdeki insanlar için bir çekim merkezi. Özel Aydent Class'a hastalar en çok hangi ülkelerden geliyor? Almanya, İngiltere, İtalya ve Fransa'da daha çok hastalarımız geliyor. Yeni merkezimize yurt dışından hastalar almak, konaklama ve tedavi hizmetlerini sunmayı hedefliyoruz. İnsanların Gaziantep'e ve merkezimize dış tedavisi için gelmeleri beklentilerimiz arasında. Kısacası Sağlık Turizmi alanında bir marka olmak istiyoruz.



ÖZTÜRK, HEDEFLERİNİ SIRALADI

AYDENT CLASS İLE İLGİLİ GELECEK PLANLARINIZ NELER?

Aydent Class Ağız ve Diş Sağlığı Polikliniği'nin altyapısını tamamen çok büyük bir klinik olacak şekilde hazırladım. Geleceğe dair planlarımız var ancak ülke şartları henüz yeni yatırımlar için uygun bir zeminde değil. Amacımız; ilerleyen süreçte yeni yatırımlar yapmak, hekim sayımızı artırmak, Gaziantep'in Sağlık Turizmini canlandırmak ve önemli bir aktör haline gelmek.





KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



TaTuTa Çiftliklerinden Biri Gaziantep'te Neden Olmasın?

TURİZM VE OTELCİLİK ÖĞRETİM ÜYESİ **DİLARA BAHTIYAR SARI**

Baş harflerini tarım, turizm, takas sözcüklerinin ilk hecelerinden alan proje ekolojik çiftlikleri bir araya getiren örnek bir uygulamadır. “Ekolojik Çiftliklerde Tarım Turizmi ve Gönüllü Bilgi, Tecrübe Takası”, kısa adıyla TaTuTa, 2003- 2006 yılları arasında Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) Küresel Çevre Fonu (GEF) Küçük Destek Programı (SGP) desteğiyle geliştirilen bir proje iken günümüzde kendi ayakları üzerinde duran bir programa dönüşmüştür. Uygulama çiftlik sahipleri arasında bilgi paylaşımını sağlarken gönüllü turizm hareketiyle bünyesinde birçok bölgenin tanıtımını, doğal ve organik üretimi ve beslenmeyi, güvenilir gıdayı, doğa dostu alışkanlıkları desteklemektedir. Ülkemizde bu uygulama birçok bölgede hayata geçmiştir.

TATUTA UYGULAMASI NASIL İŞLER?

Uygulama da iki seçenek mevcuttur. Biri ‘Gönüllü Ol’, diğeri ‘Ev Sahibi Ol’.

GÖNÜLLÜ NASIL OLUNUR?

Uygulama uluslararası bir özellik taşımaktadır. Öncelikle sistemden WWOOF üyeliği elde edilir. Üyelikte yıllık bir ücret belirlenerek yatırılır. Türkiye’deki uygulamaya kayıtlı ekolojik çiftlikleri gezmek için 2025 yılı için 750 TL’dir. Ardından uygulamada gönüllü arayışında bulunan çiftlikler incelenir. Sisteme kayıt olan her çiftlik eğitsel bir deneyim, keşiftir. Ev sahibi olarak uygun görülen

yere ne zaman gidileceği belirlenir. Ev sahibi gönüllü turistleri kimi zaman hasat dönemi veya yaz dönemi davet edebilir. Gönüllü-ev sahibi kriterleri birbirine uyan üyeler bir araya getirilir. Gönüllü turist uygulamada gideceği ev sahibinde konaklama- yeme içme gerçekleştirirken çiftlik işlerinde yardımcı olur. Uygulamada ne ev sahibi ve ne de gönüllü turist para kazanır, tüm bunlar takasın karşılığıdır.

Toplumda ekolojik yaşam bilinci ve duyarlılığı oluşturmak için çaba gösterilen uygulamada kültür-bilgi alışverişi ve armağan ekonomisi hakimdir. Çiftlikte yapılacak işlerin paylaşılması, ortaklaşa pişirilen yemeklerin birlikte tüketilmesi, birlikte gerçekleşen sohbetler tarım ve turizm sektörünü destekler niteliktedir.

EV SAHİBİ NASIL OLUNUR?

Benzer şekilde WWOOF’a kayıt olmak gereklidir. Çiftliğinizin tanıtımı, gönüllü turistlere öğreteceğiniz aktiviteler, gönüllü turistlerin kalış süresi, sunduğunuz konaklama türleri, hangi aylarda ziyaret taleplerini kabul ettiğiniz, yakındaki toplu taşıma araçları, konuşulan diller, evcil hayvan veya çocuk kabul edilip edilmediği gibi birçok bilgiyi vermeniz, çiftliğinizin resimlerini yüklemeniz istenecektir. Ev sahibi olma koşullarını kabul edip üyelik bir ücret ödemeniz talep edilecektir. İşlem onaylandıktan sonra mail adresinize kabul edildiğinize dair bilgi gelecektir.

Uygulamada gönüllü ve ev sahipleri olmak üzere tüm üyelikler bir yıl (365 gün) süreyle geçerlidir. Dijital platformda verilen hizmet Türkçe dahil olmak üzere 15 dilde hizmet vermektedir.

YURTDIŞINDAN ÖRNEKLER & WWOOF

Yurt dışında çiftliklerde gönüllü olmanın birçok yolu vardır, ancak WWOOF en popüler olanı olarak sayılabilir. WWOOF, gönüllüleri ev sahibi çiftliklerle eşleştiren bir taban örgütüdür. Genellikle yanlışlıkla WOOFING, WOLFING veya WOOFY olarak yazılsa da, doğru kısaltması WWOOF, Organik Çiftliklerde Dünya Çapında Fırsatlar anlamına gelmektedir. Organik çiftliklerde iş değişimi yoluyla maliyetleri düşük

tutarak dünyayı gezmenin harika bir yoludur. Bütçeyi zorlamadan veya her varış noktasına acele etmeden beceriler edinmenize, arkadaş edinmenize ve dünyayı görmenize olanak tanıyan bir 'yavaş seyahat' biçimidir. WWOOF proje türlerinden bazıları şunlardır: permakültür (sürdürülebilir tarım), hayvan bakımı (atlar veya çiftlik hayvanları), mahsullerin ekilmesi ve hasadı, kümes hayvancılığı, arıcılık, zeytin hasadı vb.

TATUTA & GRUP ZİYARETLERİ

TaTuTa uygulaması artık grup ziyaretlerine de kapılarını açmıştır. Öğrenci gruplarına, turist gruplarına, yoga gruplarına veya bağımsız farklı gruplara ev sahipliği yapan uygulamaya kayıtlı ekolojik çiftliklerde hakimdir.

ZİYARET ORGANİZASYONU İÇİN INFO@TATUTA.ORG ADRESİ ÜZERİNDEN İLETİŞİM SAĞLANMAKTADIR. BU PLATFORMDA NEDEN GAZİANTEP OLMASIN?

Şehirlerin bilinirliğinin artması yönünde Gaziantep'in tarım-turizm-takas yöntemine son derece uygun bir şehir olması avantaj sağlamaktadır. Üzüm pekmezi mesaisini gönüllü turist ile paylaşabiliriz ya da Antep fıstık hasadını birlikte gerçekleştirebiliriz. Mutfağımızda coğrafi işaretli ürünlerimizle birlikte yemek pişirip birlikte aynı sofrada yemek yiyebiliriz. Gaziantep kültürünü yaşatarak ev sahibi olarak kapımızı açtığımız her gönüllü turistten farklı bilgiler öğrenirken, onlara kendi bildiklerimizi öğretmek için bilgi alışverişi gerçekleştirebiliriz. Gaziantep'in tur programına ekolojik çiftlik ziyaretini ekleyebiliriz.

Yerli ve yabancı birçok insanı bir araya getiren uygulama insanlar arasında kültür paylaşımını, iletişimi, ortak paylaşımı, permakültür olarak ifade edilen sürdürülebilir tarımı desteklemektedir. Sözün özü TaTuTa çiftliklerinden biri Gaziantep'te neden olmasın?





MÜSİAD DEV ZİRVEYE EV SAHİPLİĞİ YAPTI

Türkiye-Suriye iktisadi iş birliği zirvesi MÜSİAD Gaziantep şubesi ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Türkiye ve Suriyeli işadamları buluşturan zirvede önemli işbirliği görüşmeleri gerçekleştirildi.

Bu görüşmelerin, özellikle bölgesel ticaretin güçlenmesine ve sürdürülebilir ekonomik kalkınmanın sağlanmasına katkı sağlaması ümit ediliyor.

Zirveye, Ticaret Bakanı Ömer Bolat başta olmak üzere Gaziantep Valisi Kemal Çeber, Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, MÜSİAD Kurucu Başkanı ve Uluslararası İş Formu (IBF) Başkanı Erol Yarar, Halep Başkonsolosu Hakan Cengiz, MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Atmalı, MÜSİAD Gaziantep Şube Başkanı Furkan Özduzdu ve birçok işadamı katıldı.

Zirvede Suriye ile ticaretin artırılması, yeni yatırım fırsatlarının değerlendirilmesi ve iş birliği olanaklarının gözden geçirilmesi adına verimli görüşmeler gerçekleştirildi. Bu görüşmelerin, özellikle bölgesel ticaretin güçlenmesine ve sürdürülebilir ekonomik kalkınmanın sağlanmasına katkı sağlaması ümit ediliyor.



YÜZDE 30'LUK ARTIŞ YAŞANDI

Ticaret Bakanı Ömer Bolat, "11 Ocak'tan 30 Ocak'a kadar geçen 20 günlük sürede Suriye'ye açılan kapılarımızda Türkiye'den Suriye'ye çıkış yapan ticari araç sayısı, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %30'luk bir artış



kaydetmiştir. Suriye Gümrük İdaresi'nin gerçekleştirdiği 269 üründeki gümrük vergisi indirimleri ve devam eden temaslarımızdan sonra inşallah önümüzdeki dönemde ortaya koyacağımız imkanlarla iki ülke ilişkileri ticareti karşılıklı olarak çok daha fazla artacaktır.

Yeni dönemde Suriye ile Türkiye arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerini sanayi alanında, hizmetler alanında ve ticaret alanında çok daha çeşitlilik göstereceğine inanıyorum. Bir de dış ticarete önem verdiğimiz önemli bir konu da Türk Lirası'nın Suriye ile dış ticarete büyük ölçüde kullanılması olmuştur. Bu 13 yıllık sürede şunu gördük ki 2024 verilerini söylüyorum. Suriye'de yaptığımız ithalat da Türk lirasının kullanımı yüzde 34,6'ya yükselmiştir. Suriye'ye yaptığımız ihracatta da yüzde 27,4 oranında Türk Lirası kullanılmaktadır" dedi.

AMACIMIZ GÜÇLÜ İŞBİRLİĞİ VE GÜÇ BİRLİĞİ YAPMAK

Türkiye'nin Suriye'ye ihracatında öne çıkan buğday unu, tavuk yumurtaları, kahverengi kanatlı bitkisel ürünler, mısır katı margarin, süt tozu, glikoz şurubu gibi gıda ürünleri. Petrol yağları. Temizlik ürünleri, Hijyenik kağıt ürünleri. Cam bardak, Cam hamuru, demir çelikten mutfak eşyaları, plastikten bazı eşyalar, damacınalar gibi ürünler, motosiklet aksam ve parçaları da olmak üzere toplam 269 üründen %70'lere varan İndirimi gerçekleştirmiştir ve Bakanlığımıza bildirmiştir. Biz de bu indirimleri hemen kamuoyu ile iç dünyamızda paylaştık. Suriyeli muhataplarımızla görüşmelerimiz devam ediyor.



MÜTEAHHİTLER YENİ SURİYE'NİN İNŞASINDA AKTİF ROL OYNAYACAKLAR

Bakan Bolat, "Müteahhitlik konusunda dünyada ikinci sırada olan ve 43 firmasıyla dünyanın en büyük ikinci müteahhitler firmaları sıralamasında yer alan Türk müteahhitleri ve Türkiye'nin diğer kuruluşlarında bulunan irili ufaklı müteahhitlerimiz, yeni Suriye'nin inşasında aktif rol oynayacaklardır."



GSO-MEM sanayinin yeşil dönüşümüne önderlik ediyor

Gaziantep Sanayi Odası Mesleki Eğitim ve Danışmanlık Merkezi (GSO-MEM) sürdürülebilir üretim ve çevre dostu sanayi hedefleri doğrultusunda yürüttüğü Yeşil Dönüşüm çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor.

Sanayinin değişen çevresel koşullara uyum sağlaması ve daha sürdürülebilir bir üretim anlayışına geçiş yapması için önemli adımlar atan merkez, eğitim ve farkındalık projeleriyle bölgedeki sanayi kuruluşlarına rehberlik etmeyi sürdürüyor.

GSO-MEM, sanayi işletmelerine yönelik karbon ayak izi hesaplama, enerji verimliliği eğitimleri, yenilenebilir enerji kaynaklarının sanayide kullanımı ve sürdürülebilir üretim teknikleri gibi birçok alanda faaliyet gösteriyor. Ayrıca, yeşil sertifikasyon süreçleri konusunda da sanayicilere destek sağlanarak, işletmelerin uluslararası standartlara uygun hale gelmesine katkı sunuyor.

GSO-MEM Yönetim Kurulu Başkanı Ali Can Koçak, yürütülen

projeler hakkında yaptığı açıklamada, yeşil dönüşümün sanayinin geleceği için kritik bir öneme sahip olduğunu vurgulayarak şunları söyledi:

“Sanayi üretiminde verimlilik ve tasarruf noktasında sürdürülebilir enerji kullanımı artık bir tercih değil, zorunluluk haline gelmiştir. GSO Mesleki Eğitim ve Danışmanlık Merkezi olarak, sanayicilerimizi bu dönüşüme hazırlamak için kapsamlı eğitim programları, danışmanlık hizmetleri ve yeni teknolojilerin uygulanmasına yönelik projeler geliştiriyoruz. Gaziantep, sanayisinin çevreci üretim anlayışıyla Türkiye ve dünya ekonomisinde öncü bir rol üstlenecek ve yeşil dönüşüm çalışmaları kapsamında sürdürülebilir geleceğine yön verecek.”

Sonsepet ile

Mutfakta Şenlik Var

Süper Gıdalarla Tanışma Vakti



www.sonsepet.com



**son
sepet**

f @sonsepetcom



Gaziantep vizyon projelerle yatırımın başkenti olacak

Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, Cumhurbaşkanlığı 2025 Yatırım Programı'na giren Gaziantep'in 65 vizyon projesinin tanıtımını yaptı. Yatırımın Başkenti Gaziantep sloganıyla gerçekleştirilen toplantıda kentin altyapıdan ulaşım, sağlıktan tarımsal sulama yatırımlarına kadar 65 yeni proje Başkan Fatma Şahin'in sunumuyla anlatıldı.

Programda konuşma yapan Başkan Fatma Şahin, Gaziantep Modeli'nin dostluğun ete kemiğe bürünmüş hali olduğunu aktararak "2025 yılın için dediğimiz 65 vizyon proje çalışması haricinde yolculuğumuz 2002 yılında başlıyor. 2028 yılına doğru koşmaya devam ediyoruz. Birlikte bir Gaziantep Modeli oluşturduk. Ankara'da elin güçlü, itibarın olacak. Bütün vekillerimizle, valimizle projelerimizi çalışıyorduk. Birbirimizin güzelini büyüteceğiz. Bu projeler sadece 2025 için. Bu işin 2026'sı da var" dedi."

METRO PROJESİ BAŞLIYOR

Sunumda öne çıkan başlıklardan birisi Gar- Düztepe- Şehir Hastanesi Metro projesi oldu. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Programı'na alınan 37 Milyar TL'lik dev proje, Gar Transfer Merkezi, Gaziray ve Tramvay ulaşım modlarına entegrasyonun sağlanması açısından ulaşımın kalbi niteliğinde olacak. Gazi şehirde yapılacak metro projesi, Ortadoğu'nun da ilk sürücüsüz metro olma özelliğini taşıyacak. Proje, kent merkezi ile Şehir Hastanesi bağlantısını sağlayacak 10,5 km'lik hattıyla vatandaşlarımıza hızlı ve konforlu bir ulaşım imkanı sağlayacak.



GAZİRAY İÇİN YERLİ VE MİLLİ TREN SETLERİ TESLİM EDİLİYOR

Şehrin toplu taşıma ağının modern yüzü olan GAZİRAY, Türkiye'nin yerli ve milli ilk tren setlerine kavuştu. Gaziantep için özel üretilen yerli ve milli 8 tren seti ile günlük 10 bin yolcu taşıma kapasitesi 60 bine yükseliyor. İlk trenler Gaziantep'te raylara bindi. Türkiye'nin ilk yerli ve milli banliyoları Gaziantep Büyükşehir Belediyesi teknik ekibi ve TÜRASAŞ işbirliği yapıldı.



DÜLÜK TÜNELİ TEMELİ ATILYOR

Organize Sanayi'ye ulaşımında büyük rahatlık ve tasarruf sağlayacak 7.2 Milyar TL değerindeki Dülük- OSB tüneli, yatırım programına giren projeler arasında yer alıyor. Şehre katma değer sağlayacak, sanayiye ulaşımında İpekyolu'nda oluşan trafik yükünün hafifletilmesi, kesintisiz ve konforlu ulaşımın sağlanması amacıyla doğaya zarar vermeyecek şekilde Dülük Ormanları'nın altından geçecek yeni tünel çalışması bu sene içinde başlayacak. Proje kapsamında 3 bin 250 metre uzunluğunda inşa edilecek 2 tünel, sanayiye hızlı ulaşım sağlarken, kent trafiği rahatlayacak. Ayrıca bağlantı yollarıyla beraber 8 bin 600 metre uzunluğuna ulaşacak projede 5 yeni köprülü kavşak yapılması planlanıyor.

GAZİANTEP, ÇETİNTEPE BARAJI'NDAN SU TEMİNİ YAPACAK

Deprem sonrası hızlı yükselen Gazi şehrin su ihtiyacını karşılamak amacıyla Çetintepe Barajı'nı Düzbağ İçmesuyu hattına bağlayacak çalışmanın başlangıcı veriliyor. 2 Milyar TL'lik proje, 7 kilometrelik isale hattı ile kuraklık ve iklim değişikliği sebebiyle, şehrin içme suyu kaynaklarını yedeklemeyi hedefliyor. Kuraklık eylem planı çerçevesinde, Düzbağ Barajı yapılıncaya kadar, dördüncü bir su kaynağı olarak hayata geçecek.

BAŞKAN ŞAHİN 65 PROJEYİ BİR BİR ANLATTI

Ayrıca Gaziantep Büyükşehir Belediyesi tarafından kurulan 41.5 megavatlık güneş enerji santrali, 4 yeni tramvay alımı, Mekanik Biyolojik Ayrıştırma Tesisi 2'nci etap yapımı, Türkiye'de ilk niteliğinde olan OSB Acil Travma ve Yanık Hastanesi gibi birçok projenin sunumu Başkan Şahin tarafından yapıldı.

BU PROJELER SADECE 2025 İÇİN

Programda konuşma yapan Başkan Fatma Şahin, Gaziantep Modeli'nin dostluğun ete kemiğe bürünmüş hali olduğunu aktararak şu ifadeleri kullandı:

"2025 yılın için dediğimiz 65 vizyon proje çalışması haricinde yolculuğumuz 2002 yılında başlıyor. 2028 yılına doğru koşmaya devam ediyoruz. Birlikte bir Gaziantep Modeli oluşturduk. Ankara'da elin güçlü, itibarın olacak. Bütün vekillerimizle, valimizle projelerimizi çalışıyorduk. Birbirimizin güzelini büyüteceğiz. Bu projeler sadece 2025 için. Bu işin 2026'sı da var."



Kadooğlu Yağ yenilikçi ürünleriyle fark yaratıyor

Gerçekleştirdiği ihracatla 60'a yakın ülke sofralarının vazgeçilmez lezzetlerini alıcılarıyla buluşturan Kadooğlu Yağ, bünyesinde ürettiği Kadoo, Bizce, Brinto, Mayra, Azime, Elianto ve Mutfakların Şefi markalarının yenilikçi ürünleriyle Dubai Gulfood 2025 fuarın gözdesi haline geldi.



Global markaların adeta yarıştığı Dubai Gulfood 2025 Uluslararası Gıda Fuarı'nda markalarıyla dikkat çeken Kadooğlu Yağ'a farklı kıtalardan gelen alım heyetleri yoğun ilgi gösterdi. Konuyla ilgili bir değerlendirme yapan Kadooğlu Yağ Yönetim Kurulu Üyesi Azime Kadooğlu Akbulut; Her yıl

gıda dünyasının merakla beklediği Dubai Gulfood 2025 Uluslararası Gıda Fuarına bu yıl da Kadooğlu Yağ ürün ve markalarının yer alması ve yoğun ilgi görmesi bir tesadüf değil, uzun yıllara dayanan kalite ve yüksek üretim kapasitesinin yanı sıra bünyesinde yer alan birbirinden farklı ürünleridir" dedi.

SOFRALARIN VAZGEÇİLMEZ LEZZETLERİNİ KADOOĞLU YAĞ SUNUYOR

Gıda sektörünün en önemli firmaları arasında yer alan ve Türkiye'nin uluslararası pazarlardaki gururu haline gelen Kadooğlu Yağ bünyesinde üretilen ve markaların fuarda gördüğü ilgiden dolayı büyük memnuniyet duyduklarını dile getiren Kadooğlu Yağ Yönetim Kurulu Üyesi Azime Kadooğlu Akbulut ülke ekonomisine sağladıkları yüksek katma değerleri arttırarak sürdüreceklerini dile getirdi.

NCR HOSPITAL

kadrosunu güçlendiriyor



“BEYİN CERRAHİSİ, BİR İNSAN HAYATINA DOKUNMA SANATIDIR.”

Beyin tümörleri, erken teşhis ve doğru cerrahi yaklaşımla başarılı şekilde tedavi edilebilen rahatsızlıklardan biridir. Doç. Dr. İnan Gezgin, bu alandaki başarısını şu sözlerle ifade ediyor: “Beyin cerrahisi, sadece bir operasyon değil, insan hayatına doğrudan dokunan bir sanattır. Beyin tümörleri konusunda her hastaya özel bir tedavi planı oluşturuyoruz. Cerrahinin amacı sadece tümörü çıkarmak değil, aynı zamanda hastanın yaşam kalitesini en üst düzeye çıkarmaktır. NCR International Hospital’de en güncel teknikleri kullanarak hastalarımızın sağlığı için özveriyle çalışıyoruz.”

Sağlık yatırımları ve teknolojik donanımlarıyla adından sıkça söz ettiren NCR International Hospital hekim kadrosunu güçlendirmeye devam ediyor. Kentte yaptığı önemli operasyonlarla birçok hastayı ayağa kaldıran NCR Hastanesi Doç. Dr. İnan Gezgin’i kadrosuna kattı.

» Beyin, Sinir ve Omurilik Cerrahisi alanında uzmanlaşmış olan Doç. Dr. İnan Gezgin, NCR International Hospital’de hastalarına en güncel tanı ve tedavi yöntemleriyle hizmet vermeye devam ediyor. Doç. Dr. Uzun, yıllara dayanan deneyimiyle, özellikle beyin tümörleri cerrahisi alanında başarılı operasyonlar gerçekleştirerek hastalarının sağlıklı bir yaşama kavuşmasını sağlıyor.

Beyin, Sinir ve Omurilik Cerrahisi Kapsamında Yaptığı Operasyonlar:

- * Beyin tümörleri
- * Omurilik tümörleri
- * Beyin kanamaları
- * Skolyoz ve kifoz
- * Bel, sırt ve boyun fıtıkları
- * Omurilik kanal daralması
- * Çocukluk spinal disrafizmi





Gaziantep'e değer katanlar 'GAZİ' gününde ödüllendirildi

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, Türkiye Büyük Millet Meclisi tarafından Antep'e "Gazi" ünvanı verilisinin 104'üncü yıl dönümü kutlama programı kapsamında Gaziantep'e değer katanları ödüllendirdi.



SANKO Holding Onursal Başkanı Zeki Konukoğlu, "Hayırseverlik" ödülüne değer görüldü. Zeki Konukoğlu'nun ödülü SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu'na takdim edildi.

Gaziantep'e eğitim, kültür, sanat, spor iletişim, edebiyat, sağlık ve şehir tanıtım gibi alanlarda katkı sağlayan ve vakıf medeniyetini yaşatan aileler, akademisyenler, araştırmacılar, sanatçılar, bürokratlar, elçiler ve devlet adamlarının ödüllendirildiği törende, Gaziantep Valisi Kemal Çeber ile İzmir Milletvekili, eski Gençlik ve Spor Bakanı Dr. Muharrem Kasapoğlu ödülleri değer görülenlere sundu.

Gaziantep Üniversitesi Maveria Kongre ve Sanat Merkezinde düzenlenen törende, günün anlam ve önemine ilişkin konuşmaların ardından ödüller değer görülenlere takdim edilirken, ödüllendirilme gerekçeleri anlatıldı.



Programı, Gaziantep Milletvekilleri Sermet Atay, Bünyamin Bozgeyik, Derya Bakkak, Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, Gaziantep Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Sait Mesut Doğan, SANKO Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Güner Dağlı, Gaziantep Kent Konseyi Başkanı Erdem Güzelbey, kamu kurum ve kuruluşları yöneticileri ile ödüllendirilenlerin aileleri de katıldı.

Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

gaziantepe



**GAZIANTEP ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ**

1977'den Geleceğe...



Acarsan Holding
Türkiye için en iyiyi üretiliyor, en doğru değerleri yaratıyor.
Sadece bugünü değil, geleceği de şekillendirmek için
var gücüyle çalışıyor.


ACARSAN
HOLDİNG

En iyisi, en doğrusu...



SARISALKIM'DA

AĞIR ÇELİK KONSTRÜKSİYON

Villalar

8 ETAP
214 VİLLA
18 DÜKKAN



Park İnşaat

444 3 775
www.parkinsaat.com

ALTUN
DELUXE

ZEMİNİ SAĞLAM, YAPISI GÜÇLÜ



4,5+1
Ultra Lüks Daireler



ORMAN
Havası ve Manzarası



4,5+1 Brüt 400m² | 4,5+1 Brüt 340m²



YAMAÇTEPE
Şahinbey



**YÜKSEL
ALTUN**
İNŞAAT

+90 342 999 19 69

www.yukselaltuninsaat.com

[/yukselaltuninsaat](https://www.instagram.com/yukselaltuninsaat)

[/yukselaltuninsaat](https://www.facebook.com/yukselaltuninsaat)

[/yuksel altun inşaat](https://www.youtube.com/yukselaltuninsaat)