

Kentin turizm potansiyeli gün yüzüne çıkarılacak

ADİL KONUKOĞLU:

Sürdürülebilirliğin en güzel örneğini sergiliyoruz

AYKUT GÖYMEN:

Buğdaydaki verim dışa bağımlılığı ortadan kaldırdı

MEHMET NURİ BAY:

Türkiye'nin en büyük üreticileri arasındayız

NALAN KURT:

Dijitalleşme coğrafi sınırları ortadan kaldırır

HALİL ÇANKAR:

Yeni yatırımımızla üretim kapasitemizi iki katına çıkardık

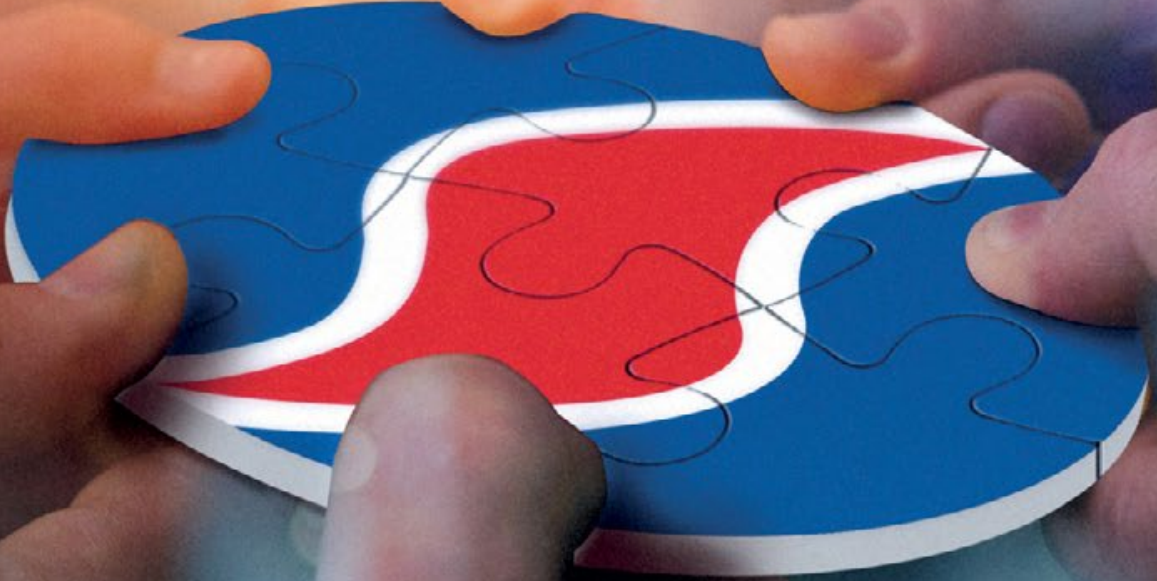
GAİB KOORDİNATÖR BAŞKANI AHMET FİKRET KİLEÇİ:

HEDEFLERİNİZDE KARARLI OLUN

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

*Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz.
Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle
bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.*

*Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda
daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.*



GÜVENEVLER'DE
GÜNSEV 7
SİTESİ

TAŞINMAYA HAZIR
D A İ R E L E R

VADE FARKSIZ

18 AY
TAKSİTLE

2+1 **3.5+1**

ULTRA AKILLI KONFORLU



444 90 95

www.gunsevinsaat.com

GÜNSEV
İNŞAAT A.Ş.

Zevkle
döşediđiniz
evinize **ÇOK**
YAKIŞACAK!

MAKARNAYA HAKKINI VERME VAKTİ



MUS SAN

ORMAN ÜRÜNLERİ A.Ş.

*Doğadan
aldığımız ilhamla
çözüm üretiyoruz*



YILDIZENTEGRE



CAMSAN®
ENTEGRE AĞAÇ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Küsget San. Sitesi Sanayi Mah. 60006 Nolu Cad. No :46 Şehitkamil/Gaziantep
İletişim: 0 532 100 77 35 - 0555 095 27 27

**TOPTAN VE
PERAKENDE
PARKE
SATIŐLARIMIZ
BAŐLAMIŐTIR.**

*Özel dokusu,
dengeleyici tonları ile
ev ve ofislerinizde
rahatlığı yakalayın*

MDF • MDFLAM • SUNTA • SUNTALAM • PARKE



Türkiye ve Dünya İçin Üretiyoruz...

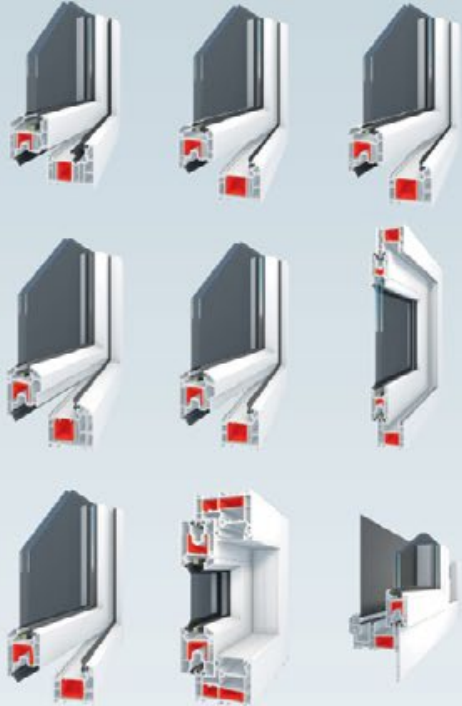


**CANKAR
GRUP**

KAR PEN

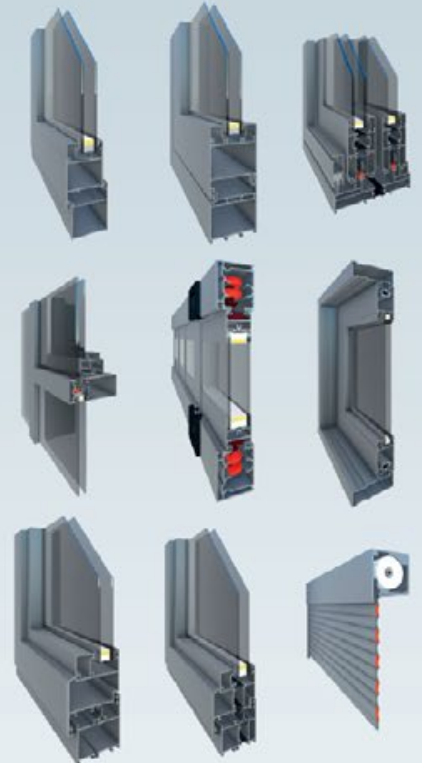
KAR PEN METAL

KAR Alüminyum



Tüketici Danışma Hattı
444 64 12

www.karpen.com.tr





yaşadığınız her yerde...



*ilmek ilmek dokunmuş
bir başarı öyküsü...*



ERDEMOGLU
HOLDING

www.merinos.com.tr

TURQUALITY



AHMET ASLAN

EDİTÖR

İmtiyaz Sahibi
Ömer Abdurrahman Yavuz

Genel Yayın Yönetmeni
Ahmet Yavuz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Ahmet Aslan

Yazı İşleri
Yunus Yıldız
Bahri Uçar

Görsel Yönetmeni
Feyzullah Kiyak

Grafik Tasarım
Aksa Ajans

Reklam ve Halkla İlişkiler
Mehmet Fener

Baskı Yeri
Sonsöz Gazetecilik, Matbacılık
Rek. İnş. Şti. İvedik O.S.B
Matbacılar Sitesi
0.312 394 57 71

Yönetim Yeri
İncilipınar Mahallesi Kıbrıs Cad.
No:22 Ersoy İş Mer. Kat:3/13
Şehitkamil/Gaziantep

İrtibat:
Tel: 0.342 323 23 86
Cep: 0.506 806 63 63

**Derginin tüm yayın hakları
Referans Medya'ya aittir**

Değerli okuyucularımız merhaba,

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nun 226 milyar TL'yi bulan vergi geliri beklentisiyle hazırladığı paket yakın zamanda TBMM'ye sunulacak.

Bakanlık" yeni vergi paketini "Vergilemede güvenliğin sağlanması ve kayıt dışılıkla mücadele; vergi adaletinin güçlendirilmesi ve dolaysız vergilerin payının artırılması, vergi tabanın genişletilmesi, vergilendirmede basitlik ve vergiye uyumun artırılması, bazı istisnaların kaldırılması veya uygulanma şeklinin değiştirilmesi, cezaların etkinliğinin artırılması, devreden KDV'nin ve KDV iadelerinin azaltılması; ithalatın azaltılmasına katkı sağlanması, ithalat ve yurt içinde vergilendirmenin uyumlaştırılması, tahsilat etkinliğinin artırılması ve ihtilafa neden olan bazı konuların çözülmesi" biçiminde savunuyor.

Yeni vergi paketinin içeriği ise kamuoyunda çok yoğun bir şekilde tartışılıyor.

Ama paketin özellikle sanayi ve üretim açısından etkileri çok konuşulmadı. Kamuoyunda ağırlıklı olarak konuşulan konu yurt dışı çıkış harcının artırılması ile motor kuryeler ve her ay ev sahiplerinden alınacak kira vergisi oldu.

Yeni paket ile çok uluslu şirketlere

ek vergi getirilmesi planlanırken özellikle organize sanayi bölgeleri ile küçük sanayi sitelerinin altyapı ve küçük sanayi site işyerlerinin inşasına ilişkin süreçlerde uygulanan KDV istisnalarının da daraltılması hedefleniyor.

Bu durum küçük sanayi siteleri ve OSB'ler aracılığıyla planlanan yatırım maliyetlerinin artması demek.

Diğer yandan serbest bölge istisnasına sınırlama getirildiğini de görüyoruz. Biliyorsunuz serbest bölgelerde üretim yapan firmaların kazançlarının tamamı kurumlar vergisinden muaf sayılıyordu.

Firmanın ürünü yurt dışı veya yurt içine satmasına bakmadan bu yapılıyordu. **Burada artık ihracattan elde edilen kazancın muafiyeti devam edecek ama yurt içi satışlardan kurumlar vergisi alınmaya başlanacak.**

Vergi kısaca hükümetin kamu harcamalarını karşılamak ve ulusal kalkınmayı sağlamak için ihtiyaç duyduğu gelir demek.

Devletin ve hükümetin aldığı yeni vergi kararından kaçınmamız mümkün değil ama vergiyi alanların vergimizi nasıl harcadıkları konusu da onların kaçınmaması gereken bir konu olmalı.

İyi okumalar...



TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN İNGİLTERE VE AVRUPA'YA GÜVENLİ VE HIZLI TAŞIMACILIK

Hizmetlerimiz



Kargo ve Paket
Taşımacılığı



Mobilya
Taşımacılığı



Ticari Eşya
Taşımacılığı



Uluslararası
Evden Eve Taşımacılık



Araba
Taşımacılığı



Ekspres
Taşımacılık



Konteyner
Taşımacılığı



Havayolu
Taşımacılığı



İhracat / İthalat
ve Gümrükleme

+90 850 215 2727 – abstransport.com.tr

ABS
INTERNATIONAL REMOVALS & CARGO

carries
love

içindekiler



“Omaç” yöresel lezzetlere hayat veriyor

28

Dünya halı sektörü Gaziantep'te buluştu



16



“Buğdaydaki verim dışı bağımlılığı ortadan kaldırdı”

14

Mahsum Altunkaya DEİK Yönetim Kurulu üyeliğine seçildi



22



“Sürdürülebilir tarım için teknolojik adımlar şart”

24

“Türkiye'nin en büyük üreticileri arasındayız”



26



“Sanko Holding” sürdürülebilirliğin en güzel örneğidir

34

içindekiler



Kentin turizm potansiyeli gün yüzüne çıkarılıyor

38

Oba Makarna 11. kez ihracat şampiyonu oldu

36



"Dijitalleşme coğrafi sınırları ortadan kaldırır"

50

"Bu süreçte daha fazla öz kaynakla çalışmak lazım"



52



"KOBİ'lerin yeşil dönüşümüne destekte bulunuyoruz"

56

"Üretim kapasitemizi iki katına çıkardık"



62



64

"Yarım asırdır çiftçilerimizin her daim yanında olduk"



Halit Acar DEİK'teki görevine devam ediyor

DEİK Türkiye-İrak İş Konseyi Başkanı Halit Acar Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Olağan Seçimli Genel Kurulu ve Ustalara Saygı Ödül Töreni'nde, DEİK Yönetim Kurulu Üyeliğine yeniden seçildi.



37. DEİK Olağan Seçimli Genel Kurulu ve Ustalara Saygı Ödül Töreni İstanbul Lütfü Kırdar Kongre Merkezinde Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla gerçekleştirildi. Nail Olpak'ın güven tazeleyerek yeniden Başkan

seçildiği Genel Kurulda, Acarsan Holding Yönetim Kurulu Üyesi Halit Acar kısa adı DEİK olan Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Yönetim Kurulu Üyeliğine seçildi. Acar DEİK Türkiye-İrak İş Konseyi Başkanlığı görevini de sürdürmeye devam edecek.

Mahsum Altunkaya DEİK Yönetim Kurulu üyeliğine seçildi

Üretimi, yatırımları, istihdam ve ihracatıyla ülke ekonomisine büyük katkılar sağlayan Altunkaya Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mahsum Altunkaya Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim Kurulu üyeliğine seçildi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla Lütfü Kırdar Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen 37. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Olağan Seçimli Genel Kurulu ve Ustalara Saygı Ödül Töreni'nde yapılan seçimde Nail Olpak yeniden yönetim kurulu başkanlığına seçilirken Mahsum Altunkaya'da yönetim kurulu üyeliğine seçildi.



GAP SOLAR

ALTYAPI ÇELİK TAŞIYICI SİSTEMLERİ



**Güneş Enerji Santralleri
Taşıyıcı Konstrüksiyonları**



SİMURG
CARPET

SİMURG
CARPET



Dünya halı sektörünün kalbi Gaziantep'te attı

2023 yılında yüzde 29 artışla 394,6 milyon dolarlık ihracat geliri elde eden Oba Makarna, TİM'in "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı 2023" araştırmasında sektör liderliğini yine kimseye kaptırmadı. Oba Makarna yaptığı ihracatla 11. kez ihracat şampiyonu oldu.

» Türkiye halı sektörünü dünya ile buluşturan Gaziantep halı Fuarını 4 gün boyunca 74 ülkeden 13 bin 805 sektör profesyoneli kişi ziyaret etti. Türkiye'nin halı imalatının kalbi Gaziantep'te gerçekleşen fuara 10 ülkeden 150 firma ve firma temsilciliği katıldı.

Gaziantep Ticaret Odası,

Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği, Gaziantep Halıcular Odası ve Tüyap Fuarçılık iş birliğiyle Ortadoğu Fuar Merkezi'nde (OFM) 2 salon 25 bin metrekare alanda düzenlenen Gaziantep Halı Fuarında makine yapımı halılardan seccadelere, paspaslardan kilimlere uzanan geniş bir yelpazede ürünler sergilendi.

HALI SEKTÖRÜNÜN GÜÇLÜ MARKALAR BİR ARAYA GETİRDİ

Gaziantep'te gerçekleştirilen Halı Fuarı sektörün güçlü markalarını ve uluslararası alıcıları bir araya getirerek, sektörün gelişimine önemli katkı sundu. Gaziantep Halı Fuarı, ülkemizdeki halı sektörünün lokomotifi Gaziantep'in ve Türkiye'nin halı üretimindeki gücünü ve çeşitliliğini dünyaya tanıtmada önemli bir misyona sahip. Gaziantep'in böyle özel bir fuara ev sahipliği yapıyor olması ticari ilişkilerin yanı sıra kültür ve turizm alanında da şehre değer kattı.



73 ÜLKEDEN SEKTÖR TEMSİLCİSİ ZİYARET ETTİ

Fuarın toplamda 13.805 sektör profesyoneli tarafından ziyaret edildi. 2 salon 25 bin metrekare alan üzerinde gerçekleşen fuarı toplamda 74 ülkeden 13.805 sektör profesyoneli ziyaret ederken bunların 2 bine yakını uluslararası ziyaretçi oluşturdu. İran, Hindistan, Endonezya, Ürdün, Umman, Çin gibi ülkelerden katılımcı firmaların yer aldığı fuarı aralarında Belçika, Almanya, Suudi Arabistan, Yunanistan, Özbekistan, Kuveyt, Mısır, İngiltere, İtalya, Libya, Azerbaycan, Amerika ve Rusya gibi ülkelerin yer aldığı 73 ülkeden sektör temsilcisi ziyaret etti. Halı Fuarı katılımcı firmaların var olan iş bağlantılarını güçlendirme ve yeni iş ağları oluşturma noktasında önemli bir katkı sundu.





TİM ilk bin ihracatçı listesinde 59 firma gururu

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), 2023 yılı araştırma verilerine göre Türkiye'nin ilk 1000 ihracatçısını açıkladı. Gaziantep'ten, Türkiye'nin en büyük 1000 ihracatçı listesinde 59 firmanın yer aldı.

Geçtiğimiz yıl yaşanan deprem felaketi ve tüm güçlülere rağmen Gaziantep, TİM tarafından geleneksel olarak düzenlenen 'Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı Firması-2023' araştırmasına göre listede yer alan 59 firma ile üretim ve ihracattaki güç ve direncini bir kez daha gösterdi. Bu büyük afete rağmen geçtiğimiz yıl şehrimizden 10 milyar doların üzerinde ihracat yapıldı. Gaziantep sanayicileri ülkenin kalkınmasının temel taşı olan üretim, ihracat ve buna bağlı olarak istihdamla daha güçlü yarımlar için üretmeye ve çalışmaya devam ediyor.

İstanbul Haliç Kongre

Merkezinde gerçekleşen ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı törenle ihracatın şampiyonları firmalar ödüllendirildi. Cumhurbaşkanının teşrifleri ile Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından düzenlenen törenle Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı açıklandı. Verilere göre 2023 yılında Gaziantep'ten 59 firma girdi. Gaziantep Türkiye'nin sanayide önde gelen şehirleriyle olan rekabetini 2023 yılında da başarıyla sürdürerek firma sayısı ile ilk 1000 listesinde en fazla firmanın yer aldığı 5. şehir oldu. Gaziantep'ten 2023 yılında 10,1 milyar dolarlık ihracat başarısını 2024 yılında da devam ettirmeyi hedefliyor.



DURDU KUYUMCULUK

Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

durdukuyumculuk.com



Değirmiçem Mah. Muammer Aksoy
Blv. No : 48 Şehitkamil Gaziantep



0342 215 37 82



info@durdukuyumculuk.com



Sanayimizin yeşil ve dijital dönüşümü için çalışıyoruz

GAZİANTEP SANAYİ ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ADNAN ÜNVERDİ

Maalesef pandemiyle birlikte bozulan ticaret zinciri, ardından Rusya-Ukrayna savaşı, ülkeler arası gerilimlerle birlikte bölgemizde yaşanan gerilimler risk algısını tetiklerken ülke ekonomimizi olumsuz etkilemiş, geçtiğimiz yıl şubat ayında şehrimizle birlikte 11 ilimizde yaşadığımız deprem bölge ekonomimize darbe vurmuştur.

Buna rağmen kent olarak geçtiğimiz yıl 10 milyar doların üzerinde ihracat yapmayı başardık ve 160 alanda binlerce çeşit üretimimiz ve ihracatımızla sanayiciler olarak tüm zorluklarla mücadele ederek ülkemiz için çalışmaya devam ediyoruz.

Kamu tarafından da küresel sorunlar ve ülkemize özgü problemlerimiz göz önünde bulundurularak çözüme dayalı, her alanda atılım sağlayacak adımlar atılmaya devam edilmeli ve yapısal reformlar hayata geçirilmelidir.

Ekonomi yönetiminin uyguladığı Orta Vadeli Program (OVP) çerçevesinde mali disiplinden kopmadan düzlüğe çıkabileceğimize inanıyoruz. Tabii bu kolay bir süreç değil hepimiz için zorlukları var ancak bunu başardığımızda yüksek enflasyon, yüksek kur ve yüksek faiz gibi sorunlarımızın üstesinden gelebiliriz. Bu sayede en büyük beklentimiz olan istikrar, öngörülebilirlik ve güven ortamının tesisi noktasında mesafe katedebiliriz.

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından açıklanan Kamuda Tasarruf ve Verimlilik Paketi de çok yerinde ve önemli bir adım olmuştur. Ekonomi yönetiminin OVP doğrultusunda sıkılaştırma adımları toplumun tüm

kesimlerini etkilerken, bu süreçte kamu tarafının da tasarruf kararları ile yer alması gerektiğini çok defa dile getirmiştik. Aslında bu uzun yıllardır kamuoyunun beklentisi olan bir paket oldu. Kamuda tasarruf tedbirleri ve verimlilik konusunda yürütülecek süreç sorunlara çözüm olmakla birlikte, ülkemiz için gelecek adına kalıcı faydalarının olacağına inanıyorum.

Tabii ilerleyen dönemde içerik ve kapsamındaki eksiklerin tamamlanması ve geliştirilmesi de sağlanmalıdır. Umuyoruz ki bu daralma ve zorlukların sonunda ülke ekonomimiz düzlüğe çıkacaktır. Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşlarından pozitif açıklamalar gelmesi de tabii ki sevindiricidir. Bu doğru yolda olduğunun işaretlerini vermektedir. Reçete acı olsa da Orta Vadeli Programdan taviz vermeden kararlılıkla program devam etmelidir.

Bu doğrultuda, teşvik ve desteklerin tasarruf tedbirlerinden ne kadar etkileneceğini ise zaman içerisinde daha net göreceğiz. Aynı sektördeki yığılmaların ve atıl yatırımların önüne geçilmesi açısından farklı sektör yatırımlarına destek verilmesi sanayimizin sağlıklı büyümesine katkı sağlayacaktır. Sanayicilerimiz açısından da Hazine ve Maliye Bakanlığının verdiği mesaj açıktır. Yeşil dönüşüm, dijital dönüşüm, yapay zeka gibi teknoloji ve yeniliğe açık yatırımlar önümüzdeki dönemde ön planda tutulacaktır.

Bu noktada, Odamız tarafından sanayimizin yeniliklere adapte olabilmesi ve sürdürülebilirliği için çalışmalarımız devam etmektedir.



2019 yılında “Sanayide Dönüşüm Başladı” diyerek dijital dönüşüm hamlemizi başlattık. 2021 yılındaki “Verimlilik ve Yeşil Gelecek” mottomuz oldu. 2022 yılında ise “Yeşil Gelecek” temasıyla çalışmalarımıza hız verdik. Bu yıl da yeşil dönüşüm ve dijital dönüşüm çalışmalarımızı birleştirerek ‘İkiz Dönüşüm’ temasıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Çalışmalarımızın temelini çevreye duyarlı üretim ve yüksek teknolojiyi koyduk.

Bu yönde de Gaziantep Sanayi Odası olarak öncü çalışmalar yürüten bir kurumuz. GSO-Mesleki Eğitim Merkezi’ mizde firmalarımızın karbon ayak izi ölçümlerini yapıyor, yeşil dönüşüm yol haritalarını belirliyor, firmalarımıza rehberlik ediyoruz. Bugüne kadar da 55 firmanın karbon ayak izini ölçerek yol haritalarını belirledik.

Ülkemizin en büyük model fabrikası olan Gaziantep Model Fabrika da bu sürecin en önemli sacayakları olan yalın üretim, verimlilik ve dijital dönüşüm konularında uygulamalı eğitim veriyor ve mentörlük yapıyoruz.

Ülkemizde bir ilki gerçekleştirerek yeşil OSB hedefiyle, Gaziantep Organize Sanayi Bölgesinin İklim Eylem Planı’nı hazırladık. En başından itibaren yeşil OSB olmasını hedeflediğimiz Ayakkabı Terlik İhtisas Organize Sanayi Bölgesi için yeşil OSB fizibilite çalışmasını gerçekleştirdik. Sanayide yeşil ve dijital dönüşümü de ilk başaran

şehir olarak tüm kentlerimize rol model olmayı hedefliyoruz.

Tabii çalışmalarımıza yapay zeka konusunu entegre etmeli, sanayide ve üretimde robot teknolojilerini çok daha etkin bir şekilde kullanmalıyız. Bu sayede daha verimli, rekabetçi ve katma değerli üretimler gerçekleştirebilir, hata payını azaltabiliriz.

Bugün ülke ekonomimizde yaşanan zorluklar olsa da biz ülkemizin gücüne inanıyoruz. 2023 yılında yapılan Cumhurbaşkanlığı ve 28. dönem milletvekilliği genel seçimlerinin ardından 31 Mart Mahalli İdareler seçimlerini de tamamlayan ülkemizin 4 yıllık bu süreci çok iyi değerlendirmesi gerekiyor.

Depremi yaşamış, zorlukları ve sorumlulukları çok daha fazla olan sanayiciler olarak bizler üretim, ihracat ve istihdamımızla bu sürece katkı vermeye devam edeceğiz.

Ülkemizdeki 12 sanayi odasından birisi ve bölgemizin tek sanayi odası olarak şehrimiz, bölgemiz ve ülkemizin kalkınması için çalışmaya devam edecek, Cumhuriyetimizin ikinci yüz yılında, Türkiye Yüzyılı vizyonu ile yeni hedefler doğrultusunda bayrağı hep birlikte çok daha yukarı taşıyacağız.



Buğdaydaki verim dışı bağımlılığı ortadan kaldırdı

Makarna üreticileri ihracat ve iç pazarda kullanılan makarnalık durum buğdayının tamamını ülkemizin buğdayını kullanarak yapıyor. Herhangi ithal girdiye bağlı kalmadan ihracat gerçekleştirdiklerini belirten Türkiye Makarna Sanayicileri Derneği Başkanı Aykut Göymen, son yıllarda yaşanan yüksek rekolte sayesinde dışı bağımlılığın ortadan kalktığını söyledi.



Üretim ve ihracatta dünya ikincisi olan Türk makarna sektörünün üretimdeki dışı bağımlılığı, makarnalık durum buğdayındaki son yıllarda yaşanan yüksek rekolte sayesinde sona erdi.

Türkiye Makarna Sanayicileri Derneği Başkanı Aykut Göymen, geçen yıl 4 milyon 300 bin ton civarında makarnalık durum buğdayının hasat edildiğini söyledi.

Bu yıl yaklaşık 4 milyon 900 bin ton civarında makarnalık durum buğdayı rekoltesi beklediklerini ifade eden Göymen, "Bu rekolte oranı Türkiye Cumhuriyeti tarihinde rekor denilebilecek bir miktar. Türkiye'de

yetişen makarnalık durum buğdayları kalite ve verim anlamında gayet iyi durumda. İhracat ve iç pazarda kullanılan makarnalık durum buğdayının tamamını ülkemizin buğdayını kullanarak yapıyoruz. Herhangi ithal girdiye bağlı kalmadan tamamen milli, yerli buğdayımızı kullanarak ihracat gerçekleştiriyoruz." dedi.

Göymen, Toprak Mahsulleri Ofisinin (TMO), geçen yıl üreticilerden sağladığı 1 milyon ton civarında makarnalık durum buğdayını stoğunda bulundurduğunu dile getirdi.

Stok ve hasatla 5,9 milyon ton civarında makarnalık durum buğdayın oluşacağını öngördüklerini anlatan Göymen, "Makarna ve irmik üretiminde 3 milyon ton makarnalık durum buğdayı kullanımı beklentimiz var. Kalan 2 milyon ton civarındaki ürünümüzü de muhtemelen makarnalık durum buğdayı olarak ihraç edeceğiz. Makarnalık durum buğdayında gerçekleştirdiğimiz son iki yıldaki başarı başta Cumhurbaşkanımız olmak üzere bakanlarımız, TMO yetkililerinin sıkı bir diyalogu içerisinde oldu. Esas beklentimiz bu başarıyı sürdürmek." diye konuştu.

YÜKSEK STANDARTLAR

YÜKSEK TEKNOLOJİ



(0342)

236 00 36

bossanhospital.com

[f](#) [@](#) [bossan.hospital](#)



Motif Group Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet NURİ BAY:

Türkiye'nin en büyük üreticileri arasındayız

Türkiye'nin iç kapı, kapak, mutfak ve mobilya dekorasyon üretimi alanında öncü firmalarından Baydoor, 40. yılını kutladı. Baydoor 40 yıldır tam entegre tesislerinde kalitesinden ödün vermeden gerek yapay zeka, gerek endüstri 4.0, gerek son sistem makine parkurları ile üretim yapıyor.



1984 yılında Mehmet Nuri Bay ve Şaban Bay kardeşlerin kurduğu Motif Group; Baydoor markası ile dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Baydoor markası ile "her yerde bir

kapımız var" sloganı ile çıktıkları yolculukta Türkiye ve dünya genelinde 500'den fazla bayi ve satış noktası ile sektörün öncü firmaları arasında yer alıyor.

Motif Group Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Nuri Bay, "Baydoor olarak Türkiye'nin en büyük kapı, kapak, mutfak, hilton mobilya üreticileri arasındayız. Türkiye ve dünya çapında 500'den fazla bayi ve satış noktamız bulunuyor. Baydoor kalitesini Türkiye ve dünya pazarına taşıyan firma bayiliklerine büyük önem veriyoruz. Bu nedenle 40. yılımızı bayilerimiz ile birlikte kutlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. Baydoor kapı ve mobilyalarının ihtişamını yansıtan çizgiler ile dizayn edilmiş konsept bayiler her geçen gün çoğalıyor. Baydoor bayileri showroomu, ürün sunumu ve yönetim ile müşterilerimize güven veriyoruz" dedi.

Dünya ve Türkiye'de 500'ü aşkın bayi ve satış noktalarını bulunduğunu belirten Nuri Bay, "Bu iş ortaklarımızla çok verimli bir şekilde çalışıyoruz. Baydoor'un bir dünya markası olma yolunda en büyük destekçilerimiz çalışma arkadaşlarımız ve bayilerimizdir. Onlardan gelen talepler ve istekler doğrultusunda çalışmalarımızı şekillendiriyoruz. Başarı için çalışmam, yöneticisi, bayisi ve müşterileri ile büyük bir aile olmak gerekiyor. Biz tüm paydaşlarımızı bir aile olarak görüyoruz. Onlar için üretiyoruz onlar için çalışıyoruz, onların taleplerine karşılık vermek için uğraşıyoruz. Baydoor ailesi olmanın gururunu herkesin yaşamasını istiyoruz" dedi.

Türkiye'nin ve Dünya'nın farklı bölgelerinden bayiler, toplantı ve 40. yıl kutlama etkinlikleri çerçevesinde Gaziantep'e geldi. Fabrika gezisi ile başlayan etkinlikte bayiler, tam entegre üretim hatlarına ürünlere ve yönetimin mütevazı duruşuna misafirperverliğine hayran kaldılar. Fabrika gezisinin akabinde Baydoor yönetim kurulu ve bayiler verilen kokteylde bir araya geldi. Kokteylden sonra etkinlik, en yeni ve trend ürünlerin sergilendiği showroom gezisi ile devam etti.



40. YIL ETKİNLİKLERİ DÜZENLENDİ

40. yıl etkinlikleri çerçevesinde Baydoor ekibi ve bayileri Gaziantep'in kurtuluş mücadelesinin resmedildiği Panorama Müzesi'nde Gaziantep'ilerin düşmana karşı tüm zorluklara rağmen verdikleri mücadeleyi rehber eşliğinde dinledi. Müze gezisinin ardından Rumkale'nin doğal güzelliklerini keşsettikten sonra tekne ile Halfeti batık şehri ziyaret eden grup Rumkale manzarasında Baydoor bayrağını ile poz vererek hep birlikte olduğumuzda güçlüyüz mesajı verdi.

40. yıl kutlama etkinliklerinin konuşan Baydoor Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Av. M. Bahadır Bay ise; Baydoor firması şahsımdan tam 10 yaş daha büyük bir firma dedi. Yalnız yurt içinde değil yurtdışında da 15 ülkeye ihracat yaptıklarını ifade eden Bay, Yönetim kurulu başkanımız Mehmet Nuri Bay ve Şaban Bay'ın bize açtıkları bu vizyoner yolda, kaliteden ödün vermeden gerek yapay zeka, gerek endüstri 4.0, gerek son sistem makine parkurlarımızla birlikte sizlere Baydoor bayisi olmanın gururunu her geçen gün daha fazla tattırmak için elimizden gelen gayreti göstereceğimizin sözünü veriyorum dedi. Baydoor'un genç yönetim kurulunu bayilere tanıtan Bay, işimiz mobilya, markamız Baydoor, gücümüz sizlersiniz dedi.

40. yıl anısına hazırlanan plakette Baydoor Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Nuri Bay ve Şaban Bay tarafından bayilere takdim edildi. Baydoor bayileri, Baydoor'un 40 yıllık gücünü ve tecrübesini arkalarında hissetmekten gurur duyduklarını söyledi.



Sürdürülebilir tarım için teknolojik adımlar şart

Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, Tarımın, toplumların sağlıklı ve sürdürülebilir bir yaşam sürmesinde hayati önem taşıdığına işaret ederek teknolojik adımların sektörün geleceğine yön vereceğini söyledi.

GTB'nin faaliyetleri ile üye talep ve önerilerinin görüşüldüğü meclis toplantısında, yeni hasat dönemi üretici beklentileri ile iklimsel gelişmelerin tarımsal üretime etkileri hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.

Toplantının açılışında konuşan GTB Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, bölgede yeni hasat döneminin başladığını belirterek, bacasız fabrika olarak kabul edilen tarımın ekonomilerde kalkınmanın temel taşı olduğunu ifade etti.

Tarımın, toplumların sağlıklı ve sürdürülebilir bir yaşam sürmesinde hayati önem taşıdığına işaret eden Tiryakioğlu; üreticinin desteklenmesi, üretime teşvik edilmesi ve verimliliğin artırılmasına yönelik atılacak teknolojik adımların sektörün geleceğine yön vereceğini söyledi.

Türkiye'de bu sene gerçekleşmesi beklenen hububat üretimine yönelik değerlendirmelerde de bulunan

Tiryakioğlu, bu yıl buğdayda yaklaşık 21 milyon tonluk bir rekoltenin beklendiğini dile getirdi. Türkiye'nin bazı bölgelerinde Nisan yağışlarının mevsim normallerinin altında seyretmesinden dolayı kıraç bölgelerde kısmi rekolte düşüşlerinin olabileceğini aktaran Tiryakioğlu, genel tabloya bakıldığında ise bu sene bereketli ve verimli bir hasat sezonu beklediklerini kaydetti.

2024 ürünü buğday ve arpa hasadının başladığını, çiftçinin gözü ve kulağının artık Toprak Mahsulleri Ofisi'nin (TMO) açıklayacağı alım fiyatlarında olduğunu belirten Tiryakioğlu, piyasada regülasyonu sağlayan TMO'nun en kısa süre içerisinde alım fiyatlarını açıklamasını beklediklerini sözlerine ekledi.



altinođlu[®]
grup

**HER İHTİYACA UYGUN UđUR
ALTINOđLU'NDA**

0850 242 27 27

**KULLANIRKEN
PRATİK ÖDERKEN
EKONOMİK**



UđUR

www.altinoglu.com.tr [altinoglu.com.tr](https://www.altinoglu.com.tr) [birdunyaceyiz](https://www.facebook.com/birdunyaceyiz)





Unutulmaya yüz tutmuş lezzetler OMAÇ'la hayat buluyor

Gaziantep'in yöresel lezzetlerini tarihi bir mekanda müşterilerine buluşturan Omaç Gaziantep Mutfağı Gastronomi turizmüne önemli katkı sağlıyor. 1890'larda babalarının dedesi tarafından yaptırılan konağa hayat veren Esra Şerbetçi turistlere tarihi mekanda eşsiz lezzetler tattırıyor.

» 2015 yılında Gaziantep'in Unesco Yaratıcı Şehirler Ağına 'Gastronomi Kenti' seçilmesiyle bu konakta yaşama hem de konağı lezzetleri ile yaşatma kararı aldıklarını söyleyen Şerbetçi, mutfağı ve yemek yapmayı çok sevdiğini, böyle bir yer açmanın her zaman hayali olduğunu belirtti. Şerbetçi, bu hayalini ailesinin yaşadığı konakta açarak hem anılarını tazelediğini hem de müşterilerini tarih kokan bir mekanda Gastronomi

kentinin yöresel ürünleri ile buluşturduklarını ifade etti.

"Yerli-yabancı turistler Gaziantep'i kebab, beyran ve baklava ile biliyorlar. Ancak Gaziantep bir gastronomi kenti olduğundan inanılmaz bir mutfağımız var. Dolayısıyla böyle zengin bir mutfağa sahibiz, o zaman kentin yöresel lezzetlerini yapmaya karar verdik" diyen Şerbetçi sorularımızı şu şekilde cevapladı:

ÖNCELİKLE SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

➤ 1980 yılında Gaziantep'te dünyaya geldim. İlkokul, ortaokul ve lise öğrenimini Gaziantep'te tamamladım. İstanbul Yeditepe Üniversitesi İç Mimarlık Bölümünden mezunum. Evliyim, birisi 17 yaşında diğeri 11 yaşında olmak üzere iki çocuğum var. Üniversiteyi bitirdikten sonra kendi ofisimi açarak 17 yıl iç mimarlık hizmeti sundum. Mutfağı ve yemek yapmayı çok seviyorum. Bu sevgim annemden geliyor. Küçükken annemi yemek yaparken izlerdim. Böyle bir yer açmak, yemek yapmak her zaman hayalimdi. Pandemi sonrasında böyle bir yer açmaya karar verdim. Çünkü Gaziantep'te Antep'i tanıtan ve yöresel yemek yapan çok az yer bulunuyor. Biz neden böyle bir şey yapmıyoruz, yapar mıyız dedik ve aileme ait olan konakta Gaziantep'in lezzetlerini sunmaya başladık.



oluyor, bize yapar mısın' derken, böyle bir yer açmaya karar verirken ismin ne olacağını düşündüm. Çevremdekiler, 'Herkes senin OMAÇ'ını seviyor, senin OMAÇ'ın çok meşhur' dediler, bu şekilde ismini OMAÇ koyduk.

GAZİANTEP'İN LEZZETLİ YEMEKLERİNİ YAPIP TATTIRIYORSUNUZ. YANİ KENTİN KÜLTÜREL YEMEKLERİNİ TANIYIYORSUNUZ. HANGİ ÇEŞİT YEMEKLERİ YAPIYORSUNUZ?

➤ Burası eski bir Antep evi olduğu için kapasitemiz çok olmadığından rezervasyon ile çalışıyoruz. Toplamda 90 kişilik bir kapasiteye sahibiz. Antep'te kebab ve beyran yapan çok yer var. Yerli-yabancı turistler Gaziantep'i kebab, beyran ve baklava ile biliyorlar. Ancak Gaziantep bir gastronomi kenti olduğundan inanılmaz bir mutfağımız var. Baklavanın en güzeli yapılıyor, baklavanın en güzeli yapılıyor, beyranın en güzeli yapılıyor. Dolayısıyla böyle zengin bir mutfağa sahibiz, o zaman kentin yöresel lezzetlerini yapmaya karar verdik.

Tüm yemeklerimiz Gaziantep'in yöresel yemekleridir. Yemeklerimiz mevsimsel olarak değişkenlik gösteriyor. Çağla zamanı çağla aşısı yapıyoruz, keme zamanı keme aşısı, kemeli pilav yapıyoruz, kışın şiveydidiz yapıyoruz, sarımsak zamanında ise sarımsak aşısı yapıyoruz. Bunların dışında pırpırım aşısı, dövümlü alacalı çorbamız, mantıka köftemiz, yuvarlamamız, analı-kızlı, zeytinyağlı dolma gibi tüm yöresel lezzetlerimiz mevcut. Tamamen ev yemekleri yapıyoruz. Yerli-yabancı turistlere, Antep'te evde yiyebilecekleri yemekler ne ise onları tattırıyoruz.



OMAÇ İSMİ NEREDEN GELİYOR. BİR ANLAMI VEYA HİKAYESİ VAR MI?

➤ Aslında OMAÇ savaş döneminde ortaya çıkan bir yokluk yemeği. Komşuların evlerinde ki ürünlerle yaptıkları bir yemek. Ev halkım OMAÇ'ı çok seviyor. 'Eşim ve çocuklarım OMAÇ yapar mısın' derlerdi, dolayısıyla bende sürekli OMAÇ yapardım. Daha sonra arkadaşlarım, 'Senin OMAÇ başka





KAÇ ÇEŞİT YEMekten BAHSEDİYORUZ?

» Menümüzde ya yaklaşık dönüşümlerde dahil olmak üzere toplamda 40-45 çeşit yemeğimiz var. Vatandaşlarımız bu yemekleri taze bir şekilde yiyebilirler. Çünkü yemeği kişiye özel hazırlıyoruz. Bir tencere yuvarlama veya ekişi-ufak köfte yapmıyoruz. Geldiğinizde siparişini veriyorsunuz, sadece

size özel bir porsiyonluk yemek hazırlanıyor. Bu şekilde hem israftan kaçınmış oluyoruz, hem de misafirimiz taze taze yiyor.

PEKİ VATANDAŞLARIN ÖZELLİKLE İSTEDİĞİ, MERAK ETTİĞİ VE TATMAK İSTEDİĞİ BİR YEMEK VAR MI?

» Tabi ki Antep'in çok meşhur bayram yemeği olarak bilinen yuvalamayı çok merak ediyorlar. Gelen misafirlerimize yuvalamanın hikayesini de anlatıyoruz. Vejetaryen geldiğinde pirpirim aşı ikram ediyoruz. Çok çeşitli ve zengin bir mutfağımız olduğu için herkese hitap edebiliyoruz. Birçok müşterimiz memnun bir şekilde buradan ayrılıyor.

BİRKAÇ YÖRESEL YEMEĞİN YAPILIŞINDAN, ÖZELLİĞİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Yuvarlama bizim bayram yemeğimiz. Ramazan Bayramı'nda sabah beyler namaza gittiğinde hanımlar evde yuvalamayı hazırlıyorlar. Yuvarlama imece usulü yapılır.

Komşular toplanır, hem sohbet hem dedikodu hem de yuvalama yapılır. Ama bu yuvalama herkesin evinde yapılır. Biz burada da elle yuvarlıyoruz. Çünkü annem her zaman 'Bir kaşığa 40 yuvarlama sığmalı' derdi. Analı-kızlı yemeğimiz var.



Yemeğin anasını da yapıyoruz, kızını da yapıyoruz. Büyükler kız çocuğu küçükler ise oğlan çocuğu olarak adlandırılıyor. Kişinin bir kızı olduğunda bu yemeği kutlama yemeği olarak yapıyor.



GAZİANTEP BİR GASTRONOMİ KENTİ. HER YIL BİNLERCE YERLİ-YABANCI TURİST KENTİMİZE GELİYOR. BU DURUMU NASIL DEĞERLENDİRİYORSUNUZ?

►► Gaziantep son yıllarda etkinlikler birlikte gastronomi de çok ileriye gitti. Geçmiş yıllarda şehre bu kadar turist geldiğini görmüyorduk. Ama şimdi yerli-yabancı olmak üzere kentimize yoğun bir turist akımı var. Restoranımıza yerli turist de çok geliyor yabancı turistte çok geliyor. Tamamen sırf yemek için gelenler bile var. Bunun yanı sıra iş dolayısıyla gelenlerde azımsanmayacak derecede fazla. Dolayısıyla gelen turist popülasyonundan çok memnunuz.

UNUTULMAYA YÜZ TUTMUŞ YEMEKLERİ YENİDEN GÜN YÜZÜNE ÇIKARIYORSUNUZ DİYE BİLİR MİYİZ?

►► Tabii dışarıda çağla aşını bulmak çok zor. Sarımsak aşını bulmak çok zor. Keme aşını, keme pilavını, şiveydz bulmak çok zor. Ama birçok yer yuvalama analı-kızlı yapıyor. Bir dövmeli alaca çorba, pırpırım aşı, yağlı köfte, mercimekte köftenin tümünü yapıyoruz. Bu yemekleri tattırdığımız için çok mutluyuz. Antep'e böyle bir hizmet vermekten gurur duyuyorum.

MİMARLIK VE GASTRONOMİ BİRBİRİNDEN FARKLI MESLEKLER. MİMARLIKTAN YEMEK SEKTÖRÜNE GEÇMEK ZOR OLDU MU?

►► Aslında çok zor oldu. Çünkü bu sektör benim hiç bilmediğim bir sektör. İlk başlarda panikliyordum. Restoranı açılışımız Ramazan ayına denk geldi. Çünkü herkes aç ve herkes servis isteyecek bir ne yapacağız dedik kendi kendimize. Sağ olsunlar ekip arkadaşlarımız ile birlikte bu işlerin üstesinden geldik. Ama zor mu zor bir sektör.



Her sektörün kendine göre bir zorluğu var. Hiç kolay bir sektör yoktur. Ama severek yapmak belli bir zamandan sonra keyif vermeye başlıyor, o zaman zorluk yerini tatlı bir telaşa bırakıyor. Mutfak ekibimizde burayı açmadan bir yıl önce mutfağa girdik. 'Tüm bildiğiniz şeyleri unutuyorsunuz, hepsini ben size göstereceğim. Annemden, anneannemden ve babaannemden nasıl gördüysem o şekilde yapacağız' dedim. Bana, 'Esra Hanım siz bu sektörü bilmiyorsunuz. Bütçeden hiç kısmıyorsunuz, bu şekilde para kazanamazsınız' dediler. 'Yoğurdu bile biz yapacağız' dedim. Bu şekilde girdik mutfağa. Şimdi de güzel bir şekilde yolumuza devam ediyoruz. Hem mimarlık hem de gastronominin ortak noktası ikisinin de sanat olması. Mimarlıkta da tamamen bir sanat var gastronomide de bir sanat var.

ÇOK GÜZEL BİR MEKANDA HİZMET VERİYORSUNUZ. HEM YEMEKLERİNİZE HEM DE BU MUHTEŞEM RESTORANA HAYRAN KALMAMAK MÜMKÜN DEĞİL. DOLAYISIYLA VATANDAŞLARDAN GERİ DÖNÜŞLER NASIL?

►► Lezzetli yemekleri tattırdınız diyerek teşekkür ediyorlar. Buraya kebab yok değil mi deyip gelenler var. Çünkü Gaziantep'i gezmeye gelmişler ama farklı yemekleri tatmak istiyorlar. İl dışından gelen yerli ve yabancı turistler, yemeklerimizi yediğinde memnun bir şekilde ayrılıyorlar. Aynı zamanda kahvaltı servisimizde mevcut. Kahvaltı da yöresel lezzetler sunuyoruz. Örneğin; simit aşı, kasap sucuğu ile yumurta yapıyoruz, OMAÇ veriyoruz. Dolayısıyla kahvaltımızı da çok seviyorlar.





GAZİANTEP, HEM TARİHİ HEM DE KÜLTÜREL AÇIDAN ZENGİN BİR ŞEHİR. BUNUN YANI SIRA TÜRKİYE'DE GASTRONOMİNİN BAŞKENTİ OLARAK BİLİNİYOR. BU KONUDA NELER SÖYLEYECEKSİNİZ?

» Pandemi ve deprem olmasaydı Gaziantep turizmde çok daha ileri bir noktada olurdu. Ama pandemi ve deprem turizmi olumsuz etkiledi. Ancak bunları bir avantaj olarak görüyorum. Çünkü depremin yarattığı tahribatı görmek için



gelenler bile var. Ancak kent turizmi toparlanmaya başladı. Yerli ve yabancı turistler gelmeye başladı. Bu konuda belediyelerimizin çalışmaları göz ardı edilemez. Bu çalışmanın meyvelerini alıyoruz.

HEDEFİNİZ NEDİR? ŞUBELEŞMEYİ DÜŞÜNÜYOR MUSUNUZ?

» Şubeleşmek istiyoruz, ama şu anda bu yönde bir çalışmamız yok. Önceliğimiz OMAÇ Akademi kurmak. Unutulmaya yüz tutmuş, yemeklerin tümünü gençlerimize öğretmek istiyoruz ve bu şekilde devam etsin istiyoruz. Dolayısıyla şubeden önce ilk hedefimiz OMAK Akademi kurmak. Şu anda akademiye kurmak için alt yapı çalışmalarına başladık. Çünkü bu sektör zor bir sektör. Şu anda şok şükür bir konuma geldik. Akademi yönünde çalışmalarımız başladı, inşallah en kısa zamanda faaliyete geçirmeyi hedefliyoruz.

SİZİ DİĞER RESTORANLARDAN AYIRAN ÖZELLİK VE ÖZELLİKLER NELERDİR?

» Aslında birçok faktör var. Örneğin yemeklerin lezzeti. Bir yemek yaparken hiçbir şekilde malzemedi kısımlıyoruz. Evimizde nasıl yapıyorsak burada da aynı şekilde yapıyoruz. Yoğurdumuzu kendimiz yapıyoruz, organik zeytinyağı kullanıyoruz. Temizlik ve hijyen ise bizim olmazsa olmazımız. Ayrıca güler yüzlü personellere

sahibim. Personellerimiz yemeklerin hikayelerini bilir, soran misafirlerimize anlatabilir. Bu faktörler bizi diğer restoranlardan ayırıyor.

KULLANDIĞINIZ MALZEMELERDEN BİRAZ BAHSEDER MİSİNİZ?

» Gaziantep Kalesinin karşısında Zeytinhan var. Burası da bizim kendi işletmemiz. Tüm baharatlarımızı, peynirlerimizi, zeytinlerimizi, kuruluklarımızı, zeytinyağlarımızı Zeytinhandan temin ediyoruz.

YERLİ-YABANCI TURİSTLERE ÇAĞRINIZ VAR MI?

» Antep esnafıyla, insanıyla, yemekleriyle çok kıymetli bir şehir. O yüzden herkesi Antep'e bekliyor ve davet ediyoruz. Kendilerini misafir edelim ve ağırlayalım. Gerçek Antep lezzetlerini tatmak isteyenler, OMAÇ'a bekliyoruz.





BAY DOOR

"hayata açılır"



1 DK KAPI

MAKİNE VE
TEKNOLOJİYE
YAPTIĞIMIZ
YATIRIMLARLA

1 DAKİKADA BİR KAPI üretiyoruz



OKUL

Eğitim kurumlarında kullanılan mobilya ve kapıları tasarlarken öğrencilerin güvenliğini ön planda tutar, okulun genel atmosferine şıklık ve işlevsellik katıyoruz.

OTEL

Yangına karşı dayanıklı kapılarımız ve estetik mobilyalarımızla çağdaş, güvenli bir atmosfer oluşturmanıza yardımcı oluyoruz.



HASTANE

Yurt içinde ve yurt dışında kapıları Baydoor ile sağlığa açılan bir çok hastane referansına sahibiz. Kalite ve güvenliği bir arada sunan mobilyalarımız, kolay temizlenebilir yüzeyleriyle sterilizasyonunuza katkı sunuyoruz.

KONUT

Toplu konutlar için ürettiğimiz kapa, mobilya ve mutfaklarda hedefimiz, yaşamınızı daha sık ve konforlu hale getirmektir. Estetik, zarif ve trend kapılar Baydoor'dan.



Baydoor; otel, hastane, okul, toplu konut gibi mega projelerden, butik üretilere kadar yaşamın olduğu her yerde. Gerektiğinde bayileri gerektiğinde kendi ekipleri ile uygulamaları yurt içinde ve yurtdışında gerçekleştirmektedir. Seri olarak üretilen kapa, kapak, mutfak ve hiltonların yanı sıra bir projenin A'dan Z'ye tüm üretimini ve uygulamasını yapabilen bir alt yapıya sahiptir.

OTEL, OKUL, HASTANE, TOPLU KONUT VB. PROJELERİNİZİN MOBİLYALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ...

baydoor.com.tr

[f](#) [@](#) [t](#) [v](#) /baydoortr

motif
group

120. yılını kutlayan SANKO, sürdürülebilirliğin en güzel örneği



SANKO Holding, 120 yıllık mirasını, aralıksız yatırımlar ve topluma faydalı olma tutkusuyla geleceğe taşıyor. Bu yıl SANKO Holding'in 120. yılına erişmesinin mutluluğunu yaşadıklarını belirten SANKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adil Sani Konukoğlu, sürdürülebilirliğin konuşulduğu bu dönemde Sanko Holding'in bunun en güzel örneği olduğunu söyledi.



Türkiye'nin en eski özel kuruluşlarından olan ve 14 bin çalışanıyla 11 ayrı sektörde katma değer üreten SANKO Holding, 120. kuruluş yılını kutluyor. Gaziantep'te başlayan SANKO'nun hikayesini anlatan SANKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adil Sani Konukoğlu:

"Bu yıl SANKO Holding'in 120. yılına erişmesinin mutluluğunu yaşıyoruz. Günümüzde en çok sürdürülebilirlik konuşuluyor. Şirketimiz, sürdürülebilirliğin en güzel örneği. Üretim yolculuğumuz, geçen yüzyılın başında Gaziantep'te başlıyor. Büyük dedemiz rahmetli Sani Bey, 1904 yılında dokuma tezgâhıyla iş başı yapıyor. Yemen harbinde şehit düşen dedemizin tezgahlarını, nenemiz Hatice Hanım büyük zorluklar içinde çalıştırarak ailesinin geçimini sağlıyor. Dedem belli bir yaşa geldiğinde işleri nenemden devralıyor. Bu

hikâyeyi çok fazla insan bilmez, ama bugünkü SANKO'nun temellerinde bir kadının emeği, göz nuru var.

Zekeriye Dedem büyüdükten sonra 4 tezgahla işlerin başına geçiyor. Evlatlar büyüdükçe işletmelerin değişik kademelerinde görev alıyor, daha sonra ailenin büyümesine katkı sağlıyorlar.

Babam büyük oğul olarak işe başladığında dedemin 70 çalışanı varmış. Dedem kalender bir insandı. Babam sürekli kendini yenileyen biriydi, ürettiği malları yenileyen bir yapısı vardı. Askerlik sonrası dedemle ortaklığa devam ediyor ve 1943'te işleri tamamen üstleniyor. Biz de büyüdükten sonra babama katıldık. 5 kardeş "Birlikten kuvvet doğar" diyerek hep birlikte çalışmayı tercih ettik.



120. yılımızı kutlarken değerli aile büyüklerimize saygı ve minnet doluyum. Öte yandan kardeşlerimle birlikte babamıza verdiğimiz sözler doğrultusunda işimizi büyütürken, bu topraklardan kazandığını yine bu topraklara ve insanlarımıza sunma gayesiyle daima toplumsal fayda odaklı çalışmalar gerçekleştiriyoruz” dedi.

ÜRETİM VE YATIRIM TUTKUSUNDAN HİÇ VAZGEÇMEDİK

2024 yılı için toplam 300 milyon dolarlık yatırım planladıklarına dikkat çeken Konukoğlu, sözlerine şöyle devam etti:

“Gaziantep’te doğan, kolları giderek tüm Türkiye’yi saran ve dünyaya uzanan bir şirketler topluluğu olarak istikrarlı büyümemizi sürdürmek kararlılığımızda. 120 yıldır Türkiye için üretme ve yatırım yapma tutkusundan bir an bile vazgeçmedik. 2024 yılı için yaklaşık 300 milyon dolarlık yatırım programımız var. Bu yıl tekstilde 65 milyon dolar, enerjide 90 milyon dolar, ambalajda 50 milyon dolar, çimentoda 40 milyon dolar, limanda ise 35 milyon dolar civarında yatırım planlıyoruz.



“İşletmesini yenilemeyen tesis, sahibini yeniler!” sözünden aldığımız ilhamla teknolojik dönüşümümüzü sağlayacak dijitalleşme yatırımları yapıyoruz.

teknolojik dönüşüm odağında kendimizi sürekli yeniliyoruz. Teknolojideki dönüşümümüz, Grubumuzun sürdürülebilirlik hedeflerini de büyük oranda destekliyor. Sürdürülebilirliği bir iş modeli olarak görüyoruz. Bütüncül bir yaklaşımla; çevre, sosyal, yönetim alanlarının tümünde net pozitif bir etki oluşturmayı hedefliyoruz.

Ekonomik katma değer kadar, ikinci yüzyılın da hedeflerine emin adımlarla ilerleyen, üretim yolculuğuna beşinci kuşakla birlikte başarıyla devam eden bir aile şirketi olmanın gururunu yaşıyoruz.”



Yatırım planlarımızda teknoloji, inovasyon ve Ar-Ge konuları öncelikli yer alıyor. Yıllık ciromuzun yaklaşık yüzde 1,2’sini Ar-Ge yatırımlarına ayırıyoruz. Rahmetli Babamız Sani Konukoğlu’nun “İşletmesini yenilemeyen tesis, sahibini yeniler!” sözünden aldığımız ilhamla teknolojik dönüşümümüzü sağlayacak dijitalleşme yatırımları yapıyoruz. Gelecekte de ayakta kalabilmek ve rekabette güçlü olabilmek için, dijitalleşme ve





Oba Makarna 11. kez ihracat şampiyonu oldu

2023 yılında yüzde 29 artışla 394,6 milyon dolarlık ihracat geliri elde eden Oba Makarna, TİM'in "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı 2023" araştırmasında sektör liderliğini yine kimseye kaptırmadı. Oba Makarna yaptığı ihracatla 11. kez ihracat şampiyonu oldu.

Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri sektörünün en çok ihracat gerçekleştiren şirketi oldu. Bu yıl makarna sektöründe 11'inci kez ihracat şampiyonu olan Oba Makarna genel sıralamada ise 19 basamak yükselerek 55'inciliğe yerleşti.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla gerçekleştirilen 2023 Yılı İhracat Şampiyonları Ödül Töreni'nde ödülünü Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ve Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mustafa Gültepe'den alan Oba Makarna CEO'su Alpaslan Özgüçlü, Türkiye'deki makarna üretiminin yüzde 25'ini gerçekleştirdiklerini belirterek "Oba makarna olarak Türkiye'deki makarna üretiminin yüzde 25'ini gerçekleştiriyoruz. Üretimdeki ve ihracattaki bu gücümüz bizi 11 yıldır sektörümüzde ihracat lideri yaparken dünyanın önde gelen gıda şirketleri arasındaki yerimizi de sağlamlaştırıyor" dedi.



100'ün üzerinde ülkeye ihracat gerçekleştiren Oba Makarna, Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı 2023" araştırmasına göre, Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri sektörünün en çok ihracat gerçekleştiren şirketi oldu. Bu yıl makarna sektöründe 11'inci kez ihracat şampiyonu olan Oba Makarna genel sıralamada ise 19 basamak

yükselerek 55'inciliğe yerleşti. TİM'in 31. Olağan Genel Kurulu ve 2023 Yılı İhracat Şampiyonları Ödül Töreninde Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamulleri sektörünün ihracat şampiyonu ödülünü OBA Makarna adına Oba Makarna CEO'su Alpaslan Özgüçlü, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek ve Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mustafa Gültepe'den aldı.

GAZİANTEP’İ MOBİLYA KENTİ YAPIYORUZ

Gaziantep İhracatçı Mobilyacılar Birliği Derneği (GİMOB) ve Oğuzeli Mobilyacılar Kooperatifi işbirliğinde Gaziantep’e muhteşem bir proje kazandırılıyor.



OĞUZELİ MOBİLYA KENT KURULUYOR

2022 yılı rakamlarına göre, **mobilya ve ağaç ürünleri ihracatında 5.sırada** yer alan **Gaziantep’in hedefi** projemiz tamamlandığında **ilk 3** olacak

“Hedefimiz büyük, vizyonumuz geniş”

Başkan **Ayşe Pınar TÜRÜKLÜ**





Kentin turizm potansiyeli gün yüzüne çıkarılıyor

Kültürel değerleri ve gastronomisiyle öne çıkan Gaziantep'te, salgın ve deprem nedeniyle sekteye uğrayan turizm yeniden canlanmaya başladı. Gaziantep Valisi Kemal Çeber, sekteye uğrayan turizm için önemli çalışmalar yürüttüklerini bu çalışmalar sonucunda yıl sonu itibarıyla Gaziantep'e 1,5-2 milyon turist getirtmeyi hedeflediklerini söyledi.

Vali Kemal Çeber Gaziantep'te 10 bin 800 civarında olan yatak kapasitesini ilk etapta 20 bine çıkarmayı planladıklarını vurguladı. Çeber, "Bunları yaptığımızda kentimiz sadece gastronomi alanında değil tarih, kültür, doğa, hatta inanç turizmi anlamında da turizmin merkezi olacak" dedi.

Türkiye'nin ilk gastronomi kenti olan Gaziantep, 2020 yılında yaşanan Kovid-19 salgını nedeniyle turizmden istediği payı alamadı. Kent turizmi, Kahramanmaraş merkezli 6 Şubat 2023'teki depremlerden de olumsuz etkilendi.



YARALARIN SARILMASIYLA TURİZMDE DE GÖZLE GÖRÜLÜR BİR HAREKETLİLİK BAŞLADI

Gastronomisi ve kültürel değerleriyle yeniden eski günlerine kavuşan kentte, ziyaretçi yoğunluğu yaşanıyor. Ziyaretçi sayısı, salgından önceki 2019 yılının ilk çeyreğinde 221 bin iken, bu yılın aynı döneminde 329 bine ulaştı.



Vali Kemal Çeber, bölgenin en büyük sanayi kentinin aynı zamanda turizm potansiyelini de bünyesinde barındırdığını söyledi. Turizm sektörünün salgın ve depremle sekteye uğradığını hatırlatan Çeber, şunları kaydetti:

“Artık her alanda çok hızlı yol katedecek bir turizm potansiyeli var. Örneğin tarih alanında, milattan önce 8 binlerde Karkamış Antik Kenti'yle başlayan ve bugüne kadar uzanan tarihi serüven var. Burası bereketli hilal, Fırat havzası, insanlığın doğum noktalarından birisi. O doğumdan bugüne bütün medeniyetleri üst üste görmek mümkün. Kültürel anlamda çok zenginiz. 103 coğrafi işaretli ürünümüz var ve buna ekleyeceğimiz birçok ürünümüz sırada bekliyor.”

Karkamış ve Zeugma antik kentlerinde karşılama noktalarının tamamlandığını vurgulayan Çeber, “Ziyaretçilerin her türlü ihtiyacını, bebek odalarından ibadethaneye, hediyelik eşyalardan fotoğraf çekim alanlarına kadar tüm ihtiyaçlarını karşılayacağı alanlar tamamlandı. Yesemek ve Dülük antik kentlerinde karşılama alanlarının yapımı devam ediyor, kısa zamanda tamamlanacak.” dedi.

Tarihi Rumkale'de yapılan cam terasın önemli bir yatırım olduğunu ve çok yoğun ilgi gördüğünü ifade eden Çeber, bir taraftan da yollar, yeni müzeler, yeni ulaşım aksları, otel kapasite artışları gibi çalışmaların hayata geçirildiğini dile getirdi.



YIL SONU HEDEF 1,5-2 MİLYON TURİST

Kentin 2019'da salgından önceki yılda 150 bini yabancı olmak üzere 780 bin kişiyi ağırladığına işaret eden Çeber, şu bilgileri verdi:



“Ziyaretçi sayımızın yıl sonu itibarıyla yaptığımız çalışmalarla 250-300 bini yabancı 1,5-2 milyon olmasını hedefliyoruz. Buna yönelik tanıtım ve diğer faaliyetleri yapıyoruz. Yatak kapasitemiz 10 bin 800 civarında, bunu ilk etapta 20 bine çıkarmayı planlıyoruz. Bunları yaptığımızda kentimiz sadece gastronomi alanında değil tarih, kültür, doğa, hatta inanç turizmi anlamında da turizmin merkezi olacak. Bölge illerinden, civar ülkelerden hatta Avrupa'dan ve Amerika'dan da gelenlerin olduğu sağlık turizmi de söz konusu. Turizmin her alanında kullanabileceğimiz her şeyi ortaya çıkaracak faaliyetlere devam ediyoruz.”



Ekonomi olgusu her türlü gelişmeden etkilenir

GAZİANTEP TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI **TUNCAY YILDIRIM**

Atatürk İzmir İktisat Kongresi açılışında şöyle diyor: “Ekonomi demek, her şey demektir, yaşamak için, mutlu olmak için, insan varlığı için ne lazımsa onların hepsi demektir. Ziraat demektir, ticaret demektir, çalışma demektir, her şey demektir.” **Buradan çıkan sonuç şu ki; ekonomi olgusu her türlü gelişmeden etkilenir.**

Piyasalarda yaşanan dalgalanmalar, ticaret savaşları, doğal afetler, salgınlar, siyasi belirsizlikler ve jeopolitik gelişmeler ekonomiyi etkiliyor... Yakın zamanda yaşanan İran – İsrail gerginliğini düşünün. Geniş çaplı bir bölgesel çatışma endişesi ile yatırımcıların risk iştahı düştü, varlık fiyatlarında oynaklık arttı. İsrail’in karşılık verebilme durumu dahi küresel piyasalarda tedirginlik yarattı. **Vurgulamak istediğim nokta; ekonominin her şeyden etkileneceği ve kelebek etkisinin varlığı...**

Olayın nerede gerçekleştiği önemli değil! Küresel sistemin her parçası birbiri içine geçmiş bir zincir gibi çalıştıkça hepimiz aynı gemideyiz demektir. **Bu geminin kürek takımı olan biz iş insanları da ne yazık ki uzun süredir dev dalgalarla savaşıyoruz...** İçinde bulunduğumuz süreç bu dalgaların bizi alabora etmesini önlemek adına bir fırsat... 4 yıllık seçimsiz dönemi çok iyi değerlendirip enflasyonla mücadelede başarılı olmak zorundayız.

Bu noktada ekonomi yönetiminin verdiği **“ekonomideki yol haritasına sıkı sıkıya bağlıyız”** mesajı ve hayata geçirdiği **‘Kamuda Tasarruf ve Verimlilik Paketi’** ve attığı adımlar oldukça değerli...

Para politikasına maliye ve politikası da eşlik etmeli, yapısal reformlar da devreye sokulmalı. Böylece bir süre sonra iyileşen beklentilerle birlikte enflasyonun da düşüşe geçmesi sağlanacaktır. Bir süre daha zorlu süreç devam edecek. OVP’deki hedeflere toplum olarak inanmamız ve sorumluluğu paylaşmamız gerek. Ancak o zaman yılsonu hedefi olan yüzde 38’e yaklaşabiliriz.

Yükselen reel ücretler işgücü maliyetlerini artırdı.

Artan faizler de erişimi zaten zor olan finansmanın maliyetlerinde çok ciddi artışlara sebep oldu. Tüm bunların yanında enerji fiyatlarının bindirdiği yük, sanayicilerimizi kıpırdayamaz hale getirdi.

Sanayicinin uluslararası rekabette elini zayıflatan bu maliyetlerin hem üretim ve yatırımlara hem de istihdama olumsuz yansımaları olmaktadır. Enerji ve işçilik maliyetlerinde cazibesini yitiren ülkemizde istihdam yaratacak yabancı yatırımcılar için olumsuz bir tablo oluşmaktadır.

Kurdaki artışların da genel olarak enflasyonun altında kalması şu dönemde en çok ihtiyacımız olan ihracat gelirini zora sokmakta. Enflasyonla mücadeleyi kurları kontrol ederek başaramayacağımızı çok defa deneyimledik. Enflasyonun altında eksik değerlendirilen döviz hem enflasyonu olumsuz etkiliyor hem de küresel rekabet gücümüzü zayıflatıyor.

Gaziantep bu büyük fotoğrafın neresinde...

Gaziantep, sanayi ve ticaretteki çeşitliliği, ihracat potansiyeli ve yatırım olanaklarıyla bölgesel kalkınmanın itici güçlerinden biri konumunda.

Ve her ne kadar itici güç olsak da, bu geminin kürek takımında olduğumuz için aynı dalgalarla mücadele ediyoruz.

Pazar ve ürün çeşitliliğimiz bize esneklik sağlıyor...

Dolayısıyla krizler karşısında daha dirençli kalıyor, sektör ve pazar şoklarına karşı kırılganlığımızı azaltıyor.

Ancak önemli olan bu esnekliği yönetebilmek ve başarıyı sürdürmek...

Bahsettiğim zorlukları aşacak aksiyonlar alınmaz, politikalar geliştirilmezse işte o zaman dalgalarda boğulmak kaçınılmaz olacak...

Gastroenteroloji Uzmanı
Uzm. Dr.
Ali BİLGEN



UZMANLIK ALANLARI

- Endoskopi - Kolonoskopi
- ERCP (Endoskopik Safra Yolu Taşı ve Hastalıkları Tedavisi)
- Mide Balonu & Mide Botoksu Uygulaması
- Reflü - Karın Ağrısı - Hazımsızlık - Bulantı
- Huzursuz Bağırsak Sendromu Tanı ve Tedavisi
- Karaciğer - Pankreas - Safra Kesesi Hastalıkları
- İnce ve Kalın Bağırsak - Rektum Hastalıkları



0(342) 329 27 27

Eyüp Sultan Mh. 99 Nolu Cd. No 162
Şehitkamil/Gaziantep

www.ankahastanesi.com

EKONOMİ

GAİB Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret KİLECI:

**“BAŞARI; KARARLILIK
VE GELİŞİMLE ELDE
EDİLİR”**

*Çocuk yaşta iş hayatına atılarak önemli tecrübeler elde eden Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB) Koordinatör Başkanı Fikret Kileci, başarı hikayesini okuyucularımız ile paylaştı. **Başarı için doğru bir iş planı oluşturmanın kritik öneme sahip olduğunu vurgulayan Başkan Kileci** “İyi bir iş planı, hedeflerinizi netleştirmenize ve stratejilerinizi belirlemenize yardımcı olur” dedi.*



»»» Gaziantep'in, Türkiye'nin önemli sanayi ve ticaret merkezlerinden biri olduğunu belirten Kileci, kentimizin özellikle tekstil, gıda, halı, ambalaj, makine ve kimya gibi sektörlerde yoğun üretim ve ihracat potansiyeline sahip olduğunu ve şehrin ekonomik yapısının, dinamik ve girişimci bir iş kültürüne dayandığını vurguladı. Kileci: "Aynı zamanda şehrimizde sağlık turizmi, kültürel turizm ve gastronomi alanında da büyük bir potansiyel mevcut. Bu alandaki potansiyelimizi doğru bir şekilde anlatarak şehrimizin gelişmesine katkıda bulunmamız mümkün" dedi.

»»» 7 yaşında ilk işe başladığı zamanki heyecan ve azmiyle durmadan çalışmaya ve öğrenmeye devam ettiğini belirten Başkan Kileci, ticaretteki tutku ve kararlılığının, 1992 yılında ilk uluslararası iş deneyimini tecrübe etmesini sağladığını söyledi. Kileci, bu deneyiminin, sadece iş dünyasında başarılı olmak için değil, aynı zamanda farklı kültürleri ve iş yapma biçimlerini de geliştirmekte büyük rol oynadığını vurguladı. Kileci, "O günden beri, iş dünyasındaki değişimlere ayak uydurarak ve sürekli öğrenmeye devam ederek, kariyerimdeki her adımda büyümeye ve gelişmeye odaklandım" ifadesini kullandı.



»»» “Biz tüm faaliyetlerimizde odak noktası insan olan bir kurumuz. Bölgemizdeki insan kaynağının gelişmesi için iş alanımıza giren ve yapılması gereken her göreve talibiz” diyen Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB) Koordinatör Başkanı Fikret Kileci sorularımızı şu şekilde cevapladı:

OKUYUCULARIMIZ İÇİN KENDİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

»»» 1965 yılında Gaziantep’te doğdum. İlk orta ve lise eğitimimi Gaziantep’te tamamladıktan sonra Uludağ Üniversitesi İ.İ.B.F. İktisat Bölümü’nde lisans eğitimimi aldım. Aktif ticaret hayatıma 1988 yılında başladım. Farklı sektörlerde faaliyet gösteren şirketlerin kurucusu ve yönetim kurulu başkanı olarak çalışıyorum. Ayrıca Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri’nde çeşitli görevler üstlendim. Şu anda GAİB Koordinatör Başkanı ve aynı zamanda Güneydoğu Anadolu Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği Başkanıyım. Türkiye İhracatçılar Meclisi’nde Başkan Vekilliği ve TİM Tekstil ve Hammaddeleri Sektör Kurulu Başkanlığı gibi önemli pozisyonlarda bulunuyorum. Evliyim, iki çocuk babasıyım ve sporla ilgileniyorum.

İLK İŞ TECRÜBENİZİ ANLATIR MİSİNİZ?

»»» İlk iş deneyimim, henüz 7 yaşındayken yaz tatilinde bir aile dostumuzun yanında

çırak olarak çalışmakla başladı. Bu deneyim bende çocuk yaşta iş disiplini ve sorumluluk duygusunun temellerini attı. 1988 yılında henüz genç yaşta, aktif ticarete adım attım. Ticaretteki tutkum ve kararlılığım, 1992 yılında Bakü’ye meyve suyu ve bisküvi gibi ürünleri ihraç ederek ilk uluslararası iş deneyimimi yaşamamı sağladı. Bu deneyim, sadece iş dünyasında başarılı olmak için değil, aynı zamanda farklı kültürleri ve iş yapma biçimlerini anlama ve uyum sağlama yeteneğimi geliştirmemde de büyük rol oynadı. O günden beri, iş dünyasındaki değişimlere ayak uydurarak ve sürekli öğrenmeye devam ederek, kariyerimdeki her adımda büyümeye ve gelişmeye odaklandım. Bugün 60 yaşına geldiğimde o 7 yaşındaki çocuğun heyecanı ve azmiyle durmadan çalışmaya ve öğrenmeye devam ediyorum.



KENTİMİZİN SANAYİ VE TİCARETİNİ NASIL DEĞERLENDİRİYORSUNUZ?

» Gaziantep, Türkiye'nin önemli sanayi ve ticaret merkezlerinden biridir. Özellikle tekstil, gıda, halı, ambalaj, makine ve kimya gibi sektörlerde yoğun üretim ve ihracat potansiyeline sahibiz. Şehrin ekonomik yapısı, dinamik ve girişimci bir iş kültürüne dayanmaktadır.

Aynı zamanda Gaziantep, Türkiye'nin önde gelen tekstil merkezlerinden biridir ve ürün kalitesi ile çeşitliliği hem yerel hem de uluslararası pazarlarda güçlü bir rekabet avantajı sunmaktadır. Aynı şekilde, şehrin ekonomisinde büyük bir rol oynayan gıda sektörü hem ulusal hem de uluslararası platformlarda büyük talep görmektedir.

Gaziantep'in ihracat performansı da dikkate değerdir. 2023 yılında Gaziantep, Türkiye'nin en fazla ihracat yapan 6. şehri olmuştur. Toplamda yaklaşık 10 milyar dolarlık bir ihracat gerçekleştirmiştir. Bu ihracatın önemli bir kısmı tekstil, gıda ve halı sektörlerinden gelmektedir.

Aynı zamanda şehrimizde sağlık turizmi, kültürel turizm ve

gastronomi alanında da büyük bir potansiyel mevcut. Bu alandaki potansiyelimizi doğru bir şekilde anlatarak şehrimizin gelişmesine katkıda bulunmamız mümkündür.

Özetle, Gaziantep, dinamik ve çeşitli bir sanayi ve ticaret yapısına sahip önemli bir şehirdir. Sektörel çeşitliliği, kaliteli üretimi ve güçlü ihracat performansı ile Türkiye ekonomisine önemli katkılar sağlamaktadır.

PANDEMİ İLE BİRLİKTE DİJİTAL ANLAMDA CİDDİ BİR DÖNÜŞÜM BAŞLADI. BU DÖNÜŞÜMÜ NASIL DEĞERLENDİRİRSİNİZ?

» Pandemi, dünya genelinde dijital dönüşümü hızlandıran bir katalizör oldu. Salgın sürecinde, şirketlerin ve bireylerin dijital teknolojilere olan ihtiyacı daha da arttı. Bu süreç, iş yapma ve iletişim şekillerimizi kökten değiştirdi.

Dijital dönüşüm, işletmelerin online platformlara geçişini hızlandırdı ve bu da esnek çalışma modellerinin yaygınlaşmasına yol açtı. Uzaktan çalışma, dijital toplantılar, online eğitim ve diğer sanal etkinlikler norm haline geldi. Ayrıca, e-ticaretin ve dijital pazarlamanın önemi daha da arttı. Şirketler, müşterileriyle etkileşim kurmanın ve satış yapmanın yeni yollarını aramaya başladı.

Bu dönüşümün avantajlarından biri, coğrafi sınırların ortadan kalkmasıdır. Artık birçok şirket, dünyanın dört bir yanındaki müşterilere ve iş ortaklarına kolayca erişebilir hale geldi. Ayrıca, verimlilik ve iş sürekliliği açısından da önemli kazanımlar sağladı. Ancak, dijital dönüşüm sürecinde bazı zorluklar da yaşandı. Özellikle veri güvenliği

ve gizliliği konuları daha büyük bir endişe kaynağı haline geldi. Ayrıca, dijital uçurumun kapatılması ve herkesin dijital teknolojilere erişiminin sağlanması da önemli bir hedef haline geldi.

Sonuç olarak, pandemi süreci dijital dönüşümü hızlandırdı ve iş yapma şekillerimizi kalıcı olarak değiştirdi. Bu dönüşüm, hem fırsatlar hem de zorluklar sunuyor ve şirketlerin bu değişime uyum sağlamak için esneklik ve yenilikçilik gerektiriyor.





GAİB OLARAK FAALİYETLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

► Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri, kuruluşundan bu yana bölge ihracatçılarının yanında olmaya devam ediyor ve firmaların karşılaştığı ekonomik ve bürokratik zorlukların çözümünde etkin bir rol oynuyoruz. Aynı zamanda Ticaret Bakanlığı ve Türkiye İhracatçılar Meclisi ile koordineli bir şekilde üyelerimize destek sağladık. Misyonumuz ve vizyonumuz gereği, üyelerimize her konuda yardımcı olmaya devam ediyoruz. GAİB olarak, yaklaşık 17 bin üyeyle dev bir ihracatçı ailesi oluşturduk. İhracatçılarımıza, pazar araştırmaları yapabilmelerine büyük kolaylık sağlayan yeşil pasaport uygulamasından devlet desteklerine kadar geniş bir destek yelpazesi sunuyoruz. Ayrıca, markalaşma potansiyeli olan firmalarımızın uluslararası pazarlarda global bir oyuncu olabilmeleri için yönetsel

bilgi birikimi, kurumsallaşma ve gelişmelerini sağlayarak destek oluyoruz. Turquality Desteği ile oluşturulan markalar aracılığıyla olumlu Türk malı imajının oluşturulmasına katkıda bulunuyoruz. Ayrıca, şirketlerin çalışma koşulları, operasyonel süreçler, kişisel gelişim, e-ihracat ve insan kaynakları gibi konularda eğitim programları düzenleyerek üyelerimizi destekliyoruz.

Biraz da bu faaliyetlerimizi rakamlarla zenginleştirecek olursak şimdiye kadar 350 adet

online eğitim yaptık ve 200 bine yakın kişiye ulaştık. 2017'den bu yana 3500'e yakın yeşil pasaportu üyelerimize ulaştırdık. 2023 yılında 261 Milyon TL'lik ihracat desteğinin başvurusunu sonuçlandırdık.

GAZİANTEP'İN EN ÇOK İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİĞİ ÜLKELER HANGİSİ?

► Coğrafi yakınlığımızdan dolayı en çok ihracatımızı Ortadoğu ülkelerine yapıyoruz. Ancak tabii ki tek pazarımız orası değil. Toplamda 198 ülkeye ihracat yapan büyük bir aileyiz. Avrupa Birliği, Amerika kıtası, Türk Cumhuriyetler ihracat yaptığımız diğer ülkeler arasında yer alıyor. Irak, ABD, Suriye, İtalya, İngiltere, Almanya, İran, Suudi Arabistan, Libya Gaziantep'in ihracatında ilk sıralarda yer alan ülkelerdir.

GAZİANTEP'TEN DÜNYAYA AN ÇOK HANGİ ÜRÜNLER İHRAÇ EDİLİYOR?

► Şehrimizde çok fazla sektör ve ürün çeşitliliği var. Tekstilden gıdaya, halıdan kimyaya birçok farklı alanda üretimlerimiz ve ihracatlarımız mevcut. Tekstil ve hammaddeleri, hububat-bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri, halı, kimyevi maddeler, kuru meyve ve mamulleri ile ağaç ve orman ürünleri, ilimiz ihracatında önde gelen sektörlerdir.



ŞİRKETLERİN ÇALIŞMA KOŞULLARI, OPERASYONEL SÜREÇLER, KİŞSEL GELİŞİM, E-İHRACAT VE İNSAN KAYNAKLARI GİBİ KONULARDA EĞİTİM PROGRAMLARI DÜZENLEYEREK ÜYELERİMİZİ DESTEKLİYORUZ.



DÖRTYOL-HASSA TÜNEL PROJESİNİN İHALESİ YAPILDI. BU PROJE GAZİANTEP EKONOMİSİNE NELER KATACAK?

» Öncelikle, tünelin inşasıyla birlikte inşaat sektöründe canlanma yaşanabilir, bölgedeki işçilik ve malzeme talebi artarak



yerel ekonomiye katkı sağlayabilir. Tünelin tamamlanmasıyla Gaziantep'in ve tüm bölgemizin limana olan ulaşımı daha da kolaylaşacak, bölgemizin tüm dünyaya erişimi daha da artacaktır. Bu durum ticaretin artmasına ve bölgenin ekonomik rekabet gücünün artmasına katkıda bulunacaktır. Ayrıca, tünel projesi lojistik faaliyetler için daha uygun bir ortam sağlayabilir, böylece Gaziantep'in lojistik merkezi olarak önemi artabilir ve bölgeye olan yatırımlar artabilir. Tünelin tamamlanmasıyla Gaziantep'e olan ulaşım kolaylaşabilir, bölgenin turizm potansiyeli artabilir ve yerel esnaf ile turizm işletmelerinin gelirlerinde artış yaşanabilir. Ancak, proje sürecinde çevresel etkilerin minimize edilmesi, tünelin güvenliği ve sürdürülebilirliği gibi konular da dikkate alınmalıdır. Bu katkıların sağlanması için dikkatli bir planlama ve uygulama gerekmektedir.

GAİB OLARAK YENİ PROJELERİNİZDEN VE HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Biz tüm faaliyetlerinde odak nokta olarak insanı koyan bir kurumuz. Bölgemizdeki insan kaynağının gelişmesi için iş alanımıza giren ve yapılması gereken her göreve talibiz. Özellikle eğitim ve bilgilendirme faaliyetlerimizi kesintisiz bir şekilde sürdürmeye devam etmeyi planlıyoruz. Bununla birlikte ihracatımızı artırmak için yeni pazar arayışlarımız da dünyanın dört bir yanında devam edecektir.

GAİB olarak, yaptığımız faaliyetlerin yanı sıra önemli projeler de yürütüyoruz. Örneğin, her yıl GAİB bünyesinde iki tasarım yarışması düzenliyoruz. Bu yarışmalar, TİM Koordinasyonu ve T.C. Ticaret Bakanlığı desteğiyle gerçekleşiyor. Halı İhracatçıları Birliği'nin düzenlediği "Tasarlayın Dokuyalım Halı Tasarım Yarışması" ve Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği'nin düzenlediği "Doku Kumaş Tasarım Yarışması", bölgemiz başta olmak üzere ülkemiz genelindeki genç yeteneklere ve tasarımcılara önemli

fırsatlar sunmaktadır. İlaveten, GAİB'in küresel pazarlarda varlık gösterme ve ihracatı artırma hedeflerine katkı sağlaması amacıyla her yıl düzenlenen ulusal ve uluslararası fuarlara katılarak, yeni iş bağlantıları kuruyor, ürünlerimizi ve hizmetlerimizi ulusal ve uluslararası platformlarda tanıtmaya fırsatı buluyoruz. Bu fuarlar, sektördeki son gelişmeleri takip etmemize ve rakiplerimizle rekabet etmemize olanak tanırken, aynı zamanda iş birliği olanaklarını değerlendirme ve yeni pazarlar keşfetme imkanı sunuyor

2022'den bu yana devam ettirdiğimiz Üniversite-Sanayi Sektör Buluşmaları, benim de büyük bir keyifle katıldığım etkinlikler arasında yer alıyor. Ülkemizdeki tekstil ve moda tasarımı ile tekstil mühendisliği bölümlerine sahip tüm üniversiteleri ziyaret ederek öğrencilerle bir araya geliyorum. Bugüne kadar 23 farklı üniversite ziyaretinde bulundum. Bu buluşmalarda sektöre dair deneyimlerimi paylaşıırken, öğrencilerin sorularını içtenlikle yanıtlamak benim için büyük bir mutluluk kaynağı oluyor.





DİJİTAL VE YEŞİL DÖNÜŞÜM SÜRECİNDE İHRACATÇILARA NE GİBİ KATKILAR SAĞLIYORSUNUZ?

İhracatçılarımızı yeşil ve dijital dönüşüm dediğimiz ikiz dönüşüme hazırlama konusunda yoğun faaliyetler sürdürüyoruz. E-ticaret ile ilgili eğitimler, konferanslar seminerler veriyoruz. Avrupa Yeşil Mutabakatını bir tehditten ziyade bir fırsat olarak görüyoruz. Sağduyulu ihracatçılarımız eminim ki yeşil dönüşümü bir zorunluluktan ziyade gönüllü bir değişim olarak görüyor. Yapay zekayı da çalışmalarımızda etkin biçimde kullanıyoruz.

İhracatçılarımız, geleneksel pazarlarının yanı sıra yeni ve büyüyen pazarlara da odaklanarak iş hacimlerini artırmayı hedeflemelidir

BÖLGE VE GAZİANTEP İÇİN YENİ İHRACAT PAZARLARINDAN VE HEDEFLERİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Daha önce bahsettiğim sektörler, bölge ekonomisinin temel taşlarıdır ve bölge ihracatçıları, bu alanlardaki ürünlerle uluslararası pazarda rekabet edebilir konumdadırlar. Ancak, bölgenin ihracatçıları, geleneksel pazarlarının yanı sıra yeni ve büyüyen pazarlara da odaklanarak iş hacimlerini artırmayı hedeflemelidirler. Dünyanın her yerinde Gazi şehrimizden üretilmiş ürünleri görmek istiyoruz. Mevcut pazarlarımızı koruyup, bununla birlikte de yeni pazarlara açılmamızın altyapısını oluşturuyoruz.

Ticaret Bakanlığımızın ortaya koyduğu Uzak Ülkeler Stratejisi kapsamında yer alan önemli ülkelere yönelik tanıtım ve pazarlama faaliyetlerimiz sürecektir.

HEM ŞİRKET HEM DE GAİB BAŞKANLIĞINIZDA ÇOK AKTİFSİNİZ. BU YOĞUNLUKTA AİLENİZE VE KENDİNİZE NASIL VAKİT AYIRIYORSUNUZ?

» Planlı ve disiplinli bir çalışma tarzını benimseyerek, aile ve iş hayatımı dengede tutmaya özen gösteriyorum. Bu dengeyi sağlamak için, hayatımı dört önemli alan etrafında organize etmeye çalışıyorum. İlk olarak, kişisel ticari hayatım var. Bu alan, kendi işimi yürütme ve işletme sürecini içeriyor. İkinci olarak, GAİB ve TİM gibi belirli görev ve sorumlulukları içeren profesyonel alanlarım. Bu alanlarda, takım liderliği, koordinasyon ve iş birliği gibi önemli yeteneklerimi geliştirmeye odaklanıyorum. Üçüncü olarak, bireysel özel alanım bulunuyor. Bu, kendime zaman ayırarak hobilerime, kişisel gelişimime ve dinlenmeye odaklanma fırsatı sağlıyor. Son olarak, aile hayatım benim için çok değerli. Bu alan sevdiğilerimle vakit geçirmek, ilişkilerimi güçlendirmek ve aile bağlarımı korumak için önemli bir yer tutuyor. Bu dört alanı dengede tutarak hem profesyonel başarıya hem de kişisel mutluluğa ulaşmayı hedefliyorum.



BİRÇOK SPOR DALINA MERAKINIZ OLDUĞUNU BİLİYORUZ. DAHA ÇOK HANGİ SPOR DALLARINI TERCİH EDİYORSUNUZ?

» Geçmişimde lisanslı bir futbolcu olarak spora olan tutkumun temellerini attım ve aynı zamanda aktif olarak voleybol oynardım. Anlayacağınız dinamik sporlara meraklı biriydim. Şimdilerde yaşımın gerektirdiği şekilde motosiklet kullanıyor, tenis oynuyor ve kayak yapıyorum. Spor benim hayatımın ayrılmaz bir parçası ve yaşamımın farklı dönemlerinde farklı sporları deneyimleyerek kendimi sürekli geliştirmeye çalışıyorum. Bu farklı sporlar hayatıma renk katarken, aynı zamanda bedensel ve zihinsel sağlığımı korumama da yardımcı oluyor.

BULUNDUĞUNUZ KONUM İTİBARI İLE İŞ DÜNYASINDA ÖNEMLİ TECRÜBELERE SAHİPSİNİZ. İŞ DÜNYASINA ATILMAK İSTEYEN GENÇ GİRİŞİMCİLERE NE GİBİ TAVSİYELERİNİZ OLUR?

» Genç girişimcilere vereceğim tavsiyelerden ilki, iş dünyasına adım atmadan önce iyi bir araştırma yapmaları olacaktır. İş fikirlerini ve sektörleri dikkatlice analiz etmeleri, hedef kitlelerini ve rekabetçi ortamı anlamaları önemlidir. Ayrıca, girişimcilik yolculuğunda başarılı olmak için tutku ve kararlılık gerektiğini vurgulamak isterim. Tutkulu oldukları bir alanda çalışmak, zorluklarla karşılaştıklarında bile motivasyonlarını yüksek tutmalarını sağlar. Başarı için doğru bir iş planı oluşturmak da kritik öneme sahiptir. İyi bir iş planı, hedeflerinizi netleştirmenize, stratejilerinizi belirlemenize ve potansiyel yatırımcıları ikna etmenize yardımcı olur. Ancak, planlarınızı esnek tutmayı unutmayın; iş dünyası hızla değişiyor ve adaptasyon yeteneği başarı için hayati öneme sahiptir. Son olarak, girişimciliğin zorluklarıyla karşılaştıklarında pes etmemelerini ve her başarısızlığın bir öğrenme fırsatı olduğunu hatırlatmak isterim. Başarı; kararlılık, öğrenme ve sürekli gelişim ile elde edilir.



Kriz dönemlerinde daha fazla öz kaynakla çalışmak lazım

Türkiye’de ve dünyada ekonomik gelişmeler, piyasalarla ilgili beklentiler konulu “Prof. Dr. Hakan Kara ile Ekonomi Buluşması” programı bir Otel’de gerçekleşti. Türkiye’de ve dünyada ekonomik gelişmelerin ele alındığı programda konuşan Prof. Dr. Hakan Kara, böyle dönemlerde stok maliyetini düşürmek ve daha fazla öz kaynak ile çalışmak gerektiğini söyledi.



Toplantıda konuşan Gaziantep Genç İş İnsanları Derneği (GAGİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Yiğitcan Konukoğlu, GAGİAD olarak, Türkiye ve dünyadaki önemli gelişmeleri yakından takip ettiklerini ve sektörün önde gelen isimleriyle bilgi alışverişinde bulduklarını belirtti.

Türkiye’de ve dünyada ekonomik gelişmelerin ve piyasalarla ilgili beklentilerin ele alındığı programda Prof. Dr. Hakan Kara, küresel ekonomi, yerel makroekonomi,

iktisadi faaliyetler, dış denge ve sermaye akımları, enflasyon, ekonomik politikaları ve orta vadeli görünüm konuları hakkında sunum yaptı.

Prof. Dr. Hakan Kara, “Ekonomide soğuma daha yeni başladı. Son bir yıldan beri uygulanan program tam bir istikrar programı değildi. Asıl her şey bundan sonra başlıyor. Enflasyonu düşürmek için TL’nin reel olarak değerlendirilmesi üzerinden bir oyun kurguluyoruz. Enflasyon ve cari açık ikilemini çözmek için verimlilik artırıcı yapısal düzenlemeler çok önemli. En önemli konulardan birisi sürdürülebilirlik. Bunun yanı sıra piyasa güvenini arttıracak çalışmaların yapılması gerekiyor” diye konuştu.

İşletmelere önerilerde bulunan Kara, “Böyle dönemlerde gereksiz masrafları azaltmak lazım. Verimliliğimizi gözden geçirmeliyiz. Mümkünse stok maliyetini düşürmek ve daha fazla öz kaynak ile çalışmak. Dolayısıyla biraz ayağını yorganına göre uzatma zamanı” açıklamasını yaptı.



DURDU DÖVİZ

Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

www.durdudoviz.net

Başpınar (Organize) OSB Mah. O.S.B 2. Bölge Celal Doğan Bul. NO:71/A İç Kapı
No: 33 Şehitkamil/Gaziantep Tel: 0342 215 37 80



Dijitalleşme coğrafi sınırları ortadan kaldırır

Şirketlerin dijitalleşmesine öncülük eden Nlksoft dünyaya açılıyor. Nlksoft'un bir dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerlediğini söyleyen Nlksoft Yönetim Kurulu Başkanı Nalan Kurt, işini dijitalleştirmek isteyen tüm işletmelerin Nlksoft ile tanışması gerektiğini belirtti.



İnternetin herkese eşit fırsatlar sunduğunu kaydeden Nalan Kurt, "İnternet insanların ticaret yapma olanaklarını eşitledi. Fırsatlar artık

her yerde. Biz de dijitalleşme alanında birçok proje gerçekleştiriyoruz. Nlksoft büyüsün, dünyada tanınalım, daha çok insanla iş birliği yapalım, daha güzel farkındalık yaratacak projeler yapalım, birçok insanın hayatına dokunalım istiyoruz."

Nlksoft'un 2006 yılında kurulduğunu ifade eden Kurt, 'O zamanlar küçük bir işletme olarak faaliyet gösteriyorduk. E-ticaret ve WEB tasarım üzerine çalışmalar yaptık. Sonrasında E-ihracat yazılımları, Nlkpay markasıyla Online Tahsilat sistemleri, Nlksmart markamızla Akıllı Kiosklar ve Akıllı Atık Kutusu Projeleri ve ayrıca nklife markamızla Akıllı Tarım Projeleri üzerine çalışmaların yanı sıra yapay zeka üzerine AR-GE çalışmaları yapmaya başladık. 18 yılın ardından tam bir teknoloji şirketine dönüştük diyebilirim" dedi.

AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ GİBİ BİRÇOK ÜLKE İLE ÇALIŞIYORUZ

Yurt dışında çalışmalara ağırlık verdiklerini söyleyen Kurt, "Geçen Norveç'te 3 proje yaptık ve bu gerçekten gurur verici. İngiltere, Amerika Birleşik Devletleri gibi birçok ülke ile çalışıyoruz. İşini dijitalleştirmek isteyen tüm işletmelerin NLK SOFT ile tanışması gerektiğini düşünüyorum. Çünkü artık dijital bir dünya var ve insanların da bu dijital dünyaya uyum sağlaması gerekiyor. Bir kişi küçük bir işletme açmak yerine ürünlerini internet üzerinden satabiliyor. Sonra ise E-ihracat ile ürünlerini tüm dünyaya satabiliyor. Ciro su 3 milyon liranın üzerinde tüm şirketler E-faturaya geçiyor. Bu konuda da hizmet veriyoruz. Kurumsal sitelerimizle anında online mağazalarını açabiliyorlar." 15 ülke ile çalıştıklarını kaydeden Kurt, "Firmalar, teknik bilgi, sonrasında ulaşılabilirlik istiyor. Bunun içinde firmanın hangi ülkede olduğunun bir önemi yok. Bizim için önemli olan sürdürülebilirlik. 18 yıldan beri sektörde olduğumuzdan hem bize güveniyorlar hem de bizden hizmet alıyorlar. Bu da bizi inanılmaz mutlu ediyor."

TÜRKİYE GENELİNDE 142 İŞ ORTAĞIMIZ VAR

Kurt, "Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan Hasan Kalyoncu Üniversitesi Teknokent'te yazılım, AR-GE çözümleri yapıyoruz, E-ticaret gibi yazılımlarımızı geliştiriyoruz, Nlksmart ile ilgili AR-GE çalışmalarımıza devam ediyoruz. Aynı şekilde İstanbul ve Londra'daki lokasyonlarımızda da aynı çalışmalarımız sürüyor. Firma olarak şubeleşmeden ziyade iş ortakları ile çalışıyoruz. Şu anda Türkiye genelinde 142 iş ortağımız



bulunuyor. İş ortaklarımız ile beraber büyüyelim istiyoruz. Kazan-kazan politikası ile herkesin kazanmasını istiyoruz" Tüm Türkiye'ye Nlksoft'u anlattım şimdi dünyaya anlatacağım" sözleriyle konuşmasını sürdüren Kurt, "Nlksoft'u daha fazla duyurmak için bayi toplantıları düzenliyoruz, ziyaretler gerçekleştiriyoruz, çalışarak beraber büyüyeceğimizi söylüyoruz. Dolayısıyla yurt içinde olduğu gibi yurt dışında da yatırımlarımız sürüyor. Her ülkeye şirket kuralım demiyoruz, ama

hizmet veriyoruz. Yurt için olduğu gibi yurt dışında da iş ortaklarımız bulunuyor. Onlarla da kazan-kazan politikası ile çalışıyoruz."

DİJİTALLEŞEN TÜM ŞİRKETLER BÜYÜDÜ

Gaziantep'in bir değişim ve dönüşüm içerisinde olduğunu ifade eden Kurt, "Kurulan tesisler, gençlerin teknolojiye olan ilgisi, üniversitelerde yapılan aktiviteler, kentin teknoloji anlamında bir değişim ve dönüşüm yaşadığının bir göstergesi. Düzenlenen yapay zeka konferansına 1000 kişinin katılım göstergesi mutluluk verici bir şey. İnsanlar artık dijital dönüşümü kabul etti." "Geçmiş yıllarda insanlara teknolojiyi ve dijitalleşmeyi anlatmakta zorlanırken, şimdi ise kolay şekilde anlatabiliyoruz. Çünkü pandemi döneminde tüm dünya evden dışarı çıkamadı. İnsanlar, her türlü ihtiyacını internet üzerinden almaya başladı. Bunun sonucu olarak bu dönemde dijitalleşen tüm şirketler büyüdü. Artık dijital bir dünya var. Dolayısıyla artık insanlar bunun bilincinde ve farkında. İnsanların bilgisi arttıkça teknolojiye olan ilgileri artmaya başladı."



Sanko'nun CFO'su Türkiye'nin "En"leri arasında



Türkiye'nin finans sektöründeki en yetkin isimlerinin yer aldığı "Türkiye'nin En Etkin 50 CFO'su" listesi, özenle yapılan değerlendirmelerin ardından açıklandı. Listede Gaziantep'ten dikkat çeken bir isim yer aldı.

BMI Business School'un açıklamasına göre, kurumların finansal performansları ve finans yöneticilerinin etkinlikleri göz önünde bulundurularak oluşturulan

listede, Vodafone Türkiye, Arçelik, TAB Gıda, Vaillant Group Türkiye, Sabancı Holding, TAV Havalimanları Holding, Zorlu Holding, Borusan Holding, Yıldırım Holding gibi ulusal ve uluslararası birçok şirketin CFO'ları yer alıyor. Listede dikkat çeken isimlerden biri Gaziantep'ten. DataExpert iş birliğinde BMI tarafından yapılan araştırma sonucunda belirlenen 50 kişilik listede SANKO holding CFO'su Mustafa Günbulut yer aldı.

SANKO, CHIEF SUSTAINABILITY OFFICER (CSO) ATADI

120 yıllık değerlerini esas alarak, sorumlu üretici olmanın bilinciyle sürdürülebilirlik odaklı büyüme stratejisini benimseyen SANKO Holding, iş dünyasına bu alanda yeniliklerle öncülük etmeye devam ediyor.

BM Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları'na olan taahhüdünü güçlendiren SANKO Holding, önemli bir atama gerçekleştirdi. Enise Ademoğlu Matbay, SANKO Holding Chief Sustainability Officer görevine atandı. Tekstilden yenilenebilir enerjiye, ambalaj üretiminden yapı sektörüne kadar birçok alanda; kadınların iş hayatındaki rolünü ve üst yönetimdeki temsilini artırma konusundaki kararlılığını ortaya koyan SANKO Holding, sürdürülebilirlik yolculuğuna güçlü deneyimi ile liderlik etmek üzere Enise Ademoğlu Matbay'ın, Chief Sustainability Officer görevine atandığını duyurdu.



KALP SAĞLIĞI MERKEZİ

Kardiyoloji Bölümü

- Kalp Krizi
- Koroner Yetmezliği
- Kalp Yetmezliği
- Kalp Ritim & İleti Bozuklukları
- Kalp Kapak Hastalıkları
- Periferik Damar Hastalıkları
- Aort Damarı Hastalıkları
- Hipertansiyon
- Hiperkolesterolemi
- Doğumsal Kalp Hastalıkları
- Hastalık Risk Taraması

Kalp ve Damar Cerrahisi

- Konjenital Kalp Cerrahisi
- Koroner Bypass Cerrahisi
- Aortik Cerrahi
- Endoskopik Damar Çıkarma
- Kalp Kapak Cerrahisi
- Varis Tedavisi

Prof. Dr. H. Orhan Özer
Kardiyoloji Uzmanı

Prof. Dr. Vedat DAVUTOĞLU
Kardiyoloji Uzmanı

Op. Dr. Bayram YILMAZKAYA
Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanı

Op. Dr. İbrahim Halil ALGIN
Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanı

NCR
international
hospital

GENEL & OBEZİTE CERRAHİSİ

Obezite Ameliyatları ve Kalıcı Kilo Kontrolü

Uygulanan tedavi ve diyet programlarıyla kilo vermeyi başaramayan, kişilere tedavi amaçlı uygulanan cerrahi girişimlere "Bariatrik Cerrahi" ya da Obezite Cerrahisi adı verilmektedir. Kapalı cerrahi yöntemiyle (laparoskopik) yapılan obezite ameliyatları sayesinde hastaların iyileşme süreci kısalmaktadır.

- Mide Balonu
- Tüp Mide
- Gastrik By-Pass
- Duodenal Switch
- Mini Gastrik By-Pass

Op. Dr. Sedat Nuri ÖZDEDE
Genel Cerrahi

Doç. Dr. Mehmet KAPLAN
Genel Cerrahi

Excimer Lazer

NO TOUCH, LASIK, PRK

Miyop, Astigmat, Hipermetrop

Göz Hastalıkları Uzmanı

Op. Dr. Süleyman YILDIRIM

GASTROENTEROLOJİ

Gastroenteroloji, sindirim sistemi ve ona bağlı organların sağlığına odaklanarak, insanların yaşam kalitesini artırmayı hedefler.

- Hepatitler
- Karaciğer Hastalıkları
- Ülseratif Kolit
- Crohn Hastalığı
- Yağlı Karaciğer
- Huzursuz Bağırsak Sendromu

Uzm. Dr. Muzaffer ERTÜRK
İç Hastalıkları / Gastroenteroloji Uzmanı

Karpen Yönetim Kurulu Başkanı Halil CANKAR:

Üretim kapasitemizi iki katına çıkardık

PVC ve ALÜMİNYUM üretiminde Türkiye'nin sayılı markaları arasında yer alan Karpen, yeni yatırımı ile üretim kapasitesini arttırmaya devam ediyor. Karpen 5. Organize Sanayi Bölgesinde açtığı 30 bin m2 alana sahip yeni üretim tesisi ile PVC üretimindeki kapasitesini iki katına çıkardı.



» Dünyada başta Ortadoğu ülkeleri, Afrika ülkeleri olmak üzere toplam 15 ülkeye ihracat gerçekleştiren Karpen PVC üretim tesislerini bir yenisini daha ekledi. 4. Organize Sanayi Bölgesinde 30 bin m2 alanda üretim yapan Karpen, 5. Organize Sanayi Bölgesinde faaliyete aldığı yeni üretim tesisi ile kapasitesini ikiye katladı. Firma olarak sektörde lider konumda olduklarını belirten Karpen Yönetim Kurulu Başkanı Halil Cankar, yeni üretim tesisleri ile sektörde daha da söz sahibi olacaklarını vurguladı.

Cankar aile şirketinin lokomotif markası Karpen, hızlı büyüme süreci içerisinde sektöründe birçok ilke imza atıyor.

2011 yılında bünyesine kattığı Kar Alüminyum ile Gaziantep 4. Organize Sanayi Bölgesinde 30 bin m2 alan üzerinde ki üretim tesisi ile iç ve dış pazar için Pvc ile Alüminyum Profili üretimi yapan Karpen, 5. OSB'de 30 bin m2 alanda faaliyete aldığı yeni üretim tesisi ile üretim kapasitesini artırdı.

Cankar ailesi tarafından kışıklet sanayi sitesinde 3 bin M2 alanda ahşap kapı pencere üzerine üretime başlayan Karpen, gelinen noktada sadece Türkiye'de değil dünyada da adından söz ettiriyor. 1995 yılında başlattıkları Pvc profil üretimini her geçen gün katlayarak büyüttüklerini vurgulayan Halil Cankar, sözlerine şöyle devam etti;

"Karpen olarak, tam otomasyon tekniğiyle ürettiğimiz 3 markamız ve geniş ürün yelpazemizle Türkiye'nin en önemli PVC Profil üreticileri arasında yer almayı başardık. Bugün PVC profil üretim alanında, Anadolu'dan çıkan dev bir kuruluş haline geldik. 25 adet Extruder PVC Profil hatlarıyla yılda 15 Bin ton PVC Profil üreten firma olarak, Türkiye'de 10 bölge deposu, 1000 bayi ağı, Dünyada ise başta Ortadoğu olmak üzere toplam 12 ülkede 150 bayimiz bulunmaktadır.



2011'in ilk yarısında KAR ALÜMİNYUM markasıyla Alüminyum Profil üretim tesisimizi kurduk. Türkiye'de Alüminyum Profile duyulan ihtiyaç ve kullanım alanları gün geçtikçe artmakta. Bizde sektörümüzdeki ihtiyaca cevap vererek, Kar Alüminyum üretimde en iyi kalite ile müşterilerine hizmet sunarak, PVC üretiminde yakalanan büyük başarımızı, alüminyum profil ile devam ettirdik. Geline nokta Kar Alüminyumun Türkiye ve Avrupa'ya üretim yapan firma konumuna geldi. Sektörümüzde



gün geçtikçe talepler artmaya başladı. Karpen olarak bizde bu taleplere cevap verme adına üretim kapasitemizi artırmayı planladık. 2020 yılında 5. Organize Sanayi Bölgesinde inşaatına başladığımız yeni üretim tesisimizi tamamlayarak faaliyete aldık. Yeni üretim tesisimiz 5. Organize de 30 bin m2 alandan oluşmakta. Yeni üretim tesisimizle PVC üretimimizi bin 400 tona çıkardık. Yeni yatırımlarımız gücümüze güç katıyor. Yeni yatırımlarımızla ile ülkemizin ekonomisine ve istihdamına katkı sunmaya devam edeceğiz.



Pvc olarak üretimimizin %60 ihracaat ediyoruz. İhracat hedeflerimizi her yıl daha da artırıyoruz. Başta Ortadoğu ülkeleri, Afrika ülkeleri olmak üzere toplam 15 ülkede 200 bayimiz bulunmakta. Önümüzdeki süreçte Amerika ve Güney Amerika ülkelerine yapacağımız ihracatla yurtdışındaki bayi ağıımızı daha da genişletmeyi hedefliyoruz. Üretimimizin %40'ını ise iç pazara veriyoruz. İç pazarlarda en çok tercih edilen markalar arasındayız.

Önce insan felsefesiyle, Türkiye'ye ve Dünyada ki her tüketicie her zaman en kaliteli

ürünler üretiyoruz. Karpen olarak AR-GE birimizin geliştirdiği ısı ve ses yalıtımı yüksek performanslı kaliteli ürünler geliştiriyoruz. Bu ürünlerimiz sayesinde nihai tüketicie kaliteli yüksek performanslı bir ürün kullanmalarını sağlıyoruz. Tüketicimizin verdiği her kuruşun ne kadar değerli olduğunu biliyor ve "CE" Kalite güvence belgesine ile üretim yapıyoruz. Bayilerimize "CE" eğitimleri vererek bilgilendiriyoruz. Şirket olarak, sektördeki konumumuzu ve marka sorumluluğu bilinciyle, bayilerimizin, tüketicilerimizin ve tedarikçilerimizin beklentilerini dikkate alarak bir Dünya markası olma yolunda hızla ilerliyoruz.





GAÜN GES ile yılda 120 milyon tasarruf sağlayacak

Gaziantep Üniversitesi (GAÜN) tarafından 300 dönüm araziye kurulan ve ihtiyaç fazlası elektriğin satışıyla da akademik çalışmalara finans desteği sağlayacak Güneş Enerji Santrali (GES) sayesinde yılda 120 milyon liranın üzerinde tasarruf edilmesi bekleniyor.



Milli Emlak Genel Müdürlüğüne ait Araban ilçesindeki 300 dönüm arazide GES çalışmalarına 2022 yılında başlayan üniversite, 43 bin 324 panel ile kurduğu 6 enerji adasından 14 Şubat'ta elektrik sağlamaya başladı. Ayda yaklaşık 10-12 milyon

lira elektrik faturası ödeyen üniversite, yılda 40 milyon kilovatsaat elektrik üretimi sayesinde bir yandan yılda 120 milyon liranın üzerinde enerji giderinden kurtulacak, fazla elektriği de satarak akademik çalışmalara finans desteği sağlayacak.

2,5 AYDA ÜRETİLEN ELEKTRİK 7 MİLYON KİLOVATSAATI AŞTI

Projeyle ilgili teknik bilgiler veren Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Recep Yumrutaş da üniversitenin yüksek elektrik faturalarını minimize edip ortadan kaldırma düşüncesiyle GES'i kurduklarını, 14 Şubat'ta elektrik üretimine başladıklarını anlattı.

GES sayesinde 2,5 ayda 7 milyon 700 bin kilovatsaat elektrik üretimi yaptıklarını dile getiren Yumrutaş, "Biz yılda 40 milyon kilovatsaati geçmesini bekliyoruz. Sistem yaklaşık 4-5 yıl içerisinde kendisini amorti edecek." ifadelerini kullandı.

Tesisin çevreci olduğuna da değinen Yumrutaş, "Yenilenebilir enerji santralleri kurulmazsa kömürle çalışan santraller kurulmak zorunda ve bunların üreteceği gazlar çevreyi kirletiyor. Çevresel etkiler bakımından da GES'ler çok faydalı. Özellikle Gaziantep yöresi de çok fazla güneş alıyor ve tesis kurulumuna elverişli." diye konuştu.

İLKLERİN VE İLKELERİN ÖNCÜSÜ

44 yıl önce ilklerimiz ve ilkelerimiz anlayışı ile çıktığımız yolda gerçekleştirdiğimiz hedeflerimizle **gurur duyuyoruz.**



TEKNİK
TEKSTİL



TEKSTİL



ENERJİ



İNŞAAT



 **GÜLSAN HOLDİNG®**

Başpınar (Organize) OSB Mahallesi 1. Bölge, 83102 No'lu Cad. No:16
Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE
Tel: +90 342 337 11 80 - Fax: +90 342 337 25 28
WEB: www.gulsanholding.com E-MAIL: info@gulsanholding.com



Avrupa'nın saklı cenneti: **Karadağ**

Karadağ Avrupa'nın güneydoğusunda Balkanların Adriyatik kıyısında bir ülkedir. Kuzeyde Bosna-Hersek, kuzeydoğuda Sırbistan, doğuda Kosova, güneydoğuda Arnavutluk, batıda ise Hırvatistan ve Adriyatik Denizi ile çevrilidir. Başkenti ve en büyük şehri Podgorica ülke topraklarının %10,4'ünü ve nüfusun %29,9'unu kapsamaktadır, Çetina kenti eski krallık başkenti statüsündedir. Ülkenin büyük çoğunluğunu Karadağlılar oluşturur, Sırlar %28,7 ile en büyük azınlıktır. Ayrıca Boşnaklar, Arnavutlar ve Hırvatlar da bulunur.

Erken Orta Çağ döneminde günümüz Karadağ topraklarında güneyde Duklja, batıda Travunia ve kuzeyde Rascia olmak üzere üç prenslik bulunuyordu. 14 ve 15. yüzyıllarda Zeta Prensligi ortaya çıktı. Karadağ ismi ilk kez 15. yüzyıl sonlarında kullanıldı. Osmanlı hükmü altındaki ülke 1696'da bağımsızlığını tekrar kazandı. Petrović-Njegoš hanedanı altında önce teokratik, sonraları ise seküler prenslikler kuruldu. Karadağ'ın bağımsızlığı 1878'deki Berlin Kongresi'nde Avrupa güçlerince tanındı. 1910'da ülke krallığa dönüştü. I.

Dünya Savaşı'nın ardından Yugoslavya'nın parçası olan Karadağ, dağılmanın ardından Sırbistan'la bir federasyon kurdu. Mayıs 2006'daki bağımsızlık referandumuyla bağımsızlık ilan edildi ve konfederasyon barışçıl bir şekilde dağıldı.

Dünya Bankası tarafından üst-orta gelir seviyesinde gösterilen Karadağ; BM, NATO, Dünya Ticaret Örgütü, Avrupa Güvenlik ve İş Birliği Teşkilatı, Avrupa Konseyi ve Orta Avrupa Serbest Ticaret Anlaşması ve Akdeniz için Birlik'in üyesidir. Ayrıca Avrupa Birliği'ne üyelik sürecindedir.

Balkan ülkeleri arasında son yılların en popüler gezi ve tatil lokasyonu olan Karadağ, yaşam merkezi olarak da oldukça revaçta! Eğer Karadağ'ı görmek, Karadağ'da tatil yapmak, iş kurmak ya da buraya yerleşmek gibi bir planınız varsa mutlaka bu yazıma göz atmalısınız. Sizler için Karadağ hakkında bilmeniz gereken en önemli 9 bilgiyi paylaştım. İşte Karadağ hakkında bilmeniz gereken o 9 şey:

KARADAĞ TARİHİ

Karadağ yeni bir ülke olsa da köklü bir geçmişe ve derin bir tarihe sahip. İlk olarak İtalya hakimiyetinde bir Arnavut Prensligi olan ülke, daha



sonra Fatih Sultan Mehmet devrinde Osmanlı tarafından fethedildi. Kanuni Sultan Süleyman devrinde ise hanedanın son üyeleri Müslüman olup Osmanlı hizmetine girince, ülke vergi karşılığında İşkodra Sancağı'na bağlandı.

Sürekli ayaklanmalar ve çıkan savaşlar sonrası Osmanlı himayesinden çıkan Karadağ, fiilen Rusya'nın himayesine girse de Berlin

Antlaşması ile arazisini genişleterek Karadağ Krallığı'nı kurdu.

Ülke 1919 yılında Sırp Krallığı ile birleşerek, özgürlüğünü kaybetti. Yugoslavya dağılınca Sırbistan'la beraber kalan Karadağ, 2006 yılında referandum oyları sonucu bağımsızlığını ilan ederek ülke oldu. Bu bağımsızlık sonrası ülkenin başkenti ise Podgorica seçildi. Osmanlı izlerini yoğun olarak görebileceğiniz Karadağ, mutlaka gezip görmeniz gereken geniş bir tarihe ve değere sahip.

NE ZAMAN GİDİLİR?

Karadağ'da kıyı kesimlerde Akdeniz iklimi görülürken denizden uzaklaştıkça iklim karasallaşır. Bu da ülke genelinde iç ve yüksek kesimlerin daha soğuk olmasına neden oluyor. Ülke yaz mevsimi özelinde incelendiğinde dağlarda bulunan ve bahara kadar erimeyen kar kütlelerine rağmen Karadağ'ın bu mevsimde sıcak ve kuru olduğunu söylemek mümkün. Deniz sıcaklığının 24 °C ve 25 °C aralığına geldiği Mayıs ve Eylül aralığı Karadağ'ın doğal güzelliklerini keşfetmek ya da ülkenin eşsiz plajlarında denizin tadını çıkarmak için en ideal zamanlar.

NASIL GİDİLİR?

Türkiye'den Karadağ'a gitmek isteyen seyahat severlerin tercih edebileceği birkaç yol var. Uçak ile



gitmek isteyenler Podgorica ve Tivat şehirlerine bir uçak bileti alarak ülkeye gidebilir. Podgorica'ya direkt ya da 1 veya 2 aktarmalı uçuşlarla varılabilir. Direkt uçuşlar daha konforlu olsa da maddi olarak tek aktarmalı uçuşlar en avantajlı olanları. Direkt uçuşlarla ülkeye varmak yaklaşık 1 saat 45 dakika sürerken aktarmalı uçuşlar tercih edildiğinde yolda geçirilecek süre tercih edilen rotaya göre 1 günü aşabilir. Tivat şehrine de direkt ya da 1 veya 2 aktarmalı uçuşlarla varılabilir.

Karadağ'a otobüs ile gitmek de mümkün olsa da otobüsle direkt bir ulaşım şekli yok. Aktarmalı olarak önce Bulgaristan'a sonra da Sırbistan'a gitmeniz gerekecek. Sonrasında Sırbistan üzerinden Karadağ'a geçebilirsiniz.



KOBİ'lerin yeşil dönüşümüne destek

TÜBİTAK tarafından açıklanan hibe destek programı kapsamında firmaların yeşil dönüşümlerini sağlayacak olan yeşil dönüşüm hibe destek programı başvuruları Gaziantep Sanayi Odası Mesleki Eğitim Merkezi'nde (GSO-MEM) alınmaya başladı.



emisyona azaltım stratejilerinin belirlenmesi ve yeşil yol haritalarının hazırlanması sağlanıyor.

Hazırlanacak yeşil yol haritaları ile KOBİ'lerin yeşil dönüşüme yönelik araştırma, teknoloji geliştirme ve yenilik projeleri oluşturmaları ve bu projelerinin finansmanı için Türkiye Yeşil Sanayi Projesi kapsamında TÜBİTAK'ın açacağı diğer çağrılara başvurmaları amaçlanıyor.

Devamında ise birinci hizmet paketini alan veya halihazırda yeşil yol haritası olan KOBİ'lere, yeşil yol haritalarının uygulanması sürecinde mentörlük hizmeti veriliyor.

55 FİRMA İLE YEŞİL DÖNÜŞÜM İŞ BİRLİĞİ

GSO Yönetim Kurulu Üyesi ve GSO-MEM Yönetim Kurulu Başkanı Ali Can Koçak, aşama aşama bugünlere geldiğini belirterek, GSO-MEM'in yeşil dönüşüm konusunda dünya standartlarında hizmet vermeyi başarabilen nadir kuruluşlardan birisi olduğunu ve bugüne kadar 55 firmanın karbon ayak izini ölçerek yol haritalarını belirlediğini kaydetti.

AB Yeşil Mutabakat kriterleri kapsamında belirlenen takvimin işlediğini ve ilk etapta 2026 yılında başlaması planlanan sınırda karbon düzenlemesine az bir zaman kaldığını hatırlatan Koçak, firmaların yeşil üretime geçişini sağlamak için ellerinden geleni yaptıklarını belirtti.

Yeşil dönüşüm konusunda TÜBİTAK'ın bölgemizdeki tek çözüm ortağı olan GSO-MEM'e yapılacak başvurular ile Gaziantep'te faaliyet gösteren firmalar 190 bin liraya kadar hibe desteklerinden faydalanma imkanı bulacak ve dönüşüm süreci GSO-MEM iş birliğinde yürütülecek.

İKİ PAKET HALİNDE SUNULACAK HİZMETLER KAPSAMINDA;

İlk etapta işletmelerin yeşil olgunluk seviyelerinin belirlenmesi, boşluk (GAP) analizlerinin yapılması, karbon ayak izlerinin hesaplanması,





further info:

+ |5.OSB 83565 No.lu Cad. No: 12 Gaziantep/Türkiye|
info@karafiber.com | +90 342 337 1488 | www.karafiber.com

Sustain your fashion
with **Ecocell™**

ÇEVRE DOSTU SÜRDÜRÜLEBİLİR ELYAF

LYOCELL

+ ECOCELL™ HAKKINDA

Ecocell™ Lyocell lifleri sürdürülebilir bir şekilde yetiştirilen ağaçlardan elde edilir, üretim süreci ise kaynakları koruyan kapalı bir döngü sistemini kullanır.

Bu sistem, kullanılan çözücülerin yeniden kullanılmasını sağlayarak atığı azaltır ve çevreye zarar verimi en aza indirir.

Ecocell™, yüksek dayanıklılık, mükemmel nem düzenleme ve cilde yumuşak ve nazik bir his sağlayan belirgin fiziksel özelliklere sahiptir.

SÜRDÜRÜLEBİLİR
ÜRETİM

Forest to Fibre: Sustainable Way of Ecocell™

Ecocell™ Lyocell lifleri sürdürülebilir bir şekilde yetiştirilen ağaçlardan elde edilir ve üretim süreci kaynakları koruyan kapalı bir döngü sistemini kullanır.

Bu sistem, kullanılan çözücülerin yeniden kullanılmasını sağlayarak atığı azaltır ve çevreye zarar verimi en aza indirir.

Lifler, yüksek dayanıklılık, mükemmel nem düzenleme ve cilde yumuşak ve nazik bir his sağlayan belirgin fiziksel özelliklere sahiptir.



LYOCELL

STABLE FIBRE



Alparslan Group'tan muhteşem showroom

Türkiye'nin önde gelen tarım araçları üreticilerinden Erkunt Traktör, Alparslan Group iş birliğinde Gaziantep'te yeni bir bayi açtı. Açılış töreninde konuşan Alparslan Group Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Alparslan hedeflerinin sektörün öncüsü olduğunu söyledi.



» Türkiye'nin önde gelen tarım araçları üreticilerinden Erkunt Traktör, Alparslan Group iş birliğinde Gaziantep'te yeni bir bayi açtı. Erkunt Traktör'ün Gaziantep'teki yeni bayisi, 2 bin 500 metrekare açık alan ve 5 bin 500 metrekare kapalı alanda kuruldu. Bayi tarım sektöründe faaliyet gösteren çiftçilere verilecek kapsamlı hizmet ile tarımda elverişliliği arttırmak adına traktör ve benzeri araçları satın alma yönünden kolay erişim, traktör

servisi ve yedek parçalar konusunda kesintisiz hizmet sunmayı hedefliyor.

"ALPARSLAN AİLESİ 8 YILDIR ERKUNT TRAKTÖR İÇERİSİNDE 1. SIRADA"

Açılış töreninde konuşan Erkunt Traktör CEO'su Tolga Saylan, Gaziantep'in tarım potansiyeline inandıklarını ve bu yeni bayi ile birlikte bölgedeki çiftçilere daha iyi hizmet vereceklerini belirtti. Bugün Türkiye genelinde 160 satış noktaları ile hizmet verdiklerini vurgulayan Saylan, "Bugün de yine gurur duyabileceğimiz bir gün. Alparslan ailesi 8 yıldır Erkunt Traktör içerisinde 1. sırada. Dolayısıyla ne kadar doğru bir aile ile çalıştığımızın kanıtı. Erkunt Traktör'ün en çok satıldığı il Gaziantep ve ilçeleri. Dolayısıyla Gaziantep bizim için Erkunt'un kalesi. Açılışımız hayırlı olsun. 8. değil 18. kez birinciliğini Alparslan Group ile burada kutlayalım inşallah" dedi.

"50 YILDIR BU YOLCULUĞUMUZU DEVAM ETTİRİYORUZ"

Firma olarak hedeflerinin sektörün öncüsü olmak olduğunu söyleyen Alparslan Group Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Alparslan, "Alparslan Group olarak 50 yıldır bu yolculuğumuzu devam ettiriyoruz. Bu hizmetleri size vermekten gurur duyuyoruz. Hayatın içerisinde ticaretin bir bayram yarışı olduğuna, nesilden nesile aktarılan maddi ve manevi bir miras olduğuna inanıyoruz. Yarım asırdır ticari faaliyetlerimiz ile bölge çiftçilerimizin her daim yanında olduk. Bizden sonraki nesillerin de dededen miras kalan dürüstlük ilkesiyle perçinlediğimiz mesleğimizi devam ettireceklerine inancımız tamdır. Tabii ki hepimizin asli görevi ülkemize, ekonomimize katkı sağlamak yanı sıra temellerimizin değerlerini korumak, birlikte



öz geleneklerimizi koruyarak ilerlemek olmalıdır. Hedefimiz sektörde öncü firmalardan biri olmak, kaliteli, sürdürülebilir gerçekçi ve yenilikçi projeler geliştirmektir" ifadelerini kullandı.

"ÇİFTÇİLERİMİZE KESİNTİSİZ HİZMET VERMEYİ HEDEFLİYORUZ"

Açılışı gerçekleştirilen bayi ile ilgili bilgiler veren Alparslan Group Firma Yetkilisi Ayşe Öztürk, "2 bin 500 metrekare açık alan, 5 bin 500 metrekare kapalı alanda 2 kat servis, 1 kat showroom, 1 adet vip showroom 1 kat yönetim katı olmak üzere 5 kattan oluşuyor. Burada çiftçilerimize satış, satış sonrası ve kolay ulaşılabilir yedek parça yönünden kesintisiz hizmet vermeyi hedefliyoruz. Burada satılan traktörlerimiz ile çiftçilerimizin her zaman yanındayız. Amacımız çiftçilerimizle kol kola çalışabilmek ve onları destekleyebilmek. Böyle bir şeye Gaziantep'in ve Türkiye'nin ihtiyacı vardı. Bunu 50. yılımızda sunmak bizim için büyük bir gurur" şeklinde konuştu.

"GAZİANTEP'TE PAZAR PAYIMIZ YÜZDE 20'LERİN ÜSTÜNDE"

Gaziantep'teki pazar paylarının yüzde 20'lerin üstünde olduğunu ve çiftçilerin satın almanın yanı sıra tüm hizmetlerden yararlanabilecekleri bir bayi açtıklarını vurgulayan Erkunt Traktör Satış Müdürü Emin Yiğit Kosova, "Gaziantep çiftçisi Erkunt Traktörü yakından tanıyor. Gaziantep'te pazar payımız yüzde



20'lerin üstünde ve en çok tercih edilen markaların ilk 3'ü içerisindeyiz. Bu açılışını yaptığımız yerde çiftçimiz istediği her şeyi elde etsin diye yapılmış bir alan. Çiftçimiz buraya geldiğinde traktörünü satın alabildiği gibi tüm modelleri, mali işlemlerle ilgili durumlarını, traktörle ilgili servis hizmetini burada gerçekleştirebiliyor. Bu alan Erkunt Traktörü almak isteyen, bu hizmetten yararlanmak isteyen çiftçilerimizin beğenisine sunulmuş bir yer" diye konuştu.

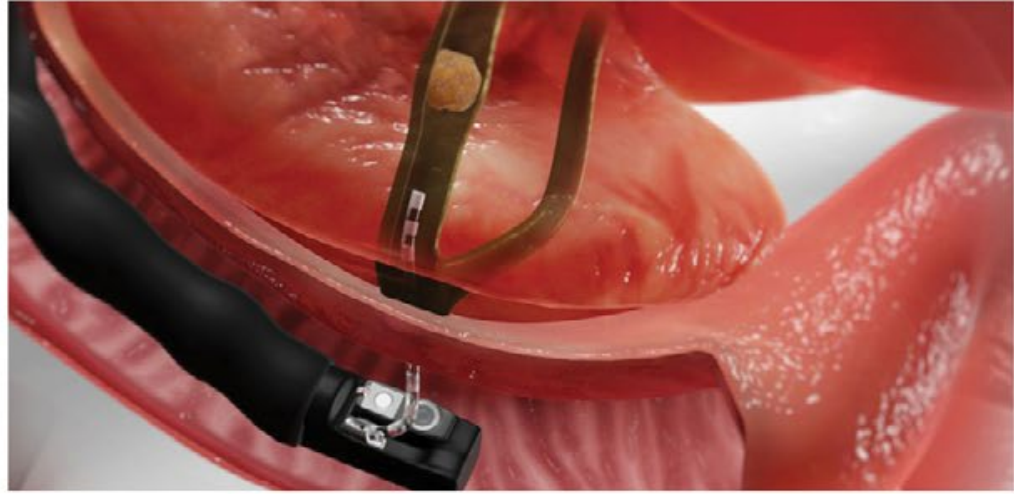
Anka "ERCP" yöntemiyle ameliyatsız tedavi sunuyor

Anka Hastanesi alanında uzman doktorlarla hastalara hizmet vermeye devam ediyor. Safra yolu ve pankreas tedavisinde "ERCP" yöntemi önemine değinen Anka Hastanesi Gastroenteroloji Dr. Ali Bilgen, bu yöntem sayesinde hastaların ameliyata gerek kalmadan, karın yüzeyinde herhangi kesi yapmadan sağlığına kavuşabildiğini söyledi.

ENDOSKOPİK RETROGRAD KOLANJİYO PANKREOTOGRAFİ (ERCP); safra yolları ve pankreas ile ilişkili hastalıkların tedavisinde ve bu bölgenin şüpheli olan tanılarının aydınlatılmasında başvurulan endoskopik kapalı yöntemle uygulanan bir işlemdir.

"ERCP işleminin özellikle bu konuda deneyimli bir doktor ve donanımlı bir hastanede yapılması önemlidir. Deneyimli ellerde ERCP işlemi %95'in üzerinde başarılı ve güvenlidir" diyen Anka Hastanesi Gastroenteroloji Dr. Ali Bilgen sözlerine şöyle devam etti:

ERCP; genellikle safra kanalındaki tıkanıklıkları ve darlıkları açmak; safra taşlarını ve tıkaçıcı safra çamurlarını temizlemek için yaygın şekilde kullanılır. Safra kesesi içerisinde bulunan taşlar veya safra çamuru, zaman içerisinde safra kesesinden safra kanalına doğru akarak ve bu bölgede tıkanıklığa neden olabilir.



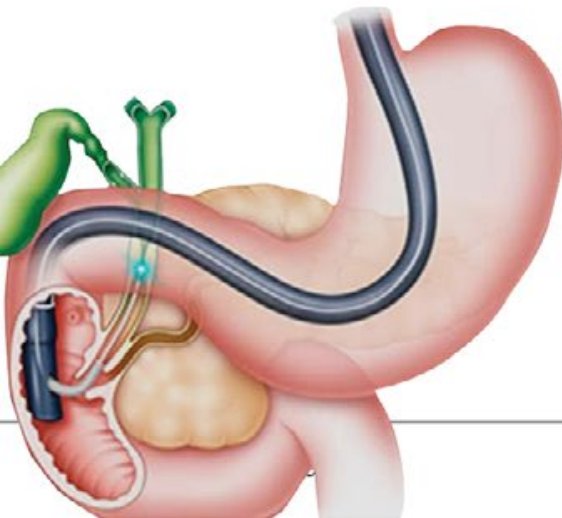
Bunun dışında safra kanalı tıkanıklığına yol açabilecek tümörler (pankreas başı kanserleri, safra yolu kanserleri), ameliyat sırasında oluşan safra kanal kaçaklarının tamiri, biyopsi alınması, safra kanal darlıklarının stent veya balonla genişletilmesi gibi durumlar için de ERCP uygulanmaktadır.

Gerekli ön hazırlıklar yapıldıktan sonra en az 8 saat açlığı olan hastanın anestezi eşliğinde uyutularak hastanın ağrı hissetmeden; klasik standart olarak kullanılan endoskopi cihazlarının yerine; duodenoskopi dediğimiz özel olarak üretilmiş yan görüşlü endoskop aracılığı ile yemek borusu ve mideden geçilerek oniki parmak bağırsağının 2. kısmına ulaşarak safra ve pankreas sıvılarının ince bağırsağa döküldüğü papilla dediğimiz yapı detaylı

değerlendirilip bu bölgeye açılan milimetrelilik ince bir delikten klavuz tel yardımıyla yukarıya doğru tanı ve tedavi hedeflenen bölgeye göre safra kanalına veya pankreas kanalına ulaşılır.

ERCP işleminin özellikle bu konuda deneyimli bir doktor ve donanımlı bir hastanede yapılması önemlidir. Deneyimli ellerde ERCP işlemi %95'in üzerinde başarılı ve güvenlidir.

ERCP işleminin en büyük avantajı, safra kanallarındaki taşların ve çamurların çıkartılması ve tıkanıklıkların ve darlıkların açılması, biyopsi alınması gibi zor bir işlemin endoskopik olarak kapalı yöntemle yapılabilmesidir. Bu sayede ameliyata gerek kalmadan, karın yüzeyinde herhangi kesi yapmadan hasta sağlığına kavuşabilmektedir.





KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



TÜMBİR sektörün sesini daha gür duyuracak

Tüm Mağazalar Birliği Girişimci İş İnsanları Derneği (TÜMBİR) kuruldu. TÜMBİR Teşkilatlanma Başkan Yardımcısı ve Gaziantep ile Güneydoğu Bölgesinden Sorumlu Başkanı olarak İslam Özaltın seçildi. Özaltın, amaçlarının yaklaşık 450 bin kişiye istihdam sağlanan sektörde, seslerini daha gür duyurmak olduğunu açıkladı.



Merkezi İstanbul'da bulunan TÜMBİR'in Genel Başkanlığına Murat Günday seçilirken, Yönetim Kurulu'na seçilen İslam Özaltın aynı zamanda Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ndeki teşkilatlanmadan da

sorumlu olacak.

Derneğin kuruluş amaçları hakkında bilgi veren İslam Özaltın, TÜMBİR'in çatısı altında dayanıklı tüketim ürünleri, mobilya, elektronik cihazlar, bilişim, dekoratif ve kişisel aksesuar, züccaciye, halı, küçük ev eşyaları, beyaz eşya, ev tekstili, ısıtma ve soğutma ürünleri, spor aletleri, kozmetik, iç giyim vb. tüketim gruplarının bir bölümünü veya tamamını mağazalarında tüketiciye ulaştıran AVM tarzı mağazacılık yapan iş insanlarının yer alacağını söyledi. Türkiye genelinde 3 bin 500 işletme olduğunu, şubeleriyle bu sayının 15 bini geçtiğini belirten Özaltın "Sektörün sesini duyurabileceği bir STK'sı bulunmuyordu. Sorunlarımız sümen altı ediliyor ve sesimizi duyuramıyorduk. TÜMBİR bir ihtiyaçtan doğmuştur. Amacımız Türkiye'ye yön veren dayamlık tüketim ürünlerin satışını yapan perakende mağazaları ve AVM'leri tek çatı altında birleştirerek, sesimizi

daha gür şekilde çıkartabilmek" dedi.

Sektörün önemli problemlerinin bulunduğunu söyleyen Özaltın "Bankaların kredi kartı tahsilat sistemleri, tahsilatlara yönelik çözümler, toplu alımlar öncelikli ele alacağımız konular olacak. Biz vatandaşımıza hizmet vermeye çalışırken, diğer taraftan sistemdeki aksaklıklar, işletmelerin çalışmasını daha da zorlaştırıyor. TÜMBİR olarak güçlü bir şekilde üst düzey Genel Müdürlerle görüşerek, taleplerimizi daha ne şekilde ifade etmiş olacağız. Bunun yanında çalışanlarımıza yönelik eğitim seminerleri düzenleyeceğiz. Alanında güçlü isimlerden eğitimler alacağız. Hastaneler ve akaryakıt firmaları ile görüşerek üyelerimize yönelik indirim protokolleri yapacağız. Yaklaşık 450 bin kişinin istihdam edildiği bu sektör, TÜMBİR çatısı altında güçlü bir şekilde temsil edilecek" diye konuştu.

Kaliteli ve uygun konut üretimi için yeni dönem

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi 2024 yılı Haziran Ayı Dönem Toplantısı'nın 1'inci Birleşimi, Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin başkanlığında toplandı. Meclis gündemde son dönemlerde Gaziantep'te yaşanan konut sorunu ele alındı.

Büyükşehir Belediye Meclis Salonu'nda düzenlenen toplantıda gündem maddeleri sonrasında yapılan sunumda şehrin konut ihtiyacını karşılamak amacıyla Güneyşehir'de Gazikonut tarafından bin konut için temelin atılacağı ve çalışmalarla her 6 ayda bir bin konut yapılarak anahtar teslimi yapılacağı müjdelendi.

Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, gazi şehirli vatandaşların Gazikonut tarafından yapılan konutlardan memnuniyetini dile getirerek bunun artırılacağını belirtti:

"Güneyşehir'de yakın tarihte, 500 konutu teslim ettik. Hakikaten çok yüksek bir memnuniyet vardı. Hem hız hem kalite bu zor zamanda hızlı bir şekilde bitirmek çok önemliydi. Bitirdik ve teslim ettik."



Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Mehmet Haz, yaptığı sunumda Güneyşehir ve Kuzeyşehir konut projeleri hakkında ödeme planı ve koşulları hakkında kapsamlı bilgiler vererek şunları söyledi:

"Beş yıl boyunca her altı ayda bir 1000 konut satışa sunup onu teslim edeceğiz. Kuzeyşehir ve Güneyşehir olmak üzere şu anda Güneyşehir'de 1000 konut temellerini hazırladık. Yakında başlayacağız. Kaliteli konut yapmak üzere saha çalışmaları gerçekleştirildi. 6 ay sonrada ikinci bin konuta başlayacağız. Burada iyi bir ekip var. Konusunda uzman bir ekip var. En kaliteli, en ucuz en fazla konutu üreteceğimize inanıyoruz. Konutlar teslim edildikten sonra da 3 yıl veya 5 yıl satmama şartı getireceğiz. Mal varlığı olmayan kişilerin konut sahibi olmasını hızlandıracağız."



“Fıstık Bahçem” kaliteyi ve güveni bir arada sunuyor

Mağazasında yaklaşık 600 çeşit ürünü bulunduran Fıstık Bahçem hizmete açıldı. Gaziantep'te Kuruyemiş, Şekerleme, Baharat, Kahve gibi ürünlerin yanı sıra daha birçok zengin ürün çeşidini bünyesinde bulunduran Fıstık Bahçem mağazası kaliteyi ve güveni müşterileri ile buluşturuyor.



mağazası ilerleyen dönemlerde kentin çeşitli noktalarında da yeni satış mağazaları ile hizmet vermeyi hedefliyor. Yakın dönemde Gaziantep'te farklı lokasyonlarda şube açmaya hazırlanan Fıstık Bahçem bölge illerde de açacakları mağazalar ile şube ağlarını genişletmeyi planlıyor. Kalite ve fiyatta iddialı olan Fıstık Bahçem bünyesinde bulundurdukları yaklaşık 600 çeşit geniş ürün yelpazesi ile her kesimlere hitap ediyor.

Gaziantep'te ürün çeşitliği anlamında tek adres olan Fıstık Bahçem hizmete açtığı mağazası ile müşterilerine kaliteli hizmet sunuyor. Fıstık Bahçem Gaziantep'te kuruyemiş, lokum, çikolata, kuru meyve, baharat ve daha birçok kategoride geniş ürün yelpazesini otopark problemi olmadan aileniz ile alışveriş yapılacak rahat bir mağaza ortamı sağlıyor.

DOĞU VE GÜNEYDOĞU ANADOLU BÖLGESİNİN EN BÜYÜK SATIŞ MAĞAZASI

İşletmeciliğini Muharrem Bilen, Ayhan Bozkaya, Yunus Köseoğlu ve Ömer Polat'ın yaptığı Kuruyemiş, Şekerleme, Baharat, Kahve ve zengin ürünlerinin bir arada satışa sunulduğu Fıstık Bahçem mağazası 400 M2 net satış alanı ile Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesinin en büyük satış mağazası olma özelliğine sahip.

GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ İLE KALİTE VE FİYATTA İDDALI

Hem kalite hem de zengin ürün çeşidini uygun fiyatla müşterileri ile buluşturan Fıstık Bahçem





TÜRKİYE'NİN HER NOKTASINA ÜRÜNLER ULAŞTIRILYOR

Türkiye'nin her noktasından sipariş alan Fıstık Bahçem online satış sitelerinin yanında Trendyol, PTTAvm, HepsiBurada, N11, Çiçek Sepeti ve Pazarama platformlarından da tüm Türkiye'ye ürünleri ulaştırıyor. Her kategoride Türkiye'nin her bölgesinden sipariş alan Fıstık Bahçem'den sırasıyla en çok tercih edilen ürünler kuruyemiş, baharat, yöresel ürünler ve lokum.

GAZİANTEP'TE HEPSİNİ BİRA ARADA BULUNDURAN TEK MAĞAZA

Fıstık Bahçem mağazasında bulundurduğu 75 çeşit lokum, 110 çeşit çikolata, 65 çeşit kuru meyve, 100 çeşit baharat, 50 çeşit yöresel ürün, 95 çeşit kuruyemiş ve 50 çeşit şekerleme ile Gaziantep'te hepsini bira arada bulunduran tek mağaza özelliğine sahip. Birçok ürünü de özel hazırlatan Fıstık Bahçem kuruyemiş de tüm bölgelerin kendine has yöresel ürünlerini bulunduruyor. Hijyen, tazelik, sunum, lezzet, saklama koşulları ile kalite alım ve üretim aşamalarını alımdan satışa kadar titizlikle özen gösteren Fıstık Bahçem tüm Gaziantep'lileri mağazalarına bekliyor.

MAĞAZADA BULUNAN ÜRÜNLER;

Lokum: Özel üretim olup reçeteleri bizim kontrolümüzde üretilmektedir. Ürünlerimizde glikoz kesinlikle kullanılmamaktadır. Şeker, çikolata, fıstık 1.sınıf ürünler kullanılmaktadır.

Kuru Meyveler: Yöresinden ve hasat zamanında satın alma yapıp mağazamızda satışını yaptığımız ürünlerdir. Özellikle 16 çeşit hurma satmaktayız.

Baharat, Yöresel Ürünler: 100 ayrı çeşit baharatımız mevcuttur. Yöresel ürünler Salça, Kuruluk, Pekmezler, Ekşiler, Cevizli Sucuklar köyde üretim yapan kişilerden satın alıp mağazamızda satışa sunuyoruz.

Kuruyemiş: %50 ürünlerde hammadde satın alıp mağaza içerisinde kavurup, taze taze müşterilerimizi sunmaktayız.



“GASMEK” kadınları meslek sahibi yapıyor

Gaziantep
Büyükşehir
Belediyesi'ne
bağlı Gaziantep
Büyükşehir
Belediyesi
Sanat ve
Meslek Eğitim
Kursları'ndan
(GASMEK)
yararlanan
kadınlar
hayallerini
bir bir
gerçekleştiriyor,
meslek sahibi
oluyor.



Hayat boyu öğrenme şiarıyla 2015 yılında kurulan ve kısa sürede yakaladığı başarılarla şehrin göz bebeği olan GASMEK, 36 kurs merkeziyle yüzbinlere ulaştı. Sanat ve mesleki eğitim kursları ile liselere ve üniversiteye hazırlık kursları olmak üzere 2 ana bölümde GASMEK'de yapılan onlarca kurs, hem meslek sahibi yapıyor hem de sınavlara hazırlanan öğrencilere destek veriyor.

Kurslardan yararlanan Gazi şehirlili kadınlar ilgi alanlarına göre uzmanlar tarafından kurslar alırken kariyerlerine ilk adımlarını atıyorlar, akademik

eğitimlerinde de gelişimlerine olumlu katkı alıyorlar. GASMEK'e gelen yüzlerce kadın, meslek sahibi olurken, ilk iş yerlerini açıyor, öğretici olarak çalışabiliyor.

**9 YILDA YAKLAŞIK 330 BİN KADIN
GASMEK'TEN YARARLANDI**

GASMEK 9 yılda hem mesleki kursları hem de etüt programlarında 484 bin 286 kişiye ulaştı. Kurslardan yararlanan kadın sayısı ise 2015 yılından bugüne kadar 329 bin 456 oldu. Kadınlar hayatlarında yeni bir sayfayı GASMEK ile açtı.



"GASMEK İLE HAYATIMA YENİ BİR SAYFA AÇTIM"

GASMEK'lerde aldığı eğitimlerle dekoratif el sanatlarında kendi iş yerini açan Esra Kılıçparlar, iyi bir ortamda eğitim aldığını aktararak şunları söyledi:

"Ben GASMEK ile internet üzerinden sosyal medya ağlarından tanıştım. Dekoratif ahşap boyama kursuna geldim. Ben dekoratif ahşap boyama kurslarına başladım burada. Burada öğrendiğim el sanatları kapsamında bütün dallara eğitim saatlerimi tamamlayarak usta öğreticilik belgemi aldım.



Bir işletme açtım. İşletmemde GASMEK'te öğrendiklerimin çok faydası oldu. GASMEK ile hayatıma yeni bir sayfa açtım. Kendimce kendi çabamla açtığım işletmede her geçen gün yeniliklerle yeni şeyler öğreniyorum bağım kopmadı devam ediyor. Aynı zamanda işletmemizde ve başka kurumlarımızda workshoplar yapıyorum."



"GASMEK'İ HERKESE TAVSİYE EDERİM ÖĞRENMENİN YAŞI YOKTUR DİYORUM"

GASMEK'te aldığı pastacılık derslerle usta öğretici olan ve şu anda pastacılık eğitimi veren Eda Günöz ise aldığı eğitimle kendini geliştirdiğini aktararak şunları söyledi:

"GASMEK'i başta sosyal faaliyet olarak düşünmüştüm. Birkaç bransa gittim. Pastacılık alanına ayrı bir ilgi duyduğum için bu alanda eğitim alarak kendimi daha çok geliştirdim. GASMEK'te aldığım eğitimler sayesinde kalfalık, ustalık ve daha sonrasında usta öğreticilik belgelerini aldım.

Şu anda pastacılık alanında usta öğretici olarak eğitim vermekteyim. İnsanlara bir şeyler öğretmekten çok mutlu oluyor işimi severek yapıyorum. Çok değerli Fatma Şahin başkanımıza bize bu imkanları sağladığı için teşekkür ederim. Gaziantep'te her semtte, 7'den 70'e hayat boyu öğrenme adı altında GASMEK'lerde birçok branşlarda ücretsiz eğitimler verilmekte. Herkese tavsiye ederim öğrenmenin yaşı yoktur diyorum."

"BU KURLAR EĞİTİMİME ÇOK KATKIDA BULUNDU"

Kilis 7 Aralık Üniversitesi Arap Dili ve Edebiyatı mezunu olan ve Arapça öğreticiliği yapan Hatice Dedecan ise akademik hayatında GASMEK'in önemli bir yeri olduğunu söyleyerek, "GASMEK ile akademik eğitimim sırasında ilahiyat ön lisans başlangıcında arkadaşım vesilesiyle geldim. Aile ortamı var burada. Bu kurslar eğitimime çok katkıda bulundu. Lisans eğitimimde de hep öndeydim eğitimlerim sayesinde sınıf birincisiydim hep. Arkadaşlarıma tavsiye ederim belediyemizin bu hizmetini. Güvenle buraya gelebilirler aile ortamı var burada. Psikolojik terapi ve kişisel gelişim oluyor. Ölünceye kadar durma yok diyorum. Hizmetlerinden dolayı Başkan Fatma Şahin'e teşekkür ederim. Başarılarının devamını dilerim" diye konuştu.



Girişimciler geleneksel ticaretten e-ticarete geçiyor



Gaziantep Ticaret Odası (GTO), Trendyol iş birliğinde gerçekleştirdiği eğitim programı ile geleneksel ticaret yapan 30 girişimciyi e-ticaret satışlarına başlattı. Trendyol, girişimcilere satışları 100 bin TL'ye ulaşana kadar sıfır komisyon uygulayacağı program kapsamında 1 yıl boyunca da ücretsiz rehberlik hizmeti sunacak.

» GTO Türkiye'nin en büyük online pazaryerlerinden Trendyol ile geleneksel ticaret yapan firmaların e-ticaret yapabilir hale gelmesi amacıyla yaptığı iş birliği çerçevesinde "Uygulamalı E-Ticaret ve E-İhracat Eğitim Programını" hayata geçirdi.

30 girişimcinin yararlanarak e-ticaret yapmaya başladığı programı değerlendiren GTO Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım, şunları söyledi:

"Günümüzde bir işletmenin varlığını devam ettirebilmesi için olmazsa olmazlardan biri de dijital dünyaya entegrasyondur. İster mal ister hizmet ticareti yapsın, hedef pazarı yerel, ulusal ya da küresel

pazar olsun satış kanallarına online sistemleri de dahil etmesi kaçınılmaz bir hal aldı. Oda olarak biz de bu gerçekten hareketle geleneksel ticaret yapan firmaların e-ticaret yapabilir hale gelmesi amacıyla bir iş birliği geliştirdik.

Bu iş birliği çerçevesinde "Uygulamalı E-Ticaret ve E-İhracat Eğitim Programını" başlattık. Programımıza 200'den fazla başvuru aldık. Başvuruları daha önce online ticaret yapmamış firma olması kriteri ile değerlendirip eleme yaptık ve 100'den fazla kişi ile mülakatlar gerçekleştirdik. Trendyol ve GTO uzmanları tarafından gerçekleştirilen mülakatlar neticesinde 30 girişimciyle eğitim programımızı başlattık."

Sonsepet ile

Mutfakta Şenlik Var

Süper Gıdalarla Tanışma Vakti



www.sonsepet.com



**son
sepet**

f @sonsepetcom



Polateli OSB yeni üretim ve istihdam olanakları sağlayacak

Bölge sanayisi ve ekonomisi açısından kritik öneme sahip olan Polateli Şahinbey OSB'de çalışmalar hızlandı. Kilis Valisi ve Polateli Şahinbey OSB Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Şahin, Polateli OSB'nin yeni üretim ve istihdam olanakları sağlayacağını, ihracatta da firmalar için yeni fırsat kapıları aralayacağını ifade etti.



Gaziantep Sanayi Odası (GSO) Mayıs Ayı Meclis Toplantısı, Kilis Valisi Tahir Şahin'in katılımıyla, Meclis Başkanı Adil Sani Konukoğlu'nun başkanlığında gerçekleştirildi.

Kilis Valisi ve Kilis Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Şahin, GSO Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, önceki dönem Gaziantep Milletvekili Nejat Koçer, GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi, Kilis Ticaret ve Sanayi Odası (KİTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Hacı Mustafa Celkanlı, Kilis Polateli Şahinbey OSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Cevdet Akınal, Yönetim Kurulu Üyeleri Yıldırım Mermer, Hikmet Çaparoğlu, OSB Bölge Müdürü Abdülkadir

Tanrıaşığı, Gaziantep Ayakkabı, Terlik ve Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (OSB) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Özpolat, TOBB Gaziantep Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Ayşen Ahi, GSO yönetim kurulu ve meclis üyeleri ile GSO Genel Sekreteri Yusuf İzzettin İymen'in katılımıyla yapılan toplantıda, Polateli Şahinbey OSB'deki son durum, küresel sorunların sektörlere yansımaları, iş dünyasının yaşadığı zorluklar, firmaların talepleri, çözüm önerileri ve GSO'nun sürdürdüğü çalışmalar hakkında istişarelerde bulunuldu.

Toplantıda, Kilis Valisi ve Polateli Şahinbey OSB Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Şahin, Polateli Şahinbey OSB'de yürütülen süreç hakkında önemli bilgiler verdi.

KURULUM SÜREÇLERİ, GÜNÜN VE GELECEĞİN KOŞULARINA GÖRE YÜRÜTÜLMEKTEDİR.

Kilis Valisi Tahir Şahin, toplantıda yaptığı konuşmada, Kilis Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi'nin Kilis ve Gaziantep'e önemli faydalar sağlayacağı gibi ülke ekonomisi için de kritik öneme sahip olduğunu söyledi.

Bölgenin yeni üretim ve istihdam olanakları sağlayacağını, ihracatta da firmalar için yeni fırsat kapıları aralayacağını ifade eden Şahin, "OSB'mizin kurulum süreçleri, yeşil dönüşüm kriterleri de başta olmak üzere günün ve geleceğin koşullarına göre yürütülmektedir. Bölgemizde 1303 hektarlık alanda altyapı çalışmalarımızda ciddi ivme kazandık. Bunun yanında su, elektrik ve doğalgaz gibi altyapı konularını büyük oranda çözdük ve bu noktada çalışmalarımız hızla devam ediyor.

Organize Sanayi Bölgemizde bir firmamız üretime başladı, on firmamız ise üretime başlamak için gerekli işlemleri tamamlamak üzere. Yeni yatırımcılarımızı da bölgemize bekliyoruz. Çünkü Kilis Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi, hem Gaziantep'in hem de Kilis'in

sağladığı fırsatları bir arada yatırımcılara sunuyor. Ben bu vesileyle Organize Sanayi Bölgemizin kurulmasında emeği olan, bizlere destek sağlayan herkese teşekkür ediyorum. Ayrıca Gaziantep Sanayi Odası Onursal Başkanı Sayın Abdulkadir Konukoğlu, Meclis Başkanı Sayın Adil Sani Konukoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Adnan Ünverdi, Yönetim Kurulu ve tüm GSO ailesine misafirperverlikleri için teşekkür ediyorum" dedi.

ÜLKE EKONOMİMİZ İÇİN ÖNEMLİ BİR BÖLGE OLACAK

GSO Meclis Başkanı Adil Sani Konukoğlu da Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi'nin Gaziantep, Kilis ve bölge sanayisine değer katacak bir proje olduğunu dile getirdi.

OSB'nin bölgenin üretim kapasitesini çok daha güçlendireceğini, yenilikçi yatırımlarının önünü açacağını ve ciddi oranda istihdam oluşturacağını ifade eden Konukoğlu, şöyle konuştu:

"Sanayicilerimiz, yakın zamanda yaşamış olduğumuz deprem felaketi, bu depremin neden olduğu olumsuzluklar ve küresel zorluklara rağmen memleketimiz ve milletimiz için durmadan, yorulmadan çalışmaya devam ediyor.

Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgemiz de şehrimizde kurulum aşamasında olan OSB'lerimiz gibi üretim ve istihdamı artırma hedefleri için sarfedilen çabanın ve özverinin bir sonucudur. Ülke ekonomimiz için yeni ufuklar açma gayretinde olan, çalışan, emek veren ve katkı sunan herkese teşekkür ediyorum."

POLATELİ OSB TEŞVİKLERİ İLE CAZİBE MERKEZİ OLACAK

Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi'nde devam eden çalışmalarda geline noktanın sevindirici olduğunu belirterek, "İki ilimize de yakınlığı ve sunulan teşvik imkanları ile cazibe merkezi haline gelecek olan bölgemize yönelik özveriyle yürütmüş oldukları çalışmalardan dolayı Kilis Valimiz ve Kilis Polateli Şahinbey Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Tahir Şahin'e, yönetim kuruluna ve emeği olan herkese teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.





Gaziantepli Halıcular yenilikçi ürünlerini Japonya'da tanıttı

Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği üyelerinden oluşan 31 kişilik heyet, Ticaret Bakanlığı tarafından desteklenen Sektörel Ticaret Heyeti kapsamında Japonya'daki ilk ikili görüşme programına Osaka'da başladı.



» Japon halı ithalatçı firmaların yoğun ilgi gösterdiği B2B görüşmelerinde Gaziantepli halıcular yenilikçi ürünlerini tanıtmaya fırsatı buldu.

Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Zeynal Abidin Kaplan yaptığı değerlendirmede Japonya'nın yıllık 600 milyon dolara ulaşan halı ithalatından Türkiye'nin yüzde ikinin bile altında pay alabildiğini dile getirdi. Başkan Kaplan yaptığı açıklamada, "Türkiye, dünyanın en büyük ikinci halı ihracatçısı. Parça halinde ise açık ara en büyük üretici ve ihracatçıyız. Bir süredir yürüttüğümüz yurt dışı faaliyetlerde,

potansiyeli yüksek olan, ancak Türkiye'nin ihracatının düşük kaldığı ülkeleri hedef olarak belirliyoruz. Böylece birbirimizle rekabet etmek yerine ülkemizin genel ihracat gelirlerini artırmaya çalışıyoruz. Japonya, bu yaklaşımda bizler için kritik bir ülke. Dünyadan 600 milyon dolara yaklaşan bir halı ithalatı var ancak biz Türk halıcuları, bu hacimden %2 bile pay alamıyoruz. Bu tarz ikili temasların yeni ticaret ilişkilerinin kurulmasına vesile olduğunu gözlemliyoruz" dedi.



uslugroup. Gaziantep
Güven Boya



POLYESTER
İPLİKTE
KALİTE

2. Organize Sanayi Bölgesi Celal Doğan Bulvarı
No:56 ŞEHİTKAMİL/GAZİANTEP Tel: 0342 337 55 66

www.usluguven.com.tr - info@usluguven.com.tr



Bossan en yeni teknolojilerle hizmet veriyor

Bossan Estetik Merkezi'nden Yeni Estetik ve Cilt Bakım Uygulamaları alanında yenilikçi hizmetler sunuyor. Uzman Dr. İnci Dalyan Sarı ve Uzman Dr. Nesrin Aytekin'den Yeni Estetik ve Cilt Bakım Uygulamaları alanında önemli açıklamalarda bulundu.



Uzm. Dr. İnci Dalyan Sarı

» Bossan Hastanesi'nin içinde bulunan Bossan Estetik Merkezi, cilt bakımı ve estetik alanında sunduğu yenilikçi hizmetlerle dikkat çekiyor. İki deneyimli uzman olan Uzm. Dr. İnci Dalyan Sarı ve Uzm. Dr. Nesrin Aytekin, hastalara sağlıklı ve genç bir görünüm kazandırmak için en yeni teknolojileri ve tedavileri kullanıyor.

DOLGU VE BOTOKS UYGULAMALARI

Dolgu ve botoks uygulamaları, estetik prosedürlerin vazgeçilmezleri arasında yer alıyor. Uzm. Dr. İnci Dalyan Sarı, "Dolgu uygulamalarımız, hastalarımıza yüz hatlarını yeniden şekillendirme ve dolgunlaştırma imkanı sunuyor. Botoks uygulamamız ise kırışıklıkların görünümünü azaltmada son derece etkili" diyor. Dr. Dalyan Sarı, botoks ile terleme tedavisinin de yoğun ilgi gördüğünü belirtiyor.



MEDİKAL CİLT BAKIMI VE ÖZELLİKLI TEDAVİLER

Medikal cilt bakımı konusunda uzman olan Uzm. Dr. İnci Dalyan Sarı, cilt sağlığının korunmasında profesyonel bakımın önemine dikkat çekiyor. “Temel cilt bakımlarımız, cildi temizleyip nemlendirirken, özellikli cilt bakımları cildin özel ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunar. Kırmızı yüz lazeri BBL (BB lazer) ve altın iğne gibi yenilikçi tedavilerle cildin doğal parlaklığını ve sıkılığını artırıyoruz” diye açıklıyor.

BUZ BAŞLIKLILAZER EPİLASYON

Buz başlıklı lazer epilasyon, istenmeyen tüylerden kurtulmak isteyen hastalar için ideal bir çözüm olarak görülüyor. Dr. Aytakin, “Buz başlıklı son teknoloji lazer epilasyonumuz, hastalarımızın minimum ağrı ile etkili sonuçlar almasını sağlıyor” diyor.

PRP VE MEZOTERAPİ İLE CİLT VE SAÇ TEDAVİLERİ

Bossan Estetik Merkezi'nde PRP ve mezoterapi uygulamaları da geniş bir hasta kitlesi tarafından tercih ediliyor. Dr. Dalyan

Sarı, “PRP yüz ve saç uygulamalarımız, cildin gençleşmesine ve saç sağlığının desteklenmesine yardımcı oluyor. Mezoterapi saç uygulamaları da saç dökülmesini azaltmak ve saçları güçlendirmek için etkili bir seçenek” diye belirtiyor.

DİĞER ÖZEL ESTETİK UYGULAMALARI

Nem aşısı, kollajen aşısı, somon DNA uygulamaları ve gençlik aşısı gibi tedaviler, hastalara daha sıkı ve canlı bir cilt sunuyor. Dr. Nesrin Aytakin, “Bu özel tedavilerle cilt yenilenmesini destekliyoruz. Fraksiyonel lazer ile akne izlerini ve vücut çatlaklarını azaltırken, Pico Lazer ile dövme ve çil gibi lekeleri başarıyla tedavi ediyoruz” şeklinde konuşuyor

AMELİYATSIZ YÜZ VE VÜCUT GERME

Hİ-Fu teknolojisi ile ameliyatsız yüz ve vücut germe, Bossan Estetik Merkezi'nin sunduğu başka bir yenilik. Dr. İnci Dalyan Sarı, “Hİ-Fu, hastalarımıza cerrahi müdahale olmadan yüz ve vücut sıkılaştırma olanağı sunar. Bu, doğal bir görünümle gençleşmek için harika bir yöntem” diyor.

Bossan Estetik Merkezi, estetik ve cilt bakımı konusunda geniş bir yelpazede sunduğu hizmetlerle, deneyimli uzman kadrosu ve gelişmiş teknolojileriyle hastalarına en iyi tedavi seçeneklerini sunmaya devam ediyor.



Uzm. Dr. Nesrin Aytakin

Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

gaziantepe



**GAZIANTEP ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ**

OBA[®]
Makarna

10 YILDIR
MAKARNA
İHRACAT ŞAMPİYONU
PASTA EXPORT CHAMPION FOR 10 YEARS!*



2.000 TON
GÜNLÜK/DAY

MAKARNA/SPAGETTİ ÜRETİMİ
PASTA/SPAGHETTI
PRODUCTION



3.000 TON
GÜNLÜK/DAY

İRMİK ÜRETİMİ
SEMOLINA PRODUCTION



650 TON
GÜNLÜK/DAY

BUĞDAY UNU ÜRETİMİ
WHEAT FLOUR
PRODUCTION



250 TON
GÜNLÜK/DAY

HAZIR NOODLE ÜRETİMİ
INSTANT NOODLE
PRODUCTION



YÜKSEL ALTUN İNŞAAT'TAN BAYRAM ETTİREN KAMPANYA

Beştepe | Yamaçtepe
Taşınmaya Hazır &
Temelden Satın Alma
Yapabileceğiniz Daire
Seçenekleri

2+1

2,5+1

4,5+1

3+1

3,5+1

Daireler

% 40
Peşin
18 AY
TAKSİT

Peşin
Ödemelerde
%10
İNDİRİM
ca varan

% 50
Peşin
12 AY
TAKSİT

% 60
Peşin
6 AY
TAKSİT



✓BANKA YOK ✓KEFİL YOK
(0342) 999 19 69
(0533) 791 73 10

**YÜKSEL
ALTUN**
İNŞAAT