

Gaziantep
halı fuarına ev
sahipliği yapacak

ADIL KONUKOĞLU:

Tüm zorlukları birlik ve
bereberliğimizle aştık

AHMET TIRYAKIOĞLU:

Artık daha fazla Ekonomiye
odaklanmalıyız

HALİT ACAR:

Türkiye-Irak ilişkilerimiz
2024 yılında daha da artacak

TUNCAY YILDIRIM:

Dış ticaret performansımız
Türkiye'nin üzerinde

FAİK ÖZTÜRK:

Değişimi yakalamayan firmalar
yok olmaya mahkûmdur

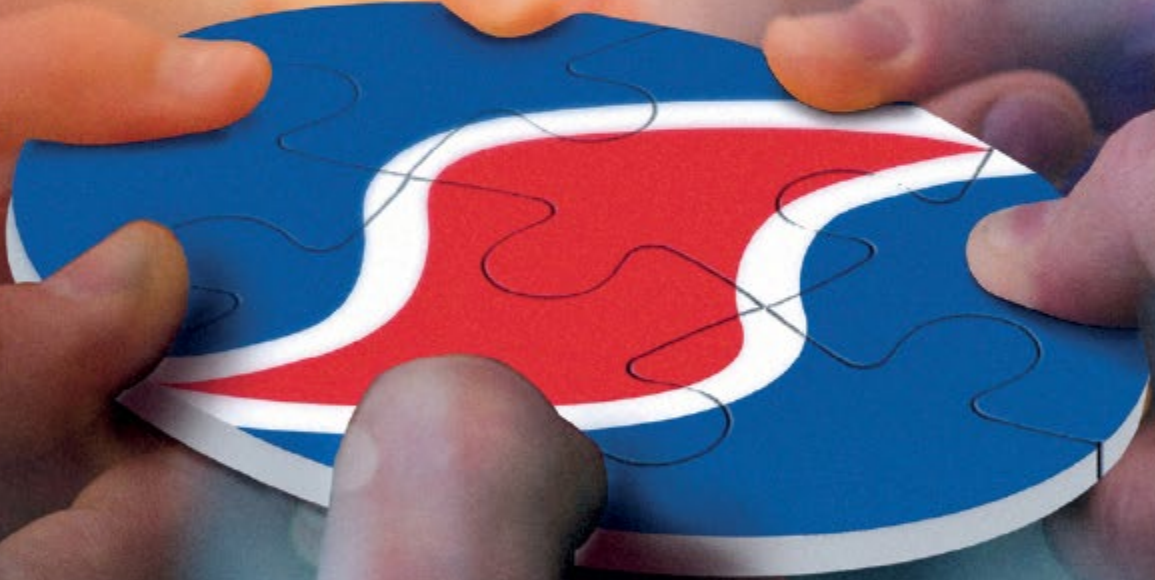
GAP GRUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI ZEKİ ORMANLI:

**DOĞRU YATIRIM
KAZANDIRIR**

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

*Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz.
Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle
bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.*

*Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda
daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.*



GÜNSEV
OTO AVM

Hayalinizdeki
Otomobil Dünyasında

yerinizi
şimdi kiralayın!

Avantajlı Koşullardan Faydalanın!

Global Yönetim
Anlayışı

Geniş Sosyal
Alanlar

Prestijinizi
Katlayan Mimari

Farklı Ölçülerde
Showroomlar

OTOMOBİL
DÜNYASININ
KALBI BURADA
ATIYOR



444 90 95

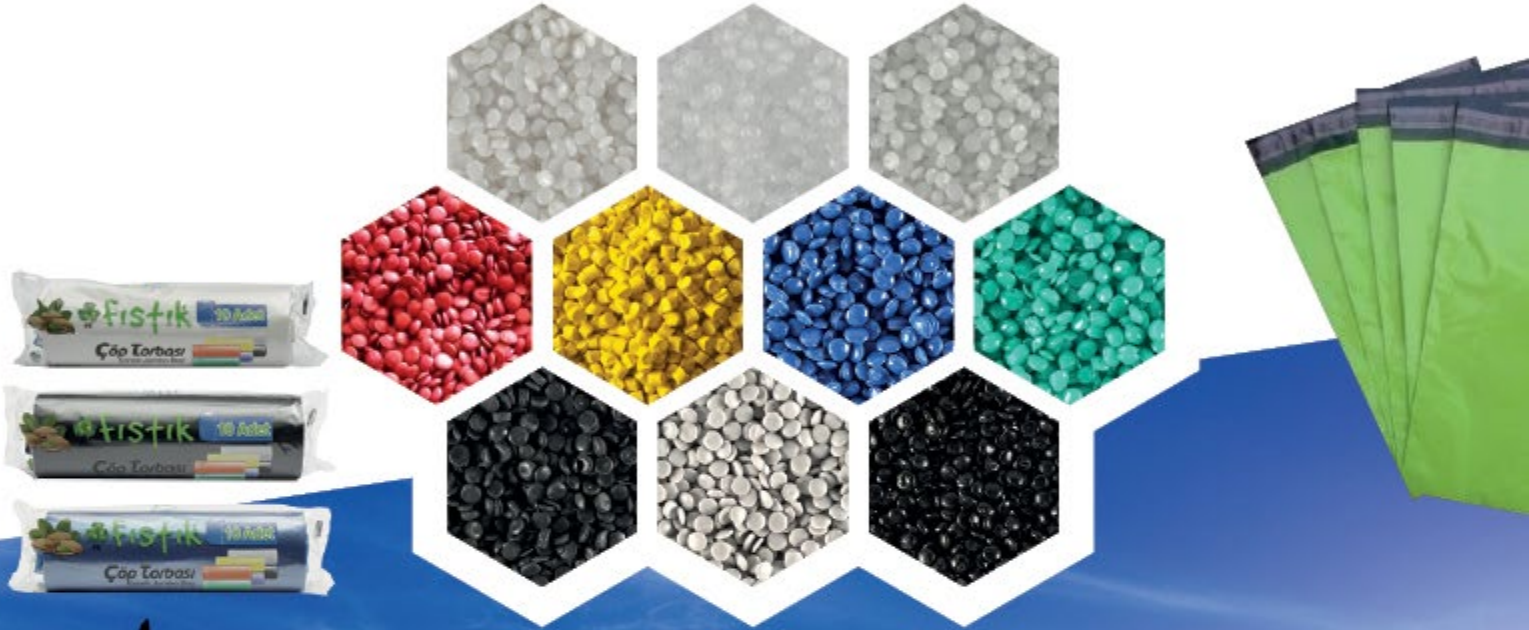
www.gunsevinsaat.com

GÜNSEV
İNŞAAT A.Ş.

Zevkle
döşediđiniz
evinize **ÇOK**
YAKIŞACAK!

PP - PE GERİ DÖNÜŞÜM GRANÜL ÜRETİM TESİSİ

PP - PE RECYCLED GRANULE PRODUCTION FACTORY



*Doğadan aldığımız ilhamla
çözüm üretiyoruz*



*Zengin ürün seçeneklerimiz ile tasarım ve
kaliteyi tüm iç mekanlara taşıyoruz*

MUS SAN

ORMAN ÜRÜNLERİ A.Ş

- *MDF*
- *MDFLAM*
- *SUNTA*
- *SUNTALAM*



YILDIZENTEGRE



AGT



CAMSAN®
ENTEGRE AĞAÇ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Küsget San. Sitesi Sanayi Mah. 60006 Nolu Cad. No: 26 Şehitkamil/GAZİANTEP

İletişim: 0532 100 77 35 - 0555 095 27 27



Türkiye ve Dünya İçin Üretiyoruz...

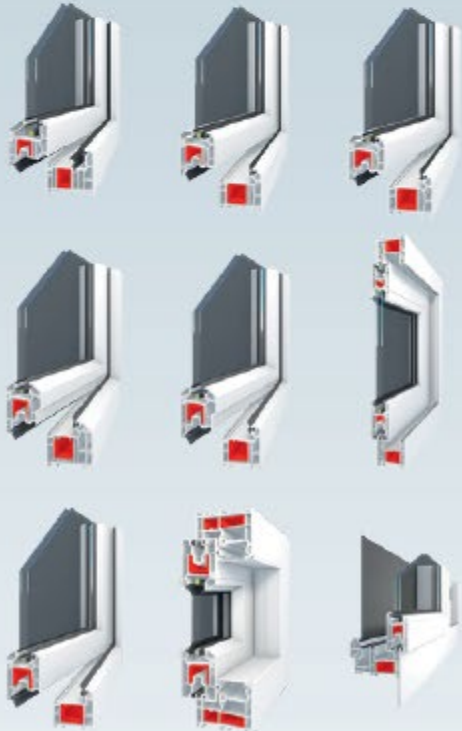


**CANKAR
GRUP**

KAR PEN

KAR PEN METAL

KAR Alüminyum



Tüketici Danışma Hattı
444 64 12

www.karpen.com.tr



**Herkese huzurlu ve mutlu
bir bayram dileriz.
*Ramazan Bayramımız
Mübarek Olsun***





AHMET ASLAN

EDİTÖR

İmtiyaz Sahibi

Ömer Abdurrahman Yavuz

Genel Yayın Yönetmeni

Ahmet Yavuz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Ahmet Aslan

Yazı İşleri

Yunus Yıldız

Bahri Uçar

Görsel Yönetmeni

Feyzullah Kıyak

Grafik Tasarım

Aksa Ajans

Reklam ve Halkla İlişkiler

Mehmet Fener

Baskı Yeri

Sonsöz Gazetecilik, Matbaacılık

Rek. İnş. Şti. İvedik O.S.B

Matbaacılar Sitesi

0.312 394 57 71

Yönetim Yeri

İncilipınar Mahallesi Kıbrıs Cad.

No:22 Ersoy İş Mer. Kat:3/13

Şehitkamil/Gaziantep

İrtibat:

Tel: 0.342 323 23 86

Cep: 0.506 806 63 63

Derginin tüm yayın hakları
Referans Medya'ya aittir

Değerli okuyucularımız merhaba,

Gaziantep ve yeşil dönüşüm

Dünya üretim ilişkilerinde yeni bir döneme giriyor. Bu yeni dönemin dinamikleri yeşil ekonomide saklı.

Üretimde fosil kaynaklı yakıtların aşırı kullanımı iklimsel değişikliklere yol açıyor. Avrupa Birliği üretimde temiz ve yenilenebilir enerjinin kullanımını teşvik etmek amacıyla Avrupa Birliği 11 Aralık 2019 tarihinde, Avrupa Komisyonu Başkanı Ursula Von Der Leyen tarafından açıklanan Avrupa Yeşil Mutabakatını açıkladı.

Bu mutabakat Avrupa Birliği'nin 2050 yılına kadar sera gazı emisyonlarının net olarak sıfırlandığı dünyanın ilk iklim-nötr kıtası haline getirmeyi hedefleyen AB'nin yeni büyüme stratejisidir.

Özetle Avrupa üretim ilişkilerinde çevreye duyarlı bir üretim anlayışını sağlamaya çalışıyor. Belirlediği bu standartlarda üretim yapmayan ürünlerin Avrupa'ya ihracatında yasal yaptırımlar uygulayacak.

Türkiye'nin ihracatının yarısına yakını Avrupa Birliği ülkelerine oluyor. Firmalarımız ya bu sürece uyacak ya da yeni vergisel yaptırımlarla karşılaşacaklar. Konuyla ilgili Bakanlıklar bu nedenle yeni teşvik

mekanizmaları geliştirdiler.

KOSGEB ve TÜBİTAK üzerinden sağlanacak olan bu teşviklerle firmalarımızın yeşil dönüşümüne ciddi destekler sağlandı. Yenilenebilir enerji yatırımları ve kurumsal karbon ayak izi hesaplaması için KOSGEB iki yıllık geri ödemeli kredileri devreye sokarken TÜBİTAK KOBİ niteliğindeki firmalara yüzde 90 hibe desteği sunmaya başladı.

Diğer yandan resmi gazetede yayımlanan bir karar ile Ticaret Bakanlığı aracılığıyla ihracat firmaları için yüzde 50 destek ve beş yıl için 10 milyona varan yeşil dönüşüm desteği çıktı.

Gaziantep'te iş dünyasının iki önemli kuruluşu GSO ve GTO da firmaları sürece hazırlamak için harıl harıl çalışıyor.

GSO'ya bağlı GSO-MEM TÜBİTAK'ın Güneydoğu ve Doğu Anadolu yetkili çözüm ortağı olarak kabul edildi. Yani GSO-MEM aracılığıyla başvuran KOBİ'ler yüzde 90 hibe desteği ile yeşil dönüşüm çalışmalarını yapabilecekler.

Bizde bu sayımızda Gaziantep'te yeşil dönüşüm çalışmalarının önemli bir ayağını oluşturan yenilenebilir enerji alanında kısa sürede önemli başarılarla imza atan GAP Galvaniz firmasını konu aldık.

İyi okumalar...



TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN İNGİLTERE VE AVRUPA'YA GÜVENLİ VE HIZLI TAŞIMACILIK

Hizmetlerimiz



Kargo ve Paket
Taşımacılığı



Mobilya
Taşımacılığı



Ticari Eşya
Taşımacılığı



Uluslararası
Eviden Eve Taşımacılık



Araba
Taşımacılığı



Ekspres
Taşımacılık



Konteyner
Taşımacılığı



Havayolu
Taşımacılığı



İhracat / İthalat
ve Gümrükleme

+90 850 215 2727 - abstransport.com.tr

ABS
INTERNATIONAL REMOVALS & CARGO

carries
love

içindekiler



Gaziantep halı
fuarına ev sahipliği
yapacak

16



Borsa İstanbul'da
gong Artemis
Halı için çaldı

24



"Artık
Ekonomiye
daha fazla
odaklanmalıyız"

14



"Tüm zorlukları
birlik ve
bereberliğimizle
aştık"

18



SASA, dev
yatırımını
hayata
geçirecek

20

"Yeni Avrupa
filomuz
ile sınırları
aşıyoruz"



26



"Dış ticaret
performansımız
Türkiye'nin
üzerinde"

34

içindekiler



“Enerji yatırımlarında önemli projelere imza attık”

22

İpek Cıncıkcı'ya Yükselen Kadın Ödülü

40



36

Han Bros Avrupa dağıtım ağını genişletmeyi hedefliyor

“Değişime uymayan firmalar yok olmaya mahkûmdur”



58



68

Pınar Mobilya üreticiyi tüketiciyle buluşturuyor

“Türkiye-İrak ilişkilerimiz daha da artacak”



81



84

“Gaziantep'te hamuru ekmeğe çevirdik”

“Tüm zorlukları birlikte atlattık”

Gaziantep Sanayi Odası (GSO) Mart Ayı Meclis Toplantısı, Meclis Başkanı Adil Sani Konukoğlu başkanlığında gerçekleştirildi. Meclis Başkanı Konukoğlu toplantıda Gaziantep'in birlik ve beraberliğine dikkat çekti.



» GSO Meclis Başkanı Adil Sani Konukoğlu, meclis toplantısındaki konuşmasına tüm İslam aleminin Ramazan Bayramı'nı tebrik ederek başladı. Ramazan'ın kardeşlik bağlarının güçlenmesine, yardımlaşma ve dayanışmaya sağladığı katkılara vurgu yapan Konukoğlu, “ Hepimizin malumu bir yıl önce, şehrimiz ve bölgemizde meydana gelen ve asrın felaketi olarak adlandırılan deprem nedeniyle zor günler yaşadık.

Birlik ve beraberlik ruhu ile her geçen gün daha iyiye gideceğimizi ümit ediyorum. Bunun yanında bölgemiz ekonomisinin de deprem hasarlarını atlatması ve yeniden canlanması adına canla başla çalışan herkese teşekkür ediyorum. Gaziantep olarak üretim, ihracat ve istihdam noktasında depremin yol açtığı olumsuzluklara rağmen önemli başarılar ortaya koymaya ve ülkemiz ekonomisine katkı sağlamaya devam ediyoruz” dedi.

Ayakkabı OSB'de ilk kazma vuruluyor

Gaziantep Ayakkabı Terlik ve Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nde kuruluş çalışmalarının tüm hızıyla devam ediyor. Ayakkabı OSB ilk etapta 88 hektar ve ikinci etapta 82 hektar alandan oluşacak.

Ayakkabı İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nde kuruluş çalışmalarının tüm hızıyla devam ettiğini söyleyen Gaziantep Ayakkabı Terlik ve Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Ali Özpolat da yer seçimi, kuruluş onayı ve imar planı onayının ardından Ayakkabı Terlik ve Yan Sanayi İhtisas OSB'de alan belirleme ve teknik inceleme gerçekleştirdiklerini söyledi.

OSB'nin firmalara bir arada ve daha iyi koşullarda katma değeri yüksek üretim yapılmasına imkân sağlayacağını ifade eden Özpolat, bölgenin faaliyete geçmesi ile katma değeri yüksek üretimler yapılmasının önü açılarak ilimizin ve ülkemizin gelişimine katkı sağlanacağını kaydetti.



YÜKSEK STANDARTLAR

YÜKSEK TEKNOLOJİ



(0342)

236 00 36

bossanhospital.com

[f](#) [@](#) [@bossan.hospital](#)



Gaziantep Halı fuarına ev sahipliği yapacak

Halı sektörünün güçlü firmalarını bir araya getirecek olan Gaziantep Halı Fuarı, Tüyap Fuarçılık Grubu tarafından, GTO iş birliğiyle Mayıs ayında, Gaziantep Ortadoğu Fuar Merkezi'nde (OFM) düzenlenecek.

Orta Doğu ve MENA bölgesi ağırlık olmak üzere Kuzey Afrika ve Avrupa'dan çok sayıda yabancı fuarı ziyaret etmesi hedefleniyor. Fuarda, el yapımı halı ve seccade çeşitlerine kadar sektörün tüm üretim kalemlerine yer verilecek. Halı sektörünün başkenti Gaziantep, bu yıl ilk kez gerçekleştirilecek olan Gaziantep Halı Fuarı'na ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor. Tüyap Fuarçılık Grubu tarafından Gaziantep Ticaret Odası iş birliğiyle organize edilen fuar, 28-31 Mayıs 2024 tarihleri arasında, Gaziantep Ortadoğu Fuar Merkezi'nde (OFM) düzenlenecek.

Halı sektörünün ticari hedeflerine büyük katkı sunması hedeflenen fuarda; makine yapımı halı, kilim ve paspaslar, seccade çeşitleri, tekstil zemin kaplamaları (duvardan duvara), lifler, iplikler ve tekstiller, tekstil makine ve aksesuarları sergilenecek.

Birleşik Arap Emirlikleri, Almanya, Irak, Mısır, Libya, İngiltere, Bulgaristan, Fransa, Avustralya, Hollanda, İsviçre, İtalya, İspanya, Güney Kore, Rusya, Malezya, Kuveyt, Suudi Arabistan, Nijerya ve Kenya'dan çok sayıda yabancı fuarı ziyaret etmesi bekleniyor.



GAZİANTEP POTANSİYELİNİ DÜNYAYA GÖSTERECEK

Tüyap Fuarlar Yapım A.Ş. Genel Müdürü İlhan Ersözlü, Gaziantep'in, makine halısı üretiminde ve ihracatında dünya lideri olduğunu belirterek, "Böyle bir potansiyelin dünyada ve ülkemizde daha iyi bilinmesi gerekiyor. İlk kez gerçekleştireceğimiz fuarımızın bu yıl çok ses getireceğini düşünüyoruz. El yapımı halı, dokuma zemin kaplamaları ve seccade çeşitlerine kadar sektörün tüm üretim kalemlerine yer vereceğiz" diye konuştu.



3 MİLYAR DOLARLIK HALI İHRACATI

Halı sektörünün dünyadaki ticaret hacmi 17,2 milyar dolara ulaştı. Türkiye, 117 ülkeye yaklaşık 3 milyar dolarlık halı ihracatı gerçekleştiriyor. Türkiye, bütün halı çeşitlerinde dünyada ikinci, makine halı üretiminde ise birinci sırada yer alıyor. İhracat yapılan ilk 10 ülke arasında ABD (yüzde 45), Irak, İngiltere, Almanya, Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan, Libya, Rusya ve Kazakistan yer alıyor.

FUARI İÇİN HEYECANLI VE UMUTLU

Gaziantep Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım ise, halı sektörünün Gaziantep ekonomisinin lokomotif sektörlerinin başında geldiğini ve 28 Mayıs'ta kapılarını açacak olan Gaziantep Halı Fuarı için heyecanlı ve umutlu olduklarını dile getirdi. Yıldırım, "Dünya halı modasını belirleyecek kadar güçlü bir üretim altyapısı ve pazar payına sahip olan Gaziantep, 28-31 Mayıs tarihlerinde dünya halı sektörünü ağırlamaya hazırlanıyor. Gaziantep Halı fuarı için dünyanın dört bir yanından sektör temsilcilerinin şehrimize gelecek olması heyecan verici. Sektördeki firmalarımızın var olan iş bağlantılarını güçlendirmesi, yeni iş bağlantıları kurması açısından büyük fayda sağlayacağından şüphem olmayan bu fuar aynı zamanda 6 Şubat depremlerinden ağır yara almış olan bölgemizin yeniden ayağa kalkması, ticaretin ve üretimin canlanması adına da olumlu katkı sunacaktır. Tüm sektör temsilcilerini 28 Mayıs'ta Gaziantep'e bekliyoruz" dedi.





GTB Yeşil Dönüşüm için ücretsiz hizmet veriyor

GTB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Akıncı Meclis toplantısında yaptığı konuşmada borsanın faaliyetleri ve devam eden projeleri hakkında bilgilendirmelerde bulundu.

2023 yılından itibaren tarım ve gıda sanayinde faaliyet gösteren GTB üyesi işletmelere yönelik GİZ iş birliğinde 'Yeşil Dönüşüm' farkındalık çalışmaları düzenlediklerini anımsatan Akıncı, bu çalışmalar kapsamında son olarak firmaların yeşil dönüşüm süreçlerine katkı sunmak amacıyla ücretsiz danışmanlık hizmeti gerçekleştirdiklerini dile getirdi.

Şubat ayı sonunda Kuruyemiş, Un, Biber ve Antepfıstığı sektörlerinde faaliyet gösteren 8 firmaya danışmanlık hizmeti verdiklerini kaydeden Akıncı, "Bu hizmetin sonunda ilgili firmalarımızın Yeşil Dönüşüm İhtiyaç Analiz Raporu ve Kurumsal Karbon Ayak İzi Hesaplamaları yapılarak, Yeşil Dönüşüm Yol Haritası Raporları hazırlandı" diye konuştu.

"Ekonomiye daha fazla odaklanmalıyız"

Gaziantep Ticaret Borsası Meclis Toplantısı'nda konuşan Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu ise, Türkiye'nin uzun bir süre seçimsiz bir koridora girdiğini ve iş dünyası olarak beklentilerinin bu konjunktürde ekonomiye daha fazla odaklanması olduğunu ifade etti.

GTB Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, 31 Mart tarihinde gerçekleşen seçimin ardından Türkiye'nin uzun bir süre seçimsiz bir koridora girdiğini ve iş dünyası olarak beklentilerinin seçimsiz geçecek bu konjunktürde ekonomiye daha fazla odaklanması olduğunu ifade etti.

Türkiye'nin her zamankinden çok daha fazla çalışmaya ve üretmeye ihtiyacı olduğunu kaydeden Tiryakioğlu, "İş dünyası olarak ülkemizi ve çalışma hayatını en iyi noktaya taşımak için elimizden gelen tüm katkıyı vermeye kararlılıkla devam edeceğiz" dedi.





DURDU KUYUMCULUK

Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

durdukuyumculuk.com



Değirmiçem Mah. Muammer Aksoy
Blv. No : 48 Şehitkamil Gaziantep



0342 215 37 82



info@durdukuyumculuk.com

Eyüp Lojistik Avrupa filosuna 3 günde teslim sloganıyla başlattığı yeni hizmeti için 40 adet FIAT Ducato aracı filosuna kattı. Araç teslim töreninde konuşan Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, 'Lojistik sektörünün geleceğine inanıyor ve bu yenilikçi lojistik paketimizle Türk şirketlerinin Avrupa'daki rekabet yarışına katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz.' dedi.

88 yıllık geçmişe sahip Türkiye'nin köklü lojistik şirketlerinden Eyüp Lojistik, Avrupa ülkelerine 3 günde teslim sloganıyla başlattığı yeni hizmeti için 40 adet FIAT Ducato aracı filosuna kattı. Araç teslim töreninde konuşan Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, 'Lojistik sektörünün geleceğine inanıyor ve bu yenilikçi lojistik paketimizle Türk şirketlerinin Avrupa'daki rekabet yarışına katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz.' dedi.



Küresel ekonomik durgunluğun konuşulduğu ve kriz beklentilerinin arttığı bir dönemde, lojistik sektörünün geleceğine inanan Eyüp Lojistik bu inancını önemli bir yatırımla gösterdi. Türkiye'nin köklü lojistik şirketlerinden biri olan Gaziantep merkezli Eyüp Lojistik, 88. yılını kutladığı 2024 yılına önemli bir yatırımla başladı. Avrupa ülkelerine 3 günde teslim sloganıyla yeni bir lojistik

paketini müşterilerine duyuran şirket, bu operasyonlarda kullanmak üzere 40 adet FIAT Ducato aracı filosuna kattı.

Gaziantep'te yapılan araç teslim törenine Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Yönetim Kurulu Üyeleri Ersin Bartık, Merve Bartık Yıldız, FIAT Satış Direktörü Mahmut Karacan ve FIAT Filo Satış Müdürü Soner Çoklar katıldı.



KÜRESEL REKABETTE İHRACATÇILARIMIZIN EN ÖNEMLİ PAYDAŞI OLMAYI HEDEFLİYORUZ

3 günde Avrupa sloganı ile Türkiye'den Avrupa'nın her şehrine en geç 3 gün içerisinde teslimat garantisi veren Eyüp Lojistik, ülkemizdeki ihracatçıların en önemli partneri olmayı hedefliyor. Küresel ticaret yollarında sıkıntıların yaşandığı bir dönemde müşterilerine sundukları bu lojistik hizmetinin ihracatçı firmaların rekabet gücüne ve dolayısıyla Türkiye'nin Avrupa ülkelerine ihracatına önemli bir katkı sağlayacağını söyleyen Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, 'Her türlü zorluğa rağmen üreten, değer yaratan işletmelerimizin ürünlerini Avrupa'daki hedef pazarlarına ulaştırarak hem müşterilerimizin hem de ülkemizin küresel rekabet yarışında en önemli paydaşı olmak istiyoruz. 3 günde Avrupa sloganıyla oluşturduğumuz bu yeni lojistik çözümümüz, işletmelerimize hızlı, esnek ve ekonomik bir lojistik fırsatı sunuyor' dedi.

FIAT EYÜP LOJİSTİK İŞ BİRLİĞİ DEVAM EDECEK

FIAT Satış Direktörü Mahmut Karacan, "Rekor satış adedine ulaşılan 2023 yılında 193 bin adetlik satış adedimizle üst üste gelen beşinci pazar liderliğimizin heyecanını ve gururunu yaşadık.

FIAT markası, hafif ticari ürün gamıyla da başarılı performansını sürdürüyor. Geniş bayi, satış ve servis ağımla ticari araç sahiplerinin tüm ihtiyaçlarına hızlı çözümler ve hayat kolaylaştıran ürünler sunuyoruz. Eyüp Lojistik'e FIAT Professional ürün gamının güçlü üyesi Ducato ile çözüm ortağı olduğumuz için mutluyuz. Kendilerine, markamıza güvenerek filo pazarındaki iddiamızı daha da



güçlendirecek olan Ducato modelimizi tercih ettikleri için çok teşekkür ediyorum." şeklinde konuştu.

88 YILLIK BİR LOJİSTİK TECRÜBESİ

Eyüp Lojistik'in temelleri 1936 yılında Ökkeş Bartık'ın ilk taşıma aracını almasıyla atılır. Ökkeş Bartık, 20 yıl boyunca taşımacılık yapar. 1956 yılına gelindiğinde bayrağı oğlu Abdulkadir Bartık devralır. 980'lere kadar Gaziantep – İstanbul arası taşımacılık yapan Abdulkadir Bartık, bu yıllarda ticari araç yedek parça ticareti ve ihracatına başlayarak yeni bir sayfa açar. Yıllar sonra bayrağı üçüncü nesil Özcan Bartık ve Eyüp Bartık devralır.

Doğru ürünü doğru fiyatlarla müşterilerine tedarik etmeyi ilke edinen

firma, 1996 yılında DAF TIRSAN Ticari Mallar Güneydoğu Anadolu distribütörlüğüne başlar. Gaziantep'te yüksek kalitede lojistik hizmetinin eksikliğinin iyiden iyiye hissedildiği 2001 yılında lojistik sektörüne yatırım kararı alınır.

Türkiye'nin 2001 krizini yaşadığı yıl yapılan 20 araçlık bu yatırım Eyüp Lojistik'in uzun vadeli stratejisinin ilk adımıdır. 2003 yılında lojistik dışındaki tüm ticari faaliyetler tasfiye edilir, ana iş kolu olarak lojistik seçilir. Sektör yatırımlarına devam eden Eyüp Lojistik, taşımacılıkta edindiği bir asra yaklaşan tecrübesini modern teknolojiyle harmanlayarak büyümeyi ve bölge ekonomisini kalkındırmayı sürdürüyor.

Eyüp Lojistik, halen TIR taşımacılığı, Minivan-Mikrovan taşımacılığı, depo kiralama, antrepo ve gümrükleme alanlarında müşterilerine uluslararası standartlarda hizmet vermeye devam ediyor.



GENERAL SOLAR HAKKINDA

2013'ten bu yana anahtar teslimi Güneş Enerjisi Santrali (GES) kurulumları gerçekleştiren Generalsolar Enerji, Türkiye'nin birçok yerinde devreye aldığı başarılı projelerden edindiği bilgi, tecrübe ve büyüyen teknik kadrosu ile uzmanlaşmış olduğu GES projeleriyle ilerleyişini sürdürmekte. Yönetim Kurulu Başkanlığını Ali Demirdağ'ın yaptığı General Solar, kurumsal çatısı altında, konusunda uzmanlaşmış profesyonel yöneticilerle, yatırımcılara çözüm ortaklığı sunmaktadır. GES yatırımcılarına güvenilir, kaliteli hizmet anlayışı sunan Generalsolar sektörde, EPC hizmetinin yanı sıra yatırımcı olarak da yerini almış ve yenilenebilir enerji alanındaki projeleri ile gelecek nesillere, yenilikçi, enerjide dışa bağımlı olmayan, güçlü bir Türkiye bırakmayı kendisine vizyon edinmekle birlikte, enerjisini güneşten üreten tesislere yenilerini katarak geleceğe ışık tutmaya devam etmektedir.

“Enerji yatırımlarında önemli projelere imza attık”

Enerji sektörünün köklü firması General Solar, kurulduğu günden bu yana enerji yatırımlarında uyguladığı projelerle GES kurulumlarında önemli başarılarla imza attı.

» Enerji sektörünün köklü firması General Solar, sanayici ve iş dünyasından isimleri düzenlenen gecede bir araya getirdi. General Solar Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdağ, yoğun bir katılımı gerçekleşen organizasyonda, Gaziantep'in yanı sıra Türkiye'nin bir çok bölgesinde enerji yatırım projelerine imza attıklarını vurguladı. General Solar'ın büyük bir aile olduğunu belirten Ali Demirdağ, “Gaziantep'te temellerini attığımız General Solar markası Türkiye'nin dört bir tarafında başarılı işler yapan önemli bir Gaziantep markasına dönüştü. Bunu Gaziantep'teki iş

ortaklarımızdan aldığımız güçle başardık. Bu gurur hepimizin. General Solar'ın hizmet anlayışında, iş biter dostluk bitmez. Bunun en güzel örneği de bu salondaki dostlarımızla yıllar geçse de hep bir arada olmamız aynı samimiyetle işbirliklerimiz devam etmesi olduğunu belirtti.



Kalbinizi MENENGIÇ KAHVESİ İLE Korumaya alın





Borsa İstanbul'da gong Artemis Halı için çaldı

Kuruluşundan bugüne 15 milyon metrekare halı üretimi ile Türkiye'nin en büyük halı üreticilerinden biri olan Artemis Halı, başarılarla dolu 12. yılında halka arz oldu. Mart ayında yapılan törende, Borsa İstanbul'un açılış gongu Artemis Halı için çaldı. Yatırımcılardan yoğun ilgi gören Artemis Halı payları, gong töreninin ardından "ARTMS" koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladı.



Dünya trendlerini yakından takip ederek halı tasarım ve üretim faaliyetleri gerçekleştiren Artemis Halı Borsada işlem görmeye başladı. Halka arz gong töreni; Borsa İstanbul A.Ş. Genel Müdürü Korkmaz Ergun, Artemis Halı Yönetim Kurulu Başkanı Tolga Batalı, Artemis Halı Yönetim Kurulu üyeleri, şirketin halka arzına aracılık eden İfo Yatırım Menkul Değerler A.Ş. yöneticileri ve çok sayıda davetlinin katılımıyla gerçekleşti.

Artemis Halı'nın 27-28 Şubat'ta gerçekleşen halka arzına 2.189.498 yatırımcı katılım gösterirken başarılı bir halka arz gerçekleştirildi.

Borsa İstanbul A.Ş. Genel Müdürü Korkmaz Ergun törende yaptığı konuşmasında "Artemis Halı şirketimizin bugün işlem görmeye başlaması nedeniyle düzenlenen halka arz törenine, Borsamıza hoş geldiniz. Türk halı dokuma geleneğinin çağdaş temsilcisi Artemis Halı, bugün Borsamızda işlem görmeye başlayarak marka değerini daha da yükseltecektir. Geniş bayi ağı ve farklı ülkelere yaptığı ihracat ile oluşturduğu güçlü yapısını, halka arzla elde ettiği gelir ile yatırımlarını gerçekleştirerek daha da güçlendirecektir. Bu şekilde, şirketin yatırımlarının finansmanına, marka değerine ve kurumsallaşmasına katkı sağlamaktan dolayı memnuniyet duyuyoruz." ifadelerini kullandı.

YATIRIMCILARIMIZDAN ALDIĞIMIZ GÜÇLE ÜLKEMİZ İÇİN DAHA ÇOK ÇALIŞACAĞIZ

Artemis Halı Yönetim Kurulu Başkanı Tolga Batallı da şirkete güvenip yatırım yapan tüm yatırımcılara teşekkür etti.

Yola çıktıkları 2012'den bu yana inovasyon, kalite ve estetik değerlerle büyüyerek sektörde faaliyet gösteren köklü markalardan biri haline geldiklerini dile getiren Batallı, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İnovasyonu teşvik ederek 12 yıldır büyük bir titizlikle çalışıyoruz. Uzun yıllardır sektöründe sağlam adımlarla ilerleyen Artemis Halı, bugün burada yepyeni bir dönemin başlangıcını gururla kutluyor. Bu önemli gün, geçmişte elde ettiğimiz başarıların bir göstergesi olarak, geleceğe umut ve heyecanla bakmamıza vesile olacaktır. Bu tören, sadece Borsa'da ilk işlem gününde bir gongun çalması değil, aynı zamanda Artemis Halı'nın geleceğe yönelik kararlılığının ve gücünün göstergesidir. Halka arz, Artemis Halı'nın başarılarla dolu gelişimindeki önemli dönüm noktalarından biri olacaktır." Batallı, yatırımcılardan aldıkları güçle sektör ve ülke için daha çok çalışacaklarını kaydederek, başarıyla tamamlanan Artemis Halı halka arzının hayırlı olması temennisinde bulundu.



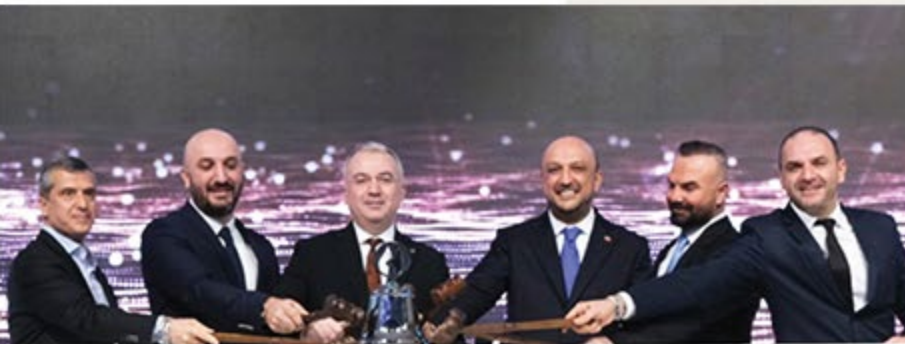
ARTEMİS HALI'NIN 507 MİLYON LİRA BÜYÜKLÜĞÜNDEKİ HALKA ARZINA YAKLAŞIK 2,2 MİLYON YATIRIMCI KATILDI

507 MİLYON LİRA BÜYÜKLÜĞÜNDEKİ HALKA ARZA YAKLAŞIK 2,2 MİLYON YATIRIMCI KATILDI

Info Yatırım Genel Müdürü Tarkan Akgül ise halka arzlarla sermaye piyasalarının gelişmesine, şirketlerin finansman olanaklarına erişmesine ve yatırımcıların da şirketlerin geleceğine ortak olmasına katkıda bulunmaktan büyük mutluluk duyduklarını söyledi.

Info Yatırım olarak 2023'te 7 şirketin halka arzına aracılık ederek başarılı bir yılı geride bıraktıklarını dile getiren Akgül, şu açıklamalarda bulundu:

"2024 yılında da Artemis Halı ile birlikte ikinci halka arzımızın başarıyla tamamlanmasının gurur ve mutluluğunu yaşıyoruz. Artemis Halı'nın 507 milyon lira büyüklüğündeki halka arzına yaklaşık 2,2 milyon yatırımcı katılırken, yatırımcıların gösterdiği ilgiden büyük mutluluk duyuyoruz. Halka arzla birlikte kurumsal yapısını ve özkaynaklarını daha da güçlendirerek yoluna devam edecek olan Artemis Halı ve değerli ekibine başarılar diliyorum."



SASA, dev yatırımını hayata geçirecek

SASA Polyester, Türkiye'deki sektör liderliğini dünyada da üst sıralara taşımak için yaptığı yeni yatırımlarını bu yıl devreye almaya başlayacak. SASA devreye alacağı yeni yatırımın Türkiye'nin son yıllardaki en önemli sanayi tesislerinden birini hayata geçirecek.

SASA Polyester, Erdemoğlu Holding bünyesinde yaptığı yatırımlarla elyaf ve polyesterin ham maddesi olan Safılaştırılmış Tereftalik Asit (PTA) üretimini de içeren Türkiye'nin son yıllardaki en önemli sanayi tesislerinden birini hayata geçirecek. Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Erdemoğlu, 6 Şubat 2023'te meydana gelen Kahramanmaraş merkezli depremlerin birinci yılında deprem sonrası çalışmalarını ve yeni yatırımlarını değerlendirdi.



TESİSLER ART ARDA DEVREYE GİRECEK

İbrahim Erdemoğlu, depremin ardından riskli gördükleri için DMT tesisini tedbir amaçlı geçici olarak 3 ay süreyle kapattıklarını söyledi. Onun haricinde diğer yatırımlarda 1-2 ay uzamalar olduğunu ifade eden Erdemoğlu, ancak canla başla mücadele sonucunda o açığın da kapatıldığını bildirdi.

PLANLARIMIZ OLDUGU GİBİ DEVAM EDİYOR

Planlarını olduğu gibi devam ettirdiklerine vurgulayan Erdemoğlu, şunları kaydetti: "Depremle ilgili hiçbir şekilde planımızı öteleme, erteleme gibi bir davranışa asla girmedik. En hızlı şekilde yatırımı devam eden yıllık 1 milyon 750 bin ton PTA (Safılaştırılmış Tereftalik Asit) tesisimiz 6. ayda faaliyete geçecek. Arkadaşlarımız canla başla çalışıyor. Hatta şunu söyleyebilirim. Şu anda bile günde 9 bin insan gece gündüz montajı hızlı şekilde tamamlamaya çalışıyor.

Bunun yanında ikinci ilave elyaf tesisimiz var 450 bin tonluk yaklaşık. Bu da yıl sonunda faaliyete geçecek. Aynı şekilde 350 bin tonluk yeni cips tesisimiz var. Yatırımı devam eden. O da bu yılın sonunda ya da önümüzdeki yılın ilk çeyreğinde faaliyete geçirmeyi planlıyoruz. Hiçbir aksaklık yok."



BÜYÜK EKİP
KALİTELİ HİZMET



beyaxe[®]
Furniture Accessories



KATEGORİLER

✓ Banyo

✓ Mutfak

✓ Ankastre

✓ Mobilya Aksesuarları

Prodüksiyon : HMS Ajans

Sanayi Mah. Anafartalar Blv. 273
Küsget San. Sit. Şehitkamil, Gaziantep

0(535) 727 35 00
0(342) 239 06 03

www.beyaxyapimarket.com

GAGİAD yenilikçi adımlarla iş dünyasına vizyon katıyor

Gaziantep Genç İş İnsanları Derneği'nin (GAGİAD) 16. Olağan Genel Kurul Toplantısı üyelerin yoğun katılımıyla gerçekleşti. GAGİAD Genel Kurulu'nda yeni başkan Sanko Tekstil Yönetim Kurulu Üyesi Yiğitcan Konukoğlu'na oldu.



GAGİAD 16. Olağan Genel Kurulu'nda; yönetim ve denetim kurulu raporları okunarak, genel kurul tarafından ibra edildi. Ardından Yönetim Kurulu, Denetleme Kurulu ve Haysiyet Divanı üyelerinin asil ve yedek seçimi gerçekleştirildi. Genel Kurul sonucunda GAGİAD 15. Dönem Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yiğitcan Konukoğlu, GAGİAD yeni Yönetim Kurulu Başkanı ve Deniz Yüksel Konukoğlu ise Kadınlar Kurulu Başkanı oldu.

İki dönemi boyunca GAGİAD Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürüten Cihan Koçer açılış konuşmasına, bugüne kadar verdikleri emek için yönetim kurulu ve GAGİAD'lılara teşekkür ederek başladı ve şunları söyledi:

"Cumhuriyetimizin ikinci yüzyılına adım atmanın gururunu yaşadığımız bir dönemde, 30'uncu yılını geride

bırakan GAGİAD'ın geldiği nokta herkes tarafından takdir edilmektedir. Bugün GAGİAD, iş dünyasına yön veren, yenilikçi adımlarıyla sektöre vizyon katan bir noktadadır. Bizi bugünlere getiren öncelikle kuruluşumuzdaki sağlam temellerdir. Bu sağlam temelden ilham alarak, 30 yıl boyunca durmadan, yorulmadan çalışarak bugünlere geldik. Bugüne kadar ulaştığımız başarının bilincinde olarak, elbette daha iyi, daha büyük işlere imza atmak için var gücümüzle çalıştık, çalışıyoruz. Sizlerin de yakinen bildiği gibi, pandemiden küresel ekonomideki durgunluğa, yaşadığımız elim deprem felaketinden yakın coğrafyamızdaki çatışmalara kadar pek çok zorlukta sorumluluk üstlendik. Ekonomik alanda ortaya koyduğumuzun değer yanında üstlendiğimiz sorumlulukla sosyal hayattan eğitime, sürdürülebilirlikten kültür sanata kadar her alanda var gücümüzle çalışmaya gayret ettik."



16'ncı Dönem GAGIAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak göreve gelen Yiğitcan Konukoğlu, kurul üyelerinin teveccühüne teşekkür ettiğini belirterek duygularını şu şekilde ifade etti:

“Bugün 16'ncı dönem Yönetim Kurulu olarak öncelikle çok mutluyuz ve heyecanlıyız. 14 ve 15'inci dönemde Cihan Başkanımız ile çok güzel çalışmalar gerçekleştirdik, bunların devamlılığını sağlayacağız. Birkaç hususa değinmek istiyorum. Yeni dönemimizde de ana gayemiz, derneğimizin kuruluşundan itibaren hedeflediği; genç nesiller arası ortak aklın oluşturulması, şehirde yatırım ekosisteminin ve şehir yaşamının geliştirilmesi ve korunması, derneğimizin devamlılığını sağlanması, üyelerimize kaliteli hizmetin sağlanmasını hedeflemek

yönünde olacak. Bu dönemde gerçekleştirmeyi planladığımız ana başlıklar ise; ekonomi, kültür sanat ve üyeler arası iletişimi arttıracak aktivitelerin yapılması, derneğimizin kurumsallaşma çalışmalarının devamlılığının sağlanması, iki dönemdir uygulanan yeni komisyon yapısının devamlılığının sağlanması ve geliştirilmesi şeklinde olacak.”

GAGIAD'a bugüne kadar hizmet verenlere teşekkür eden Konukoğlu sözlerini şöyle tamamladı:

“İki dönemdir omuz omuza çalıştığım değerli başkanımız Cihan Başkana, Eşi İpek Hanım'a ve geçmiş dönemde emek veren Yönetim Kurulu Üyelerine teşekkür ediyorum. Cihan Başkan azmi ve kararlılığıyla derneğimize çok emek vermiştir.

GAGIAD'IN 16'NCI OLAĞAN GENEL KURULU'NDA YENİ BAŞKAN YİĞİTCAN KONUKOĞLU OLDU



Kendisiyle olan hem abi kardeş hem de arkadaşlık ilişkimiz GAGIAD ile güçlenmiştir ve bundan sonra da böyle devam edecektir. Genel Kurul sırasında Divan Başkanlığını Mustafa Topçuoğlu'nun, üyeliklerini Erhan Özmen ve Yaşar Erturhan'ın yapmasından ötürü kendilerine teşekkür edildi.



BAY



Her Yerde
Bir Kapımız
Var!



OKUL KAPILARI

Eğitime açılan kapıları tasarırken öğrencilerin güvenliği ön planda tutar, okulun genel atmosferine katkı ve işlevselliği katarız.



HASTANE KAPILARI

Yurt içinde ve yurtdışında kapıları Baydoor ile sağlıklı açılan bir çıkış hastanelere referansına sahiptir. Kalite ve güvenliği bir arada sunan dayanıklı ve kolay temizlenebilir yüzeyi ile sağlık tesislerinin sterilizasyonuna katkı sunarız.

OTEL KAPILARI

Yeniye kapı dayanıklı kapılarınız ile otel misafirleri her zaman güvencilerdir. Elektronik kilit ve kart okuma sistemleri ile çağdaş ve güvenli bir atmosfer oluşturmanıza yardımcı oluruz.

KONUT KAPILARI

Toplu konutlar için üretimimiz kapılarda hedefimiz; yapılarının daha güvenli, daha sık ve daha konforlu hale gelmeleridir. Estetik, zarafet ve trend kapılar Baydoor'dur!

Baydoor; otel, hastane, okul, toplu konut gibi mega projelerden, butik üretimlere kadar yaşamın olduğu her yerde. Gerekliğinde bayileri gerektiğinde kendi ekipleri ile uygulamaları yurt içinde ve yurtdışında gerçekleştirmektedir. Seri olarak üretilen kapı, kapak, mutfak ve hiltonların yanı sıra bir projenin A'dan Z'ye tüm üretimini ve uygulamasını yapabilen bir alt yapıya sahiptir.

OTEL, OKUL, HASTANE, TOPLU KONUT VB. PROJELERİNİZDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ...

"hayata açılır"

DOOR

DÖRT TARAFI BAYDOOR İLE
DONATILMIŞ MEKANLAR
Güzeldir



BAYDOOR KAPI

Dağdan aldığı en kaliteli taşlarla hayatın her alanında kullanılan ahşap için kapılar üretiyor, montajlıyoruz. Modern minimalizmden klasik detaylara uzanan geniş yelpazede tasarım seçenekleri sunan bir ahşapçı sizsiniz.



BAYDOOR MUTFAK

Mutfakta geçirdiğiniz zamanın daha keyifli hale gelmesi için doğanın en soft renklerinden ilham alıyor ve çizgi çizimle organik malzemelerle beklentilerinizi karşılıyoruz.



BAYDOOR DRESUAR

Dayanıklılık ve kalite arayışları için uzun ömürlü güçlü ahşap yapılarla kullanım sırasında sağlığını koruyun.

BAYDOOR HİLTON

İleri teknoloji ile ürettiğimiz Hiltonlar, banyo ve koridorlarınızda lüksü zirveye taşıyor. Kolay temizlik için yüzeyleri sayesinde hijyeni en üst seviyede tutuyoruz.



BAYDOOR KAPAK

Besarsız tasarımlar, pastel renkleri ve seçme çeşitliliği kapaklarda mutluca bir dünyanın kapılarını açıyoruz.



/baydoortr



baydoor.com.tr

motif
group



Dijitalleşme çağında e-ticaretin ipuçları

E-ticaret, bilgisayar ile iletişim teknolojilerinin ve mobil cihazların gelişimiyle birlikte internetin en önemli kavramlarından biri haline geldi. Günümüzde 4 milyarı aşkın internet kullanıcısı bulunduğunu varsayarsak bu sayısal verilerle internetle ilgili tüm kavramların ve platformların önem kazandığı aşikâr.

SEKTÖRÜN DEVLERİNDEN ÖRNEKLER

Elektronik ticaret (e-ticaret), internet üzerinden ürün veya hizmet alımını ifade eder. İlk defa 1996 yılında hayatımıza giren e-ticaret, o zamandan bu yana büyük bir gelişim sürecinden geçti. İlk e-ticaret platformları arasında Amazon ve eBay gibi devler bulunuyor. Aynı zamanda Çin merkezli Alibaba, e-ticaret sektörünün en güçlü oyuncularından biri olarak öne çıkıyor.

E-ticaretin gelişiminde web tabanlı algoritmalar ve teknoloji büyük rol oynadı. Dünya çapındaki ilk e-ticaret işlemleri 1996 yılında gerçekleşti. Ülkemizde de 1998 yılında kurulan hepsiburada.com, e-ticaret sektörünün önem kazandığı yıllarda ilk adımları attı. Mobil cihazların etkisiyle e-ticaret büyümeye devam etti ve günümüzde site trafiğinin yüzde 70'i mobil cihazlar tarafından sağlanıyor. E-ticaret, gelecekte de büyümeye devam edecek ve yeni fırsatlar sunuyor. Bu alanda başarılı olmak için doğru stratejileri belirlemek ve teknolojiyi yakından takip etmek önem arz ediyor.

İLK BAŞTA NELER ÖNEMLİ ?

E-ticaret, günümüzde işletmeler için önemli bir alan haline geldi. Artık birçok sektör hatta basılı gazetelerin bile internet sayfaları iş yapmaya başladı. Tüm bunlar ışığında işte e-ticaret yaparken dikkate almanız gereken bazı ipuçları:
Kullanıcı Dostu Bir Web Sitesi
E-ticaret sitenizin kullanıcı dostu ve kolay gezilebilir olması, potansiyel müşterilerin sitenizde daha fazla zaman geçirmesini sağlar.

Güvenlik Önlemleri Alın
Müşteri bilgilerinin güvenliği büyük önem taşır. SSL sertifikası kullanarak veri güvenliğini sağlayın.

PAZARLAMA VE REKLAM STRATEJİLERİ UYGULAYIN

E-ticarete başarılı olmak için etkili pazarlama ve reklam stratejileri geliştirmelisiniz. Sosyal medya, e-posta pazarlaması ve arama motoru optimizasyonu gibi yöntemleri kullanabilirsiniz.

Lojistik ve Müşteri Hizmetlerini İyileştirin: Ürün teslimatı ve müşteri hizmetleri süreçlerini optimize edin. Hızlı ve güvenilir teslimat, müşteri memnuniyetini artırır.

**OLMAZSA OLMAZLARDAN ANALİZ VE İZLEME**

E-ticaret performansınızı düzenli olarak izleyin. Hangi ürünlerin daha fazla satıldığını, hangi pazarlama kanallarının daha etkili olduğunu takip edin. Bu yenilikçi platformun modelleri arasında en yaygın olanları şunlardır:
B2B (İşletmeden İşletmeye): İşletmeler arası ticareti ifade

eder.

B2C (İşletmeden Tüketicie): İşletmelerin doğrudan tüketiciye ürün veya hizmet satışı yapmasıdır.

C2C (Tüketiciden Tüketicie): Bireyler arasında yapılan ticareti ifade eder.

Yatay E-ticaret Modeli: Belirli bir ürün kategorisine odaklanır ve farklı markaların ürünlerini sunar.



“Dış ticaret performansımız Türkiye'nin üzerinde”

Gaziantep Ticaret Odasının (GTO) Mart ayı olağan MECLİS Toplantısında konuşan GTO Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım Merkez Bankasının faiz kararına değinerek bankanın önemli mesajlar verdiğini belirtti.

Küresel ekonomide merkez bankası kararlarıyla dolu fırtına gibi bir ayı geride bıraktıklarını belirten Tuncay Yıldırım, Merkez bankaları arasında en çok şaşırtan bankanın şüphesiz Türkiye Merkez Bankası olduğunu vurguladı. Yıldırım, “Çünkü TCMB beklentilerden farklı olarak politika faizini yüzde 50'ye çıkardı. Merkez bankasını faiz artırımına iten faktörlerden biri kur baskısı diğeri de iç talebin halâ yüksek seyretmesi. İç talepte yavaşlama var ama genel anlamda enflasyonu frenleyebilecek bir gerileme değil bu...” şeklinde konuştu.

YILDIRIM: KAMU KESİMİ DE TASARRUF YAPMALI

Merkez Bankasının enflasyonu düşürebilmek için faizi artırarak TL tasarruflarının artmasını ve tüketimin düşmesini hedeflediğini vurgulayan Yıldırım, “İç talepteki zayıflama büyüme oranında önemli bir düşüşe sebep olacaktır. Aşlında geldiğimiz noktada olması gereken de budur. Enflasyonla mücadele için bir bedel ödenecek. Bir süre düşük büyümeyi kabul etmek zorundayız. Ancak bu bedeli tek başına iş dünyası ödeyemez. Kamu kesimi de tasarruf yapmalı. Bizim ihtiyacımız olan kaliteli ve sürdürülebilir büyüme... Bunun için de önce enflasyondan kurtulmamız gerek.” İfadelerini kullandı.

Yıldırım: Gaziantep'in dış ticaret performansı Türkiye'nin üzerinde

Konuşmasında 2023 yılı dış ticaret verilerine de değinen Başkan Yıldırım, şöyle devam etti:

“TÜİK verilerine göre Türkiye ihracatının ithalatı karşılama oranı %70,6'ya yakın Gaziantep'in bu oranı %148... Şehir olarak 3,4 milyar dolar dış ticaret fazlamız var. Veriler de gösteriyor ki Gaziantep'in dış ticaret performansı Türkiye'nin üzerinde... Bu biz Gaziantep'linin her zaman övündüğü bir veri... GTO olarak biz de hayata geçirdiğimiz projeler ve sunduğumuz hizmetlerle bu performansı desteklemek, tüm potansiyelini açığa çıkarmak için büyük çaba sarf ediyoruz.”



ALTIÑOĐLU VESTEL MAĐAZALARI GAZİANTEP'İN HER YERİNDE!

ŐEHREKÜSTÜ | DEĐİRMİŐEM | 60.YIL | SANKOPARK | FİSTİKLİK | KARATAŐ
YEŐİLEVLER | ŐEHİTLER | BEYBAHŐE | AKKENT | ŐİRİNEVLER

altinođlu[®]
grup
46 YILDIR
GÜVENİNİZLE



Tel: 0 850 242 27 27 Website: altinoglu.com.tr

ZORLU
70yıl

VESTEL



Han Bros dağıtım ağını genişletmeyi hedefliyor

Uzun yıllardır lojistik sektöründe faaliyet gösteren 4 kardeşin bir araya gelerek kurdukları HAN BROS taşıma şirketi müşterilerine kaliteli hizmet sunuyor. Türkiye'nin her yerinden Avrupa'nın ve İngiltere'nin her yerine özellikle gurbetçilerin ihtiyaçlarını taşıyan HAN BROS kısa sürede dünyanın birçok ülkesinde dağıtım ağı kurmayı hedefliyor.

➤ Lojistik sektörünün mutfağında yetişerek kendilerini geliştiren 4 kardeş bir araya gelerek HAN BROS şirketini kurdu. Sektörün tüm birimlerinde tecrübeler kazanarak bu şirketi kurduklarını belirten HAN BROS Yönetim Kurulu Başkanı Burak Hançerli, Türkiye'nin her yerinden Avrupa'nın ve İngiltere'nin her yerine evden eve taşımacılık, mobilya, kargo, ticari işler ve

➤ araba taşımacılığı olmak üzere 5-6 kalemde lojistik desteği tek çatı altında birleştirdiklerini söyledi.

Dijital takip sistemi ile müşterilerine çok önemli bir hizmet sunduklarının altını çizen Hançerli, bu sistemli müşterilerine güven verdiklerini belirtti. Taşıma sürecini aşama aşama müşteriye açık ve şeffaf bir şekilde sunduklarını söyleyen Burak Hançerli sorularımızı şu şekilde cevapladı:



yıllar bir firmanın yöneticiliğinde yaptık. Firmanın tüm birimlerinde tecrübe kazandık ve ardından kardeşlerimizle birlikte kendi firmamızı kurduk.

HAN BROS OLARAK HANGİ ALANLARDA FAALİYET GÖSTERİYORSUNUZ, NE GİBİ HİZMETLER YÜRÜTÜYORSUNUZ?

➤ Han Bros olarak Türkiye'nin her yerinden ve Avrupa'nın ve İngiltere'nin her yerine evden eve taşımacılık, mobilya, kargo, ticari işler ve araba taşımacılığı olmak üzere 5-6 kalemde lojistik desteği tek çatı altında birleştiriyoruz. Biz hem ticari hem bireysel gönderileri taşıyoruz. Örneğin Almanya'da yaşayan bir gurbetçi vatandaşın Türkiye'den kışlık gıdasını veya mobilyasını taşıyoruz. Oradaki işletmelerin malzemelerini taşıyoruz. Oradaki işletmelerin baklava kutularına kadar taşıyoruz. Ya da bir gurbetçimiz yeni restoran veya bir işletme açtığında masa,

gurbetçimiz uçakla dönüyor, biz de onun aracını Türkiye'den alıp Avrupa da istediği adrese teslim ediyoruz. Bir de Türkiye'den Avrupa ülkelerine taşınan müşterilerimiz var, onların evlerini taşıyoruz.

NEDEN BU SEKTÖRÜ SEÇTİNİZ?

➤ Avrupa'da son yıllarda talep artmaya başladı çünkü son yıllarda Türkiye'den Avrupa'ya aşırı bir göç gerçekleşti. Durum böyle olunca da göç eden insanların ihtiyaçları da çoğaldı. Özellikle son 4-5 yıldır ciddi bir artış var. Pandemiden sonra da lojistik sektöründe ciddi bir artış oldu ama bizim bu sektöre giriş nedenimiz bu değil, biz mevcutta sektörün içerisinde yer alıyorduk zaten. Bu sektörde yapılan işin layıkıyla ve hakkıyla yapılmadığını gördük. Müşteri güven ve kalite ister çünkü müşteri parayla aldığı hizmetin karşılığını ister. Biz de müşterilerimizin hassasiyetlerini göz önünde tutarak bir sistem kurduk ve aldığımız tüm hizmetleri

OKUYUCULARIMIZ İÇİN KENDİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

➤ 1992 Gaziantep Şehitkamil doğumluyum. Eğitim hayatımı Gaziantep'te tamamladım ve çok küçük yaşta esnaflıkla iş hayatına atıldım. 9 yaşında çalışma hayatına katıldım diyebilirim. Hem okul hem iş hayatını beraber yürüttüm. Onun için de "hem okulluyuz hem alaylıyız" diyoruz.

HAN BROS CARGO NASIL ORTAYA ÇIKTI, KURULUŞ HİKÂYESİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

➤ Han Bros, aynı sektörde ve aynı firmada büyümüş 4 kardeşin kendi yolunda gitmek istemesi üzerine ortaya çıktı. 4 kardeş olarak hep beraber bu sektörde çalıştık. Yani bu sektöre sonradan dahil olmadık, bu sektör içerisinde, mutfağında büyüdük. Çok uzun



sandalye ve mutfaktaki eşya gibi işletmenin bütün malzemelerini Türkiye'den alıyor ve biz bu malzemeleri taşıyoruz. Araç taşıma hizmeti de veriyoruz. Örneğin yazın gurbetçilerimiz arabalarıyla Türkiye gelmek istiyor ama o yolu tekrardan sürmek istemiyor. O

tamamen kayıt altında tutuyoruz. Yani bir müşteri bize geldiği andan itibaren teklifinden başlayıp eşyasının kayıt altına alınması ve barkotlanıp online sistemde takip edilecek şekilde bir sistem kurduk. Bu sistemimiz ile müşterilerimize güven veriyoruz.

MÜŞTERİLERİNİZ NASIL BİR HİZMET SUNUYORSUNUZ, MÜŞTERİLERE HANGİ GARANTİYİ VERİYORSUNUZ?

► Bir müşteri teklif almak için bizi ilk aradığında biz her şeyi resmi ve yazılı olarak iletıyoruz. Müşterimize ilk olarak resmi teklifimizi iletıyoruz. Müşterinin teklifi onaylamasının ardından taşıdığımız tüm eşyaları sigortalı olarak taşıyoruz. Bu anlamda müşteri talep etse de etmese de biz tüm eşyaları sigortalı taşıyoruz. Taşıma sürecinde her şeyi yazılı olarak müşterilerimize iletıyoruz. Çünkü vaat ettiğimizin altını doldurmak istiyoruz. Çünkü bizde butik kurumsallığı var. O yüzden insanlar sadece eşyalarını değil yuvalarını, anılarını, hayatlarını bize teslim ediyor. Biz de bunun bilinciyle hareket ediyoruz. Bütün süreci kendi öz ekibimizle iletirip yönetiyoruz. Baştan sona her şey kayıtlı, sözleşmeli ve güven içerisinde yürütülüyor. Biz bütün müşterilerimize bir takip numarasıyla her şeyi dijital ortamda takip etme olanaklarını sunuyoruz.

MÜŞTERİNİN EŞYASI ZARAR GÖRDÜĞÜNDE SÜREÇ NASIL İŞLİYOR?

► Bunu örnek üzerinden vermek istiyorum. Örneğin müşteri teslim aldığı eşyasının bir noktasında hasar gördüğünde bunu hemen bir fotoğrafla bize iletiyor. Biz de bu eşya hangi araç ve personel ile teslim edildi. Bunu hemen tespit edip sigortamıza başvuruyoruz. Burada şunu da belirtmek istiyorum. Sigortaya başvurmadan önce hasarın boyutuna bakıyoruz. Yani biz daha çok çözüm odaklıyız. Sorunu en kısa sürede çözmek istiyoruz. Örneğin bir koltuğun bir ayağı hasar görmüş ise biz sigortayı



devreye sokmadan ücretsiz bir şekilde o ürünü alıp müşteri aldığı yerden tamir edip teslim ediyoruz. Eğer daha büyük bir hasar söz konusu olur ise tutanak ile kayıt altına alıp sigorta firmamıza iletiyoruz ve sigorta firmamız da süreci hemen başlatıyor, sorun maksimum bir ay içerisinde çözülmüş oluyor.

SEKTÖRÜN EN HAREKETLİ OLDUĞU DÖNEM HANGİ DÖNEM OLUYOR? GURBETÇİLER EN ÇOK HANGİ TALEPLERDE BULUNUYOR?

► Aslında yılın 12 ayında bir hareketlilik var ancak en yoğun olduğumuz sezon Ağustos ile Aralık ayları arasında oluyor çünkü gurbetçiler izine gelip gittikten sonra yoğunluğumuz daha çok artıyor. En çok talep edilen ürünler ise kışlık gıdalar oluyor. Yani yöresel ürünler dediğimiz salça, kurutmalıklar, tarhana gibi ürünleri daha çok talep ediliyor. Ayrıca yurtdışındaki gurbetçilerimizin bir çoğu evlerindeki dekoratif eşyaların hepsini de Türkiye'den alıyor.

GAZİANTEP'İN LOJİSTİK MERKEZİ AÇISINDAN KONUMUNU NASIL BULUYORSUNUZ?

► Gaziantep lojistik açısından çok kilit bir konumda. Doğu'dan geldiğinde en büyük sanayi ve üretim Gaziantep'te. Bugün Gaziantep'te 6. OSB kuruluyor. Bu da ister istemez ciddi bir lojistik ihtiyacı da doğuruyor. Gaziantep'te üretim yapan ihracatçıların en büyük problemi parsiyel yükün taşınmaması. Çünkü parsiyel yük denilince akla hep İstanbul geliyor. Bir firma parsiyel bir yükü mutlaka İstanbul'a ara taşımayla göndermek zorunda, İstanbul'dan gönderilecek adrese gönderiliyor. Biz bu sorunu da çözüm bulduk. Biz müşterinin bir paleti de olsa onu alıp aktarmasız bir şekilde teslim ediyoruz. Aktarmasız yapıldığı zaman eşya hasar görmüyor çünkü bir eşya en çok aktarmada hasar görür. Biz bu sorunu ortadan kaldırdığımız için bu konuda Gaziantep'te öne çıkıyoruz.

SEKTÖRÜN ÇÖZÜM BEKLEYEN SORUNLARI VAR MI?

► Gaziantep'te yeni lojistik merkezi yapılıyor ama Gaziantep'in lojistik anlamında daha çok gelişmesi gerekiyor. Araç sayısı ve donanımlı personeliyle Gaziantep'in bölgenin lojistik merkezi olması lazım. Çünkü şuan her sektörde yaşanan kalifiyeli personel sıkıntısı lojistik sektöründe de yaşanıyor. Kalifiyeli insanlar artık yetişmiyor. Yetişmediği için belki bu sorunu şuan az yaşıyoruz ama 3-5 yıl sonra ciddi bir sorun olarak ortaya çıkacak. Eğer önlem alınmazsa lojistik sektöründe muhasebecisinden tutun operasyon personeli ve evrak giren personele kadar ciddi bir kalifiyeli eleman sorunu yaşanacak gibi duruyor.



HAN BROS DA GAZİANTEP'TEKİ BİRÇOK FİRMA GİBİ AİLE ŞİRKETİ. AİLE ŞİRKETLERİN YÖNETİMİNİ NASIL YAPIYORSUNUZ, NASIL BİR PAYLAŞIM İÇERİSİNDESİNİZ?

► Dediğiniz gibi Gaziantep'te aile şirketleri bir hayli fazla. Aslında buda Gaziantep'in birlikteliğinin tespiti. Aile şirketlerinin yönetim şeması biraz daha geniş oluyor. Bizde 4 kardeşin hepsinde ayrı yetenek var. Her birimizin uzman olduğu bir alan var. Herkes kendi uzmanlık alanında çalışarak kendi yeteneklerini gösteriyor. Aile şirketini yönetmenin zorlukları mutlaka var ama biz bunu aşmış bulunuyoruz.

HAN BROS OLARAK HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

► Han Bros'u Gaziantep'te kurduk. Merkezimiz Gaziantep. Şuanda Kahramanmaraş Pazarcık'ta şubemiz kuruluyor. Mayıs ayında faaliyete geçmiş olacak. İstanbul Şubemiz de Mayıs ayında hizmete açılmış olacak.

Almanya Frankfurt şubemiz faaliyete geçti. Bu şubelerimiz aynı zamanda aktarma depolarımız. Bunun devamında ise 2024 yılı içerisinde Şanlıurfa'nın Halfeti ilçesi ve Aksaray'da iki şube açmayı hedefliyoruz. Bunun devamındaki hedefimiz ise 2025 yılına kadar İtalya ile Hollanda'da şube açmak.

SON OLARAK HAYALİNİZDEKİ HAN BROS HEDEFİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

► Açıkçası hedefin sonu yok. Her zaman daha fazla üzerine koyabilirsiniz. Yani her zaman daha da büyüebilirsiniz ama bizim en yakın zamandaki hedefimiz buradan gönderilen ürünlerin Avrupa'nın her köşesine maksimum 7-14 gün içerisinde hasarsız bir şekilde teslim edilmesini sağlayacak bir dağıtım ağı kurmak. Bu hedefimiz de 2025 yılı içerisinde tamamlanmış olacağız. 2026 yılı sonrasında ise Avrupa'daki dağıtım ağını tamamladıktan sonra Amerika'ya da dağıtım ağı kurmak istiyoruz. Devamında ise Arap ülkelerine dağıtım ağı kurma hedefimiz var. İnşallah kısa sürede belirlediğimiz hedeflere ulaşmak için müşterilerimiz kaliteli hizmet sunmaya devam edeceğiz. Genç girişimcilere tavsiye ve öneriniz nedir?





NBE'den İpek Cıncıkçı'ya Yükselen Kadın Ödülü

Geçtiğimiz ay halka arz sürecini rekor bir başarıyla tamamlayan, son 10 yıllık dönemde makarna ihracat şampiyonu olan Oba Makarna Yönetim Kurulu üyesi İpek Cıncıkçı, "Anadolu'dan Yükselen Kadın Ödülü"ne layık görüldü.

» Nasıl Bir Ekonomi Gazetesi'nin "Kadınlar nasıl bir ekonomi istiyor?" sorusu ile 2021 yılında ilkinin gerçekleştirdiği, Türkiye'nin Lider Kadınları Paneli ve Ödül Töreni, bu yıl 6 Mart 2024 tarihinde Pera Palace Hotel'de iş dünyasının seçkin katılımıyla gerçekleşti.

Kadınların yaşamın her alanında eşit şekilde temsil edilmesi sürdürülebilir ve dirençli bir gelecek inşa etmenin olmazsa olmazı anlayışı ile gerçekleşen panelde, Oba Makarna Yönetim Kurulu Üyesi İpek

Cıncıkçı, 'Anadolu'dan Yükselen Kadın Ödülü'ne layık görüldü. Ödülünü, Anadolu toprakları başta olmak üzere tüm Türkiye'de fırsat eşitliğini destekleyen, kamuoyunda bu konuda başarılı çalışmalar yapan herkese teşekkürlerini sunarak alan Oba Makarna Yönetim Kurulu Üyesi Cıncıkçı "Kadın istihdamının artırılması ve kadınların iş dünyasındaki rolünün güçlendirilmesini odağına almış bir şirketin "Kadın Çalışanı" olarak, bu ödülü kabul etmek benim için büyük bir gurur kaynağıdır" ifadesini kullandı

 **merinos**

yaşadığınız her yerde...



*ilmek ilmek dokunmuş
bir başarı öyküsü...*



ERDEMOĞLU
HOLDING

www.merinos.com.tr

TURQUALITY



Halı ihracatçıların rotası uzak ülkeler

2023 yılında 180 ülkeye yaptıkları 2 milyar 752 milyon 497 bin dolarlık halı ihracatıyla dikkat çeken halı ihracatçıları GAHİB Başkanı Zeynal Abidin Kaplan Başkanlığında İstanbul'da düzenlenen Halı Sektör Kurulu toplantısının ardından halı sektöründe yaşanan sorunların çözümü ve sektörün gelişmesi değerlendirildi.

» TİM Halı Sektör Kurulu Başkan Vekili Zeynal Abidin Kaplan başkanlığında İstanbul'da toplanan Halı Sektör Kurulu, 2024 yılıyla ilgili yol haritasını ve gündemi değerlendirdi. Toplantı sonrası bir değerlendirme yapan TİM Sektör Kurulu Başkan Vekili Zeynal Abidin Kaplan makine halısı üretiminin merkezi olan Gaziantep'in bu özelliğini sürdürebilmesi için yaşanan bazı sıkıntıların giderilmesi gerektiğini ifade ederek, "Elbette ülkemiz için büyük önem taşıyan halı sektörünün dünya liderliğini sürdürmesi bu sektörle sağlanan büyük istihdam için olduğu gibi ülke ekonomisi içinde büyük önem taşıyor. Çözüm için ortak hareket edeceğiz" dedi.

2023'TE 180 ÜLKEYE HALI İHRAÇ EDEN TÜRK HALICILARI 2024'TE HEDEF BÜYÜTÜYOR

2024 yılında yeni Pazar arayışlarının süreceğini de ifade eden TİM Başkan Vekili

Zeynal Abidin Kaplan yaptığı değerlendirmede, "Sektörümüz toplam 180 ülkeye 2023 yılını 2 milyar 752 milyon 497 bin dolarlık ihracatla kapattı. Bu rakamın 1 milyar 865 milyon 287 bin dolarlık kısmı Gaziantepli halı ihracatçıları tarafından elde edildi. 2024 yılının ilk ayında ise Türkiye genelinden 239 milyon 190 bin dolarlık halı ihracatına imza atılırken bölgemizden bu süreçte 166 milyon 261 bin dolarlık halı ihracatı gerçekleştirilmiştir. Sektörümüz 2024 yılında yoğun bir şekilde belirlenen hedef ülkelere yönelik tanıtım çalışmalarını sürdürecektir. Hedef ülke olarak belirlediğimiz ülkelere yönelik ticaret heyetlerimiz sürekli tanıtım ve yeni pazar arayışları için gerçekleştirilecek projelerle adeta dünyayı dolaşacaktır. Hedefimiz yeni pazarlarda ürünlerimizi hak ettiği fiyatlarla satarak ülkemize yüksek katma değer sağlarken üretim ve ihracattaki liderliğimizi korumaktır" ifadelerini kullandı.



10 yıldır sektörde
**İHRACAT
ŞAMPİYONU!**

**EXPORT
CHAMPION**
in pasta sector for 10 years!



TİM TÜRKİYE
İHRACATÇI
MECLİSİ

(*) Top 1.000 Exporters Research <https://tim.org.tr/tr/raporlar-ilk-1000-ihracatci-arastirmasi>

EKONOMİ

GAP Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Orman:

“DOĞRU ZAMANDA DOĞRU YATIRIM KAZANDIRIR”

Gaziantep’te GES taşıyıcı konstrüksiyon, elektrik direkleri, kablo kanal tavaları ve aydınlatma direkleri imalatını yapan GAP Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Ormanlı iş hayatında fırsatları değerlendirip hızla gelişen güneş enerji sektörüne yatırım yaparak sektörde önemli projelerin alt yapı tedarikçisi durumuna geldiklerini belirtti.



2010 yılında enerji sektöründe metal imalat ile başladıkların ifade eden Ormanlı, Güneş enerji sektörünün büyüme trendine girmesiyle yeni fırsatlar doğduğunu söyledi. Metal imalatının yanında alt konstrüksiyon ve montaj işine başladıklarının altını çizen Ormanlı, yanlarında teknik kadro bulundurarak bu işi anahtar teslimi modeline dönüştürdüklerini vurguladı. Ormanlı, yaptıkları imalat ve uyguladıkları projeler ile kısa sürede sektörün öncü firmaları arasında yer almayı başardıklarını belirterek, "Yaklaşık 6 yıl gibi kısa bir sürede bölgenin ve Gaziantep'in GES metal sektöründe lider konumuna geldik" diye konuştu.

Avrupa, Kafkasya ve Ortadoğu ülkelerine ihracatın yanında Türkiye'de yaklaşık 50 bayileriyle hizmet verdiklerini söyleyen Ormanlı, "doğru zamanda doğru yatırım" yaparak büyüdüklerini özellikle vurguluyor. GES konstrüksiyon üretim kapasitelerini artırmak amacıyla yeni Rollform makine yatırımları ile ilgili görüşmelere

başladıklarını ve en yakın zamanda makine parkurlarını büyütmeyi planladıklarını söyleyen Zeki Ormanlı, "Bu yatırımlarımız gerçekleştiğinde hem üretim kapasitemizi daha da yükselteceğiz hem müşterilerimize taleplerine daha hızlı cevap verebileceğiz hem de mevcut istihdam sayımızı yaklaşık 2 katına çıkaracağız" dedi.



Bölgede aydınlatma direkleri üretimi yapan ve müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek adresten karşılayabilecekleri tek adres olduklarını vurgulayan Gap Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Ormanlı sorularımızı şu şekilde cevapladı:

ZEKİ BEY OKUYUCULARIMIZ İÇİN SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

Ben Zeki Ormanlı, 1986 Gaziantep doğumluyum. İlk, orta ve lise eğitimimi Gaziantep'te tamamladım. 2007 yılında da Kafkas Üniversitesi Makine Teknikerliği Bölümünden mezun oldum. Babam, 15-16 yaşlarında iken Kilis'ten Gaziantep'e geldi. 1980'lerde dorse imalatı yapan bir firma kurdu. Bende hem okuyup hem de babamın yanında çalışmaya başladım. Yani işin mutfağında baba çıraklığından yetiştim. Babam ile ilişkimiz evde baba işte ustam oldu. 2010 yılında ise enerji sektörüne yönelik metal imalatı yapan kendi şirketimi kurdum. O günden bugüne metal sektöründe yer aldım ve hizmet verdim. Evli 3 çocuk babasıyım.

GAP GRUP KAÇ YILINDA KURULDU, KURULUŞ SERÜVENİNİ ANLATIR MISINIZ?

➤ 2010 yılında metal işleme merkezi kurduk. 2017 yılının başında ise bulunduğumuz lokasyonu devralarak güneş enerji sektörüne imalatlar yapmaya başladık. Bu yıllarda güneş enerji sektörü büyüme trendine girmişti. Biz daha önceki müşterilerimizden bu işe yatırım yaptıklarını duyduk. Onlara bu işin alt konstrüksiyon ve montajını yaparak başladık. Yanımızda teknik kadro bulundurarak bu işi anahtar teslimi modeline dönüştürdük. Kısa sürede sektörün öncü firmaları arasında yer almayı başardık. Yaklaşık 6 yıl gibi kısa bir sürede bölgenin ve Gaziantep'in GES metal sektöründe öncü firması haline geldik. Büyümeye paralel olarak 2021 yılında kurumsallaşma adımları atarak şirketimizi ve markalarımızı tek çatı altında toplayarak GAP Grup markamızı oluşturduk ve GAP Grup markası altında faaliyetlerimize devam etmekteyiz. Bu süreçte

Türkiye ve yurt dışına tanınan marka olduk ve yaptığımız, yapacağımız yeni yatırımlarla her geçen gün büyümeye devam edeceğiz.

HANGİ ALANLARDA FAALİYET GÖSTERİYORSUNUZ?

➤ Gap Grup olarak GES taşıyıcı konstrüksiyon, Elektrik Direkleri, Kablo Kanal Tavaları ve Aydınlatma direkleri imalatını yapıyoruz. Güneş Enerji Santrallerinin (GES) montaj işlemlerini yapan firmamız var. Müteahhitlik hizmeti de veriyoruz. Üretim tesisimizin yüzde 65 oranındaki kısmı güneş enerji santrallerinin alt yapı ve montaj sistemlerinin üretimi yapmaktadır. Firma olarak yoğun şekilde enerji sektörüne hizmet ettiğimiz için GES montaj projelerini yapmak amacıyla Gap Enerji firmasını kurduk ve montaj projelerimizi bu firma çatısı altında yürütmekteyiz. Yukarıda bahsetmiş olduğumuz metal imalatlarımızın yanı sıra üretimini yaptığımız ürünleri galvaniz ocağımızda sıcak daldırma galvaniz kaplama da yapmaktayız.



GES (GÜNEŞ ENERJİ SANTRALLERİ) SEKTÖRÜ KISA ZAMANDA HIZLI BİR ŞEKİLDE İLERLEDİ. BU HIZLI İLERLEME İLE BİRLİKTE FİRMAMIZ SEKTÖRÜN LİDERİ KONUMA GELDİ

YURT İÇİNDEKİ BAYİ SİSTEMİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

➤ Güneş enerji santralleri ile alakalı olarak tarımsal sulama adı altında tarımsal sulamaya yönelik GES taşıyıcı konstrüksiyon üretimi yapan bir bölümümüzün yanı sıra Kablo kanal tavası üretimi yapan bir bölümümüz de bulunmaktadır. Bu iki bölümün ürettiği ürünlerin satışını bayi ağımız üzerinden yapmaktayız. Şu anda İstanbul, Eskişehir, İzmir, Manisa, Şanlıurfa, Elazığ, Gaziantep ve Malatya gibi illerde 50'ye yakın bayimiz mevcut, fakat Türkiye'nin diğer illerinde de bayilik açmak ve bayi sayımızı artırmak için çalışmalarımızı sürdürmekteyiz.

SADECE İÇ PİYASAYA MI ÇALIŞIYORSUNUZ İHRACATINIZ VAR MI?

➤ GAP Grup olarak Çek Cumhuriyeti, Gürcistan, Romanya, Suriye, Irak'a satışlarımız var. İspanya, Almanya, Afrika'da görüşmelerimiz devam ediyor. Yoğun olarak iç piyasaya çalışmakla birlikte imalatlarımızın ortalama yüzde 15'lik bölümünü yurt dışı projelerimiz için ihraç etmekteyiz. Ancak yurt dışındaki işlerimizi büyütmek amacıyla çalışmalarımızı hızlandırarak Afrika, Ortadoğu ve Avrupa ülkelerinde depo ve ofis kurma çalışmalarımıza başladık ve devam ediyoruz. Kısa süre içerisinde dünyanın birçok ülkesinde depo, ofis ve bayilikler açmayı hedefliyoruz. Buralarda yapacağımız yatırımlar firmamızın üretim kapasitesine çok ciddi bir artış sağlamasının yanı sıra hem ülkemizin hem de kentimizin ekonomisine katkı sağlayacaktır.

KISA SÜREDE İYİ BİR BAŞARI ELDE ETTİNİZ. BU BAŞARININ SIRRI NEDİR?

➤ Burada ki başarının temelinde sektörel bir başarı var. Bizlerde uğraştık, emek verdik, ürettik, fırsatları değerlendirdik lakin

son yıllardaki sektörel başarının başarımızda ki payını yadsıyamayız. Bazen bir sektör bir firmanın arkasında bir rüzgar olur ve firmayı alır götürür, o firmada aldığı bu rüzgar ile büyür, gelişir ve öncü bir firma haline gelir. GES (Güneş Enerji Santralleri) sektörü de kısa zamanda hızlı bir şekilde ilerledi. Yani GES projeleri rüzgarı daha hızlı esti ve bu bulunduğumuz sektörde firmamızın büyümesine ve gelişmesine hız kazandırdı. Kısaca büyümemizin ve başarımızın arkasında emeğimizin, çabalarımızın katkısı olmakla birlikte doğru zamanda, doğru yerde ve doğru iş yapmamızın katkısı da çok ama çok daha fazla.





PROJE SONRASI HİZMETLERİNİZDEN BAHSEDEBİLİR MİSİNİZ?

► Kurulum sonrası da hizmetlerimiz devam ediyor. Biz 2 yıl boyunca 6 ayda bir olmak üzere 4 kez yaptığımız ürünü gidip kontrol ederiz, bir sorun görürsek gidermek için çalışmalarımızı başlatırız. Biz alt yapıcı olduğumuz için bununla ilgili garanti sürelerimiz var. Biz sattığımız ürüne 5 yıl garanti verebiliyoruz, montaj yaptığımız ürüne ise 2 yıl garanti verebiliyoruz.

HANGİ PROJELERİ TAMAMLADINIZ DEVAM EDEN PROJELERİNİZ VAR MI?

► Fabrikamızda Manisa, Giresun, Amasya, Balıkesir, Afyon, Isparta, Mardin, Gümüşhane, Antalya, Diyarbakır ve Muğla da yapılmakta olan toplamda yaklaşık 82 Megavatlık GES'lerin taşıyıcı kontrüksiyonlarının üretimlerini yapıyoruz bunun yanı sıra Sanko Holding'in yaklaşık

27 megavatlık çatı GES yatırımının montajına devam ediyoruz ilave olarak Eksim Holdinge yapmış olduğumuz 47 megavatlık Hibrit Saha güneş enerji santralinin de son kontrollerini ve teslimini yapıyoruz. Aynı zamanda Akkuyu Nükleer Santrali, Irak Musul bölgesi ve Gürcistan'da kullanılacak Elektrik direkleri, Romanya ve Kayseri bölgede kullanılacak aydınlatma direkleri ve Sanko Holding çatı GES projesinde kullanılacak Kablo Kanal Tavaları imalatlarımız da devam etmekte.

YAPTIĞINIZ HİZMETLERİ KENDİ FİRMANIZDA DA UYGULUYOR MUSUNUZ?

► Biz ısınma ve soğutma sistemimiz elektrik ile gerçekleştiriyoruz. Yani bütün sistemimizi elektrik sistemine çevirdik. Biz elektriği üretebildiğimiz için maliyetleri de düşürebiliyoruz. 2023 yılının haziran ayından itibaren başladık ve şirketimize elektrikli araçlar alınmaya başladık.




YENİ YATIRIMLARINIZDAN VE HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

➤ Mevcut fabrikamızla ilgili olarak ilk etapta daha önce yaşamış olduğumuz bir arıza nedeniyle bakıma almış olduğumuz Galvaniz ocağımızın bakımını tamamlayıp tekrar faaliyete aldık. İkinci olarak ise GES konstrüksiyon üretim kapasitemizi artırmak amacıyla yeni Rollform makine yatırımları ile ilgili olarak görüşmelere başladık ve en yakın zamanda makine parkurumuzu büyütmeyi planlıyoruz. Bu yatırımlarımız gerçekleştiğinde hem kapasitemizi daha da yükselteceğiz hem müşterilerimize taleplerine daha hızlı cevap verebileceğiz

Kanal Tavaları ve Aydınlatma direkleri üretimi yapan ve müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını tek adresten karşılayabilecekleri bu bölgedeki tek fabrikayız. Bölgede GES konstrüksiyonu üretimi yapan firmalarımız var lakin günlük ortalama 100 ton(ortalama 2-2,5 Mw) çelik ve alüminyum taşıyıcı konstrüksiyon üretim kapasitemiz ile müşterilerimize kaliteli ve hızlı cevap verebiliyor olmamız sayesinde öne çıkıyoruz.

TÜRKİYE'NİN ENERJİ ALANINDAKİ YATIRIMLARINI NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

➤ Türkiye, enerji yatırımları konusunda geç kalmış bir



Güneş Enerji Santrallerine olan talep oldukça iyi durumda. Son yıllarda yoğun şekilde GES proje talepleri gelmekte ancak Türkiye'nin elektriksel alt yapısının yetersiz olmasından dolayı sektör olması gereken yerde değil.

hem de mevcut fabrikamızdaki 120 kişilik istihdam sayımızı yaklaşık 2 katına yani 250 kişilere çıkaracağız. Gap Galvaniz olarak bu sektörü sevdi. 2017'den bugüne sürekli makine kapasitemizi artırıp, iş alanlarımızı genişletiyoruz.

SİZİ DİĞER ŞİRKETLERDEN VEYA FİRMALARDAN AYIRAN ÖZELLİK NEDİR?

➤ Öncelikle Gap Grup olarak GES taşıyıcı konstrüksiyon, Elektrik Direkleri, Kablo

ülke. Avrupa ve Amerika başta olmak üzere birçok ülke enerji yatırımları konusunda bizden çok ileride ancak ülkemiz 2016 dan 2023 yıllarına kadar ki süreçte bu konuda büyük bir atılım gösterdi. Sektöre yönelik önemli destekler ve düzenlemeler yapıldı ve bunun sonucu olarak her geçen gün ülkemizdeki yatırımlar artıyor ve daha da artacak. Ancak şu konjoktürde diğer ülkeleri yakalamamız için bizim ve bizim gibi ülkeye ve sektöre katkı sağlayan firmaların çok çalışması gerekiyor, yolumuz çok uzun.



GAZİANTEP VE TÜRKİYE'DE ENERJİ SEKTÖRÜNE İLĞİ NASIL?

Türkiye'de GES enerji sektörüne ilgi her gün artmaya devam ediyor. Gaziantep ise daha fazla GES ve enerji sektörüne ilgi gösteriyor. Biz de bu açığı ev eksikliği olarak görüyoruz. Güneydoğu Bölgesinde bu alanda çok fazla açık var. Şuan itibariyle bu bölgeye tek başımıza hakimiz ve tüm bölgeye tek başımıza üretim yapıyoruz. Biz güneş enerji santralinde 1 GB tesis üretebilecek kapasitedeyiz. Türkiye'de bu kapasitede olan 5 firmadan birisiyiz.

TÜRKİYE'NİN BÜYÜK OSB'LERİNDEN BİRİNE SAHİBİZ. BURADA GES'İN YETERLİ ORANDA KULLANILDIĞINI DÜŞÜNÜYOR MUSUNUZ?

➤ Gaziantep, bu konuda biraz daha bilinçli bir şehir yeteri kadar değilse bile diğer illere göre daha istekli ve GES yatırımları yapan bir Organize sanayi ve şehrimiz var. Şehrimizdeki sanayicilerimizin büyük bir kısmı GES projelerini çok önemsiyor. Yeni yatırımlarda GES projelerine öncelik veriyor. Gaziantep, Türkiye'de bu işin yatırım anlamında kalbidir diyebilirim. Gaziantep genelinde çoğu endüstriyel tesisimiz çatılarına GES yaptırdı, yaptırmaya da devam ediyor. Talep ve ihtiyaç çok

fazla olduğundan sanayicilerimiz çatılarında yer kalmayınca artık arazilere yaptırmaya başladı.

GAZİANTEP'TE GES PROJELERİNE İLĞİ VE TALEP NASIL?

➤ Gaziantep güneş enerji santralleri tarafından gerçekten bilinçli bir şehirdir. Bu alanda en büyük yatırımlar Gaziantep'te yapıldı. Çatısına, bağına, bahçesine, arazisine yatırım yaptılar. Gaziantep bu konuda iyi durumda ve bu alanda ciddi yatırımlar yapıldı. Çatı ile arazi arasındaki fark aslında yatırımcı için çok büyük bir fark oluşturmuyor. Çatıda iletim dağıtım bedelleri söz konusu olmuyor, arazilerde ise arazi dağıtım bedelleri söz konusu oluyor ve bir kat daha satış şansı var.

SEKTÖRÜNÜZÜN YAŞANDIĞI SIKINTILAR NELERDİR?

► İnsanlar bilinçlendi ve bu işin gerçekten doğru olduğunun farkındalar ve her farkındalık da bir talebi getirdi. Talebe yetişememezlik başladı. Önceden Türkiye’de Solar Türk diye bir panel firması vardı ama şuanda çok fazla imalatçılar ortaya çıktı. Bu da talebin artmasından kaynaklı. Bu talep devam ediyor ve sektör güzel bir sektör haline geldi. Yurt içinde ve yurt dışında imalat yapma fırsatı doğurdu fakat Türkiye’nin alt yapısına yatırım yapılmadığından dolayı şuan için sektör biraz daha durağan halde ilerliyor. Bizim şuan en büyük sıkıntımız sektörün önünün gittikçe kapandığını görüyoruz. Alt konstrüksiyon tarafına baktığımızda Avrupa imalat yapmak yerine bizim gibi ülkelerden almayı daha çok istiyor. Avrupa daha çok hücre, panel montaj işlemi ve yatırım yapıyorlar. Yani Avrupa imalat yapmaktan ziyade, alıp yatırım yapmayı daha çok istiyorlar.

GES’İN HEM ÜLKEYE HEM DOĞAYA HEM DE İNSANLARA FAYDASI NEDİR?

► Güneş Enerji Santralleri yenilenebilir enerji kaynağı olması dolayısıyla fosil yakıtlarla yapılan elektrik üretimlerine kıyasla hem kurulum maliyeti,



hem işletme maliyeti hem sonsuz olması hem de doğayı kirletmeyen bir kaynak olması nedeniyle önem verilmesi ve yatırımının artırılması gereken bir sektör. Bunun sonucu olarak ta karbon ayak izinin azaltılması, doğanın korunması amacıyla Paris Antlaşması ile Dünya ülkelerinin yeşil enerjiye geçmesi konusunda düzenlemeler yapılmıştır ve ilerleyen süreçte yenilenebilir enerji sistemlerinin elektrik üretimindeki payının artırılması hem anlaşmaya uymak ve ilerde ortaya çıkacak yaptırımlardan korunmak hem de doğayı korumak adına büyük önem arz etmektedir. Kısaca GES hem ekonomik olarak fayda sağlıyor hem de doğayı ve insanları koruyor.

YENİLEBİLİR ENERJİ KONUSUNDA DEVLETİN KREDİ DESTEĞİ SEKTÖRE NASIL YANSIDI?

► Yenilebilir enerji konusunda devletin kredi desteği sektöre olumlu yansıdı. Belirlenen şartları sağlayan birçok firma var. Ancak ortada trafo boşluğundan dolayı çağrı mektubunu alamayıp da boş da kaldığımız zamanlarımız da var. Çünkü başvuru var ancak trafo boşlukları yok. Bu sorunun çözümü için yatırım yapılması lazım. İndirici merkezi ve iletim tarafına yatırım yapılması gerekiyor. Şuanda ihalelere baktığımızda tam tersine bir yatırım söz konusu değil. Çünkü bir trafo merkezi ve iletim merkezi yapım süreci en az 2 yılda bitiyor.

ENERJİ DEPOLAMANIN GELECEĞİNİ NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

► Elektrik üretimini depolayıp daha sonra satabilmemiz tabiki çok artı bir gelişmedir. Bu da bizim hat sistemimizi düzenler. Süreli aynı oranla bir elektrik üretimi basar. Yatırımcılar buna yatırım yapıp satmayı hedefliyorlar. Enerji sektörünün her tarafına yatırım yapılması doğru sadece depolamada şöyle bir sorun var, depolama akülerimiz pahalı. Onun için yatırımcılara çok fazla bir maliyet çıkıyor. Bu maliyetlere rağmen tabi ki yatırım yapanlarda var.





TÜRKİYE'NİN ENERJİ ALANINDAKİ ALTYAPI YATIRIMLARINI YETERLİ BULUYOR MUSUNUZ?

► Sektörümüz iyi durumda. Sektörümüz uzun bir yolculuktan geçti ama kısa vadede yani 2016 yılından bugüne geldiğimizde gerçekten sektörümüz önemli bir konuma geldi, kalifiyeli elemanlar yetişti. Bu işi bilen firmalar, danışman firmalar, denetimciler, üreticiler ortaya çıktı. Fakat bu sistemin alt yapısına yatırım yapılmazsa sektör ağır bedeller ödeyecek. Devlet tarafından alt yapıya yatırım yapılması gerekiyor. Devletin yapacağı yatırımların ardından firmaların üretime geçmesi gerekiyor.

HANGİ BÖLGEDE GÜNEŞ ENERJİ SANTRALLERİNE DAHA ÇOK TALEP VAR?

► İlk sıralar Ege bölgesinde çok fazla talep geldi. Aslında talepler güneşlenme saatlerine göre değişkenlik gösteriyor. Bu aralar Şanlıurfa'dan geliyor. Şanlıurfa'nın yıllık 2 milyon küsür saat güneşlenme saati var. Gaziantep'in ise yıllık 1 milyon 800 saat. Güneşlenme saati çok önemli çünkü üretimi

SEKTÖRÜN GELİŞMESİ İÇİN TEŞVİK VERİLMESİNE DAHİ GEREK YOK. SADECE YASAL VE YAPISAL OLARAK FİRMALARIN ÖNÜNÜN AÇILMASI YETERLİ OLACAK

artırıyor. Burada asıl önemli olan panelin hem sıcak hem soğuk olması gerekiyor. Güneşlenme saatinin fazla olması birde serinlemesi gerekiyor.

ENERJİ SEKTÖRÜNDE KALİFİYELİ ELEMAN SORUNU YAŞIYORMUSUNUZ?

► Kalifiyeli eleman sorunu bütün sektörlerde var. Bizim sektör de yeni olduğu için kalifiye eleman

sorunu biraz daha fazlaydı ama şuan için biraz daha iyi noktayız. Bir de talep çok fazla artınca yetişen eleman sayısı da beklentileri karşılamıyor. Teknik ve Mesleki Liseler ile Üniversitelerde bu bölümün açılması sektöre ve ülkeye önemli bir katkı sağlayacak. Bu sektöre kesinlikle yatırım yapılması lazım. Kalifiye elemanların yetişmesi için yeni alanların oluşturulması gerekiyor.

SEKTÖRÜN GELECEĞİNİ NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

► Son gelişmeleri yakından takip ediyoruz çünkü yenilenmezsek kaybederiz. Bu sektör sürekli kendini yenileyen bir sektör. Örneğin her gün sektörle ilgili yasaları okuyan bir ekibimiz vardır. Çünkü ülkemizde sektörümüz ile ilgili günlük yeni yasalar çıkıyor. Sektörü yakından takip ederek kendimizi sürekli yeniliyoruz. Bundan dolayı da bütün fuarlara katılıyoruz ve her fuarda öne çıkanları yakından inceliyoruz. Örneğin en son gerçekleşen İspanya fuarında depolama sistemi ve araç jarz istasyonlarına daha fazla ağırlık vardı. Biz de bunlarla yakından ilgileniyoruz ve araştırmalarımızı gerçekleştiriyoruz.

SON OLARAK GENÇ GİRİŞİMCİLERE ÖNERİNİZ NEDİR?

► Yeni yeni bir sektör ortaya çıktığında yatırımcı da olsa insanlar o sektöre girmekten korkarlar. Cesaretli ve kendine inanan insanlar bu sektörde güzel işler yaptı. Genç girişimcilere önerimiz çalışınlar ve işine sahip çıksınlar. Gençler kafalarını kaldırsınlar, gerçek hayata mutlaka dokunsunlar.

Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

gaziantepe



**GAZIANTEP ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ**

Oba Makarna için gong rekor bir taleple çaldı

Halka arzı, yatırımcılardan halka arz edilen tutarın 4,9 katına denk gelen 18,5 milyar TL büyüklüğünde talep alarak tamamlanan Oba Makarna için gong çaldı. Altı kıtada 100'ün üzerinde ülkeye ihracat gerçekleştiren Oba Makarna, bugün Borsa İstanbul'da düzenlenen gong töreniyle Yıldız Pazar'da "#OBAMS" koduyla işlem görmeye başladı.



Borsa İstanbul'da gong, Türkiye'nin son 10 yıllık dönemde makarna ihracat şampiyonu olan Oba Makarna için çaldı. 22-23 Şubat tarihleri arasında gerçekleşen talep toplama sürecini yatırımcılardan gelen yoğun katılımı tamamlayan şirket, 1 Mart 2024 tarihi itibarıyla Borsa İstanbul Yıldız Pazar'da, "#OBAMS" koduyla Katılım Endeksi'ne uygun olarak işlem görmeye başladı.

Borsa İstanbul'da düzenlenen Oba Makarna Halka Arz Gong Töreni, Borsa İstanbul A.Ş. Genel Müdürü Korkmaz Ergun, Oba Makarna Yönetim Kurulu Başkanı Musa Özgüçlü, Oba Makarna CEO'su Alpaslan Özgüçlü, Oba Makarna Yönetim Kurulu Üyeleri, Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası, ÜNLÜ Menkul Değerler, Ziraat Yatırım ve QNB Finansinvest yetkilileri ve davetlilerin katılımıyla gerçekleşti.

Borsa İstanbul A.Ş. Genel Müdürü

Korkmaz Ergun, "Oba Makarnacılık, yarım yüz yılı aşkın tecrübesi ile dünya standartlarında üretim yapan, en büyük makarna ihracatçısı olarak ISO 500 şirketleri arasında yer alan, modern üretim tesisleri, güçlü teknolojik altyapısı ve AR-Ge'siyle sektöründe lider bir kuruluşumuzdur. Halka arz gelirini yatırımlarında ve büyümesinde kullanacaktır. Şirketin büyümesinin finansmanını Sermaye Piyasaları yoluyla sağlamayı tercih ettikleri için, Şirketin değerli yöneticilerini bu stratejik karardan dolayı tebrik ediyorum. Bu vesile ile bir kez daha, tüm sanayicilerimizi yatırımlarını, büyümesini, ihracatını, üretimini finanse etmek üzere Sermaye Piyasalarına ve Borsamıza davet ediyorum. Halka arzda emeği geçen herkese, tüm şirket çalışanlarına ve aracı kurum yetkililerine teşekkür ediyorum. Halka arzın, sermaye piyasalarımıza hayırlı olmasını diliyorum, Oba Makarnacılık'a Borsamız ailesine hoş geldiniz diyorum" dedi.



KÖKLERİMİZDEN ALDIĞIMIZ GÜÇ VE YATIRIMCILARIMIZIN DESTEĞİYLE BÜYÜMEMİZİ SÜRDÜRECEĞİZ

Köklü şirket tarihlerinde önemli bir kilometre taşını daha geride bıraktıklarını belirten Oba Makarna Yönetim Kurulu Başkanı Musa Özgüçlü, "Türkiye, dünyanın üçüncü büyük makarna üreticisi konumunda yer alıyor. Oba Makarna olarak biz de Türkiye üretiminin yüzde 25'ini gerçekleştirmekteyiz. Bugün, Oba Makarna'yı sadece Türkiye'nin değil, makarna sektöründe dünyanın önde gelen şirketleri arasında olmasını sağlamanın haklı gururunu yaşıyoruz. Oba Makarna olarak, Gaziantep ve Hendek'teki fabrikalarımızda günlük yaklaşık 3 bin ton buğday kırma ve

günlük yaklaşık 2 bin ton makarna üretim kapasitesine sahibiz. Altı kıtada 100'ün üzerinde ülkeye ihracat gerçekleştiriyor, Türk makarnasını dünya sofralarıyla buluşturuyoruz. Bin 200 üzerinde çalışanımızla ülkemize ve sektörümüze değer katmaya devam ediyoruz.

Küresel ölçekte sektörümüzün kilit bir aktörü olma hedefimiz doğrultusunda, yatırımlarımıza devam edeceğimizin teminatını tüm yatırımcılarımıza vermek isterim. Yatırım seven bir şirket olarak halka arzdan elde edeceğimiz gelirle, işletme sermayemizi güçlendirmenin yanı sıra, ürün çeşitlendirme, enerji ve kapasite artışı yatırımlarımızı hızla gerçekleştireceğiz.

Köklerimizden aldığımız güç ve yatırımcılarımızın desteğiyle gelecekte de şeffaf, kurumsal, halka açık bir şirket olarak büyümemizi sürdürmek istiyoruz. Tüm ortaklarımıza verdiğimiz dağıtılabilir net dönem kârının asgari yüzde 10'unu dağıtma taahhüdümüz doğrultusunda ise Borsa İstanbul'un temettü verimliliği yüksek şirketleri arasında yer almayı hedefliyoruz. Türkiye'deki yerli üretici olarak liderliğimizi sürdürürken, uluslararası pazardaki mevcut payımızı artırmaya ve markamıza değer katacak yatırım fırsatlarını değerlendirmeye devam edeceğiz" diye konuştu.



BÜSEM, sanayi kenti şehrin yeni yüzü olacak

Hem çarpık kentleşmenin önüne geçebilmeyi hem de dağınık vaziyette üretim yapmak zorunda kalan bazı sektörleri, bir çatı altında toplamayı amaçlayan Büyükşehir Sanayi ve Endüstri Merkezi (BÜSEM) Projesi kapsamında Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, çalışmalarını sürdürüyor. Yeni dönemde kentin farklı noktalarında 6 yeni BÜSEM planlanıyor.



Güçlü sanayisiyle üretimde adeta dünya markası olan Gazi şehir, hem çarpık kentleşmenin önüne geçebilmek hem de dağınık vaziyette üretim yapmak zorunda kalan bazı sektörleri, bir çatı altında toplamayı amaçladığı BÜSEM Projesi'nde ilk kuralar çekildi.

Yaklaşık 3 milyon 900 bin metrekare alanda yükselecek 10 bin işyeri ile 50 bin kişi istihdam edilecek.

Kent merkezinde kalan meslek gruplarının, şehir dışına ve otoyol kenarına taşınmasına yönelik onaylanan imar planlarının ardından hazırlanan proje kapsamında Nakliyatçılar, gıda depolama, ayakkabıcılar, fıstıkçılar, motorlu taşıyıcılar ve galericiler, baharat imalatçıları, tır ve makineciler, tır alım-satım sitesi, hurdacılar ve geri dönüşümcüler ve biriketçiler taşınacak.

YENİ DÖNEMDE 6 YENİ BÜSEM İÇİN ÇALIŞMA BAŞLAYACAK

Yeni dönemde ise Büyükşehir Belediyesi Başkan Fatma Şahin öncülüğünde kentin farklı noktalarında 6 yeni BÜSEM planladı. İş kollarına modern tesisler kazandırmak için başlatılan projenin devamında ilk durak Kuzeyşehir olacak. 2 milyon metrekare alana kurulacak, 5 bin iş yeri ve 25 bin kişinin istihdamını sağlayacak proje ile Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi elektrik üretim A.Ş., Havalandırma ve İklimlendirme, Asansörcüler Sanayi Sitesi ve Kuzeyşehir Demir Çelik Sanayi Sitesi kurulacak.





DURDU DÖVİZ

Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

www.durdudoviz.net

Başpınar (Organize) OSB Mah. O.S.B 2. Bölge Celal Doğan Bul. NO:71/A İç Kapı
No: 33 Şehitkamil/Gaziantep Tel: 0342 215 37 80



“Değişime uymayan firmalar yok olmaya mahkûmdur”

Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelere (KOBİ)'ye ulaşarak KOBİ'lerin rekabet gücünü arttıracak yazılımsal çözümler sunan MEFAPEX Bilişim Teknolojileri, firmaların teknolojik dönüşümlerine hızlandırıyor.



M EFAPEX Bilişim Teknolojileri Yönetim Kurulu Başkanı Faik Öztürk: “Hedefimiz daha fazla Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmeler (KOBİ)'ye ulaşarak KOBİ'lerimizin rekabet gücünü arttıracak yazılım çözümleri sunmak olacaktır. Pandemi süreci ülkelerin 10 yılda yapacakları teknolojik yenilikleri birkaç aylık sürede yapmalarına sebep oldu. Önümüzdeki süreçlerde bu değişimin etkilerini daha fazla göreceğiz. Evlerde, işyerlerinde, restoranlarda, cafelerde ve sinemalarda yapay zekaya sahip robotları görüp, bankalarda tamamen dijital sistemlerle işlerimizi yürüteceğiz.”

Mefapex Bilişim Teknolojileri Yönetim Kurulu Başkanı Faik Öztürk, "Teknolojinin bu kadar hızlı geliştiği dönemde tüm şirketler bu değişime ayak uydurmak ve yenilikleri takip etmek zorundalar. Bu yenilikleri görmeyen değişime ayak uydurmeyen firmalar yok olmaya mahkûmdur" dedi.

BİLİŞİM TEKNOLOJİSİ, BİLGİNİN TEKNOLOJİ İLE BULUŞMA HALİDİR

Faik Öztürk, "Dijitalleşme sürecini tamamlamış şirketler pandemi sürecini birçok personelini uzaktan çalıştırarak süreci çok daha rahat atlattılar. Maalesef ki dijitalleşme sürecini tamamlayamamış şirketlerin salgından etkilenen personellerinden dolayı birçok sürecinin durma noktasına geldiğine şahit olduk. Bilişim teknolojisi, kısaca bilginin teknoloji ile buluşma halidir" diye konuştu.

Mefapex Bilişim Teknolojileri Yönetim Kurulu Başkanı Faik Öztürk, "Mefapex Bilişim, 2002 yılında iki kardeş olarak kurmuş olduğumuz şirketimiz 25 Metrekare bir iş yeriyken, bugün Türkiye'nin dört bir yanına hizmet veren bölgenin en büyük sistem entegretörlerinden birisi haline gelmiştir" dedi.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK BİLİŞİM FİRMALARI ARASINDAYIZ

Kuruluşlarından bu yana araştıran ve geliştiren, müşteri memnuniyetine önem veren, iş ahlakından taviz vermeyen, güvenilir, yenilikçi, çağdaş görüşü kendisine benimseyen ve bu ilkeler doğrultusunda hareket eden bir kuruluş olarak hizmet verdiklerinin altını çizen Öztürk, "15 bin müşteriye yazılım ve donanım tedariki sağlayan firmamız bir arada vermiş olduğu hizmetler bakımından değerlendirme yaptığımızda Türkiye'nin en büyük bilişim firmaları arasındadır. 25 metrekarelik bir dükkândan kuruluş hikâyesini



başlatmış olduğumuz şirketimiz, kendi mühendislerimiz tarafından çoklu dil desteği ile geliştirmiş olduğumuz üretim, Crm, depo yönetimi ve mobil uygulamalarını 3 ülkeye ihracatını yapmayı başardık. Türkiye'nin en büyük 500 Sanayi Kuruluşundan 150'sinin donanım tedarikçisi, 40'ın üzerinde Dünyanın birçok ülkesinde faaliyet gösteren uluslararası kuruluşun donanım ve yazılım tedarikçisi olarak hizmet sunuyoruz.

ŞİRKETLERE 3 KATEGORİDE HİZMET VERİYORUZ

Bilişim teknolojisinin, kısaca bilginin teknoloji ile buluşma hali olduğunu belirten Faik Öztürk, bu alanda şirketlere 3 kategoride hizmet verdiklerini söyledi. Kurumsal yazılım çözümleri, donanım çözümleri ve danışmanlık hizmetleri olarak sıralayan Öztürk, "Endüstriyel bilgi toplama projeleri, Erp uygulamaları, mobil uygulamalar, CRM uygulamaları, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda yazılım geliştirme hizmetleri, network alt yapıları,

sunucu sistemleri, sanallaştırma sistemleri, IT ürün tedariki, süreç yönetimi danışmanlığı, bilgi güvenliği, bakım destek hizmetleri konusunda ürün ve hizmetler sunmaktayız" ifadelerini kullandı.

Teknolojinin bu kadar hızlı geliştiği dönemde tüm şirketler bu değişime ayak uydurmak ve yenilikleri takip etmek zorundadır diyen Öztürk sözlerine şöyle devam etti:

İNSAN GÜCÜNE DAYALI ŞİRKET REKABETTE GERİDE KALIR

"Bu yenilikleri görmeyen değişime ayak uydurmeyen firmalar yok olmaya mahkûmdur. Günümüzde yapay zekâ yazılımlarının üretimde verimliliği hesapladığı, tekrarlanan tüm işleri yazılım sistemlerinin yaptığı bir atmosferde insan gücüne dayalı şirket yönetme politikası benimseyen şirketler daima rekabette geride kalacaktır. Bilişim teknolojilerine yatırım yapan şirketler, tam zamanında üretim (Just in Time) yaparak stok maliyetlerini en aza indirir karlılığı maksimuma çıkarabilirler. Üretimde verimliliği artırarak global rekabet gücü kazanabilir, kurumsal hafıza ile kişi bağımlılığını ortadan kaldırabilir, yapay zeka sistemlerle öngörülerle hızlı karar alma ve uygulama ile dinamik bir şirket haline gelebilirler. Özet olarak karlılığı artırabilir, insana bağımlılığı ortadan kaldırabilir, müşteri memnuniyeti artırabilir ve en önemlisi dinamik bir şirket olma özelliğini kazandırır".



Türkiye'nin ilk elektrikli traktörü görücüye çıktı

TürkTraktör, kuruluşunun 70. yılında geleceğin tarımı için geliştirdiği elektrikli traktör New Holland T3 Electric Power'ı Konya Tarım Fuarı'nda tanıttı.



TÜRKİYE TARIMI İÇİN YENİ BİR DÖNEM BAŞLIYOR

17 yıldır dünya pazar lideri olan New Holland Gaziantep Yetkili Bayi Bilgin Group Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, Konya Fuarında sergiledikleri elektrikli traktör New Holland T3 Electric Power'ın ülke tarımı için yeni bir dönemi başlatacağına inandıklarını söyledi. New Holland'ın Türkiye'nin en çok tercih edilen markası olduğunu söyleyen Bilgin, Türk çiftçisine her zaman destek olduklarını ve olmaya devam edeceklerini belirtti.

Tarımda sürdürülebilirliği ve verimliliği odağına alarak çiftçileri geleceğe hazırlama misyonuyla çalıştıklarını belirten Bilgin, "Elektrikli traktör New Holland T3 Electric Power ile çiftçilerimizin mazot derdi bitecek" dedi.

Fuara katılan New Holland Türkiye satış birincisi Gaziantep Bilgin Group Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, Dünyada ve Türkiye'de bir ilk olan elektrikli traktörün ülke tarımı için yeni bir dönemi başlatacağına inandıklarını söyledi.

TÜRKİYE'DE İLK İLK ELEKTRİKLİ TRAKTÖR GÖRÜCÜYE ÇIKTI

Dünyada ve Türkiye'de ilk defa Türk Traktör New Holland elektrikli traktörünü üretti. TürkTraktör, kuruluşunun 70.

yılında geleceğin tarımı için geliştirdiği elektrikli traktör New Holland T3 Electric Power'ı Konya Tarım Fuarı'nda tanıttı. Dünyada ve Türkiye'de bir ilke imza atan TürkTraktör, ilk elektrikli traktör New Holland T3 Electric Power'ı ilk kez görücüye çıkartarak çiftçilerin beğenisine sundu. TürkTraktör'ün üretimi "New Holland T3 Electric Power" bahçe traktörü, tek şarjla pullukla 3,5 saat kullanım imkanı sağlıyor. TürkTraktör, Konya Tarım Fuarı'nda elektrikli traktörün yanı sıra 11 yeni traktör modelini de ayrıca tanıttı.





further info

+

[5.OSB 83565 No.lu Cad. No: 12 Gaziantep/Türkiye]
info@karafiber.com | +90 342 337 1488 | www.karafiber.com

Sustain your fashion
with **Ecocell™**

ÇEVRE DOSTU SÜRDÜRÜLEBİLİR ELYAF

LYOCELL

+ ECOCELL™ HAKKINDA

Ecocell™ Lyocell lifleri sürdürülebilir bir şekilde yetiştirilen ağaçlardan elde edilir, üretim süreci ise kaynakları koruyan kapalı bir döngü sistemini kullanır.

Bu sistem, kullanılan çözücülerin yeniden kullanılmasını sağlayarak atığı azaltır ve çevreye zarar verimi en aza indirir.

Ecocell™, yüksek dayanıklılık, mükemmel nem düzenleme ve cilde yumuşak ve nazik bir his sağlayan belirgin fiziksel özelliklere sahiptir.

SÜRDÜRÜLEBİLİR
ÜRETİM

Forest to Fibre: Sustainable Way of Ecocell™

Ecocell™ Lyocell lifleri sürdürülebilir bir şekilde yetiştirilen ağaçlardan elde edilir ve üretim süreci kaynakları koruyan kapalı bir döngü sistemini kullanır.

Bu sistem, kullanılan çözücülerin yeniden kullanılmasını sağlayarak atığı azaltır ve çevreye zarar verimi en aza indirir.

Lifler, yüksek dayanıklılık, mükemmel nem düzenleme ve cilde yumuşak ve nazik bir his sağlayan belirgin fiziksel özelliklere sahiptir.



LYOCELL

STAPLE FIBRE



Dünyada eşi benzeri az görülen ada: **Santorini**

Santorini dünyanın en güzel adası mı, herkese göre değişir; fakat dünyadaki en güzel adaları listeleyen hemen her yazıda yerini mutlaka alır.

» Santorini, Ege Denizi'nin güneyinde yer alan, komşumuz Yunanistan'ın en güzel adalarından birisi. Geçmişte volkanik faaliyetler sıkça yaşanmış ve bu nedenle adanın büyük bir kısmı sular altında kalmış. Hatta dünya tarihindeki en büyük volkanik patlamalardan biri burada gerçekleşmiş ve bunun neticesinde yakında bulunan Girit Adası'ndaki Minos uygarlığının çöküşünü hazırlamış.

Santorini yaz tatilleri ve balayı için turistler tarafından oldukça fazla ilgi görüyor. Biz adada dolaşırken İzmir'den sadece dün fotoğrafı çekimine gelmiş olan bir çiftle bile tanıştık. Santorini, diğer bazı Yunan adalarında da görmeye alıştığımız beyaz boyalı evlere, mavi çatılara, şirin mimari yapılarla sahip. Volkanik bir yapıya sahip olduğundan oldukça kayalık ve yokuşları bol olan bir yer.



prensibi ile sizi Santorini, Mikonos ve Rodos adalarını dolaştırıp tekrar Çeşme'de bırakıyor. Son zamanlarda fiyat konusunda da oldukça cazip hale geldiklerini söyleyebilirim. Bu nedenlerle en konforlu ve ideal ulaşım şekli bence bu turlardan birine katılmak.

SANTORİNİ ADASINA NE ZAMAN GİDİLİR?

Havanın en sıcak olduğu zamanlar Temmuz ve Ağustos ayları, bu aylarda çok tercih ediliyor ve kalabalık fazla oluyor. Fakat sıcaklığın birkaç derece daha düşük olması nedeniyle Haziran ve Eylül ayları da rahatlıkla tercih edilebilir. Eğer denize girmek gibi bir niyetiniz yoksa Aralık ve Ocak ayları haricinde herhangi bir zaman buraya gelebilirsiniz, bu aylarda yağmur yağma riski fazla olduğundan seyahatinizi olumsuz etkileyebilir. Aralık ve Mart arası ölü sezon olarak geçer ve hizmet veren bir çok yer kaplı olur, bunları da göz önüne alarak planlarınızı önceden yapmanızda fayda var.

SANTORİNİ ADASINDA NEREDE KALINIR?

Santorini adasında büyük oteller yok. Kalacak yer olarak pansiyon ya da butik otel bulabiliyorsunuz. Seçenekler oldukça fazla. Butik oteller, Pansiyon olarak uygun seçenekler de mevcut. Birkaç gün kalacaksanız merkezde yani Fira civarında konaklamanız ulaşım açısından daha elverişli olacaktır.

SANTORİNİ ADASINA NASIL GİDİLİR?

Santorini adasında bir havalimanı mevcut ve Atina'dan uçakla ulaşabiliyorsunuz. Fakat bu ulaşım hem pahalı hem de beklemeler vs. nedeniyle yorucu olacaktır. Ayrıca havalimanı adanın doğusunda; fakat adanın en cazip kentleri batı kısmında yer alıyor, buralara gelmek için de ek ulaşım gerekecek.

Santorini adasına ulaşım için en iyi seçenek gemi. Atina'dan ya da Rodos'tan kalkan feribotlarla adaya ulaşabiliyorsunuz. Rodos ile Santorini arası feribotla 8 saat sürüyor. Gemi için başka bir alternatif ise İzmir Çeşme'den başlayan Yunan adaları turlarına katılmak. Bu turlar herşey dahil





SANTORİNİ GEZİLECEK YERLER

Santorini adasına gemiyle gelmişseniz ayak bastığınızda bulunduğunuz yer adanın merkezi olan Fira kenti. Gemi ile gelirsiniz indiğinizde şehre çıkmanız için aşmanız gereken 588 basamak var. Şehire ulaşmak için birkaç yol var. İlki yürümek; fakat sonradan da yürüyerek dolaşacağınızı düşünürsek bu fazla yorucu olabilir. İkincisi eşeklere binmek, bu ise herkese göre değil; ama eğlenceli olabilir. Üçüncüsü ise teleferik; eğer şanslı iseniz, teleferik kuyruğunun fazla olmadığı bir zamansa en iyi seçimin bu olduğunu düşünüyorum.

Santorini Adasında en çok rağbet gören aktivite adanın en kuzeyinde bulunan Oia kentinde gün batımı seyretmek. Bizim gibi fotoğrafçıysanız önce Fira'yı sonra Oia kentini dolaşarak fotoğraf çekmeniz, hem de gün batımını seyretmeniz yerinde olur. Santorini'ye yaz aylarında gemi ile gelmişseniz gün batımı öncesi geminin adadan ayrıldığını bilmenizde fayda var. Oia kentine

ulaşmak için Fira merkez otobüs durağından belediye otobüsüne binmeniz en iyi seçenek (yaklaşık 2 euro).

Oia kenti, Fira'dan daha şirin ve Santorini tanıtımı yapılırken genellikle buranın fotoğrafları kullanılıyor. Turistler genellikle Bizans döneminden kalma surların üzerinden gün batımını izliyor ve orada büyük bir kalabalık oluşturuyor. Aslında izlemek için bir çok nokta mevcut, ama önceden karar verip orada konuşlanmak en iyisi.

Surların biraz daha ilerisinde yel değirmenlerini göreceksiniz. Dilerseniz yanlarına kadar gidebiliyorsunuz; fakat yelkenleri takılı değilse yakından estetik fotoğraf vermiyorlar, aklınızda bulunsun.

Başka bir seçenek olarak güneydeki Akrotiri de bulunan deniz fenerinde de gün batımını izleyebilirsiniz. Fakat bu kısımda Oia gibi dolaşarak vakit geçirebileceğiniz sokaklardan ziyade bir plaj ve bir de arkeolojik bölge mevcut. Eğer bu adada

iki geceniz varsa birini Oia için ve birini de Akrotiri için ayırabilirsiniz. Denize girmek için Akrotiri plajına gidebilir, sonrasında Akrotiri arkeolojik alanını ziyaret eder ve son olarak da gün batımını deniz fenerinden izlersiniz.

Eğer kendi imkanlarınızla birkaç günlüğüne Santorini Adasına geldiyseniz en iyi seçenek araba yada ATV kiralamak. Yollar çok dar olduğundan ATV kiralamak çok daha iyi bir seçenek. Tüm adayı rahatlıkla dolaşabilirsiniz. Plajların olduğu bölge güney kısımda; ama çok fazla beklentiniz olmasın. Burası volkanik bir ada olduğundan kumlar genellikle siyah. Akrotiri tarafında kırmızı kumlardan oluşan ilginç bir plaj da mevcut.

Santorini Adasında yapılabilecek başka bir aktivite ise tüplü ya da tüpsüz dalış turlarından birine katılmak. Genellikle sabah erken saatlerde başlayan bu turlardan birine katılabilirsiniz. Deniz oldukça temiz ve görüş mesafesi oldukça iyi olduğundan keyifle balıkları izleyebilirsiniz.



SANTORİNİ ADASINDA NE YENİR?

Santorini adasında çok özel lezzetler yok; fakat deniz ürünlerini hemen her yerde oldukça iyi yapıyorlar ve tercih edebileceğiniz en iyi seçenek bu görünüyor. Adada fazla tarım yapılmıyor, ancak domatesi ünlü ve domatesle yapılan köftesini deneyebilirsiniz. Diğer farklı bir lezzet ise fasulye ile yapılan fava. Eğer şarap zevkiniz varsa, tam gün ya da yarım gün süren şarap tadım turlarına da katılabilirsiniz.

YUNAN ADALARI İÇİN VİZE GEREKLİ Mİ?

Türkiye ve Yunanistan arasında 2012 yılından itibaren yürürlükte olan bir anlaşmaya göre bazı adalara gitmek için Schengen gerekmiyor. Çok daha kolay verilen farklı türde bir vize almanız gerekiyor. Bunu genellikle Bodrum, Dikili, Foça, Marmaris, Fethiye, Ayvalık, Çeşme, Kuşadası ve Kaş gibi tatil yörelerinde faaliyet gösteren seyahat acentelerinden bir kaç gün öncesinde alabiliyorsunuz. Fakat bu vize sadece Rodos, İstanköy, Meis, Sakız, Sisam ve Midilli adaları için geçerli Santorini Adası maalesef bu uygulamanın dışında. Fakat gemi turu ile gelmişseniz yine de bir kolaylık var. Gemi turunu yapan seyahat acentası sizin için herşeyi hallediyor. Gemiden ayrıldığınızda pasaportunuz gemide kalıyor ve dolayısıyla Yunanistan'dan başka bir Avrupa ülkesine geçmeniz engellenmiş oluyor. Siz ise gemiden verilmiş olan bir kimlik kartı ile adayı dolaşıyorsunuz.





OSB Koleji bilimsel başarılarına imza atıyor

Özel Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi tarafından hazırlanan Erasmus Projesi, Türkiye Ulusal Ajansı tarafından kabul edilen 10 proje arasına girme başarısını gösterdi.



İki yıl sürecektir projenin ortakları Türkiye, Hırvatistan ve Estonya'dan oluşuyor. Erasmus Projesi kapsamında ortak ülkelerden katılımcılar 2024 yılı Haziran ayında Gaziantep'e gelecek. Daha sonra OSB Koleji ve proje ortağı olan Kanuni Sultan Süleyman Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ve Elektrik Mühendisleri Odası Gaziantep Şubesi'nden 19 öğretmen ve mühendisin katılımıyla sırası ile Hırvatistan ve Estonya'da ortak çalışma

yapılacak. Yapılacak olan ortak çalışma ile "Yapay Zeka ile Desteklenen Güneş Enerji Sistemlerinin Kurulumu Bakımı, Tamiri ve Depolama Sistemlerine Yönelik Eğitim Dokümanlarının Hazırlanması ve Enerji Verimliliğinin Arttırılması" konusunda doküman ve eğitim materyali oluşturulacak.

Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Cengiz Şimşek, Özel Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesinin başarılarına bir yenisini daha eklediğini belirterek, başarıda emeği geçenleri kutladı. Başkan Şimşek, "Okulumuz tarafından hazırlanan 'Yapay Zeka ile Desteklenen Güneş Enerji Sistemlerinin Kurulumu Bakımı, Tamiri ve Depolama Sistemlerine Yönelik Eğitim Dokümanlarının Hazırlanması ve Enerji Verimliliğinin Arttırılması' isimli Erasmus KA210 VET Projesinin Ulusal Ajans tarafından kabul edilen 10 proje arasına girmesinden dolayı okul yöneticilerini, öğretmenlerini ve öğrencilerini tebrik ediyorum" dedi.



KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



Pınar Mobilya üreticiyi tüketici ile buluşturuyor

2010 yılında Gaziantep'te üretim faaliyetlerine başlayan Pınar Mobilya başarılı stratejisi, artarak devam eden kalite ve performansı ile mobilya sektörünün öncüleri arasında yer alıyor. Pınar mobilya fabrika satış mağazası ile üretici tüketici ile buluşturuyor.



Modüler mobilya alanında modern teknoloji ürünü parkuruyla müşterilerine en iyi hizmeti sunma gayreti içerisinde olan Pınar Mobilya, ürün yelpazesini yemek odası, yatak odası oturma grupları ve dekorasyon ürün grupları oluşturuyor.

İhracatın önemine vurgu yapan Pınar Mobilya Yönetim Kurulu Başkanı Pınar Ayşe Tümüklü, en büyük hedefinin şubeleşmek ve markalaşmak olduğunu altını çizdi.

Müşteri memnuniyetinin yanı sıra kaliteli üründen ve hizmetten hiçbir şekilde taviz ve ödün vermeyen Pınar Mobilya, üretim, sevkiyat ve pazarlama bölümleri ile kaliteli hizmet sunma yarışı içerisinde yer almaya devam ediyor.

ÜRETİCİYİ TÜKETİCİ İLE BULUŞTURUYOR

Toplamda 5 bin 500 metrekare alan üzerinde üretim yapan fabrikanın 2 bin metrekaresi satış mağazasından oluşuyor. Aracı olmaksızın üretici ve tüketiciyi direkt olarak buluşturmak üzere kurulan satış mağazasında her cebe uygun yemek odası, yatak odası oturma grupları ve dekorasyon ürünleri bulabilmek mümkün.

Pınar Mobilya'nın 2010 yılında kurulduğunu ifade eden Tümüklü, "Yatak odası, genç odası oturma grupları, mutfak ve dekorasyon üzerine çalışıyoruz. 5 bin 500 metrekare alan içerisinde üretim yapıyoruz ve ihracat ağırlıklı çalışıyoruz. Aylık mobilya üretim kapasitemize aylık 2-3 bin iken mevcut piyasa koşullarından dolayı düşürmek zorunda kaldık" ifadelerini kullandı.



BİRÇOK ÜLKEYE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİYOR

2 bin metrekare alan üzerinde fabrika satış mağazası açtıklarını duyuran Tümüklü, "Bu fabrikamızda hiçbir aracı olmaksızın üretici ve tüketiciyi direkt olarak buluşturuyoruz. Yurt dışında birçok ülkeye mobilya ihracatı gerçekleştiriyoruz. İhracatımızı sürdürmek en büyük hedeflerimiz arasında yer alıyor. Çünkü ihracat hem ülkemizin hem de kentimizin kalkınması için önemli" açıklamasında bulundu.



FABRİKA SATIŞ MAĞAZINDA A'DAN Z'YE ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ

Fabrika satış mağazasında A'dan Z'ye tüm ürünlerin bulunabileceğini kaydeden Tümüklü, "Genç odasından tutunda yatak odasına, yemek odasından oturma gruplarına dekorasyon ürünlerine kadar aranan her şey mevcut. Alım gücü

düşen insanların daha rahat mobilya alabilmesi için fiyatlarımızı indirdik. Her cebe uygun ürünlerimiz mevcut" dedi. Gaziantep'in mobilya alanında markalaşmadığını sözlerine ekleyen Tümüklü, "Gaziantep, mobilya alanında markalaşmadığı gibi adını da İnegöl ve Kayseri gibi duyuramadı. Çünkü İnegöl ve Kayseri ürünlerinin reklamını çok iyi bir şekilde yapıyor.

GAZİANTEP'TE MOBİLYA FUARI DÜZENLENECEK

Sektörün en büyük sorunları arasında kalifiyeli eleman ve pazar sorunu altını çizen Pınar Tümüklü, "Pazarın varsa reklamında olur, ürününü iyi bir şekilde tanıtırsın. Onun için yurt dışı pazarında Gaziantep mobilyasını çok iyi şekilde tanıtmalıyız. Bu yıl Gaziantep Sanayi Odası ile birlikte Mobilya Fuarı konusunda bir takvim oluşturuldu" dedi.

Gaziantep'te halka arz rüzgarı esmeye devam edecek



Son yıllarda yeniden ivme kazanan Borsa İstanbul'da halka arz furyası devam ediyor. Son 3 yılda toplam 146 şirket halka arz olurken Gaziantep'te halka sürecini ise 3 şirket tamamladı.

Toplam 54 şirket halka arz olduğu 2023 yılında halka arzlar yoluyla TL bazında 79.3 milyar, dolar bazında ise yaklaşık 3.3 milyar dolarlık finansman sağlandı. Son üç yılda ise toplamda 146 şirket halka arz edilirken toplam halka arz büyüklüğü ise 120,1 milyar TL'ye ulaştı.

HALKA ARZLAR 2024 YILINDA DA HIZ KESMEDEN SÜRÜYOR

2023'te rekor kıran halka arzlar, 2024 yılında da hız kesmeden sürüyor. Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) tarafından 2024 yılının ilk çeyreğinde 9 şirketin halka arzına onay verildi. Ocak ayında halka arzın olmadığı 2024 yılının Şubat ve Mart aylarında Pasifik Donanım, Bor Şeker, Limak Doğu Anadolu Çimento, Oba Makarnacılık, Alves Kablo, Artemis Halı, Mogan Enerji, Odine Teknoloji ve

IC Enterra Yenilenebilir Enerji halka arz süreçlerini tamamladı.

HALKA ARZLARDADA GAZİANTEP RÜZGARİ

Türkiye'nin öncü sanayi kuruluşlarından SANKO Holding'e bağlı ASCE Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı AŞ, 2023 halka arz olurken, 2024 yılının ilk çeyreğinde ise Gaziantep merkezli 2 dev şirket birer hafta arayla halka arz oldu. Türkiye'nin son 10 yıllık dönemde makarna ihracat şampiyonu olan Oba Makarna ve Türkiye'nin en büyük halı üreticilerinden biri olan Artemis Halı, talep toplama süreçlerini tamamlayarak Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladı.

GAZİANTEP'TE BİRÇOK ŞİRKET HALKA ARZ OLMAYA HAZIRLANIYOR

Halka arz taslak izahnamesini hazırlamış olan yaklaşık 60 şirket halka arz olmak için SPK'dan onay bekliyor. Şirketlerin son yıllarda halka arzlara olan ilgisi artarken Gaziantep'te de birçok şirket halka arz olmaya hazırlanıyor.

ASCE GYO Kurucusu ve Hakim Ortağı Abdulkadir Konukoğlu, 2023 yılında yapmış olduğu açıklamada, Sanko'nun 3 şirketini daha halka açmayı planladıklarını duyurmuştu. **Sanko Holding'e bağlı 3 şirketin yanı sıra Gaziantep merkezli Kara Holding de halka arz olmaya hazırlanıyor. Halka arzların özellikle yılın ikinci yarısı hızlanabileceği beklenirken, Gaziantep'ten birçok şirketin daha halka arz olmak için hazırlık içerisinde olduğu biliniyor.**

İLKLERİN VE İLKELERİN ÖNCÜSÜ

44 yıl önce ilklerimiz ve ilkelerimiz anlayışı ile çıktığımız yolda gerçekleştirdiğimiz hedeflerimizle **gurur duyuyoruz.**



TEKNİK
TEKSTİL



ENERJİ



İNŞAAT



TEKSTİL



 **GÜLSAN HOLDİNG®**

Başpınar (Organize) OSB Mahallesi 1. Bölge, 83102 No'lu Cad. No:16
Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE
Tel: +90 342 337 11 80 - Fax: +90 342 337 25 28
WEB: www.gulsanholding.com E-MAIL: info@gulsanholding.com



Yapay Zeka'nın İhracat ve Ticaretteki Rolü

Hayatın her alanında etkisini giderek daha fazla hissettiğimiz yapay zekâ teknolojisi, bir yandan takip etmenin bile zor olduğu kapsamlı bir dönüşümü tetiklerken diğer yandan dünya ekonomisi için eşine az rastlanır fırsatlar sunuyor. Yapay zekâ teknolojisinin dış ticaret üzerinde de büyük etkileri olacak.



Yapay zeka, günümüzün en önemli teknolojik gelişmelerinden biridir. Bu teknoloji, bilgisayar sistemlerinin insan benzeri yetenekler kazanmasını sağlar. Peki, yapay zeka nedir? Nasıl kullanılır? Nerelerde kullanılabilir? Hangi meslekler için uygundur? İhracat ve ticaret için neden önemlidir? İşte tüm bu soruların cevapları...

YAPAY ZEKA NEDİR?

Yapay zeka, bilgisayarların, insan benzeri düşünme ve öğrenme yeteneklerini simüle etmek için kullanılan bir teknolojidir. Bu teknoloji, algoritmalar ve veri analiziyle bilgisayarların karmaşık görevleri yerine getirmesine olanak tanır. Yapay zeka, makine öğrenimi ve derin öğrenme gibi alt alanlara sahiptir.

YAPAY ZEKA NASIL KULLANILIR?

Yapay zeka, geniş bir uygulama yelpazesine sahiptir. Bu teknoloji, otomatik sürücüsüz araçlar, kişisel dijital asistanlar, sağlık hizmetleri, finansal analiz, üretim endüstrisi ve daha pek çok alanda kullanılabilir. Yapay zeka, veri analizi ve desen tanıma gibi görevlerde insanlardan daha hızlı ve doğru sonuçlar üretebilir.



YAPAY ZEKA NERELERDE KULLANILABİLİR?

Yapay zeka, pek çok sektörde kullanılabilir. Sağlık sektöründe, hastalıkların teşhisi ve tedavisi için kullanılabilir. Otomotiv endüstrisinde, sürücüsüz araç teknolojilerinde kullanılarak trafik güvenliğini artırabilir. Perakende sektöründe, müşteri davranışlarını analiz ederek pazarlama stratejilerini optimize edebilir.

YAPAY ZEKA HANGİ MESLEKLER İÇİN UYGUNDUR?

Yapay zeka, birçok meslekte kullanılabilir. Veri bilimcileri, makine öğrenimi mühendisleri, yapay zeka uzmanları, yazılım geliştiricileri ve robotik mühendisleri gibi alanlarda uzmanlaşan kişiler, yapay zeka teknolojilerini geliştirme ve uygulama konusunda önemli roller üstlenebilir.

YAPAY ZEKANIN İHRACAT VE TİCARET İÇİN ÖNEMİ NEDİR?

Yapay zeka, ihracat ve ticarete rekabet avantajı sağlayabilir. Bu teknoloji, üretim süreçlerini optimize ederek maliyetleri düşürebilir ve ürün kalitesini artırabilir. Ayrıca, yapay zeka destekli analizler ve tahminler, pazarlama stratejilerinin daha etkili bir şekilde belirlenmesine yardımcı olabilir.



YAPAY ZEKANIN İHRACAT VE TİCARETTEKİ ROLÜ

Yapay zeka günümüzde birçok sektörde hızla yayılan ve büyük bir önem kazanan bir teknolojidir. Ancak yapay zekanın ihracat ve ticaret alanındaki rolü genellikle göz ardı edilir. Bu makalede yapay zekanın ihracat ve ticaret için önemi üzerinde duracağız ve bu teknolojinin bu alanlarda nasıl bir etki yarattığını inceleyeceğiz.

YAPAY ZEKA VE İHRACAT

Yapay zeka, ihracat şirketlerinin verimliliğini artırmak için kullanılan güçlü bir araçtır. Özellikle veri analizi ve tahminler konusunda yapay zeka algoritmaları, şirketlerin pazar trendlerini daha iyi anlamasına ve gelecekteki talepleri öngörmesine yardımcı olabilir. Bu da ihracatçıların ürün ve hizmetlerini daha iyi şekillendirerek uluslararası pazarlarda rekabet avantajı elde etmelerini sağlar.

OTOMASYON VE OPTİMİZASYON

Yapay zeka ayrıca ihracat süreçlerindeki otomasyon ve optimizasyonu da sağlar. Örneğin, yapay zeka destekli robotlar, depolama ve paketleme süreçlerini daha verimli hale getirerek ihracatçıların maliyetlerini düşürür.

Aynı zamanda, yapay zeka tabanlı lojistik yönetimi sistemleri, tedarik zinciri yönetimini optimize ederek sevkiyat süreçlerini iyileştirir.

MÜŞTERİ DAVRANIŞI ANALİZİ

Yapay zeka, ticaret şirketlerinin müşteri davranışlarını daha iyi anlamalarına yardımcı olabilir. Bu teknoloji, büyük veri analizi yaparak müşterilerin tercihlerini, alışveriş alışkanlıklarını ve satın alma eğilimlerini belirleyebilir. Böylece ticaret şirketleri, hedef kitlelerine daha iyi şekilde hizmet edebilir ve satış stratejilerini daha etkili bir şekilde planlayabilir.





Metro, 2024 yılı yatırım programı'na kabul edildi

Gar-Düztepe-Hastane Sürücüsü z Metro H attı Projesi, Resmi Gazete'de yayımlanmasıyla 2024 yatırım programı'na alındı. Toplu taşımada güvenliğin, konforun ve memnuniyetin artmasını sağlayacak olan Metro hattı, yeşil şehrin ulaşım standartlarını da koruyacak.



➤ Mevcut ulaşım sistemlerine entegre olacak 10 kilometre 440 metre uzunluğundaki 9 istasyon ve 39 tren seti kapasiteli depodan oluşacak metro hattı, toplu taşımada güvenliğin, konforun ve memnuniyetin artmasını sağlarken, yeşil şehrin ulaşım standartlarını da koruyacak.

2 yılda tamamlanması planlanan metro projesi, Büyükşehir Belediyesi'nin öz kaynakları ve dış kaynak fonları ile finanse edilecek.

Proje, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından imzalanan 8082 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı'nın 15 Ocak 2024 tarihli ve 32430 sayılı

Resmi Gazetede yayımlanmasıyla 2024 Yılı Yatırım Programı'nda yer aldı.

9 İSTASYONUN YERLERİ BELLİ OLDU

Gaziantep'te proje ile; Gar İstasyonu'ndan başlayarak, Şehir Hastanesi'ne kadar ulaşımını hızlı, güvenli ve yeşil şehir şartlarına uygun standartlarda sağlayabilecek. Gaziantep metrosu derinlikleri 22 ile 53 metreyi bulan 9 istasyonla 10,4 km boyunca şehir içi seyahatini yeniden düzenleyecek. Gaziantep Metro'su, Gar'dan başlayan, Millet Bahçesi, Dr. Ersin Arslan Hastanesi, Düztepe, Kahvelipınar, Yeşilvadi, Akkent Parkı, Akkent Merkez İstasyonları ile devam eden ve şehir hastanesi istasyonu ile son bulan bir güzergaha sahip olacak.



NEW HOLLAND
AGRICULTURE

**NE VARSA
NEW HOLLAND'DA
VAR!**



TRAKTÖR VE EKİPMANLARDA DEV KAMPANYA

Kampanya detayları ve yeni modellerimiz için plazamıza bekliyoruz



Bize Ulaşın

Telefon: (0342) 235 20 36 - 37

Fax: (0342) 235 20 38



Adres

Sanayi Mah.Örnek Sanayi Sit.
60004 Nolu Cad.No:2
Şehitkamil / Gaziantep



E-Mail

info@sadettinbilgin.com



Bilgin Group

Bölgenin ilk kapalı psikiyatri servisi Bossan Hospital'da hizmete girdi

Bölgede bir ilke imza atılarak, Bossan hastanesi bünyesinde açılan kapalı psikiyatri servisi, birçok psikiyatrik sorunla baş etmekte zorlanan hastalara umut oluyor.

“HASTANEMİZDE YENİ BİR DÖNEMİ BAŞLATTIK”

Psikoterapiler ve psiko eğitimlerle desteklenen tedavi süreci, hastaların taburcu olduktan sonra tekrar maddenin alınmamasını hedefliyor. Ayrıca, hastaların sosyal hayatlarına uygun olarak düzenlenmiş spor ve eğlence etkinlikleriyle ruh sağlıklarının desteklenmesi de servisimizin öne çıkan özellikleri arasında. Bossan hastanesi, bölgede psikiyatrik sorunlarla mücadelede yeni bir dönemi başlatarak, hastaların daha sağlıklı bir yaşama kavuşmalarına katkı sağlamayı amaçlıyor.



Özellikle intihar riski, ilaç alımında problem, paranoid ve şüphe hezeyanları, alkol ve madde bağımlılığı gibi durumlarla başa çıkmakta zorlanan hastalar, bu özel serviste uzman doktorlar tarafından titizlikle takip ediliyor.

“KAPSAMLI BİR TEDAVİ SÜRECİ UYGULUYORUZ”

Prof. Dr. Mustafa ARI, özellikle

alkol ve madde bağımlılığı sorunu yaşayan hastalarda ayaktan takibin yetersiz olduğunu belirterek, kapsamlı bir tedavi süreci için hastaların yatırılarak gerekli tahlillerin yapılmasının önemine vurgu yapıyor. Hastaların yoksunluk dönemlerini rahat atlatabilmeleri ve bu süreçte ortaya çıkabilecek sara nöbeti gibi tıbbi sorunların önüne geçebilmeleri için yatırarak tedavi bağımlılığı olan hastaları için şarttır.



Menengiç kahvesinin faydaları



- Menengiç kahvesi sindirim sistemine iyi gelir, mide ağrılarının önüne geçer.
- Kesilmeyen öksürüğü keser, göğsü yumuşatır, balgam söktürür.
- Antiseptik özelliği vardır.
- Menengiç kahvesi yaraları tedavi eder.
- Böbrek sağlığını korur ve böbrek kumlarının dökülmesine yardımcı olur.
- Yağlı bir içecektir, yüksek E vitamini ve doymamış yağ asidi düzeyi ile kandaki kolesterolü düşürmeye, kalp ve damar sertliğini önlemeye yardımcı olur.
- Menengiç kahvesi içerdiği protein sayesinde kasları besler ve yağ yakımını kolaylaştırır.
- İhtikten sonra uzun süre tok hissetmeyi sağlar.
- İçindeki B vitamini sayesinde sinir sistemini korur, ruh sağlığını iyileştirir.
- Menengiç kahvesi demir içerir, kansızlık giderir.
- Yorgunluktan kurtulmanın yolları arasında iyi bir seçimdir, enerji verir.
- Fosfor içeriğiyle metabolizmayı hızlandırıp daha çok kalori yakılmasını sağlar.
- Yine fosfor içeriği sayesinde daha hızlı hareket etmeye yardımcı olur.
- Adet sancılarının giderilmesinde etkilidir.
- İçerdiği magnezyum sayesinde saçları ve cildi güzelleştirir.
- Migren ağrılarını hafifletip sakinleştirir.



Tarımsal üretimde verim teknolojiyle artıyor

Kent için ihtiyaçları çok daha hızlı ve sürdürülebilir şekilde tespit eden Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, tarımsal üretimde verimliliği artırırken, Mobil Analiz Laboratuvarı ve Toprak Tarama Sistemi projeleri gibi teknolojik yatırımlarla da tarımı destekliyor.



toprak tarama sistemleri ihtiyacını karşılamak amacıyla Büyükşehir Belediyesi'nin çalışmasıyla ekim ile üretim faaliyetleri öncesi ve sonrası gübreleme, ilaçlama programlarının oluşturulması sağlanacak.

İLÇELER BAZINDA TARIMSAL ÜRETİM POTANSİYELİ ARTACAK

Proje diğer dijital veri sistemlerinin birbirleriyle entegrasyon oluşumunu ve uygulanmasını teknolojik olarak destekleyecek. Gaziantep genelinde 33 bin 316 çiftçiye hizmet verecek sistemde öncelik boş veya çok yıllık bitki yetiştiriciliği yapılan 100 dekar ve üzeri tarımsal arazilere sahip üreticilerin olacak. Yıllık yetiştiricilik yapılan ekili/dikili tarımsal araziler ise uygulamada hasat sonrası toprak taramaları yapılacaktır.

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan aldığı destek ve GAP Bölge Kalkınma İdaresi Başkanlığı ile yaptığı iş birliğinde Mobil Analiz Laboratuvarı ve Toprak Tarama Sistemi Projesi'ni hayata geçirerek teknolojik imkanları tarımsal üretime destek için kullanıyor.

Bakanlığın Hassas Tarım ve Sürdürülebilir Uygulamaların Yaygınlaştırılması Programı kapsamında değerlendirilen proje ile Gaziantep'in tüm ilçelerinde faaliyet gösteren çiftçilerin yararlanacağı Mobil Laboratuvar ve toprak tarama sistemi kurularak toprağın durumunu belirleyecek amonyum, nitrat, potasyum ve sülfat gibi değerlerin ölçümü yapılıyor.

İHTİYAÇLAR ÇOK DAHA HIZLI, DOĞRU VE SÜRDÜRÜLEBİLİR ŞEKİLDE TESPİT EDİLECEK

Büyükşehir Belediyesi Tarımsal Hizmetler ve Gıda Daire Başkanlığı'nca yürütülen çalışmada değerlendirmeler ve ölçümler sonucunda tarım arazilerinin yapısının belirlenerek ihtiyaçların çok daha hızlı, doğru ve sürdürülebilir şekilde tespit edilecek. Büyükşehir Belediyesi'nin tohum ve gübre yardımlarının toprakta yarattığı değişim izlenerek planlama ve ölçeklendirmeye verimlilik sağlanacak.

Çiftçilerin son yıllarda en çok ihtiyaç duyduğu toprak analizi, yeterli gübreleme ve programlama gibi konularda



Sonsepet ile

Mutfakta Şenlik Var

Süper Gıdalarla Tanışma Vakti



www.sonsepet.com



**son
sepet**

f @sonsepetcom

Gaziantep OSB elektrik tüketiminde yine zirvede

OSBÜK'ün yayınladığı istatistiklere göre Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi, tükettiği elektrik miktarıyla Türkiye geneli OSB'ler arasında yine rekor kırdı.

GAZİANTEP OSB'İN ELEKTRİK TÜKETİMİ REKOR SEVİYEDE

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK), Ocak ayında Türkiye genelinde Organize Sanayi Bölgeleri tarafından tüketilen elektrik miktarını açıkladı. Bu istatistiklere göre, Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi (OSB) Ocak ayında tükettiği elektrik miktarıyla rekor kırdı.

Gaziantep OSB, Türkiye ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin sanayi açısından önemli illeri arasında yer alıyor. Yıllık 10 milyar dolarlık bir ihracat hacmine sahip olan ve 250 bin kişiye istihdam sağlayan Gaziantep OSB, elektrik tüketimi konusunda da öne çıkıyor. OSBÜK'ün açıkladığı verilere göre, Gaziantep OSB Ocak ayında elektrik tüketiminde %12,06'lık bir payla ilk sırada yer aldı.

TOPLAM ELEKTRİK TÜKETİMİNİN YÜZDE 31,75'İ MARMARA BÖLGESİ'NE AİT

OSBÜK'ün yayınladığı istatistiklere göre, Ocak ayında Organize Sanayi Bölgeleri tarafından tüketilen elektrik miktarı bir önceki yılın aynı dönemine göre %7,51 oranında artış gösterdi.

EN FAZLA TÜKETİM GAZİANTEP OSB'DE GERÇEKLEŞTİ

Türkiye genelinde en çok elektrik tüketilen ilk 10 Organize Sanayi Bölgesi içerisinde Gaziantep OSB, %12,06'lık bir payla birinci sırada yer aldı. Gaziantep'i sırasıyla %6,28 ile Osmaniye OSB, %3,87 ile Adana Hacı Sabancı OSB, %3,86 ile Çerkezköy OSB, %3,19 ile Manisa OSB takip etti. Diğer önemli OSB'ler arasında ise %2,66 ile Bursa OSB, %2,58 ile Konya OSB, %2,58 ile Kayseri OSB bulunuyor.



DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanı Acar'a Üstün performans ödülü

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) İş Konseyleri Olağan Genel Kurulları gerçekleştirildi. Genel Kurulda DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanlığı görevine yeniden başkan seçilen Halit Acar Üstün Performans Kategorisinde ödüle layık görüldü.



Genel Kurulda Divan Başkan Vekili olarak görev alan Halit Acar, önceki dönemde gösterdiği başarılı çalışmalarından dolayı, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun 5. Ticari Diplomasi Ödülleri Töreninde Üstün Performans Kategorisinde ödüle layık görüldü. Ödülünü Ticaret Bakanı Ömer Bolat ve DEİK Başkanı Nail Olpak'ın elinden alan Acar, kıvançlı olduğunu belirtti.

TÜRKİYE VE IRAK ARASINDAKİ İKİLİ İLİŞKİLER VE TİCARETİN GELİŞMESİ İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM EDECEĞİZ

DEİK Türkiye-Irak İş Konseyi görevini başarıyla sürdüren ve iki ülke arasındaki ilişkilerin geliştirilmesinin yanı sıra karşılıklı ticaretin artırılması yönünde gösterdiği yüksek performansla dikkat çeken Halit Acar, Genel Kurul sonrası bir değerlendirme yaptı. DEİK Türkiye Irak İş Konseyi Başkanı Halit Acar "DEİK İş Konseyleri 2023 Yılı Seçimli Olağan Genel Kurullarında Divan Başkan Vekili olarak yer almanın ve Türkiye-Irak İş Konseyi Başkanlığı'na ikinci kez seçilmenin gururunu yaşıyorum. Türkiye-Irak arasındaki ticari ilişkileri en üst düzeye taşımak için verdiğimiz mücadelenin yanı sıra, iki ülke dostluğu için de çalışmaya hız kesmeden devam edeceğiz. 2024 yılında da Türkiye-Irak arasındaki ikili ilişkilerin gelişmesi ve karşılıklı ticaretin artması yönündeki çabalarımız devam edecektir" dedi.

Yerel üreticiler pazar sorununu desteklerle aşabilir

Deprem bölgesindeki yerel üreticiyi potansiyel alıcılara buluşturarak üretimi geliştirme ve bölge ekono ekonomisine katkı sağlamak amacıyla Güvenilir Ürün Platformu tarafından “Üreten Yöre, Üreten Türkiye” konulu toplantı düzenlendi.



Müzeyyen Erkul Bilim Merkezinde konuşan SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, deprem bölgesindeki yerel üreticilerin desteklenmesini amaçlayan etkinliğin, yardım etmekten çok daha anlamlı olduğunu söyledi. Konukoğlu,

gıda konusunda doğrudan yatırımları olmamakla beraber, gıda ambalajı üretimi yapan Süper Film Ambalaj İşletmesinin sektöründe Türkiye'nin önemli sanayi kuruluşlarından birisi olduğunu kaydetti.

Gaziantep Müzeyyen Erkul Bilim Merkezinde düzenlenen toplantının açılışında konuşan SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, deprem böa Deprem bölgesi için çok önemli olan bu toplantıyı düzenlemelerinden dolayı Celal Toprak başkanlığındaki Güvenilir Ürün Platformuna ve destekleyen kuruluşlara teşekkür eden Konukoğlu, “Herkes depremde büyük sıkıntı yaşadı. Yerel üreticileri desteklemek, yardım etmekten çok daha önemli ve anlamlı” şeklinde konuştu.

Yerel üreticilerin bu destek sayesinde pazar sorununu aşabileceğine vurgu yapan Konukoğlu, şöyle devam etti: “Çok değil, 13 ay önce bölgemizde birkaç saat ara ile meydana gelen depremler hepimizi derinden sarstı. Deprem gerçeği ile yalnız bölge insanları değil, adeta Türkiye böylesine ilk kez tanık oldu. Bölgemizde 53 bin vatandaşımız depremde hayatını kaybetti, binlerce vatandaşımız yaralandı, konut ve işyerleri yıkıldı. Böyle sarsıntılı süreç yaşayan yerel üreticileri potansiyel alıcılara buluşturarak üretimi geliştirmeyi ve bölge ekonomisine katkı sağlamayı amaçlayan sizleri yürekten kutluyorum.”



uslu group.

uslu group.
Uslu Güven

uslu group.
Gaziantep
Güven Boya

uslu group.
Uslu Kimya

www.uslugroup.com.tr


Marshall
let's colour



T +90 342 337 87 70 • F +90 342 337 87 74
2.ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 83231 CADDE NO:12 BAŞPINAR/GAZİANTEP

“Gaziantep’te hamuru ekmeğe çevirdik”

Sanayi ve ticaret alanındaki başarılarının yanında sosyal sorumluluk projeleri ile de takdir toplayan Topçuoğlu Ailesi, Gaziantep ve Kilis’e iki önemli eser daha kazandırmak amacıyla protokol imzaladı.



» Gülsan Holding merkezinde imzalanan protokollere göre, Topçuoğlu Ailesi Kilis Merkez Mezarlığında, içerisinde cami, taziye evi, morg, gasilhane ve eklentilerinin bulunduğu Mehmet Ali Topçuoğlu Külliyesini, Şahinbey ilçesine de Filiz Topçuoğlu Camisi’ni yaptıracak.

Protokol imza törenine Gaziantep Valisi Kemal Çeber, Kilis Valisi Tahir Şahin, Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, Kilis Belediye Başkanı Servet Ramazan, Gaziantep İl Müftüsü Hüseyin Hazırlar, Gaziantep Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanı Muhammet Önder, Topçuoğlu Ailesi’nin mensupları ve davetliler katıldı.

VALİ ÇEBER: DEVLET-MİLLET İŞBİRLİĞİNİN EN GÜZEL ÖRNEĞİ

Gaziantep Valisi Kemal Çeber, protokol imza töreninde yaptığı konuşmada, hayırseverlerin Gaziantep’in başarısına olan katkısına dikkat çekti. Vali Çeber, “Burada her kişiye, sanayiciye, kurum amirine kısacası herkese örnek olmasını ümit ettiğim bir tablo ile beraberiz. Yani şu masa görüldüğünden çok fazla şey ifade eden bir masa. Hem Gaziantep hem de Kilis’in insanları çok vatansever. Vatan, millet, bayrak ve değerlerine bağlı insanlar. Nereden geldiğini asla unutmuyorlar. Ekmek yediği toprakları asla unutmuyorlar. Her fırsatta geldiği yere nasıl yardımcı olabilirim diye düşünüyorlar. Gaziantep’in başarısındaki en büyük etkenlerden birisi hayır sever insanlarıdır” dedi.



VALİ ŞAHİN: TOPÇUOĞLU AİLESİ KİLİS'E DEĞER KATTIYOR

Kilis Valisi Tahir Şahin de Topçuoğlu Ailesine hizmetlerinden dolayı teşekkür ederken, şunları söyledi: "Bugün burada Kilis ilimize önemli bir eser kazandırmak için bir protokol imzalayacağız. Bu protokolü Topçuoğlu Ailesi ile yapmak bizim için çok kıymetli. Topçuoğlu Ailesi Serhat şehirde çok hizmet yaptı, eser bıraktı. İnşallah külliye ile beraber Serhat şehir daha da güzelleşecek. Topçuoğlu Ailesi Kilis'e değer katıyor. Hayrınız için teşekkür ediyoruz. Biz de bu hizmetin takipçisi olacağız. Kilis'e yakışan bir eser olacak. Tüm aileye teşekkür ediyorum."

ALİ TOPÇUOĞLU: GAZİANTEP'TE HAMURU EKMEĞE ÇEVİRDİK

Gülsan Holding Onursal Başkanı Ali Topçuoğlu da törende yaptığı konuşmada, sosyal

sorumluluk projeleri ile memlekete hizmet etmekten dolayı mutlu olduklarını ifade etti. Topçuoğlu, şöyle devam etti: "Biz Kilis'ten geldik. Ecdadımız orada yatıyor. Bizler ilk sermayemizi orada kazandık. Gönülümüzün yarısı orada. Bu nedenle bir ayağımız hep orada. Bu memlekette yani Gaziantep'te de hamuru ekmeğe çevirdik. Hamdolsun kısmet oldu. Bunları bize Allah'ın verdiği bir nimet olarak görüyoruz. Ben hiçbir zaman 'Bu varlık benimdir', diye düşünmedim. Her zaman paylaşmayı çocukluğumdan beri bilirim. Bundan dolayı bugüne kadar ne iş yaptıkça hep hizmet olarak yaptık. Ben istedim ki, daha iyilerini yapabilelim ama inşallah zaman içinde bizden sonra gelenler bayrağı taşımaya devam ederler."

MUSTAFA TOPÇUOĞLU: HER İKİ İLİMİZE DE HİZMETE DEVAM EDECEĞİZ

Gülsan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Topçuoğlu ise törende yaptığı konuşmada Gaziantep ve Kilis'e hizmet etmeye devam edeceklerini söyledi. Paylaşmayı önemsediklerini belirten Gülsan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Topçuoğlu, "Gerek Kilis, gerekse de Gaziantep'te üzerimize düşen sosyal sorumluluk projelerini yerine getirmeyi önemsiyoruz. Bize topluma hizmet anlamında, sosyal sorumluluk anlamında böyle bir taleple gelindiğinde memnuniyetle kabul ettik. Yaptığımız bir çok eğitim kurumu, sağlık tesisi, cami ve sosyal tesise yenilerini eklemekten mutluluk duyuyoruz. Her iki ilimize bu alanda hizmet etmeye devam edeceğiz" dedi.





SARISALKIM'DA

AĞIR ÇELİK KONSTRÜKSİYON

Villalar

8 ETAP
214 VİLLA
18 DÜKKAN



Park İnşaat

444 3 775
www.parkinsaat.com

1977'den Geleceğe...



Acarsan Holding
Türkiye için en iyiyi üretiyor, en doğru değerleri yaratıyor.
Sadece bugünü değil, geleceği de şekillendirmek için
var gücüyle çalışıyor.



En iyisi, en doğrusu...

ALTUN
PREMIUM

SESSİZ BİR LÜKS PREMIUM BİR HAYAT



4 | 4,5+1
Blok | Daireler
Yamaçtepe

**YÜKSEL
ALTUN**
İNŞAAT

+90 342 999 19 69

www.yukselaltuninfaat.com

[/yukselaltuninfaat](https://www.instagram.com/yukselaltuninfaat)

[/yukselaltuninfaat](https://www.facebook.com/yukselaltuninfaat)

[/yuksel altun infaat](https://www.youtube.com/yukselaltuninfaat)