

**BÜSEM 100 bin kişiye istihdam sağlayacak**

**AHMET TIRYAKIOĞLU:**

Tahıl koridoru ile 32 milyon ton tahıl dünya pazarlarına ulaştı

**CELAL KADDOĞLU:**

Gıda ihracatında dünyanın merkezi olduk

**ZEKİ ORMANLI:**

GES projelerinde talep patlaması yaşanıyor

**ABDULLAH EMEÇ:**

Butik lojistiğinde fark oluşturuyoruz

**NECMETTİN ŞEKEROĞLU:**

Artık "Minnettar" markamızla hizmet veriyoruz

**GRAND HALI YÖNETİM KURULU BAŞKANI YUSUF ZİYA GÜZEL:**

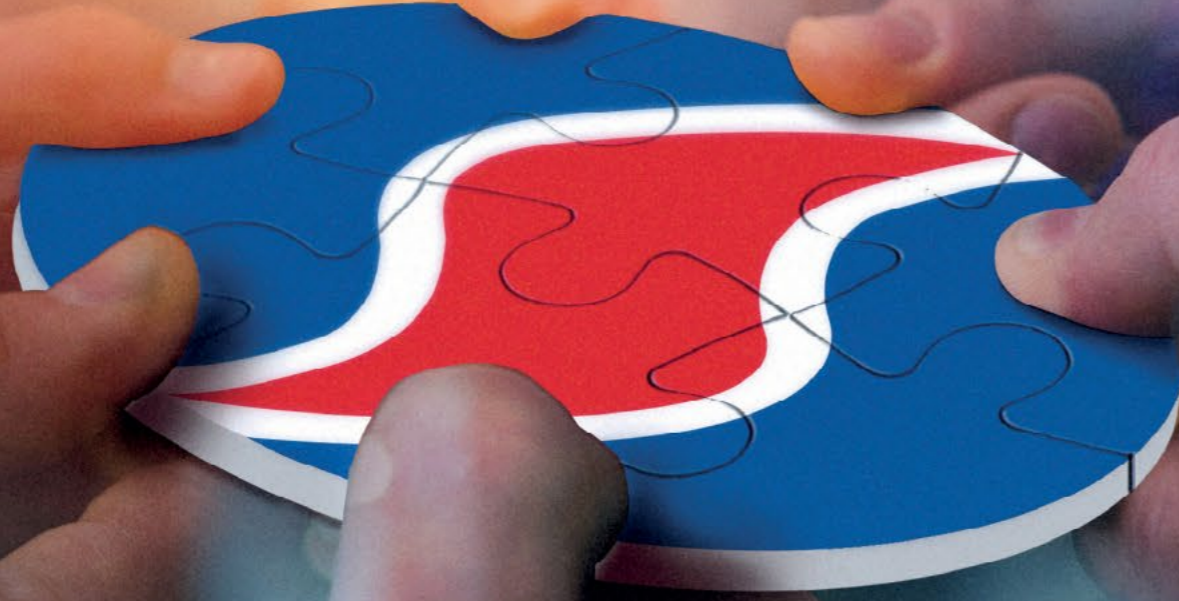
**HALI ÜRETİMİNDE DÜNYA LİDERİYİZ**



# BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

*Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz.  
Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle  
bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.*

*Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda  
daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.*



GÜVENEVLER'DE  
**GÜNSEV 7**  
SİTESİ

**TAŞINMAYA HAZIR**  
DAİRELER

VADE FARKSIZ

**24 AY  
TAKSİTLE**

2+1 3,5+1

ULTRA AKILLI KONFORLU





Zevkle  
döşediğiniz  
evinize **ÇOK**  
**YAKIŞACAK!**

**MUS SAN**

ORMAN ÜRÜNLERİ A.Ş

**MDF • MDFLAM • SUNTA • SUNTALAM**

*Doğadan aldığımız  
ilhamla  
çözüm üretiyoruz*



YILDIZENTEGRE

**AGT**

**CAMSAN**  
ENTEGRE AĞAÇ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



Küsget San. Sitesi Sanayi Mah. 60006 Nolu Cad.  
No: 46 Şehitkamil / GAZİANTEP  
İletişim: 0 532 100 77 35 - 0 555 095 27 27

grandcarpet.com

**Grand**  
CARPET





AHMET ASLAN

EDİTÖR

Değerli okuyucularımız,

Merhaba,

Türkiye’de yeni hükümetin kuruluşunun üzerinden 100 gün geçti. Bu 100 gün içerisinde enflasyon ve hayat pahalılığı noktasında olumlu bir gelişmenin olmadığını maalesef yaşayarak görüyoruz.

Fakat geleceğe dönük rasyonel ekonomi politikalarının bu 100 gün içerisinde uygulamaya konulduğunu da görüyoruz.

Bu politika değişikliğinin sonuçlarına ulaşacağımız günler uzak değil. Çünkü enflasyonla mücadelede hükümetin ekonomi bürokratlarının planlı ve programlı bir çalışmanın içerisinde olduklarını görüyoruz.

Nitekim yakın zamanda açıklanan Orta Vadeli Program (OVP) yatırımcılar ve ekonomi çevreleri tarafından olumlu karşılandı. Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir ve kapsayıcı bir şekilde büyümesini hedefleyen Orta Vadeli Program’da belirlenen üç yıllık ekonomi politikaları dünya ile uyumlu ve gerçekçi bulundu.

OVP ile 2024-2026 dönemine ilişkin enflasyon, istihdam,

büyüme gibi temel makro ekonomik hedeflerini açıklayan hükümet büyümeye önem vereceğini ve enflasyon hedefinden taviz vermeyeceğini gösterdi.

Hükümet OVP’de 2024 büyüme tahmini yüzde 4, 2025 için yüzde 4,5 ve 2026 için yüzde 5 olarak açıkladı. Enflasyon hedefini ise 2024 için tahmini yüzde 33, 2025 için yüzde 15,2; 2026 için yüzde 8,5 olarak ilan etti.

Eğer belirlenen hedeflere ulaşırsa 2026 yılında tek haneli enflasyon rakamlarına ulaşmış olacağız. Bu da çok uzun süredir yüksek seyreden enflasyon rakamlarından kurtulacağımız anlamına geliyor.

Tabii bu belirlenen hedeflerin herkes için de bir yüksek maliyeti olacak. Özellikle uygulanacak olan sıkı para politikası, vergi artışları nedeniyle dar gelirli vatandaşları zor günler bekliyor.

Ama 2026 yılı için belirlenen OVP hedeflerine ulaştığımızda milli geliri artmış kişi başı GSMH’i yükselmiş, yüksek gelir grubunda yer alan ülkeler arasına da girmiş olacağız.

İyi okumalar...

# MAKARNANIN HAKKINI VERME VAKTİ GELDİ!





# içindekiler

# içindekiler



ASCE, halka arzda 2 kat talep topladı

10

Gaziantep'in asırlık lezzetleri dünya mutfaklarını süslüyor

26



BÜSEM yeni sanayi alanı 100 bin kişiye istihdam imkanı sağlayacak

36

Yeşil dönüşüm çalışmalarına hız verildi

63



Şekeroğlu "Minnettar" markası ile büyüyor

14

"Butik lojistik sektöründe fark oluşturuyoruz"

18



Alpaslan Özgüçlü en iyi CEO'lar arasında

22

"Gıda ihracatında dünyanın merkezi olduk"

24



SASA, 25 milyon dolarlık GES yatırımı yapacak

28



"Bulduğumuz sektörde güven inşa ediyoruz"

30

"GES projelerinde talep patlaması yaşanıyor"

50



"Güzellik Akademisi'nde kalifiye eleman yetiştiriyoruz"

56

"32 milyon ton tahıl dünya pazarlarına ulaştı"

66



"Ürünlerimizin değerini coğrafi işaretle artırıyoruz"

70





# ASCE GYO halka arzda 2 kat talep topladı

ASCE Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş. (ASCE GYO), 27-28 Temmuz tarihlerindeki talep toplama döneminin ardından 3 Ağustos 2023 tarihinde Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladı.

Borsa İstanbul'da düzenlenen gong törenine Borsa İstanbul AŞ Genel Müdürü Korkmaz Ergün, Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan ASCE GYO Kurucusu ve Hakim Ortağı Abdulkadir Konukoğlu, ASCE GYO Ortağı Sami Konukoğlu, ASCE GYO Ortağı Cengiz Konukoğlu, ASCE GYO Danışmanı Celalettin Koçer, ASCE GYO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Uğur, halka arz konsorsiyum lideri Halk Yatırım Genel Müdürü Bülent Sezgin ile 37 konsorsiyum üyesi kurumun temsilcileri katıldı. SANKO Holding Fahri Başkanı Zeki Konukoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı

Adil Sani Konukoğlu, Başkan Vekili Fatih Konukoğlu, Yönetim Kurulu Üyeleri Hakan ve Turgut Konukoğlu da törende hazır bulundu. Törende konuşma yapan Borsa İstanbul AŞ Genel Müdürü Korkmaz Ergün, "ASCE'nin, kuruluşundan bu yana pek çok önemli projeleri başarıyla tamamladığını kaydeden Ergün, "Yakın zamanda, çok değerli bir karar alarak, daha kurumsal ve daha verimli olmak amacıyla, gayrimenkul yatırım ortaklığına dönüşmüştür. Ben bu stratejik karardan dolayı Şirketin değerli yöneticilerini tebrik ediyorum" diye konuştu.

Törende konuşan ASCE GYO Kurucusu ve Hakim Ortağı Abdulkadir Konukoğlu, şirketin yüzde 25,04'ünü halka açtıklarını, halka arz ile hedeflerinin kurumsallaşma olduğunu söyledi.

Halka arzın şirketlerin kurumsallaşmasına katkı sağladığına dikkat çeken Konukoğlu, "Kurumsallaşmayı sağlamak amacıyla çıktığımız halka arz yolculuğumuz sona erdi. Gong töreni ile Borsa İstanbul'da artık biz de varız" diyerek, mutluluğunu dile getirdi. Halka arzla birlikte hcm kurumsallaşmada hem yeni projelerde çok daha güçlü biçimde ilerleyeceklerine vurgu yapan Konukoğlu, özetle şunları kaydetti:

"Halka arzda yurt içi bireysel yatırımcılarda 2 kat, yurt içi kurumsal yatırımcılarda ise 3,23 kat talep geldi. Ülkemize değer katmak ve yatırımcılarımıza kazandırmak için daha çok çalışacağız. Türkiye'ye güveniyoruz. Yüzde 25,04 halka açıklık oranımızla şeffaf, kurumsal, yatırımcılarına değer katan bir marka olarak güçlü adımlar atacağız. Gücümüze ortak olan tüm yatırımcılarımızın ilgisine ve güvenine teşekkür ederiz."

## 2,2 KAT TALEP GELDİ

27-28 Temmuz tarihlerinde Halk Yatırım liderliğinde toplam 37 kurumdan oluşan konsorsiyum aracılığı ile halka arz edilen



ASCE Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı AŞ'nin paylarının ilişkin talep toplama işlemleri, "Sabit Fiyatla Talep Toplama" yöntemiyle gerçekleşti. Birim fiyat 12,60 TL olarak belirlenirken halka arz edilen 165 milyon TL nominal değerli payların satışıyla halka arz büyüklüğü 2.079 milyar TL oldu. Halka arzda; Yurt İçi Bireysel Yatırımcılara ayrılan payların yaklaşık 2,00 katı, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılara ayrılan payların ise yaklaşık 3,23 katı olmak üzere ortalama 2,2 kat talep geldi.

ASCE GYO hisseleri 3 Ağustos 2023 tarihinden itibaren Borsa İstanbul'da Yıldız Pazarda işlem görmeye başladı.







## 5. Alışveriş Günleri için hazırlıklar başladı

Gaziantep Ticaret Odasının (GTO) ağustos ayı olağan meclis toplantısı Meclis Başkan Yardımcısı Ali Bayram Sarıca başkanlığında, Yönetim Kurulu, Meclis ve Disiplin Kurulu üyelerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

**M**eclis Başkan Yardımcısı Ali Bayram Sarıca toplantının açılışında yaptığı konuşmada 5. Gaziantep Alışveriş Günleri için hazırlıklara başladığını söyleyerek şu detayları paylaştı:

“Bu yıl beşincisini düzenleyeceğimiz Gaziantep Alışveriş Günlerini 14-22 Ekim tarihlerinde gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Etkinlik boyunca işletmeler belirledikleri oranda indirim sağlayarak işletmelerinde satışlarına devam edecekler. Amacımız sektörlere hareketlilik sağlamak, ticareti canlandırmak. Bu etkinliği hem sektörler hem de tüketiciler adına maksimum fayda sağlayarak tamamlamak istiyoruz.”



Türkiye ve Dünya İçin Üretiyoruz...



**CANKAR  
GRUP**

**KAR PEN**

**KAR PEN METAL**

**KAR Alüminyum**



Tüketici Danışma Hattı  
**444 64 12**

[www.karpen.com.tr](http://www.karpen.com.tr)





ABS TRANSPORT  
Yönetim Kurulu Başkanı  
ABDULLAH EMEÇ

# ABS butik lojistikte fark oluşturuyor

İngiltere merkezli ABS Transport, lojistik alanında verdiği hizmetle Gaziantep'i İngiltere'ye bağlıyor. Lojistik alanında butik hizmet veren ABS Transport yaptığı bu hizmetle vatandaşlara ülkeler arası alışveriş alışkanlığı kazandırıyor.

2000 yılında İngiltere'de kurduğu ABS Transport ile butik lojistik alanında öncü bir hizmetçi imza atan ABS Transport Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Emeç, ABS Transport olarak İngiltere genelinde güveni inşa ettiklerini söyledi.

İşlerinde en önemli konunun güven olduğunu

altını çizen Emeç, "Çünkü insanların sadece ürünlerini taşıyoruz, bazen de değerlerini taşıyoruz. Böyle ürünlerin para ile karşılığı yoktur. Dolayısıyla ABS Transport önce güveni inşa eder. ABS Transport'ta bir şey teslim ettiyseniz, bu en güvenilir ve en makul şartlarda alıcının evine teslimat edilir" ifadelerini kullandı.

"Lojistiğin temelinde hız vardır. "Su uyur lojistik uyumaz" Lojistikte uyumamanız gerekiyor" diyen Abdullah Emeç sorularımızı şu şekilde cevapladı:

## SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

Ben Abdullah Emeç. 1975 yılında Kayaönü Mahallesi'nde doğdum ve ekonomik nedenlerden dolayı 1998 yılında İngiltere'ye göç ettim. İngiltere'de uluslararası nakliye şirketi kurarak uzun yıllar Türkiye-İngiltere arası çalıştım. ABS Transport'u Türkiye'de 2012 yılında, İngiltere'de ise 2000 yılında kurduk. İngiltere'deki Türkçe konuşan toplumun Türkiye'den aldıkları ürünleri İngiltere'ye taşımaya başladık. Şu anda Türkiye'ye 30 milyon ihracat yapıyoruz. ABS Transport olarak İngiltere genelinde güveni inşa ettik.

İnsanlar, Türkiye'den ürün aldıklarında "Ürünümüz teslim olur mu veya kırılır mı" gibi soru işaretlerini kafalarından çıkartarak insanlar alışveriş alışkanlığı kazandı. Gaziantepli olmamız hasebiyle Gaziantep'te OSB veya esnafımızın ürettiği, değerleri Avrupa'daki son tüketiciye ve alıcıya direkt ulaştıran bir ağ oluşturduk. Ürünümüz bir barkod ile teslim alınır, bu barkod ile ürününüzü takip edersiniz, ürünü kim aldıysa o teslim eder. Yani biz üçüncü kişilerden hizmet almayız. Çünkü biz butik hizmet veriyoruz. Bölgemizi ve Gaziantep'i direkt olarak İngiltere'ye bağlıyoruz.

## TÜRKİYE VE YURT DIŞINDA BAYİ AĞINIZ VAR MI? YENİ BAYİLİKLER AÇMAYI DÜŞÜNÜYOR MUSUNUZ?



ABS Transport asıl hizmet verdiği için dışarıdan hizmet almaz. Yani yüksek rütbeli bir askerimiz yurt dışındaki bir ataşeliğe atanmıştır, bu taşınmada dışarıdan hizmet almayız, tamamen yetişmiş ve eğitim almış ekibimiz ile bu hizmeti sağlarız. Dolayısıyla şubeleşme ağıımızı kendi himayemiz ve kontrolümüz altında geliştiriyoruz. Merkez depomuz Londra'da. Londra'da 3 bin metrekare alanda hizmet veriyoruz. Avrupa'da Frankfurt'ta kendimiz ait depomuzda hizmet veriyoruz. İstanbul'da 3 bin metrekare alanda hizmet verirken, Aksaray ve Gaziantep'te bir depomuz bulunuyor. Ayrıca arada tedarikçi depolarımız var. Bu tedarikçi depolar bir nevi ara hizmetler sağlıyor. Şu anda Gaziantep, Aksaray, İstanbul, Londra ve Frankfurt'ta yerleşik durumdayız.

## ÖNEMLİ BİR İŞ YAPIYORSUNUZ. ÖZELLİKLE BURADAN YURT DIŞINA ÜRÜNLERİ TAŞIYORSUNUZ. VATANDAŞIN DİKKAT ETMESİ GEREKEN HUSUSLAR NELERDİR?

İşimizde en önemli konu güven. Çünkü insanların bazen sadece ürünlerini taşıyorsunuz, bazen de değerlerini taşıyorsunuz. İnsanların size hafızalarını yani resim albümünü teslim ediyor. Böyle ürünlerin para ile karşılığı yoktur. Dolayısıyla ABS Transport önce güveni inşa eder. ABS Transport'ta bir şey teslim ettiyseniz, bu en güvenilir ve en makul şartlarda alıcının evine teslimat yaparız. Bizim Avrupa ve İngiltere'de kapıya teslimat hizmetimiz var. Ürünleri kapıya teslim ediyoruz. Böylelikle bir sorun çıktığında sorunun bizden çıktığını biliyoruz ve o sorunu hızlı bir şekilde çözüyoruz.







#### ABS TRANSPORT'UN BUNDAN SONRAKİ HEDEFİ NEDİR?

» Türkiye'nin tüm Avrupa'ya göç vermiş bir yapısı var. Biz de bu demografik yapıyı biliyoruz. Hangi şehirlerden Avrupa'ya göç verdiğimiz biliyoruz. Şu anda Trabzon ve Ege Bölgesi'nde depo çalışmamız var. 2025 yılına kadar Türkiye'nin 7 bölgesinde olma hedefimiz var. ABS Transport olarak Aralık ayında Aktoprak'ta faaliyete geçecek olan 50 adet ofis ve 5 bin metrekare yükleme-boşaltma depomuz ile bölge ekonomisine katkı sunacağız.

#### SON ZAMANLARDA GAZİANTEP OSB'DE LOJİSTİKTE BÜYÜK SORUNLAR YAŞANIYOR. BU SORUNLAR NASIL ÇÖZÜLÜR?

» Lojistiğin temelinde hız vardır. "Su uyur düşman uyumaz" denilir, biz bunu "Su uyur lojistik uyumaz" şeklinde söyleriz. Lojistikte uyumamanız gerekiyor. Teknolojiyi takip etmeniz, yatırım yapmanız gerekiyor. Bu sorunları çözmenin yolu kendi yetiştirdiğimiz, eğitilmiş ve gelecek vaat eden dinamik ekiple çalışmanız gerekiyor.

**SİZ DE BİR GURBETÇİSİNİZ, 30 YIL İNGİLTERE'DE YAŞAMIŞSINIZ. BU İŞ DE BAŞARIYI YAKALAMIŞSINIZ. GENÇLERİMİZE TAVSİYELERİNİZ NELER OLACAK?**

» Türkiye hakikaten parlak ve geleceği daha da parlak bir ülke. Türkiye'deki gençlere sesleniyorum; mutlaka okuyun. Okul okumaktan bahsetmiyorum. Hayatı okuyun, gazete mecmuası, köşe yazısı, Dante okuyun. Eğer okursanız, bu sizin kişisel ve mesleki olarak sizi pozitif şekilde geliştirir ve dönüştürür. Meslek ediniz. Çok zeki bir hukuk öğrencisi olsanız bile bir marangozluğun temelini öğrenin. Örneğin; Gaziantep'te bir kişinin evine aylık 100 bin lira girmesi iyidir değil mi? Birecik köprüsünden Nurdağı arasında reklamların koyun. Gece saat 03.00'da telefonunuz çaldığınızda mobil destek aracınızla gidip

aracın lastiğini değiştirseniz ayda 100 bin lira kazanırsınız. Sucu, lastik tamircisi, elektrik ustası olun. Çünkü bu meslekler şu anda Batı'da çok kıymetli. Batı bu mesleklerde insan yetiştirmediğinden bir sucu ile doktorun aylık geliri aynı olmakla beraber doktora erişim daha kolay iken sucuya daha zor. Dolayısıyla meslek öğreneceğiz, okuyacağız, şikâyet etmeyeceğiz. Şartlarımız kötü demeyeceğiz. Reçeteyi birine yazmayacağız. Kıyas ettikleri batılılara heveslenirken onların yaşam tarzlarında ne olduğuna iyi bakacağız. Bunu yaptığımızda doğru hedefe ulaşırız.

#### HANGİ ÜRÜNLERİ TAŞIYORSUNUZ?

» ABS Transport olarak butik hizmet veriyoruz. Talep edilen ürüne göre hizmet sağlarız. Eğer İngiltere'de bir avize mağazası açmayı düşünüyorsanız, sizce avizenin uluslararası standartlarda nasıl taşınacağını öğretir, hiçbir ürününüze zarar gelmeden taşıyız. ABS Transport, Avrupa'da yaşayan ve Türkçe konuşan toplumun tüm ihtiyaçlarını gidermek üzerine dizayn edildi.



# “Geleceği Seyretme” Bir Parçası Ol





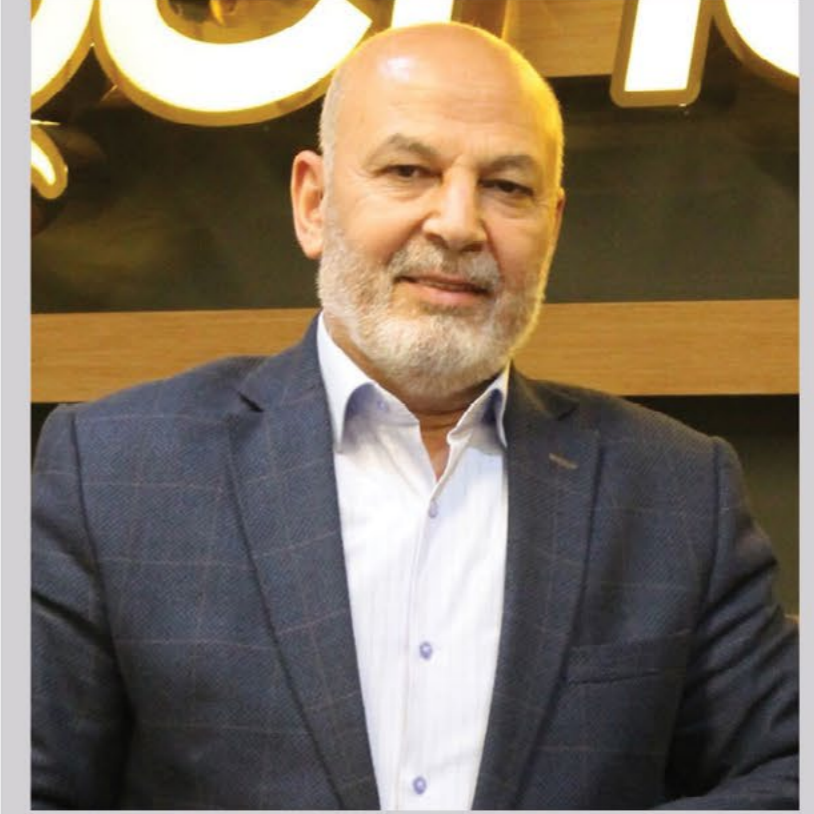
## "Bundan böyle MINNETTAR'ız"

DÜNYA PAZARINA LİDERLİK EDİYORUZ

Türkiye'de ilkleri gerçekleştirdiklerini ve pazara liderlik ettiklerini söyleyen Necmettin Şekeroğlu, "Yöresel ürünleri ulusal ve global pazara taşırken özellikle menengiç kahvesi, dibek kahvesi, 'Türk kahvesi gibi ürünler başta olmak üzere Minnettar markamızla geleneksel kahve çeşitlerinin yanı sıra filtre kahve, espresso kahve, sıcak çikolata, salep, Osmanlı kahvesi gibi ürünleri de müşterilerimize sunuyoruz. Bunun yanında Sıra markasıyla baharat ,soslar, harç çeşitleri ve çiğ köfte seti üretiyoruz" dedi.

ÖNCEDEN ŞEKEROĞLU MARKASIYLA SATTIKLARI ÜRÜNLERİ ARTIK MİNNETTAR MARKASIYLA SATTIKLARINI VURGULAYAN ŞEKEROĞLU, MİNNETTAR MARKASININ HİKAYESİ, NEDEN BÖYLE BİR KARAR ALDIKLARINI ŞÖYLE AÇIKLADI:

"Şekeroğlu" Group şirketlerimizin genel, çatı ismi olduğundan şirketimizin ismi ile ürünlerimizin markasının farklı olması gerektiğini düşündük. Minnettar ismine gelince bu ismi tercih etmemizin birden fazla sebebi var. Öncelikle, bizce markaların para kazanmak haricinde de amaçlara ihtiyacı olduğunu düşünüyoruz. Başka bir deyişle markalar varlıklarını topluma borçlu. Topluma olan bu borcumuzu minnettarlık hareketini başlatarak ödemek istedik. Çünkü toplumda artık



kimse birbirine teşekkür etmiyor, şükran duymuyor. Bizim kültürümüzde kahve de birbirimize teşekkür etmenin bir yolu. Bu iki fikri birleştirerek markamızın ismini Minnettar olarak değiştirdik. Bir gıda markası olarak bir amacımız da insanları mutlu etmek. Tüm dünyada yapılan onlarca araştırmaya göre minnettarlık duymak ve bu minnettarlığı göstermek, mutluluğa ulaşmanın en kolay yolu. Burada hem çevremizdekilere hem kendinize hem de sahip olduğunuza, yaşadığınıza minnettar olmaktan bahsediyoruz. Bu düşüncemizin

özetini aşağıdaki cümlelerde bulabilirsiniz; "Bizi ayakta tutan, mutlu eden şey iyi olmak, iyilik yapmak... Bu iyilikler karşısında birbirimize teşekkür etmek! Hadi gel bugün birine, ona minnettar olduğunu söyle. Eşine, annene, babana, çocuğuna, arkadaşına... Mesela biz. Şekeroğlu Group olarak 40 yıldır bizi biz yapan müşterilerimize, çalışanlarımıza, iş ortaklarımıza, size, herkese minnettarız. Attığımız bu adımla toplumda herkesin birbirine minnettarlık göstereceğinden ümitvarız.

Bundan böyle MİNNETTAR'ız.

## Şekeroğlu "Minnettar" markası ile büyüyor

Kilis'te 40 yıl önce 20 metrekare bir baharatçı dükkanında başlattığı hikayesini bugün enerji, medya, inşaat ve gıda sektörlerinde sürdüren Şekeroğlu Group faaliyet alanlarını genişleterek büyümesini hızla sürdürüyor.

Şekeroğlu Group'un Türkiye'de 81 ilde, dünyada 21 ülkede binlerce satış noktası ile tüketicilerle buluştuğunu belirten Şekeroğlu Group Yönetim Kurulu Başkanı Necmettin Şekeroğlu, müşteri memnuniyetini esas alan ve insan sağlığını ön planda tutan, kalite ve hijyen konusunda yüksek hassasiyet gösteren, eğitilmiş personeli ile profesyonel işletmecilik anlayışını birleştirerek geleceğe güvenle bakabilen kendi sektöründe öncü bir kuruluş olduklarının altını çizdi.



# Halıcılar 2024 trendlerini şekillendirme gayretinde

5-8 Aralık 2023 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek olan CFE Carpet and Flooring Expo 2023, uluslararası halı ve zemin kaplamaları fuarında yerler doldu.



**G**üneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği, İstanbul Halı İhracatçıları Birliği ve TÜYAP tarafından ilki 5-8 Aralık 2023 tarihleri arasında İstanbul'da gerçekleştirilecek olan CFE Carpet and Flooring Expo 2023 yurt içi ve yurt dışından büyük ilgi görüyor ve dikkat çekiyor. Geçtiğimiz günlerde GAİB'te gerçekleştirilen 150 m2 ve üzeri stant yeri kura çekiminin ardından bu kez 150 m2'den küçük metrajlı standlar için kura çekimi yapılarak fuara katılacak firmaların yerleri belirlendi. Fuara yurt içi ve yurt dışından büyük katılım olacağına dikkat çeken GAHİB Başkanı Zeynal Abidin Kaplan "İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek olan Halı ve Zemin Kaplamaları Fuarımıza büyük ilgi var. 60 bin



metrekare kapalı alanda gerçekleştireceğimiz fuara şimdiden Türkiye'den 500'e yakın yerli firmamız müracaat etti. Fuarda stant açmak isteyen 13 ülkeden 70'in üzerinde müracaat var. Bugün gerçekleştirdiğimiz son kura çekilişiyle de firmaların tamamının fuardaki stant alanlarını noter huzurunda belirlemiş olduk. Ülkemize böylesine büyük bir sektörel fuar kazandırmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.



size  
hareket  
alanı  
açıyoruz

## Hizmetlerimiz

Endüstriyel Zemin Kaplama  
Spor Zemin Kaplama  
Pvc Zemin Kaplama  
İzolasyon Sistemleri

**aligüzel**  
YAPI - YALITIM - ZEMİN





# “Gaziantep, gıda ihracatının merkezi oldu”

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Celal Kadooğlu, birliğin faaliyetleri, projeleri ve gıda ihracatının genel durumu ile ilgili değerlendirmelerde bulundu.



**B**aşkan Celal Kadooğlu, katılımcı bir yönetim anlayışı ve ortak akılla hareket ettiklerini ifade ederek, “Türkiye’de 6 tane Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve İhracatçıları Birliği bulunuyor. Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri sektöründeki 6 Birlik içerisinde en büyük ihracatı yapıyor olmaktan dolayı da büyük gurur duyuyoruz. 6 Birliğin oluşturduğu Sektör Kurulu Başkanlığının Gaziantep’ten olması da büyük bir onurdur” dedi.

Birlik Yönetim Kurulu olarak, sorunları büyümeden tespit edip çözümü için çalıştıklarını ifade eden Başkan Kadooğlu, Her yönetim kurulu toplantımıza bir sektör temsilcisini davet ederek ihracatın önünü açmak ve gelecekle ilgili konularda beyin

fırtınası yaptık. Buradan çıkan sorunları da Ticaret Bakanlığımız başta olmak üzere yetkili merciler nezdinde çözümü için girişimlerde bulunduk” şeklinde konuştu.

## AFRİKA VE UZAKDOĞU ÜLKELERİ ÖNEMLİ FIRSATLAR SUNUYOR

Hububat, bakliyat ve yağlı tohumlar sektöründe Gaziantep’ten sonra en fazla ihracatın Mardin’den yapıldığını belirten Başkan Celal Kadooğlu, bu nedenle ilk sektör buluşmasını Mardin’de düzenlediklerini söyledi. Kadooğlu, Mardin’deki sektör buluşmasının son derece faydalı olduğunu vurguladıktan sonra, Akdeniz Bölgesi’nde yaşanan sıkıntıların çözümü için de Mersin’de toplantılar yaptıklarını ifade etti. Birliğin bünyesinde alım heyetleri ve ticaret heyetleri ile ilgili önemli

çalışmalar yaptıklarını vurgulayan Kadooğlu, “Yönetim Kurulumuzla birlikte dünya haritasını önümüze koyarak, hangi ülkelere ihracat yapabileceğimiz konusunu masaya yatırdık. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan’ın Somali ve Afrika ülkelerindeki çalışmaları ve yatırımlarımızdan dolayı Türk ürünlerine ve Türkiye’ye karşı inanılmaz bir sempati olduğunu gördük. Bu sempatiyi fırsata çevirmek için toplamda 130 milyon nüfusa sahip olan Somali, Etiyopya ve Cibuti’ye bir heyet gönderdik. Heyetimizin hazırladığı raporların ardından Cibuti Büyükelçi’sini Gaziantep’ce davet ettik. Bu görüşmelerin gelecekte ülkemiz ihracatının artması yönünde çok büyük faydaları olacağına eminiz.”



## “İSTANBUL’U DÜNYANIN EN ÖNEMLİ FUAR MERKEZİ YAPMAK İSTİYORUZ”

Üretim ve ihracat kadar fuarcılığın da önemli olduğuna vurgu yapan Başkan Celal Kadooğlu, İstanbul’un dünyanın en büyük fuar merkezi olacak potansiyele sahip olduğunu ifade etti. Kadooğlu, “Uluslararası fuarlara katılma büyük önem veriyoruz. İstanbul’da dünyanın en prestijli fuarını düzenlemek için de yola çıkmış bulunuyoruz. Wordfood İstanbul ile işbirliği yaptık. Çok heyecan verici bir proje. Bu fuara 1300 firma katılacak. Bu firmaların 125’i Gaziantep’ten olacak. Bu rakam da her geçen gün artıyor. Fuarcılık çok önemli. Nasıl ki, üretmek ve ihracatla büyümemiz gerekiyorsa fuarcılıkla da büyümemiz gerekiyor. Bizim Dubai’den, Paris’ten hiçbir eksikimiz yok. Fazlamız var. Her türlü altyapımız var” şeklinde açıklamada bulundu.

## BÖLGE İHRACATINA LABORATUVAR DOPİNGİ

Başkan Kadooğlu, Gaziantep 3. Organize Sanayi Bölgesi’nde yapımı tamamlanan Gümrük Laboratuvarının yılbaşından itibaren hizmete gireceğinin de müjdesini verdi. Kadooğlu, “Bu laboratuvarın açılması

için Koordinatör Başkanımız Ahmet Fikret Kileci ve diğer başkanlarımızla birlikte çok büyük çalışmalar yaptık. Sadece bizim sektörü değil Gaziantep’teki tüm ihracatçıları ilgilendiren bir konu. Gümrük Laboratuvarımız bölge ihracatının artışında öncelikli bir lokomotif olacak. Bu laboratuvar ihracatımızı minimum yüzde 10 oranında artıracak” dedi.

## “KÖYLERİ CAZİP YAŞAM ALANLARI HALİNE GETİRMELİYİZ”

Ben sektörüm olduğu için Ayçiçek yağından örnek vereyim. Tükettiğimiz ayçiçek yağının yüzde 55’ini yurt dışından getiriyoruz. Rusya ve Ukrayna ile ilişkilerimiz kötüleşirse bu kez Arjantin’e yönelmekten başka şansımız yok. Tarımı yeniden canlandırmamız gerekiyor. Bunun için de köylerde yaşamayı cazip hale getirmeliyiz. İnsanların köyden kente göçünün önüne geçmeliyiz. Üretim planlamasının yapılması, çiftçinin hangi ürünü ektiği zaman o ürünü kaç satacağının belli olması, tarım arazilerinin korunması çok önemli. Kısacası tarım sektörüne yönelik büyük tehditlerle karşı karşıyayız. Bu tehditlerin gelecekte gıda sorunu yaşamaması için gerekli tedbirler alınmalıdır.”





# OBA Makarna Grup CEO'su "EN"ler arasında



İş dünyasının genç liderleri, başarı öyküleri yazmaya devam ediyor. Bu yıl Ekonomist Dergisi tarafından sekizincisi gerçekleştirilen '40 Yaş Altı 40 CEO' Araştırmasının sonuçlarına göre; Oba Makarna Grup Şirketleri CEO'su Alpaslan Özgüçlü üçüncü sırada yer aldı.

Her yıl geleneksel olarak Ekonomist Dergisi tarafından düzenlenen Türkiye'nin '40 Yaş Altı 40 CEO' araştırması sonuçları açıklandı. Geçtiğimiz yıl yedinci sırada yer alan Alpaslan Özgüçlü bu yıl yapılan araştırma sonuçlarına göre

üçüncü sırada yerini aldı. Sonuçtan duyduğu memnuniyeti dile getiren Oba Makarna Grup Şirketleri CEO'su Alpaslan Özgüçlü elde edilen başarıda alınan doğru kararlar ve gerçekleştirilen doğru yatırımların önemli rol oynadığını ifade etti.

**DURDU DÖVİZ**  
Altın Ticareti Yetkili Müessese A.Ş.

www.durdudoviz.net

Başpınar (Organize) OSB Mah. O.S.B 2. Bölge Celal Doğan Bul. NO:71/A İç Kapı  
No: 33 Şehitkamil/Gaziantep Tel: 0342 215 37 80





# Gaziantep'in asırlık lezzetleri dünya mutfaklarında

*Unesco Gastronomi kenti Gaziantep'in geleneksel yöntemlerle hazırlanan asırlık mutfak lezzetleri sebze kurutmalıkları, dünya mutfaklarının tercihi oldu.*



Geleneksel yöntemlerle hazırlanması ve özel lezzetinden dolayı biber, patlıcan ve acur gibi çeşitli sebze kurulumlarının iç ve dış pazarlarda artık daha fazla rağbet gördüğünü kaydeden Akıncı, kurutmalıkların en fazla Türk vatandaşlarının yoğunlukta bulunduğu Avrupa ülkeleri tarafından tercih edildiğini ifade etti.

Sebze kurutmalıklarının Gaziantep mutfağında çok özel bir yere sahip olduğunu belirten Akıncı, şu açıklamalarda bulundu:

“Eskiden kışın tüketilmek üzere yaz aylarında komşular arasında imece usulü hazırlanan sebze kurutmalıkları, eşsiz lezzetleriyle artık evrensel bir değer haline dönüştü. Tüketim potansiyeli her geçen gün artan, iç piyasanın yanı sıra farklı ülkelerden de talep gören sebze kurutmalıkları, mevsimlik olarak bu işi yapan aileler için de gelir kapısı oluşturmaktadır.”

## GELENEKSEL YÖNTEMLERLE HAZIRLANIYOR

Sebze kurutmalığı hazırlamanın hem zor hem de her aşaması özel ihtimam isteyen bir iş olduğuna işaret eden Akıncı, “Yeni sezonla birlikte üretimine başlanan Gaziantep kurutmalıkları, Gaziantep mutfağının sadece önemli bir ögesi değil aynı zamanda hazırlanışı açısından da önemli bir sosyalleşme aracıdır. Sebzenin dalından koparılıp, içlerinin oyularak temizlenmesi ve iplere dizilerek güneşte kurutulması yoğun bir iş gücü gerektirdiği için kurutmalık hazırlamak genelde komşular arasında imece usulü ile yapılırdı. Aileler arasındaki yardımlaşma ve dayanışmayı pekiştiren bu durum günümüzde de geçerliliğini korumakta. Ticari maksatlı üretimlerde yine geleneksel yöntemlerle gerçekleştirilmekte. Buradaki tek fark üretimin artık sektörel bir iş kolu haline dönüşmesi ve süreklilik arz etmesi” dedi.

## İKLİM KOŞULLARI

Gaziantep kurutmalıklarını benzerlerinden farklı kılan en önemli unsurun ise kentin bulunduğu coğrafi konumdan

kaynaklandığını belirten Akıncı, “Gaziantep kurutmalıklarını benzerlerinden farklı kılan en önemli faktörlerin başında iklim koşulları geliyor. Yazın 40 derecenin üzerine çıkan hava sıcaklığı ve kentte nemin az olması kurutmalıklar için son derece doğal bir ortam oluşturmaktadır. Bu durum da Antep kurutmalıklarının doğallığını ve lezzetini uygun saklama koşullarında uzun süre korumasına katkı sunmakta” diye konuştu.

## BORSADA İŞLEM GÖRMEKTE

Gaziantep Ticaret Borsasında işlem gören kurutmalık ürünler hakkında da bilgiler veren Akıncı, 2022 yılında borsada ortalama 11 milyon TL tutarında yaklaşık 13 milyon adet kurutmalığın işlem gördüğünü açıkladı.

## COĞRAFI İŞARET

GTB Başkanı Akıncı kentin asırlık lezzetleri arasında yer alan sebze kurutmalıkları için coğrafi işaret tescil çalışmaları yürüttüklerini de anımsatarak, şu ana kadar Antep Dolmalık Biber Kuru, Antep İlaylan Kabağı Kuru ve Antep Kurulum Patlıcanı Gaziantep adına coğrafi işaret tescili aldıklarını sözlerine ekledi.





# SASA, 25 milyon dolarlık GES yatırımı yapacak



SASA Polyester, Gaziantep'te 25 milyon dolarlık Arazi GES yatırımı yapmaya karar verdi. SASA'nın 40 bin kilovat peak (kWp) santral gücünde Arazi GES kurma başvurusu uygun görüldü.

**SASA** Polyester, tarafından Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) yapılan açıklamada, "Gaziantep ili Şehitkamil ilçesinde bulunan araziler üzerine toplam 40 bin kilovat peak (kWp) santral gücünde Arazi GES kurulması için yaptığımız başvuru ilgili mevzuat kapsamında oluşturulan komisyon tarafından uygun bulunmuş ve Şirketimize Bağlantı Anlaşmasına Çağrı Mektubu iletilmiştir." ifadelerine yer verildi.

Söz konusu mektuba istinaden, gelecek kuşaklara yeşil ve temiz bir dünya bırakma sorumluluğu ve şirketin sürdürülebilirlik ilkeleri kapsamında, ilgili araziler üzerinde yaklaşık 25 milyon dolar değerinde Arazi GES yatırımı yapılmasına karar verildiği aktarılan açıklamada, "10 ay sonra tamamlanması beklenen projeden sağlanacak enerji Şirketimizin mevcut yıllık elektrik enerjisi tüketiminin yaklaşık yüzde 10'una tekabül etmektedir." denildi.



# YUTULABİLİR MİDE BALONU

Anestezi Yok - Endoskopi Yok - Çıkarma İşlemi Yok  
Hastanede Yatış Yok



0553 137 56 42

**HATEM**  
ÖZEL HATEM HASTANESİ





GAP GRUP  
Yönetim Kurulu Başkanı  
ZEKİ ORMANLI

## GES projelerinde talep patlaması yaşanıyor

Güneş Enerji Santralleri (GES) taşıyıcı konstrüksiyon üretiminin öncü firmaları arasında yer alan GAP Grup yeni yatırımlarla ülke ve kent ekonomisine önemli katkılar sağlıyor. GES üretiminde kısa sürede bölgenin lideri haline gelen GAP Grup, 12 bin metrekaresi kapalı toplam 40 dönüm arazi üzerine kurulu üretim tesisi ile büyümesini sürdürüyor.

Gap Grup Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Ormanlı 2010 yılında başladığı sektörde kısa sürede önemli projelere imza attı. 2017 yılında kurduğu GAP Grup ile enerji ve metal sektöründeki büyümesine hızla devam eden Ormanlı, yaklaşık 6 yıl gibi kısa bir sürede bölgenin ve Gaziantep'in GES metal sektöründe öncü firması haline geldiklerini belirtti.

Gap Solar Altyapı , Gap Galvaniz & Çelik, Gap Tava ve Gap Pano markaları ile üretime devam ettiklerini vurgulayan Zeki Ormanlı sorularımızı şu şekilde cevapladı:

### ZEKİ BEY OKUYUCALRIMIZ İÇİN SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

Ben Zeki Ormanlı, 1986 Gaziantep doğumluyum. İlk, orta ve lise eğitimimi Gaziantep'te tamamladım. 2007 yılında da Kafkas Üniversitesi Makine Teknikerliği Bölümünden mezun oldum. Babam, 15-16 yaşlarında iken Kilis'ten Gaziantep'e geldi. 1980'lerde dorse imalatı yapan bir firma kurdu. Bende hem okuyup hem de babamın yanında çalışmaya başladım. Yani işin mutfağında baba çıraklığından yetiştim. Babam evde babam işte ustam oldu. 2010 yılında ise enerji sektörüne yönelik metal imalatı yapan kendi şirketimi kurdum. O günden bugüne metal sektöründe yer aldım ve hizmet verdim. Evli, 3 çocuk babasıyım.



### GAP GRUP KAÇ YILINDA KURULDU, KURULUŞ SERÜVENİNİ ANLATIR MİSİNİZ?

Şirketimizi 2017 yılında GAP Galvaniz A.Ş. olarak kurduk ve sektörde önemli çalışmalara imza attık. Kısa sürede sektörün öncü firmaları arasında yer aldık. Yaklaşık 6 yıl gibi kısa bir sürede bölgenin ve Gaziantep'in GES metal sektöründe öncü firması haline geldik. Büyümeye paralel olarak 2021 yılında kurumsallaşma adımları atarak şirketimizi ve markalarımızı tek çatı altında toplayarak GAP Grup markamızı oluşturduk ve GAP Grup markası altında faaliyetlerimize devam etmekteyiz. Bu süreçte Türkiye ve yurt dışına tanınan marka olduk ve yaptığımız , yapacağımız yeni yatırımlarla her geçen gün büyümeye devam edeceğiz.

### GAP GRUP HANGİ ALANLARDA FAALİYET GÖSTERİYOR?

Firma olarak Kablo kanal tavaşı imalatı, Pano karkas imalatı, enerji nakil direkleri ve sokak aydınlatma direklerinin imatlarını yapmakla birlikte Üretim tesisimizin yüzde 65 oranındaki kısmı güneş enerji santrallerinin alt yapı ve montaj sistemlerinin üretimi

yapmaktadır. Firma olarak yoğun şekilde enerji sektörüne hizmet ettiğimiz için GES montaj projelerini yapmak amacıyla Gap Enerji firmasını kurduk ve montaj projelerimizi bu firma çatısı altında yürütmekteyiz. Yukarıda bahsetmiş olduğumuz metal imalatlarımızın yanı sıra üretimini yaptığımız ürünleri galvaniz ocağımızda sıcak daldırma galvaniz kaplama da yapmaktayız.

### İÇ PİYASAYA MI ÇALIŞIYORSUNUZ İHRACATINIZ VAR MI?

Yoğun olarak iç piyasaya çalışmakla birlikte imalatlarımızın ortalama yüzde 15 lik bölümünü yurt dışı projelerimiz için ihraç etmekteyiz. Ancak yurt dışındaki işlerimizi büyütme amacıyla çalışmalarımızı hızlandırarak Afrika, Ortadoğu ve Avrupa ülkelerinde depo ve ofis kurma çalışmalarımıza başladık ve devam ediyoruz. Kısa süre içerisinde dünyanın birçok ülkesinde depo, ofis ve bayilikler açmayı hedefliyoruz. Buralarda yapacağımız yatırımlar firmamızın üretim kapasitesine çok ciddi bir artış sağlamasının yanı sıra hem ülkemizin hem de kentimizin ekonomisine katkı sağlayacaktır.





### YURT İÇİNDEKİ BAYI SİSTEMİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Güneş enerji santralleri ile alakalı olarak tarımsal sulama adı altında tarımsal sulamaya yönelik GES taşıyıcı konstrüksiyon üretimi yapan bir bölümümüzün yanı sıra Kablo kanal tavası üretimi yapan bir bölümümüz de bulunmaktadır. Bu iki bölümün ürettiği ürünlerin satışını bayi ağıımız üzerinden yapmaktayız. Şu anda İstanbul, Eskişehir, İzmir, Manisa, Şanlıurfa, Elazığ, Gaziantep ve Malatya gibi illerde 50 kadar bayimiz mevcut, fakat Türkiye'nin diğer illerinde de bayilik açmak ve bayi sayımızı artırmak için çalışmalarımızı sürdürmekteyiz.



### KISA SÜREDE İYİ BİR BAŞARI ELDE ETTİNİZ. BU BAŞARININ SIRRI NEDİR?

» Burada ki başarının temelinde sektörel bir başarı var. Bizlerde uğraştık, emek verdik, ürettik, fırsatları değerlendirdik lakin son yıllardaki sektörel başarının başarımızda ki payını yadsıyamayız. Bazın bir sektör bir firmanın arkasında bir rüzgar olur ve firmayı alır götürür, o firmada aldığı bu rüzgar ile büyür, gelişir ve öncü bir firma haline gelir. GES (Güneş Enerji Santralleri) sektörü de kısa zamanda hızlı bir şekilde ilerledi. Yani GES projeleri rüzgarı daha hızlı esti ve bu bulunduğumuz sektörde firmamızın büyümesine ve gelişmesine hız kazandırdı.

Kısaca büyümemizin ve başarımızın arkasında emeğimizin, çabalarımızın katkısı olmakla birlikte doğru zamanda, doğru yerde ve doğru iş yapmamızın katkısı da çok ama çok daha fazla.

### GÜNEŞ ENERJİ SANTRALLERİNE VEYA BU ALANA TALEPLER NE DURUMDA?

» Güneş Enerji Santrallerine olan talep oldukça iyi durumda. Son yıllarda yoğun şekilde GES proje talepleri gelmekte ancak Türkiye'nin elektriksel alt yapısının yetersiz olmasından dolayı sektör olması gereken yerde değil. Bunun yanı sıra sektörle ilgili yasal düzenlemeler insanlarımız ve yatırımcılarımıza uygun şekilde yapıldığı sürece Türkiye genelinde bu sektör daha da benimsenecek ve yatırım yapan insanlar daha fazla yatırım yapmak isteyecektir. Dolayısıyla bu yatırımların artması için yasalarımızın ve elektrik alt yapımızın sektöre uygun hale gelmesi büyük önem arz etmektedir.

### TÜRKİYE'NİN ENERJİ ALANINDAKİ YATIRIMLARINI NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

» Türkiye, enerji yatırımları konusunda geç kalmış bir ülke. Avrupa ve Amerika başta olmak üzere birçok ülke enerji yatırımları konusunda bizden çok ileride ancak ülkemiz 2016 dan 2023 yıllarına kadar ki süreçte bu konuda büyük bir atılım gösterdi. Sektöre yönelik önemli destekler ve düzenlemeler yapıldı ve bunun sonucu olarak her geçen gün ülkemizdeki yatırımlar artıyor ve daha da artacak. Ancak şu konjoktürde diğer ülkeleri yakalamamız için bizim ve bizim gibi ülkeye ve sektöre katkı sağlayan firmaların çok çalışması gerekiyor, yolumuz çok uzun.

### ÜLKELERİN GES'İN KURULU GÜCÜNÜ BELİRLEYEN NEDİR?

» Bu sorunun cevabını belirleyen birçok etmen olmasına karşın 3 ana cevabı var. Birincisi, bulunulan coğrafya. İkincisi konu ile ilgili yasal ve yapısal düzenlemeler. Üçüncüsü ise bu sisteme uygun yatırımların olması. Örneğin; Almanya bizden daha az güneşlenmesine rağmen GES konusunda bizden çok ileride. Bunun ana sebebi ise devletin yasal olarak sektörün önünü açması ve ülkenin elektriksel alt yapısının sektöre uygun hale getirilmesi ile ilgili durumlar. Aslına bakılırsa sektörle ilgili olarak teşvik verilmesine bile gerek yok. Sadece yasal ve yapısal olarak insanların önü açılmalı yeterli.

### GES'İN HEM ÜLKEYE HEM DOĞAYA HEM DE İNSANLARA FAYDASI NEDİR?

» Güneş Enerji Santralleri yenilenebilir enerji kaynağı olması dolayısıyla fosil yakıtlarla yapılan elektrik üretimlerine kıyasla hem kurulum maliyeti, hem işletme maliyeti hem sonsuz olması hem de doğayı kirletmeyen bir kaynak olması nedeniyle önem verilmesi ve yatırımının artırılması gereken bir sektör. Bunun sonucu olarak ta karbon ayak izinin azaltılması, doğanın korunması amacıyla Paris Antlaşması ile Dünya ülkelerinin yeşil enerjiye geçmesi konusunda düzenlemeler yapılmıştır ve ilerleyen süreçte yenilenebilir enerji sistemlerinin elektrik üretimindeki payının artırılması hem anlaşmaya uymak ve ileride ortaya çıkacak yaptırımlardan korunmak hem de doğayı korumak adına büyük önem arz etmektedir. Kısaca GES hem ekonomik olarak fayda sağlıyor hem de doğayı ve insanları koruyor.

### TÜRKİYE'NİN BÜYÜK OSB'LERİNDEN BİRİNE SAHİBİZ. BURADA GES'İN YETERLİ ORANDA KULLANILDIĞINI DÜŞÜNÜYOR MUSUNUZ?

» Gaziantep, bu konuda biraz daha bilinçli bir şehir yeteri kadar değilse bile diğer illere göre daha istekli ve GES yatırımları yapan bir Organize sanayi ve şehrimiz var. Şehrimizdeki sanayicilerimizin büyük bir kısmı GES projelerini çok öncemsiyor. Yeni yatırımlarda GES projelerine öncelik veriyor. Gaziantep, Türkiye'de bu işin yatırım anlamında kalbidir diyebilirim. Gaziantep genelinde çoğu endüstriyel tesisimiz çatılarına GES yaptırdı, yaptırmaya da devam ediyor. Talep ve ihtiyaç çok fazla olduğundan sanayicilerimiz çatılarında yer kalmayınca artık



arazilere yaptırmaya başladı. O kadar ki bölge olarak yeni santral yatırımları için İndirici Merkezi bağlantı boşluklarının kalmadığı bir duruma geldik.

### MEVCUT PROJELERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Fabrikamızda Manisa, Giresun, Amasya, Balıkesir, Afyon, Isparta, Mardin, Gümüşhane, Antalya, Diyarbakır ve Muğla da yapılmakta olan toplamda yaklaşık 82 Megavatlık GES'lerin taşıyıcı konstrüksiyonlarının üretimini yapıyoruz bunun yanı sıra Sanko Holding'in yaklaşık 27 megavatlık çatı ges yatırımının montajına devam ediyoruz ilave olarak Eksam Holdinge yapmış olduğumuz 47 megavatlık Hibrit Saha güneş enerji santralinin de son kontrollerini ve teslimini yapıyoruz. Aynı zamanda Akkuyu Nükleer Santrali, Irak Musul bölgesi ve Gürcistan'da kullanılacak Elektrik direkleri, Romanya ve Kayseri bölgede kullanılacak aydınlatma direkleri ve Sanko Holding çatı GES projesinde kullanılacak Kablo Kanal Tavaları imalatlarımız da devam etmekte.

### YENİ YATIRIMLARINIZDAN VE HEDEFLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Mevcut fabrikamızla ilgili olarak ilk etapta daha önce yaşamış olduğumuz bir arıza nedeniyle bakıma almış olduğumuz Galvaniz ocağımızın bakımını tamamlayıp Ekim ayı ilk haftalarında galvaniz bölümümüzü tekrar faaliyete almayı planlıyoruz. İkinci olarak ise GES konstrüksiyon üretim kapasitemizi artırmak amacıyla yeni Rollform makine yatırımları ile ilgili olarak görüşmelere başladık. Bu yatırımlarımız gerçekleştiğinde hem kapasitemizi daha da yükselteceğiz hem müşterilerimize daha hızlı cevap verebileceğiz hem de mevcut fabrikamızdaki 120 kişilik istihdam sayımızı yaklaşık 2 katına yani 250 kişilere çıkaracağız.

### SİZİ DİĞER FİRMALARDAN AYIRAN ÖZELLİK NEDİR?

» Öncelikle Gap Grup olarak GES taşıyıcı konstrüksiyon, Elektrik Direkleri, Kablo Kanal Tavaları ve Aydınlatma direkleri üretimi yapan ve müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını tek adresten karşılayabilecekleri bu bölgedeki tek fabrikayız. Bölgede GES konstrüksiyonu üretimi yapan firmalarımız var lakin günlük ortalama 100 ton(ortalama 2-2,5 Mw) çelik ve alüminyum taşıyıcı konstrüksiyon üretim kapasitemiz ile müşterilerimize kaliteli ve hızlı cevap verebiliyor olmamız sayesinde öne çıkıyoruz.





## Kredi okuryazarlığı: Bireyler ve KOBİ'ler için önemli bir yetkinlik

HAYRİ TAŞDEMİR / FINANS UZMANI

info@forfinans.com

**Kredi, finansal ihtiyaçlarımızı karşılamak için kullandığımız en yaygın araçlardan biridir. Ancak kredi kullanırken dikkatli olmak, krediyi doğru şekilde yönetmek ve geri ödemek gerekir. Bu nedenle kredi okuryazarlığı, hem bireyler hem de KOBİ'ler için önemli bir yetkinliktir.**

### Peki, kredi okuryazarlığı nedir?

Kredi okuryazarlığı, genel anlamda olumlu bir kredibilitenin sağlanabilmesi için dikkat edilmesi gereken davranışlara sahip olmak, ihtiyaca yönelik farklı kredi ürünleri ile ilgili bilgi sahibi olmak, teminat türlerini tanımak ve anlamak, kredi verenlerin değerlendirme sırasında aradığı şartları ve koşulları bilmek, farklı kredi geri ödeme alternatiflerine hakim olmak, kredi notu ve nasıl hesaplandığı hakkında bilgi sahibi olmak gibi genel anlamda sahip olunması gereken yetkinliklerin tamamıdır denilebilir.

Kredi okuryazarlığı bireylerin ve KOBİ'lerin finansal sağlıklarını korumalarına, gelirlerini etkili bir şekilde yönetmelerine, tasarruf etmelerine ve yatırım yapmalarına yardımcı olacağı için önemli bir kavramdır. Kredi okuryazarı olan bir kişi veya işletme, kredi kullanmaktan korkmaz.

### Kredi okuryazarı nasıl olunur?

Kredi okuryazarı olmak için öncelikle bunu önemsemek ve bu alandaki farklı bileşenleri günlük hayatımızın bir parçası haline getirerek sürdürülebilir kılmak gerekiyor. Bunun için de şu adımları takip edebiliriz:

**- Farklı kredi türleri hakkında bilgi edinmek:** Farklı ihtiyaçlar için kullanılacak pek çok farklı kredi türü vardır. Örneğin bir mal veya hizmet alacaksanız taksitli bir kredi kullanmak daha avantajlı olacaktır. Zamanı belli olmayan ihtiyaçlar için hazırda bekleyen kredili mevduat hesapları (KMH) veya rotatif krediler daha avantajlı olacaktır. **Kredilerin çeşitleri, faiz oranları, vade süreleri, masraf ve komisyonları gibi temel özellikleri hakkında bilgi sahibi olmak önemlidir.** taksitli kredilerin maliyetleri genel olarak daha düşük olmakla birlikte KMH'lar kullanım ve geri

ödeme açısından çok daha esnek ve kısa süreli kullanıldıklarında daha düşük maliyetli olabilmektedir.

**- Kredibiliteyi yönetmek:** Kredibilite, finansal kuruluşların bize ne kadar güvendiklerini gösteren bir göstergedir. Kredibilitemiz yüksekse daha kolay ve uygun koşullarda kredi alabiliriz. **Kredibilitemizi gösterenen önemli gösterge ise kredi notudur. Kredi notu, geçmişte aldığımız kredilerin ödeme performansına göre hesaplanan bir puandır. Her kurum kredi kararı verirken kendi geliştirdiği kredi notları ile birlikte Findeks kredi notu'nu da kullanır.**

**- Kredi başvurusunu doğru yapmak:** Kredi almadan önce ihtiyacımızı ve ödeme gücümüzü doğru analiz etmeliyiz. Bize uygun olan kredi türünü, miktarını, vadesini ve faiz oranını belirlemeliyiz. **Kredi başvurusu yaparken gerekli belgeleri eksiksiz ve doğru bir şekilde sunmalıyız. Kredi sözleşmesini imzalamadan önce dikkatlice okumalı ve anlamalıyız. Kredi masrafları, komisyonları, erken ödeme cezaları gibi detaylara dikkat etmeliyiz.**

Kredi okuryazarlığı, bireylerin ve KOBİ'lerin finansal refahını artırmak için gerekli bir beceridir. Bu beceriyi geliştirmek için hem kendimizi hem de çevremizdeki insanları bilinçlendirmeliyiz. Bu konuda bize destek olabilecek brocer şirketleri / finansal denetim şirketleri de aktif olarak faaliyet göstermektedir.

**Kredi okuryazarlığına sahip olmak, finansal hayatımızda bize büyük avantajlar sağlayacaktır. Bu nedenle kredi okuryazarlığını önemseyelim, geliştirelim ve yaygınlaştıralım.** Unutmayalım ki, kredi okuryazarlığı hem bireysel hem de toplumsal kalkınmanın anahtarıdır. İlerleyen haftalarda bu köşede krediye erişim, doğru krediyi seçme, kredibiliteyi yükseltme gibi pek çok farklı konuyu kaleme alacağız.

# ALTINOĞLU VESTEL MAĞAZALARI GAZİANTEP'İN HER YERİNDE!

ŞEHREKÜSTÜ | DEĞİRMİÇEM | 60. YIL | SANKOPARK | FISTIKLIK  
KARATAŞ | YEŞİLEVLER | ŞEHİTLER | BEYBAHÇE | AKKENT



ALTINOĞLU VESTEL MAĞAZALARI

Tel: 0 850 242 27 27 Website: altinoglu.com.tr

ZORLU  
70. YIL

altinoğlu  
grup | VESTEL





**ŞAHİN: BÜSEM'İN ULAŞIMI VE ALTYAPISI  
İÇİN CİDDİ KAYNAKLAR AYRILDI**

Törende konuşma yapan Başkan Fatma Şahin, Gaziantep için Ankara'da yürütülen temaslarda ilk konulardan birinin BÜSEM olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Aş, iş üretilcek burada. Türkiye yüzyılı başladı. Sizin rızanızı almak için buradayız. Ağzımızın tadı bozulmasın, Gaziantep'te her şey fıstık gibi diyoruz. Her şey döngüsel bir sistem. Hızlı trenimiz geliyor. GAZİRAY hizmet vermeye başladı. BÜSEM'in ulaşımı ve altyapısı için ciddi kaynaklar ayrıldı burası için. Projemize kooperatifler desteklerini eksik etmedi."



# BÜSEM'de 100 bin kişiye istihdam sağlanacak

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi tarafından yapımı devam eden ve 11 meslek grubunu içinde barındıracak Büyükşehir Sanayi ve Endüstri Merkezi'nde (BÜSEM) ilk kuralar çekildi. Toplamda 3 milyon 900 bin metrekare alana kurulacak BÜSEM 100 bin kişiye istihdam imkanı sağlayacak.



Şehrin ekonomisine katkı sağlayarak rekabet gücünün artmasının hedeflendiği BÜSEM'de Büyükşehir Belediyesi tarafından tahsis edilen, Antep Fıstığı İhtisas Organize Sanayi Toplu İş Yeri Yapı Kooperatifi tarafından yapımı yürütülen fıstıkçılar sitesinde yer alacak toplam 459 iş yerinin ilk etabını kapsayan 61 iş yeri

için kura çekimleri düzenlenen törenle yapıldı.

Törene Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, AK Parti Grup Başkanvekili Abdulhamit Gül, il protokolü, BÜSEM'de yer alacak kooperatiflerin başkanları ve fıstıkçı esnafı katıldı.



**GÜL: GAZİANTEP'İ HER ALANDA  
LİDER VE SEMBOL ŞEHİR YAPACAĞIZ**

AK Parti Grup Başkanvekili Abdulhamit Gül ise BÜSEM'in sektörel alanda büyük katkı sağlayacağını ifade ederek şunları söyledi:

"Eser siyasetiyle milletimize hizmet vermeye devam ediyoruz. Büyükşehir Belediye Başkanımız Fatma Şahin'in liderliğinde çok güzel bir eser ortaya kondu. Hızlı yol kat ediyor projeciler. Dağlık çorak bir alandan bir şehre dönüştürüldü BÜSEM. Bu tesisler sektörel bazda çok büyük katma değerler sağlayacak. BÜSEM bu

anlamda diğer kooperatiflerimiz ve meslek kuruluşlarımızla, sektörümüz için önemli bir çığta olacak. Tüm bu çalışmalarla her şey 'fıstık gibi' olacak. Gaziantep Türkiye ve dünyada daha güçlü şehirler arasına girecek. İşimiz gücümüz Gaziantep'e bir yatırım ve istihdamın gelmesi huzur, bereketin artması. Gaziantep'i her alanda lider ve sembol şehir yapacağız."

Antep Fıstığı İhtisas Organize Sanayi Toplu İş Yeri Yapı Kooperatifi Başkanı İzzet Arıkoç, proje için Başkan Fatma Şahin ve ekibine teşekkür ederek fıstıkçılar sitesi hakkında teknik bilgi verdi.

**100 BİN KİŞİYE  
İSTİHDAM  
EDİLECEK**

Nakliyatçılar, Gıda Depolama, Ayakkabıcılar, Fıstıkçılar, Motorlu Taşıyıcılar ve Galerici, Baharat İmalatçıları, Tır ve Makineciler, Tır Alım Satım Sitesi, Ilurdaçılar ve Geri Dönüşümcüler, Biriketçiler ve LPG'cileri içinde barındıracak BÜSEM, toplamda 3 milyon 900 bin metrekare alana kuruluyor. BÜSEM ayrıca 100 bin kişiye istihdam imkanı sağlayacak.



# BOSSAN kaliteli hizmet için kadrosunu güçlendiriyor

Özel Bossan Hospital, Türkiye'nin önde gelen sağlık kuruluşlarından biri olarak, kardiyoloji alanındaki uzmanlığı ve liderlik yetenekleriyle tanınan Doç. Dr. Emre AKKAYA'yı yeni başhekimini olarak atadı. Bossan Hospital bu önemli ataması ile hastanenin sağlık hizmetlerini daha da iyileştirmeyi ve hastalarına en yüksek kalitede hizmet sunmasını hedefliyor.



Doç. Dr. Emre AKKAYA, kardiyoloji alanındaki olağanüstü uzmanlığı ve deneyimi ile sadece bir doktor değil, aynı zamanda bir sağlık lideri olarak da öne çıkıyor. Kendisi sağlık sektöründe birçok başarılı duruşa imza atmış, yetkinliklerini her adımda daha da geliştirmiş bir isim. Akademik başarıları ve mesleki katkılarıyla, Doç. Dr. AKKAYA, Türkiye'nin sağlık alanındaki parlayan yıldızlarından biri. Tıp eğitimine başladığı günden bu yana disiplinli çalışma ve azimle büyük başarılar elde

etmiştir. Kardiyoloji alanındaki uzmanlığı sadece kişisel başarısı değil, aynı zamanda Türk sağlık sektörünün bir zenginliği olarak kabul edilmekte.

Hastalarına sunduğu şefkatli yaklaşımı ve olağanüstü tedavi becerileri sayesinde, Doç. Dr. AKKAYA, birçok kişinin sağlığına kavuşmasına yardımcı olmuş ve onların yaşam kalitesini önemli ölçüde artırmıştır. Onun gibi bir hekimin başhekim olarak atanması, Özel Bossan Hospital'ın gelecekteki başarıları için büyük bir kazançtır.

Yeni başhekim olarak göreve başlayan, Doç. Dr. AKKAYA, hastane yönetimi ile birlikte hastaların daha iyi sağlık sonuçlarına ve yaşam kalitesine ulaşması için bir dizi hedef belirledi. Bu hedefler arasında daha etkili hasta bakımı, yenilikçi tedavi yöntemlerinin uygulanması ve hastane personelinin sürekli eğitimi yer almaktadır.

Doç. Dr. Emre AKKAYA liderliğinde daha da büyümeyi ve gelişmeyi hedefleyen Özel Bossan Hospital, hastalarına en iyi sağlık hizmetini sunma taahhüdünü sürdürmektedir. Bu önemli dönemde, hastanenin kardiyoloji alanındaki güçlü duruşu, Doç. Dr. AKKAYA'nın liderliği altında daha da güçlendirilecek.



Türkiye'nin her yerinden İngiltere'nin her yerine ve Avrupa'nın belirli noktalarına kargo hizmetimizle yanınızdayız.



Ticari Eşya - Araba - Evden Eve  
Yeni Mobilya - Konteyner - Kargo

sales@absremovals.com  
gaziantep.operasyon@absremovals.com  
www.absremovals.com

www.abstransport.com.tr

+90 850 215 27 27

ABS  
TRANSPORT





## DOKU KUMAŞ tasarımcıları yeteneklerini sergilediler

Güneydoğu Anadolu Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (GATHİB) tarafından Ticaret Bakanlığı desteğiyle düzenlenen Doku Kumaş Tasarım Yarışması'nda ödüller sahiplerini buldu. Dokuma, örme ve baskı olmak üzere 3 kategoride düzenlenen yarışmanın para ödülü toplam 1 milyon 450 bin liraya ulaşıyor.



Bu yıl üçüncüsü düzenlenen Doku Kumaş Tasarım Yarışması'nın final gecesi programı Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Hizmet Binasında düzenlendi. 'Tekstil ve moda tutkunlarının ilgiyle takip ettiği gecede, birbirinden güzel tasarımlar sergilendi.

29 tasarımcının katıldığı ve 116 tasarımın finalde yarıştığı Doku'da alanında uzman akademisyen ve tekstil sektör temsilcilerinin jürilik yaptığı değerlendirme sonrasında her kategorinin birincisi 225.000 TL'lik para ödülünün sahibi oldu.



**FOR FİNANS**  
Finansal Çözümler

- ✓ Bilanço Analizi
- ✓ Nakit Akış Tablosu
- ✓ Finansal okur yazarlık
- ✓ Reyting Puanı (firmalarda)
- ✓ KKB Notu (şahıslarda)

[www.forfinans.com](http://www.forfinans.com)  
[info@forfinans.com](mailto:info@forfinans.com)

+ 90 532 792 35 92  
info@forfinans.com  
Office  
+ 90 530 780 35 92  
İncilipınar Mah. Nail Bilen Cad. No:11/B  
Şehitkamil, 27090, Gaziantep



EKONOMİ

# “HALI SEKTÖRÜNDE DÜNYA LİDERİYİZ”

*Halı üretimine 1998 yılında başlayan Grand Halı, bu alanda yaptığı ihracat ve sağladığı istihdamla ülke ve kent ekonomisine önemli katkılar sağlıyor. Önümüzdeki dönem yatırım ve ihracat hedeflerini okuyucularımızla paylaşan Grand Halı Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Ziya Güzel, “Grand Halı olarak üretim tesislerimizde 15 milyon metrekare halı üretiyoruz. 3 adet PP iplik üretim hattımız var. Halı üretiminde kullandığımız ipliğimizi kendi tesislerimizde üretiyoruz” Dedi.*

Grand Halı  
Yönetim Kurulu Başkanı  
YUSUF ZİYA GÜZEL

“Başarının  
sırrı  
dürüstlüktür,  
sözünde  
durabilmektir,  
iş disiplini,  
yaptığın işi  
severek yapmak,  
zorluklarla  
mücadele  
etmek, bilgi  
birikimi ve  
tecrübe de  
bunlara öncülük  
etmektedir.”





» Dünyada halı sektörlerinde yaşanan gelişmeleri yakından takip ederek sektörde önemli bir konuma geldiklerini belirten Güzel, Grand Halı olarak yüksek teknoloji ile üretim yaptıklarını belirtti. Güzel, "Grand Halı üretim tesislerimizde 15 milyon m2 halı üretiliyor. 3 adet PP iplik üretim hattımız var. Halı üretiminde kullandığımız ipliğimizi kendi tesislerimizde üretiyoruz. Bu üretim tesisimizle dışa bağımlılığımızı da ortadan kaldırmış oluyoruz" dedi.

» Gaziantep'in halı sektöründe bin 400'ün üzerinde halı makinesiyle günlük 1 milyon metrekaresinin üzerinde üretimi ile hem bölgenin hem de ülkenin lokomotif durumunda olduğunu belirten Ziya Güzel, "Dünyanın halısı Gaziantep'ten gidiyor desek abartmış olmayız. Halı sektörü ülke ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor. Gaziantep, makine halıları üretiminde

dünyada söz sahibi. Türkiye'deki halı ihracatındaki payı yüzde 70'lerde, yani parça halı ihracatında dünya da birinci olmuştur" ifadesini kullandı.

» Halı üretiminin her kısmında çalışarak tecrübe kazandığını, bugünkü başarılarının arkasında o dönemde kazandığı tecrübelerin olduğunu vurgulayan Grand Halı Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Ziya Güzel sorularımızı şu şekilde cevapladı:

#### YUSUF BEY ÖNCELİKLE SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

» Ben Yusuf Ziya Güzel Şanlıurfa Halfeti ilçesinde Balaban köyünde 1965 yılında doğdum. Öğrencilik yıllarımda çalışmaya başladım. Daha sonra Gaziantep'e gelerek iş hayatına atıldım. Evli 4 çocuk babasıyım.

#### KAÇ YAŞINDA İŞ HAYATINA ATILDINIZ? İŞ HAYATINIZDAKİ İLK TECRÜBELERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

» Ekonomik anlamda aileme katkıda bulunmak amacıyla 10 yaşında iş hayatına kısmen atıldım. İş hayatımda ki ilk tecrübem ilköğretim yıllarımda başladı. İlkokul dördüncü sınıfta kilim dokuma çırağı olarak hem okuyup hem aile ekonomisine katkı sunmak için çalışmaya başladım. Uzun bir süreç aynı sektörde çalışmaya devam ettim. Daha sonra halı üretimi yapan bir firmada işe başladım. Burada sektör anlamında kendimi geliştirdim. Çalışmaktan ve öğrenmekten asla vazgeçmedim. Yani halı üretiminin her kısmında çalışarak tecrübeler kazanmaya başladım. Hiç şüphesiz bugünkü başarımızın arkasında o dönemde kazandığımız tecrübelerimiz vardır.

#### GRAND HALI'NIN KURULUŞ SÜRECİNİ VE OKUYUCULARIMIZLA PAYLAŞIR MİSİNİZ?

» Halı üretiminin her alanında ve aşamasında kendimizi çok iyi geliştirdik. "Çıraklığını yapmadığınız işin ustalığını yapamazsınız" diye bir söz vardır. Bizde çıraklığımızı ve ustalığımızı yaptığımız işin üretimini de yapmak istedik. 1998'li yıllarında iş ortağımız olan Fındık ailesi ile yola çıkma kararı aldık ve Grand Carpet çatısı altında üretimimize başladık. Kısa sürede önemli çalışmalara imza attık. Yakaladığımız başarı ile çalışmalarımızı hızlandırdık. Üretim kapasitemizi artırarak ihracat odaklı çalışmaya başladık. Geleneksel noktada bugün Gaziantep 4. Organize Sanayi Bölgesinde 58 bin 650 metrekaresine kapalı alan üzere toplam 77 bin 879 metrekaresine alanda üretim yapmaktayız. Grand Halı olarak her zaman yaratıcı ve yenilikçi bir kimliğe sahip olmaya, yüksek kalite üretim hatları geliştirerek müşteriye ve teknoloji odaklı çalışmaya öncelik verdik. Yeni yatırımlarımızın devreye girmesi ile büyümemizi sürdüreceğiz.

#### ŞİRKET OLARAK HANGİ ALANLARDA FAALİYET YÜRÜTÜYORSUNUZ?

» 1998'li yıllarında Güzel ve Fındık aileleri tarafından kurulan şirketimiz ağırlıklı tekstil alanında faaliyet yürütüyor. Bunun yanı sıra, İplik ve makine halısı üretimi yapıyoruz. Şanlıurfa Organize Sanayi Bölgesinde pamuk ipliği üretimi yapacak yeni bir yatırımımız bulunuyor. Burada yapacağımız yeni yatırımımızla birlikte faaliyet alanımızı genişleterek ülkemizin ve kent ekonomisine katkı sunmaya devam edeceğiz. 2024 yılının ilk çeyreğinde faaliyete

geçirmeyi planladığımız yeni üretim tesisimiz yaklaşık 200 kişiye istihdam sağlayacağız.

#### KISA SÜREDE SEKTÖRDE ÖNEMLİ BAŞARILARA İMZA ATTINIZ. SİZİ BAŞARIYA GÖTÜREN ETKENLER NELER OLDU?

» Başarının sırrı dürüstlüktür, sözünde durabilmektir, iş disiplini, yaptığın işi sevmek, zorluklarla mücadele etmek, bilgi birikimi ve tecrübe de bunlara öncülük etmektedir. Yaptığınız işi önemsemezseniz değer vermezseniz başarılı olamazsınız. Bundan dolayı



**Uzun yıllardır TİM tarafından yapılan Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı arasındayız. 2022 yılında da dünyada yaşanan pandemiye rağmen Türkiye'de ilk 1000 ihracatçı arasındaki yerimizi almayı başardık.**

her ne iş yaparsanız yapın dürüst olun ve yaptığınız işi önemseyin. Dünyada gelişen gelişmeleri takip ederek bunlara ayak uydurarak başarılı olabilirsiniz. Bizde mümkün oldukça sektörümüzdeki gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Sezon trendlerini takip ederek markamızı geliştirmeye ve büyütmeyle devam ediyoruz. Özellikle ihraç ürünleri için özgün tasarımlar üreterek müşterilerimizin ihtiyaçlarına cevap veriyoruz.





### ÜRETİM KAPASİTENİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Organize sanayi bölgesinde bulunan üretim tesisimizde 31 adet halı dokuma tezgâhımız bulunmaktadır. Bu tesisimizde yıllık 15 milyon m2 halı üretimi yapıyoruz. 3 adet PP iplik üretim hattımız var. Bu üretim hattımız ile halı üretiminde ihtiyacımız olan iplik üretimimizi karşılıyoruz. Yani halı üretiminde kullandığımız ipliğimizi de kendimiz üreterek dışarıya bağımlı kalmıyoruz. Tam entegre bir tesis olarak çalışıyoruz. Kısa zamanda üretim kapasitemizi daha da artırmayı planlıyoruz.

### HANGİ ÜLKELERE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİYORSUNUZ?

Grand Carpet olarak yurtiçi pazarında çok fazla yer almıyoruz. Üretimimizin yüzde 95'ini yurtdışına ihraç ediyoruz. Başta Amerika, Birleşik Krallık, Avrupa ülkeleri olmak üzere dünyada 70'den fazla ülkeye ihracatımız bulunmaktadır. Bunun yanında yeni pazar arayışlarımızda devam ediyor. Üyesi olduğumuz Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği (GAHİB) ile koordineli bir şekilde çalışıyoruz. İhracat alanlarımızı genişleterek Cumhurbaşkanımızın açıkladığı ihracat hedeflerine ulaşmak için çalışmalarımıza devam edeceğiz.



ÜRETİMİMİZİN YÜZDE 95'İNİ YURTDIŞINA İHRAÇ EDİYORUZ. BAŞTA AMERİKA, BİRLEŞİK KRALLIK VE AVRUPA ÜLKELERİ OLMAK ÜZERE, DÜNYADA 70'DEN FAZLA ÜLKEYE İHRACATIMIZ BULUNMAKTA.

### İHRACAT ALANINDA BİRÇOK ÖDÜL ALDINIZ. İHRACAT RAKAMLARINIZI VE 2023 İHRACAT HEDEFİNİZİ AÇIKLAR MISINIZ?

Uzun yıllardır TİM tarafından yapılan Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçıları arasında giriyoruz. 2022 yılında da dünyada yaşanan pandemi sürecine rağmen Türkiye'de ilk 1000 ihracatçı arasındaki yerimizi almayı başardık. Bu alanda yaptığımız ihracat başarısı ile birçok ödül aldık. Ülkemiz 6 Şubat'ta asrın felaketi diye tabir edilen tarihin en büyük kara depremini yaşadı. Kentimizde depremi en çok hisseden 10 il arasında. Yaşanan bu deprem Gaziantep sanayisini ve ihracatını olumsuz etkiledi. Buna rağmen biz hedeflerimizden vazgeçmedik. 2022 yılında gerçekleştirilen ihracat rakamının yüzde 20 fazlasını 2023'te hedefliyoruz. İnşallah yıl sonunda da belirlediğimiz bu hedefi aşacağız.

### YENİ YATIRIMLARINIZDAN VE HEDEFLERİNİZ BAHSEDER MİSİNİZ?

Dünya pandemi gibi çok zor bir dönemden geçti. Küresel anlamda yaşanan bu durum dünya ekonomisini çok kötü etkiledi. Buna rağmen Türkiye üretim ve ihracatı ile bu zor süreçten güçlü çıkmayı başardı. Ama bu süreç planladığımız bazı yatırımlarımızı ertelememize neden oldu. Kentimizdeki yeni yatırım planlarımızın yanı sıra Güneydoğu Anadolu Bölgesi istihdamına ve ekonomisine katkıda bulunmak adına Şanlıurfa Organize Sanayi Bölgesinde pamuk ipliği üretimi yapacak yeni bir üretim tesisi inşa ediyoruz. Ülke ve kent istihdamına katkı sunacak yeni yatırımımızı 2024 yılının ilk çeyreğinde faaliyete geçirmeyi planlıyoruz.



### YENİ YATIRIMLARINIZDAN VE HEDEFLERİNİZ BAHSEDER MİSİNİZ?

Dünya pandemi gibi çok zor bir dönemden geçti. Küresel anlamda yaşanan bu durum dünya ekonomisini çok kötü etkiledi. Buna rağmen Türkiye üretim ve ihracatı ile bu zor süreçten güçlü çıkmayı başardı. Bu süreç planladığımız bazı yatırımlarımızı ertelememize neden oldu. Kentimizdeki yeni yatırım planlarımızın yanı sıra Güneydoğu istihdamına ve ekonomisine katkıda bulunmak adına Şanlıurfa Organize Sanayi Bölgesinde pamuk ipliği üretimi yapacak yeni bir üretim tesisi inşa ediyoruz. Ülke ve kent istihdamına katkı sunacak yeni yatırımımızı 2024 yılının ilk çeyreğinde faaliyete geçirmeyi planlıyoruz.

Birçok sosyal sorumluluk projelerinde yer aldınız. Bu projelerinizden ve kentimizin bu alandaki birlik ve beraberliğini nasıl görüyorsunuz? Gaziantep bu alanda önemli bir

şehir. Kentimiz hayırdır yarışan bir şehir konumunda. Grand ailesi ve Güzel ailesi olarak bizlerde birçok projede sosyal sorumluluğumuzu yerine getirmek için imkanlarımız çerçevesinde bazı projelerde yardım edtik. Bunlardan bazıları; Gaziantep Valiliğimiz tarafından başlatılan 100. Yılda 100 Hayırsever programı kapsamında ihtiyaç duyulan bazı bölgelerde eğitim kurumları inşa ettik. Kentimiz ihtiyacı olan hayır işlerinde bulunduk. Yerel yönetimlerin ve mülki amirlerin bu alandaki koordinasyonlu çalışmalarından oldukça memnuniyet duyuyoruz.

### GAZİANTEP'İN İHRACAT RAKAMLARINI VE SANAYİSİNİ NASIL DEĞERLENDİRİRSİNİZ?

Pandemi döneminin ve depremin etkisinin Dünya, aynı zamanda Türkiye genelinde ekonomik krize neden olmasına karşın ihracatımızda herhangi bir problem olmadı. Gaziantep çok güçlü bir şehir, yıl sonu

belirlediği ihracat hedeflerini aşacağına inanıyorum. Şuan da Türkiye'de en çok ihracat gerçekleştiren ilk 5 şehirden biriyiz, ancak hedefimiz ilk 3 şehir arasına girmek. Hükümetimizin ihracatın artmasına yönelik verdiği desteklerle daha yüksek rakamlara ulaşacağız. Gaziantep sanayisi sağladığı istihdam, ülke ekonomisine katkısı ile Türkiye'nin gücüne güç katıyor. Gaziantep güçlü sanayisi ve üretimi ile bölgeyi ayakta tutan bir kent konumunda. Bunu depremden sonrada gördük. Depremin etkilediği illerden Gaziantep'e yoğun bir göç yaşandı. Bu göç de kentin lokomotif bir şehir olduğunu kanıtıyor. Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi 250 bin kişiye istihdam sağlayan ve Türkiye'nin en önemli OSB'leri arasında yer alıyor. Nizip, Oğuzeli ve Araban'da yeni Organize Sanayi Bölgesi alanları oluşturulacak. Bu alanların faaliyete geçmesiyle hem istihdam artacak hem de ihracatımız kat kat artacak.



GAZİANTEP HALI ÜRETİMİN DE DÜNYADA ÖNEMLİ BİR KONUMA SAHİP. KENTİMİZİN BU ALANDAKİ BAŞARISINI NEYE BAĞLIYORSUNUZ?

► Gaziantep halı sektöründe bin 400'ün üzerinde halı makinesiyle günlük 1 milyon metrekarenin üzerinde üretimi ile hem bölgenin hem de ülkenin lokomotifidir. Gaziantep, halı makineci üretiminde dünyada söz sahibi. Türkiye'deki halı ihracatındaki payı 68,2, yani parça halı ihracatında dünya da birinci olmuştur. Geçmişten gelen dokuma üretim kültürünün hakim olması ve temelinde alt yapısının olmasının yanı sıra sanayicilerimizin azmi ve sürekliliği de bu konuda başarı sağlamıştır. Halı sektörümüz ülkemize önemli bir gelir sağlamak ve bununla birlikte istihdam sağlamakta. Bu başarıyı kendini sürekli yenileyen bir yapıya sahip olan sanayicilerimizin çabasına bağlıyorum.

SANAYİCİLERİMİZİN ÖNÜNDE ENGEL OLARAK NELERİ GÖRÜYORSUNUZ?

► Sektörümüzün diğer ülkelerde rekabet görmesi ve üreticilerin girdi maliyetlerinin stabil olmamasını sanayicilerimizin önündeki engel olarak görüyorum. Ayrıca lojistik



anlamda yaşadığımız sorunlar ihracatımızı olumsuz etkiliyor. Enerji maliyetleri sanayicilerin belini büküyor. Kalifiyeli eleman bulmada çok zorluk ve sıkıntı yaşıyoruz. Sanayicinin bu sorunları çözmek yerine üretime, istihdama, yatırıma odaklanması gerekiyor. Ama işler düşündüğümüz gibi olmuyor. O nedenle yaşadığımız sorunların ve sıkıntıların bir an önce çözüme kavuşturulmasını istiyoruz. Bizler üretmeye, istihdam oluşturmaya ve ihracatımızı arttırmaya devam etmek için önümüzdeki yıl haritasını harfiyen uygulamaya devam edeceğiz.

GAZİANTEP SANAYİSİ VE SEKTÖRÜNÜZ KALİFİYE ELEMAN YETİŞMEMESİNDEN ŞİKÂyetÇİ. BU DURUMU NASIL DEĞERLENDİRİRSİNİZ?

► Eğitim sisteminin 4+4+4 sisteme geçmesinden sonra kalifiyeli eleman bulmakta zorlanır hale geldik. Çünkü bir kişi liseyi bitirdiğinde 18 yaşında oluyor. Bu yaştan sonra bu kişiyi ne öğretilirsiniz? Ya da gençlerin daha çok üniversite odaklı ilerlemek istemesi, kalifiye eleman yetiştirilmesini belirli oranda azalttı. Şu anda kalifiye eleman yetiştirmek için çalışmalar yapılıyor, lakin mesleki liselerin bu alanda ki çalışmalarını yeterli bulmuyorum. Mesleki okulların artırılmasına ve gençlerimizi bu konuda teşvik etmeye yönelik projelerin geliştirilmesi gerekiyor. Böyle devam ederse 5-10 yıla kadar kalifiye eleman bulamayabiliriz.

SON OLARAK İŞ HAYATINA A'TILMAYI PLANLAYAN GENÇ GİRİŞİMCİLERE NELER SÖYLEMEK İSTERSENİZ? İŞ HAYATINIZDA EDİNDİĞİNİZ TECRÜBELERİ PAYLAŞIR MISINIZ?

► Bilgi, sevgi, sabretme ve şükretme... Önce işini sevmeleri gerek. Yapılan işi severseniz ilgi gösterirsiniz. İşe ilgi gösterince de o işle ilgili her detayda kendinizi geliştirirsiniz. Ben oldum demeden her zaman sabretmeli ve başkalarının tecrübelerinden, bilgilerinden sürekli faydalanmalısınız. Karamsarlığa kapılmadan şükrederek, sabrederek, emek vererek başarıya ulaşabilirsiniz. Bundan dolayı asla çalışmaktan öğrenmekten vaz geçmeyin. Öğrenmenin yaşı yoktur. Hangi yaşta olursanız olun mutlaka öğreneceğiniz bir şeylerin olduğunu unutmayın.



sekeroğlu  
Minnettar®

KAHVE TUTKUNLARINA ÖZEL

# Menengiç Kahvesi



MENENGIÇ KAHVESİNİN FAYDALARINI ÖĞRENMEK İÇİN LÜTFEN KAREKODU OKUTUNUZ!





“Esnaf” yaklaşımını ve profesyonel ruhumuzu hiçbir zaman kaybetmeden gerek mevcut müşterilerimizle gerekse potansiyel müşterilerle sıcak, güvenilir ve uzun soluklu bir ilişki modeli geliştirdik.



## “Sektörde güven inşa ediyoruz”

Türkiye’de A Grubu Döviz Bürosu standartlarında iki firmadan biri olan Durdu Döviz 30 yılı aşkın tecrübesiyle müşterilerine kaliteli hizmet vermeye devam ediyor. Disiplinli, ilkeli, dürüst bir çalışma prensipleri olduğunu belirten Durdu Döviz Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Cihan Sancılı, piyasada güven inşa ettiklerini vurguladı.

» Durdu Döviz ve Altın Tic. Yetkili Müessese A.Ş.’nin 30 yıldan bu yana piyasada yer almasının en büyük nedenlerinden bir tanesinin insanlara güven vermesi olduğunu söyleyen Durdu Döviz Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Cihan Sancılı, “Kuyumculuk dahil olmak üzere 45 çalışanımız bulunuyor. Güzel bir ismimiz var. Amacımız bu ismi devam ettirebilmek. Durdu Bey’in dediği gibi “Doğru eğilebilir ama yıkılmaz.” İlkeli, dürüst ve disiplinli bir şekilde çalışmaya devam edeceğiz.

» Durdu Döviz ve Altın Tic. Yetkili Müessese A.Ş.’nin 30 yıldan bu yana piyasada yer almasının en büyük nedenlerinden bir tanesinin insanlara güven vermesi olduğunu söyleyen Durdu Döviz Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Cihan Sancılı, “Kuyumculuk dahil olmak üzere 45 çalışanımız bulunuyor. Güzel bir ismimiz var. Amacımız bu ismi devam ettirebilmek. Durdu Bey’in dediği gibi “Doğru eğilebilir ama yıkılmaz.” İlkeli, dürüst ve disiplinli bir şekilde çalışmaya devam edeceğiz.

» Durdu Döviz ve Altın Tic. Yetkili Müessese A.Ş.’nin Mehmet Durdu Özduz tarafından kurulduğunu ifade eden Sancılı, “1970’li yıllarda kuyumculuk sektöründe imalatla başlayan serüven 1990’lı yıllarda döviz ve toptan altın alımı satımı ile Durdu Döviz ve Altın Tic. Yetkili Müessese A.Ş. olarak hala devam ediyor” dedi.

» “Geliştirmiş olduğumuz iş disiplini ve mesleki etik ilkelerine bağlılığı, profesyonel iş geliştirme anlayışıyla harmanlayarak kısa sürede bölgede önemli bir müşteri portföyü oluşturmayı başardık. Gerçek anlamdaki “Esnaf” yaklaşımını ve profesyonel ruhumuzu hiçbir zaman kaybetmeden gerek mevcut müşterilerimizle gerekse potansiyel müşterilerle sıcak, güvenilir, uzun soluklu bir ilişki modeli geliştirebildik” ifadelerini kullandı.



» “Disiplinli, ilkeli ve müşteriye güven veren bir çalışma şeklimiz var” diyen Sancılı, “Geçmiş dönemde Türkiye genelinde 850 civarında döviz bürosu vardı. 5 yıl önce yeni başvurularla birlikte döviz bürosu açılması için Hazine ve Maliye Bakanlığı’ndan izin çıktı. Biz de Durdu Döviz ismi ile başvurumuzu yaptık ve Türkiye’de ilk olarak A Grubu Döviz Bürosu sadece iki firmaya verildi. O iki firmadan birisi ise Durdu Döviz. Dolayısıyla 5 yıldan beri A Grubu olarak hizmet vermeye devam ediyoruz” şeklinde konuştu. Dövizin yanı sıra kuyum sektöründe de aktif şekilde yer



aldıklarını sözlere ekleyen Sancılı, “Kuyum olarak hem Gaziler hem de Gazimuhtar Paşa’da şubelerimiz bulunuyor. İstanbul Kapalı çarşıda ise irtibat büromuz bulunuyor. Firma olarak Osmanlı dönemindeki Ahilik geleneğini devam ettiriyoruz. En büyük ilkimiz dürüstlük ve işimizi şeffaf bir şekilde yapıyoruz. Yani alış ile satış fiyatının belli olduğu tek sektör bizim sektörümüz. Bazen fazladan para aldığımız zamanlarda oldu, ancak bunu tespit ediyoruz. Müşterinin parasını saklıyoruz. Günler hatta aylar sonra ulaştıklarımız oluyor. Bu da aramızda güzel ilişkilerin başlamasına vesile oluyor” ifadelerini kullandı.





# Sağlık turizminde yol haritası belirlendi

Gaziantep Ticaret Odası, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi ve TÜRSAB iş birliğiyle sağlık turizmi değerlendirme toplantısında sağlık turizmindeki mevcut durum, potansiyelin tespiti ve yeni dönemdeki yol haritası belirlendi.

“TURİZMİN CANLANMASIYLA İLGİLİ HER TÜRLÜ DESTEĞİ VERİYORUZ”

Hükümet olarak sağlık turizmini önemsediklerini ve tüm gerekli destekleri sunduklarını aktaran AK Parti Grup Başkanvekili Abdulhamit Gül, “Gaziantep’te özellikle şehir hastanesiyle beraber bu anlamda da çok önemli bir katkı sağlayacak. Türkiye’nin hem bölgesinde hem de küresel camiasında cazibe merkezi olmasıyla birlikte turizm alanı olsun, sağlık alanı olsun, turizmin tüm alanlarında olsun hükümet olarak yerel yönetimler olarak turizmin canlanmasıyla ilgili her türlü desteği veriyoruz” dedi.

“GAZİANTEP’İN SAĞLIK TURİZMİ ALANINDA BÜYÜK BİR POTANSİYELİ VAR”

Sağlık turizminin önemine değinen Gaziantep Ticaret Odası Başkanı Tuncay Yıldırım, “Hepimiz biliyoruz ki sağlık turizmi, son yıllarda dünya turizm endüstrisinde hızla büyüyen ve rekabetin arttığı bir sektör haline geldi. Sağlık turizmi, hem ekonomik hem de sağlık hizmetleri açısından büyük bir öneme sahiptir. Bir ülkeye veya şehre gelen hastalar, sağlık hizmetlerinin yanı sıra o ülkenin kültürel mirası, doğal güzellikleri ve yemeklerini de deneyimleme fırsatı bulurlar” şeklinde konuştu.



Atakent Mahallesi, 2015. Cd. No:8, 27580  
Şehitkamil/Gaziantep

[www.bossanhospital.com](http://www.bossanhospital.com)





# GastroANTEP Festivali turistlerin odağı oldu

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi ile Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın iş birliğinde 16-24 Eylül tarihlerinde düzenlenen GastroANTEP Kültür Yolu Festivali binlerce kişiyi ağırladı. Gazi şehrin güneşten, topraktan ve tarihten gelen yerel lezzetlerini tüm dünyaya tanıtan GastroANTEP, Kültür Yolu Festivali'ne kapsamında girerek bu yıl iki festivali içine barındırdı.

**K**ültür ve Turizm Bakanlığı tarafından düzenlenen ve bu yıl dünyanın en kapsamlı kültür sanat projelerinden biri olan Türkiye Kültür Yolu Festivali ile birleşen GastroANTEP Kültür Yolu Festivali yerli ve yabancı turistlerin dikkatini çekerek yoğun katılımı gerçekleştirdi.



**ETKİNLİK VE KONSERLERE BİNLERCE KİŞİ KATILDI**

Festival parkta yeni lezzetleri tatmanın yanı sıra, çocuklar ve aileler için de birbirinden farklı etkinliklerde yer aldı. Konserlerle birlikte her gün farklı tiyatro oyunları, dijital sergiler ve çocuklar için düzenlenen alanlardaki etkinlikler binlerce kişinin dikkatini çekti.

**ÜNLÜ ŞEFLER YENİ TATLAR KEŞFİNE ÇIKTI**

Farklı ülkelerden GastroANTEP Kültür Yolu festivali için Gaziantep'e gelen ünlü şefler hazırladığı menülerine Gaziantep'in tescilli, ünlü lezzetlerini de ekleyerek yeni tatların keşfine çıktı.



**GASTRONOMİNİN KALBI BİR KEZ DAHA GAZİANTEP'TE ATTI**

Tarihin ve kültürün lezzetle sanata dönüştüğü GastroANTEP Kültür Yolu Festivali, 8 gün boyunca konserlere, tiyatrolara, sergilere ev sahipliği yaptı. Gastronomi dünyasının en ünlü ve Michelin Yıldızlı Şefleri ile söyleşiler, workshoplar düzenlendi. Sektör temsilcileri ve yazarlarla paneller yapıldı. Gastronominin kalbi bir kez daha Gaziantep'te attı.



**TURİZM YAZARLARI VE GURMELERLE PANELLER DÜZENLENDİ**

Bu yılki teması 'coğrafya' olan festivalde şehre gelen ünlü gastronomi profesyonelleri şefler, gastronomi ve turizm yazarları, gurmeler, araştırmacıların yer aldığı çeşitli panellerde coğrafya ve gastronomi başlıklarıyla bilgilerini paylaştı.





# Tahıl koridoru ile 32 milyon ton tahıl dünya pazarlarına ulaştı

Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) Meclis Toplantısında konuşan, Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, 17 Temmuz'dan bu yana kapalı olan tahıl koridorunun küresel piyasalara olan etkileri, Orta Vadeli Program'da (OVP) yer alan tarıma yönelik temel hedefler ve yürürlüğe yeni giren tarımsal üretim planlanması hakkında değerlendirmelerde bulundu.



**GTB** Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, Karadeniz tahıl koridoru anlaşmasının kısa vadede yeniden işlevsel hale getirilmesinin önemine vurgu yaptı.

Küresel gıda krizinin önlenmesi açısından Karadeniz tahıl koridoru girişiminin hayati önem taşıdığına işaret eden Tiryakioğlu, 17 Temmuz'dan bu yana kapalı olan koridorun özellikle tahıla acil ihtiyaç duyan Afrika ülkeleri için ilerciyen dönemlerde sıkıntı oluşturabileceğini söyledi.

Karadeniz Tahıl Koridoru Girişimi'nin eksikliklerin giderilerek yeniden canlandırılması gerektiğini kaydeden Tiryakioğlu, bu konuda önemli bir misyon üstlenen Türkiye'nin; Rusya, Ukrayna ve Birleşmiş Milletler (BM) arasındaki görüşmelere öncülük ettiğini ve bu görüşmelerden olumlu bir sonuç çıkmasını umut ettiklerini söyledi.

22 Temmuz 2022'de İstanbul'da imzalanan anlaşmayla faaliyete geçen tahıl koridorundan şu ana kadar 32 milyon tondan fazla tahılın dünya pazarlarına ulaştırıldığını anımsatan Tiryakioğlu, koridorun küresel emtia fiyatları açısından büyük önem taşıdığını dile getirdi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan 2024-2026 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'da (OVP) yer alan tarım ve gıda sanayine yönelik hedefleri de değerlendiren Tiryakioğlu, tarım ve gıda sanayine yönelik birçok önemli başlığı bünyesinde barındıran OVP'nin kararlılıkla uygulanması halinde sektör adına yeni başarı hikayeleri yazılmasında yol haritası oluşturacağını dile getirdi.

OVP'de tarımla ilgili yer alan birçok başlığın sektörün ana gündeminde yer alan konular olduğunu belirten Tiryakioğlu, OVP'de özellikle yeşil dönüşümle ilgili politika ve hedeflerin iklim değişikliğinden en fazla etkilenen tarım sektörü için önemli adımlar içerdiğini kaydetti.

Tiryakioğlu, kuraklık ile mücadelede yeni teknolojiler kullanılması, tarımsal veri temini ve rekolte tahmininde yapay zekâ, coğrafi bilgi sistemleri oluşturulması ve genç nüfusun tarıma yönlendirmesi gibi hususlarının da sektör adına son derece önemli adımlar olduğunu söyledi.

*A Cleaner Future With...*



**Kara** | HOLDING

**Karafiber**  
TEKSTİL

**Karafiber**  
ELYAF

**KARWEB**  
NONWOVENS

**Karoplast**  
AMBALAJ





## Gastronominin kent turizmine katkısı büyük

DOÇ. DR. METİN SÜRME / AKADEMİSYEN

Deniz-Güneş-Kum turizmine alternatif turizm türleri geliştirmek için turizm plan ve politikaları oluşturmak tüm destinasyonların temel hedefi haline gelmiştir. Festival turizmi ise deniz-güneş-kum turizmine iyi bir alternatif olarak kabul edilmektedir.



Festivaller, tüm dünyada kültürel ve sosyal fenomenler olarak değerlendirilmekte ve sıklıkla destinasyon pazarlaması araçları olarak hizmet vermektedir. En hızlı büyüyen etkinlik türlerinden biri olan festivaller, 1980'lerden bu yana sayı, çeşitlilik ve popülerlik bakımından tüm dünyada artış göstermektedir. Bu kapsamda düşünüldüğünde GastroANTEP Kültür Yolu Festivali yöreye fon sağlaması, medyanın dikkatini çekmesi ve festivale ilgili diğer hizmetlerin talebini artırması gibi oldukça önemli rollere sahiptir.

Gaziantep her alanda olduğu gibi turizmde de dünya lideri olma yolunda ilerliyor. İnsanlığın ilk kez tarım ve hayvancılık yapmaya başladığı Mezopotamya bölgesinin kuzey-batı ucunda yer alan Gaziantep, bölgede ve tüm dünyada gastronomi alanında liderlik yapmaya devam ediyor. UNESCO'nun Yaratıcı Şehirler Ağı'na 2015 yılında (Unesco Creative Cities Network) gastronomi alanında dahil olan Gaziantep, bu anlamda marka şehir olma yolunda hızla ilerliyor ve bölgenin lideri konumuna dönüşüyor.

Bir festivalin başarısı, yemek pişirmek ve servis yapmak, ulaşım, çadırlar ve diğer tesisleri kurmak gibi çok çeşitli faaliyetleri kapsamaktadır. Bu nedenle daha önce birçok festivale ev sahipliği yapan Gaziantep, personelin niteliği yiyecek-içecek kalitesi, manzara, festival atmosferi ve düzenlenen eğlenceler ile bu alanda da marka olarak ön plana çıkmaktadır. Dünyaca ünlü Michelin yıldızlı şefleri, gurme-leri, yaşam koçlarını, diyetisyenleri, gıda üreticilerini, gastronomi öğrencilerini, gastronomi alanında uzman akademisyenleri, tarım üreticilerini, tedarikçileri ve sektör temsilcilerini her yıl bir araya getirmeye başaran bu önemli etkinlik hem Gaziantep halkı tarafından da oldukça olumlu karşılanmakta hem de şehrin asırlardan beri süregelen misafirperliği ile turistler de memnun bir şekilde ayrılmaktadır.



Güneşten, topraktan ve tarihten gelen yerel lezzetlerin dünyaya tanıtıldığı festivalde geçen yıl yaklaşık 2.5 milyon katılımcısının ziyaret ettiği belirtilirken bu yıl bu sayıdan daha fazla katılımcının olması bölge halkının da yüzünü güldürmüştür. Bu yıl altıncısı düzenlenen GastroAntep Kültür Yolu Festivali'nin, destinasyon imajı ve sürdürülebilirliğine oldukça fazla katkı sunması beklenmektedir. GastroANTEP Kültür Yolu Festivali'nin, iki büyük nedenden dolayı turizm sektöründe ve ekonomisinde önemli bir rol oynayacağı söylenebilir. İlk olarak, festivale katılan yerli ve yabancı turistler, festivalin bir parçası olarak güzel

bir anı oluşturmaktadırlar. Uzun dönemde düşünüldüğünde de bu durum elbette Gaziantep turizminin gelişmesine katkı sunmakta ve turistlerin tekrar satın alma davranışı içerisinde olmalarını sağlamaktadır. Dolayısıyla uzun dönemde tanıtım ve geliştirme faaliyetleri festivalle birlikte farklı bir boyuta taşınmaktadır. İkinci olarak ise, 6 Şubat depremlerinin etkilerini üzerinden atmaya çalışan Gaziantep halkı ve esnafı için ekonomik kazanç oluşmakta özellikle; konaklama, yeme içme, gibi turistik etkinliklere katılım artmakta ve bölge halkının ürettiği el emeği göz nuru yöresel hediyelik eşyalar turistlere ulaşmaktadır.

**GastroANTEP Kültür Yolu Festivali ile gastronominin başkenti olan Gaziantep; geleneksel ve modern lokantaları, yerel gıda ürünleri ve zengin kültürüyle dünyanın en önemli gastronomi destinasyonlarından biri olduğunu bir kez daha ispatlamaktadır.**

**Tarihi İpek yolu üzerinde yer alan Gaziantep'te yolu ipek yolundan geçenler her zaman bu kente bir sofraya kurmuşlardır. Bu nesile düşen ise el birliğiyle bu sofraya sahip çıkmaktır. Bu sofraya sahip çıkan herkese Gaziantep halkı adına teşekkür ederim.**







## ASKO, ABD'li platform üreticisinin hisselerini satın aldı

**Kökenlerini Konukoğlu ailesinin yüzlerce yıllık ticaret ve sanayi kültüründen alan ASKO Holding, Amerika Birleşik Devletleri (ABD) firması Hy-Brid Lifts'in çoğunluk hisselerini satın alarak iş ve tarım makinaları sektöründe global bir marka olmanın temellerini güçlendirdi.**

Hy-Brid Lifts ile yapılan stratejik ortaklıkla ASKO Holding, yenilikçi ve yüksek kaliteli ürünlerini; daha geniş bir pazarda piyasaya sunma yolunda büyük bir adım atmış oldu. Gaziantep, Sakarya, Bursa ve İzmir gibi illerde toplamda 700 bin metrekareye yakın üretim alanı bulunan ASKO, ABD'de bir üretim tesisini bünyesine katmış oldu.

Tarım makinaları sektöründe BAŞAK Traktör ve BAŞAK Agri; iş makinaları sektöründe MST İş Makinaları, ELS Lift, Mastas; enerji sektöründe Starkgen ve GES; teknoloji sektöründe de Robutel gibi markaları ile hizmet veren ASKO Holding, Türkiye'nin genç ve enerjik sanayi kuruluşları arasında yer alıyor.

ASKO hali hazırda personel yükseltici platformlar üreten ELS Lift'in; ayrıca iş makinaları ve teleskobik yükleyicilerle ataşmanlarını da üreten MST İş Makinaları'nın sahibidir. Bu ortaklık Hy-Brid Lifts'in ürün yelpazesini genişletecek ve tüm alanlarda hızlandırılmış büyüme için işletme sermayesi sağlayacak. ASKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı

Sami Konukoğlu "Hy-Brid Lifts'i ve yetenekli çalışanlarını ASKO ailesine kattığımız için çok heyecanlıyız. Hy-Brid Lifts'in yenilikçi yüksek kaliteli ürünler üretme geçmişi ve yerleşik bayi ağına sahip olmasıyla bu yatırım, ASKO'nun global pazarlara daha fazla açılma ve ABD'de genişleme stratejisine uyuyor" dedi.



Sami Konukoğlu, bu girişimin özellikle Türkiye'den yapılacak ihracat hamlesini güçlendireceğini belirterek, "ASKO çatısı altında dünya pazarlarına yeni ürünler sunarken, buradan öğrendiklerimizle Ar-Ge, satış ve servis ağlarımızı da mükemmelleştiriyoruz" ifadelerini kullandı.



## KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



**KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.**

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



# Türkiye'nin mercimek ihtiyacının 4'te 1'ini Gaziantep karşılıyor

Gaziantep'te bu yıl verimli geçen hasadın ardından lezzetiyle ünlü kırmızı mercimek fabrikalarda işlenerek, sofralarda yerini alıyor. Gaziantep, Türkiye'nin mercimek ihtiyacının yaklaşık 4'te 1'ini karşılıyor. Gaziantep Ticaret Borsası'nda hububat üzerine alım satım ve komisyon işleri yapan Ali Tataroğlu, "Gaziantep mercimeği iç piyasada 40-50 bin tona yakın bir katkı sağlarken, iç piyasa mercimek tüketimi ülkemizde 200-250 bin tonu buluyor" dedi.



## "EN KALİTELİ KIRMIZI MERCİMEK GAZİANTEP'TE"

Dünyanın en kaliteli kırmızı mercimeğinin Gaziantep'te yetiştiğine işaret eden Tataroğlu, "Gaziantep bu sektörde gıda tarım ve hayvancılık üzerinde bölgesel olarak daha önce dünya çapında bir merkez durumundaydı. Gaziantep şu anda en çok fındık, mercimek, bulgur ve makarna üretimiyle dünya çapında söz sahibi olmuştur. Gaziantep, sulama tarım alanlarının gelişmesinden dolayı buğday sektörüne daha fazla katkı sağlar halk gelmiştir. Buğday sektöründe de makarnacı ve sanayicilerimiz dünya çapında bir ivme yakalamışlardır. Bunların neticesi olarak İtalya ve Akdeniz ülkelerindeki büyük İtalyan firmalarının pazarlarına girerek büyük bir devletin ve Tarım Bakanlığı'nın da desteği ile çok iyi bir ivme yakalamışlardır" ifadesini

kullandı. Gaziantep mercimeğinin iç piyasada 40-50 bin tona yakın bir katkı sağladığını belirten Tataroğlu, "İç piyasa mercimek tüketimi ülkemizde 200 250 bin tonu buluyor. O yüzden şu anda pirincin yerini alan bulgurun dünya çapında gerek sağlık, gerekse kalite açısından insan sağlığını da ilgilendiren bir ürün olarak şu anda mutfaklarımızın başköşesine yerleşti" diye konuştu.

## "ORGANİK OLMALARI SEBEBİYLE BÜYÜK BİR TALEP GÖRÜYOR"

Mezopotamya topraklarında üretilen buğday, mercimek veya diğer tarım ürünlerinin dünyada tercih edilen, aranan ürünler olmaya devam ettiğini belirten Tataroğlu, "Mercimek besleyici ve protein değerleri açısından çok kıymetli bir ürün olması sebebiyle dünyada da yavaş yavaş yerini artırıyor.

# Yeşil dönüşüm çalışmalarına hız verildi

Güneydoğu Anadolu Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (GATHİB) organizasyonu ile Tekstilde Temiz Üretim ve Temiz Su Uygulamaları çalıştayını Gaziantep'te ve Kahramanmaraş'ta gerçekleştirdi.



## BİLİYORSUNUZ AVRUPA YEŞİL MUTABAKATINDA SON VİRAJDAYIZ

Açılış konuşmasında söz alan Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Su ve Toprak Yönetimi Daire Başkanı Mehmet İŞÇEN ise "Ocak ayından itibaren yeni bir döneme başlayacağız. Firmalarımızın güncel uygulamalara bir an önce adapte olabilmesi Avrupa'yla olan ticaretin devamı için büyük önem arz ediyor. Bu sebeple bu çalışmayı organize eden GAİB'in değerli Yönetimine ve personellerine teşekkür ediyorum. Bizler de firmalarımızı bilgilendirmek için bu gibi çalışmaların içinde olmaya devam edeceğiz." dedi.

Gaziantep'te ve Kahramanmaraş'ta gerçekleştirilen toplantılara Tekstil sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda firma katılım sağladı. Çalıştayın Gaziantep ayağının açılış konuşmasında söz alan TİM Tekstil ve Hammaddeleri Sektör Kurulu Başkanı ve GAİB Koordinatör Başkanı Ahmet Hikmet Kileci "Yeşil dönüşüm için çalışmalarımızı GAİB bünyesinde hızlandırmış bulunuyoruz. Bugün ve yarın hem kamudan hem de akademi camiasından çok önemli uzmanlarla

Tekstil sektöründe hem temiz üretim nasıl olur hem de su kaynağımızı en çevreci nasıl kullanabiliriz konuşacağız. Biliyorsunuz Avrupa Yeşil Mutabakatında son viraja yaklaşmış bulunuyoruz. Tekstil sektörümüz de bu yeni düzenlemelerden etkilenen sektörler arasında yer almaktadır. Buraya gelen üyelerimize teşekkür ediyoruz. Lütfen buradan edindiğimiz bilgileri kendi tesislerimizde uygulayalım. Elimizden geldikçe çevreci ve yeşil bir dönüşümü ivedilikle hayata geçirelim." dedi.



# SANKO'dan afete dirençli şehirler tasarım kültürüne destek

Afete dayanıklı binalar ve şehirler için tasarım kültürünün oluşması amacıyla Mimarlık Araştırmaları Derneği'nin çalışmalarına destek veren SANKO Holding, Afetlere Karşı Dirençli Şehirler İçin Fikir Maratonu'nun başarılı projelerini ödüllendirecek.



Gaziantep ve Adıyaman'da 6 Şubat depremleri sonrası afetzedeler için geçici yaşam alanlarının oluşturulmasına öncülük eden SANKO Holding, Mimarlık Araştırmaları Derneği (MİMARDER) ile iş birliği yaparak afet bilinciyle inşa edilmiş binalar ve şehirler için tasarım kültürünün oluşmasına destek veriyor. Bu kapsamda 'Afet Sonrası Geçici Yaşam Alanlarının İyileştirilmesi' Öğrenci Fikir Yarışmasını sürdüren SANKO Holding, değerlendirme jürisinde de yer aldığı Afetlere Karşı Dirençli Şehirler İçin Fikir Maratonu'nda başarılı olan ilk üç projenin ödül sponsorluğunu üstlendi.

Farklı meslek gruplarına ve niteliğe sahip 70 katılımcının, 10 gruba ayrılarak şehirleri afetlere karşı dirençli hale getirmek için ürettiği fikirler; İTÜ Meteoroloji ve Afet Yönetimi Profesörü Mikdat Kadioğlu, İTÜ Mimarlık Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Mehmet Küçükmehtemoğlu ve öğretim üyesi Prof. Dr. Fatih Terzi, Prof. Dr. Burak Pak, AFAD İstanbul İl Müdürlüğü'nden Esra Çetin, İHH Afet Yönetimi Başkanlığı'ndan Ömer Kars ve SANKO Holding Temko A.Ş. Genel Müdürü Hilal Savcı'nın yer aldığı jüri heyetine sunuldu. Katılımcılar, öneri ve geribildirimlerle fikirlerini geliştirdiler.

Katılımcılar, risk azaltıcı ve güçlendirici fikir projeleri geliştirdi. MİMARDER Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Ahmet Gün, toplumun tüm paydaşları olan devlet, sivil toplum, akademi ve endüstriyi aynı ortamda ortak bir amaç için bir araya getirmenin önemine dikkat çekerek "Gerek jüri ekibi gerekse de fikir maratonunun düzenlenme yöntemi açısından yapısında birçok ilkleri barındıran bu etkinlik çerçevesinde katılımcılar, afetle yüzleşmeden önce şehirlerimizi afete dirençli hale getirecek risk azaltıcı ve güçlendirici fikir projeleri geliştirdiler" dedi.



Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin  
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

*Gaziantep*



**GAZİANTEP ORGANİZE  
SANAYİ BÖLGESİ**



# Bölgenin güzellik merkezi kalifiye eleman yetiştiriyor

Bedriye Polat Güzellik Akademisi, düzenlediği kurslarla kısa sürede geçerli bir meslek sahibi olmak isteyenlerden büyük ilgi görüyor. 6 Aylık güzellik uzmanlığı kursunu bitirenler güzellik salonlarında, eczanelerde çalışabiliyor ya da kendi güzellik salonlarını açabiliyor.



## SEKTÖRDE KALİFİYE ELEMAN İHTİYACI VAR

Bedriye Polat Güzellik Akademisi Kurucusu Bedriye Polat, güzellik uzmanlığına ilginin her geçen gün arttığını belirterek, "Hızla gelişen ve yenilenen bir sektörümüz var. Ayrıca her dönemde popüler olan bir alandayız. Sektörün sürekli gelişmesi ve büyümesi dolayısıyla kalifiye eleman ihtiyacı da her zaman mevcut. Bedriye Polat Güzellik Akademisi olarak açtığımız 6 ay süreli kurslara katılanlar güzellik salonlarında, eczanelerde, hastanelerde kolaylıkla iş bulabiliyor ya da dilerlerse kendi salonlarını açabiliyorlar" dedi.

## MESLEĞİN İNCELİKLERİNİ ÖĞRETİYORUZ

Son yıllarda erkeklerin de güzellik uzmanlığı kurslarına daha fazla ilgi gösterdiğine dikkat çeken Bedriye Polat, "Kurslarımız 18-45 yaş arasında hitap ediyor. Kursiyerlerimizin büyük kısmı kadın ancak az da olsa erkekler de kurslara başvuruyor. Çünkü erkeklere yönelik güzellik salonlarının sayısı da hızla arttığı için bu alanda da yetişmiş elemana ihtiyaç var. Dizi kursumuzda teorik derslerin yanında uygulama çok önemli. 6 ay boyunca kursiyerlerimiz mesleğin tüm inceliklerini öğreniyorlar.

Gaziantep'in yanında çevre il ve ilçelerden güzellik uzmanı olmak isteyenlerin de ilgi odağı haline gelen Bedriye Polat Güzellik Akademisi'nin güzellik uzmanlığı, kalıcı makyaj ve lazer epilasyon kurslarına başvuranlar arasında öğretmen ve hemşirelerin çoğunluğu dikkat çekiyor.



## KURSLARA KİMLER BAŞVURUYOR?

Kurslarımıza her meslektenden, her kesimden kursiyerler başvuruyor. Özellikle öğretmen ve hemşirelerden büyük talep alıyoruz. Yine üniversiteyi bitirmiş, okuduğu alanda iş bulamamış kişiler çok geliyor. Çalışma hayatına atılmak isteyen ev hanımları da başvuruyor. Geçmişte doktor kursiyerlerimiz de oldu. Kısacası çok geniş bir kursiyer profilimiz var. Günümüz şartlarında kısa sürede geçerli bir meslek sahibi olmak çok zor. Bedriye Polat Akademisi olarak, ay içerisinde onların koluna bir bilezik takıyoruz. Sonrası da kendilerinin becerisine, isteklerine bağlı. Ama kesinlikle kolayca iş bulabileceği, geçerli bir meslek sahibi oluyor.

## KAYSERİ'DEN, VAN'DAN GELEN KURSİYERLER VAR

Bedriye Polat Akademi olarak sadece Gaziantep'te değil çevre il ve ilçelerden de büyük talep alıyoruz. Çünkü bizim sektörde önemli olan uygulamadır. Teorik eğitim uygulama ile buluşmadığı zaman hiçbir anlamı yoktur. Biz Bedriye Polat Akademi olarak uygulamada çok iddialıyız. En büyük farkımız bu. Mesela Şanlıurfa, Kilis, Kahramanmaraş, Kayseri, hatta Van'dan öğrencilerimiz oldu. Dolayısıyla bölgemizdeki diğer illere de hitap ediyoruz. Eskiden bu tür kursları almak için Batıdaki büyük kentlere gidilirdi. Şimdi Gaziantep'te veriliyor olması büyük bir avantaj.

## SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİNE DESTEK VERİYORUZ

Biz Milli Eğitim Bakanlığına bağlı bir eğitim kurumuyuz. Eğitimin önemini biliyoruz ve işimizi severek yapıyoruz. Bu nedenle de sadece ticari açıdan bakmıyoruz. Bedriye Polat Akademi olarak geçmişte çok sayıda sosyal sorumluluk projesine imza attık. Mesela Sosyal sorumluluk projelerimiz kapsamında 21 kızımıza 3 ay ücretsiz kurs verdik. Yine engellilere yönelik projelere de destek vererek toplumsal yardımlaşma ve dayanışmaya katkı sağladık" dedi.



# Antep Fıstığı, Lisanslı Depoyla değer kazanıyor



**Türkiye'nin ilk Antep Fıstığı Lisanslı Deposu yeni üretim sezonunda ürün alımına başladı. Tesis fıstık üreticilerine sağlıklı ve güvenli depoculuk hizmetinin yanı sıra çeşitli devlet desteklerini bir arada sunuyor.**

Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin en önemli tarım ürünlerinin başında gelen Antep fıstığında boz fıstığın ardından kırmızı kabuklu Antep fıstığında ürün hasadına başlandı.

GTB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Akıncı, arz yağlımalarının yaşandığı hasat döneminde ürününü erken satmak istemeyen çiftçilerin devlet garantisi altında hizmet veren Antep Fıstığı Lisanslı Depoda ürünlerini sağlıklı koşullarda muhafaza edebileceklerini ifade etti.

Antep Fıstığı Lisanslı Deponun en modern teknolojiyle 2021 yılında GTB ve İKA iş birliğiyle Gaziantep ve bölge üreticisinin hizmetine açıldığını anımsatan Akıncı, yaklaşık 10 bin ton fiziki depolama kapasitesine sahip olan tesisin üreticilere ürünlerini sağlıklı, sigortalı ve güvenli bir ortamda muhafaza etme olanağı sunduğunu dile getirdi.

#### DEVLET DESTEKLERİ SAĞLANMAKTA

Güvenli ve sağlıklı depolama, tüm risklere karşı koruma ve elektronik ürün senedi (ELÜS) ile kolay alım-satım imkânı sağlayan Antep Fıstığı Lisanslı Deponun üreticilere çeşitli devlet destekleri sağladığına da vurgu yapan Akıncı, "Antep fıstığını, lisanslı depoda muhafaza eden üreticilerimize devletimiz tarafından ton başına 100 TL nakliye desteği, ton başına 30 TL aylık depo kira desteği ve parti başına da 25 TL analiz desteği verilmekte. Tüm bunların yanı sıra çiftçilerimize Elektronik Ürün Senedi (ELÜS) ile kolay alım satım ve finansmana kolay erişim imkânını da tanımakta" diye konuştu.



# Hayallerinize giden kapıların kilidini açıyoruz.

**Atlantis®**  
Gayrimenkul



İbrahimli Mh. Naci Topçuoğlu Biv.  
35003 Nolu Cd. No:26 / F Şehitkamil - GAZİANTEP  
**0342 502 09 58**  
gayrimenkul@atlantisas.com  
[www.atlantisas.com](http://www.atlantisas.com)



# Oğuzeli, özel ürünlerin değeri coğrafi işaret ile artıyor

Oğuzeli'nde üretilen ürünlerin tüm Türkiye'ye açılan özel ürünler olduğunu söyleyen Oğuzeli Belediye Başkanı Mehmet Sait Kılıç, "Bu ürünlerimiz için çalışma yaparak Türk Patent ve Marka Kurumu'ndan coğrafi işaretini geleneksel ürün olarak aldık" dedi.

OĞUZELİ  
BELEDİYE  
BAŞKANI  
MEHMET  
SAİT KILIÇ



Coğrafi işaretler, ürünü korunmasının yanı sıra, ürüne dinamik pazarlama gücü katmakta, tarımsal çeşitliliği artırmakta, kırsal kalkınmaya katkı sağlamaktadır. Böylelikle geleneksel ürünler aslına uygun bir şekilde sonraki nesillere de ulaştırılıyor. Bu kapsamda geleneksel ürünler ile ilgili önemli çalışmalar yaptıklarının altını çizen Oğuzeli Belediye Başkanı Mehmet Sait Kılıç, "Şu anda 5 ürünümüz coğrafi işaretli geleneksel ürün olarak tescillendi. Bunların markasını da aldık. Oğuzeli kurutma liği, Oğuzeli narı, Oğuzeli nar ekşisi, Oğuzeli ezo gelin çorba ve ezo gelin bebek olarak patentini almış olduk" dedi.

**"COĞRAFI İŞARETLİ ÜRÜNLERİMİZ İLÇENİN MARKASI HALİNE DÖNÜŞTÜ"**

Bu ürünlerde coğrafi işaret alınmasının üreticiye ekonomik olarak bir katkı sağladığını dile getiren Kılıç, "Çiftçimiz daha önce kazandığı paradan daha fazla kazanmaya başladı. Coğrafi işaretli ürünlerimiz ilçenin markası haline dönüştü" diye konuştu.

**"MARKA İLE HİLE VE KARIŞIKLIK EN AZA İNİYOR"**

Coğrafi işaretin ürünün değerini artırdığını ifade eden

Başkan Mehmet Sait Kılıç, "Coğrafi işaret, marka nedir ki diyenler olabilir. Günümüzde coğrafi işaret ve marka çok önemli çünkü insanlar güvenli gıdaya ulaşmak istiyor. Halkımız hijyen kurallarına uygun şartlarda üretilmiş, katkısız doğal ürünlere yöneliyor. Dolayısıyla bir markalı ürün varsa oradaki hile ve karışıklık en aza inmiş oluyor. Biz bu şekilde üreticinin tüketiciye güvenli gıda üretmesini, tüketicinin de güvenli gıdaya ulaşması için bu çalışmalarımız çok önemli diye düşünüyoruz" yorumunda bulundu.

# GAÜN Roket Takımı TEKNOFEST birincisi oldu

TEKNOFEST 2023 Roket Yarışması Yüksek İrtifa Kategorisinde Gaziantep Üniversitesi (GAÜN) öğrencilerinden oluşan Çağdaş Roket Takımı, TEKNOFEST Birinciliği ve En İyi Takım Ruhü Ödülünü almaya hak kazandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, TEKNOFEST 2023 kapsamında roket yarışması Yüksek İrtifa Kategorisinde birinci olan GAÜN Çağdaş Roket Takımına ödülünü takdim etti.

Dünyanın en büyük Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali TEKNOFEST yarışmaları kapsamında, ROKETSAN tarafından düzenlenen Roket Yarışması'nın Yüksek İrtifada Kategorisinde birinci olan GAÜN Çağdaş Roket Takımı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'dan ödülünü aldı.

Ödül törenine, Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan, TBMM Başkanı Numan Kurtulmuş, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, T3 Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı Selçuk Bayraktar'ın yanı sıra ekonomi, siyaset ve iş dünyasından çok sayıda önde gelen isimleri de katıldı.







## Bölgenin en büyük klinik araştırmalar merkezi açıldı

Medical Point Gaziantep Hastanesi, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde Klinik Araştırmalar Merkezi kuran ilk özel hastane olarak kapılarını açtı. Klinik Araştırmalar Merkezi, yapacağı çalışmalar ile yeni tedavilerin geliştirilmesinde önemli bir üs görevini üstleniyor.

Medical Point Hastaneler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Hayrullah Kubba'nın desteğiyle faaliyete geçen, yeni ilaç ve tedavi çalışmaları açısından önem taşıyan bu merkez, yıllar sonra ilaç haline gelebilecek bu ürünlerin çok önceden hastaların kullanımına sunulmasına imkan tanıyacaktır.



"KLİNİK ARAŞTIRMALAR MERKEZİ KURAN İLK ÖZEL HASTANE OLMAKTAN GURURLUYUZ"

Klinik Araştırmalar Merkezi Medical Point Gaziantep Hastanesi Genel Müdür Yardımcısı Haluk Gültekin ve Başhekim ve Göğüs Cerrahisi Uzmanı Prof. Dr. Ekber Şahin'in öncülüğünde, hastane hekimlerinin, yöneticilerinin ve çalışanlarının yer aldığı etkinlikle bölgedeki vatandaşların hizmetine açıldı. Güneydoğu Anadolu Bölgesinde Klinik Araştırmalar Merkezi bakımından ilki gerçekleştirerek hastaların, hastalığına ortak olma maksadıyla kurulan ve bölgede bir numara olmak için ellerinden geleni yapacaklarını ifade eden Medical Point Gaziantep Hastanesi Başhekimisi Prof. Dr. Ekber Şahin, "Burada inşallah tüm ekibimizle birlikte çok güzel çalışmalara imza atmayı planlıyoruz. Güneydoğu Anadolu Bölgesinde klinik araştırmalar merkezi kuran ilk özel hastane olmakla da gururluyuz." dedi.

uslugroup.

uslugroup.  
Uslu Güven

uslugroup.  
Gaziantep  
Güven Boya

uslugroup.  
Uslu Kimya

www.uslugroup.com.tr

Marshall  
let's colour



T +90 342 337 87 70 • F +90 342 337 87 74

2.ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 83231 CADDE NO:12 BAŞPINAR/GAZİANTEP



# Türkiye ile Suudi Arabistan ilişkileri ihracata pozitif yansıdı

Türkiye ile Suudi Arabistan arasında gelişen ilişkilerin iki ülke ticaretine pozitif yansımaları sürüyor. Suudi Arabistan'a ihracatın daha da artırılması için TİM tarafından Ticaret Bakanlığı'nın koordinasyonunda Riyad'a ticaret heyeti düzenlendi.



Heyete başkanlık eden GAİB Koordinatör Başkanı ve TİM Başkanvekili Ahmet Fikret Kileci, "Suudi yetkililerle iki ülke arasında artan ticaret hacmini nasıl daha ileriye taşıyabileceğimizi ve potansiyel iş birliklerini görüştük" dedi.

GAİB Koordinatör Başkanı ve Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanvekili Ahmet Fikret Kileci, Suudi Arabistan'a bu yıl sekiz ayda yapılan ihracatın geçen yılın aynı dönemine göre dört kat artışla yaklaşık 1,5 milyar dolara ulaştığını

bildirdi. Kileci, Suudi Arabistan pazarında gösterilen bu performansın daha ileri taşımak için tüm imkânları kullandıklarını söyledi.

TİM tarafından Ticaret Bakanlığı'nın koordinasyonunda 11-14 Eylül tarihleri arasında Riyad'a ticaret heyeti düzenlendi. Gıda, demir-demir dışı metaller, tekstil ve konfeksiyon, kimyevi maddeler ve mobilya sektöründe faaliyet gösteren 43 firmanın temsilcilerinden oluşan heyet, 150 Suudi iş insanı ile 300'den fazla ikili iş görüşmesi gerçekleştirdi.

Heyete başkanlık eden GAİB Koordinatör Başkanı ve TİM Başkanvekili Ahmet Fikret Kileci, Suudi Arabistan'la ticari ve diplomatik ilişkilerin geliştirilmesi için Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan liderliğinde uzun zamandır çalışmalar yürütüldüğünü hatırlattı. Kileci, Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Suudi Arabistan Veliht Prensi Muhammed Bin Selman'ın ortaya koyduğu iradenin ihracatçılara da ışık tuttuğunu belirtti.



# Sonsepet ile

## Mutfakta Şenlik Var

*Süper Gıdalarla Tanışma Vakti*



www.sonsepet.com



f @sonsepetcom



# İhracatta toparlanma Ağustos'ta da devam etti

Geçtiğimiz ay tüm zamanların en yüksek aylık ihracatını gerçekleştiren Gaziantep, deprem sonrası toparlanma sürecini devam ettirerek Ağustos ayında da 927 milyon 832 bin dolar ihracat gerçekleştirdi.



Ağustos ayı ihracat rakamlarını değerlendiren Gaziantep Sanayi Odası (GSO) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi, ekonomik koşullar ve depremin etkilerine rağmen Gaziantep'in ihracatında toparlanmanın devam ettiğini ve ağustos ayı itibarı ile en fazla ihracat yapan 5. il konumuna yükseldiğini kaydetti.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından açıklanan ağustos ayı ihracat rakamlarını değerlendiren Gaziantep Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım, "Temmuz ayındaki başarılı ihracat performansımızı sürdürerek ağustos ayında da bir önceki yılın aynı ayına göre %1,3 artışla da 927 milyon 832 bin dolar ihracat gerçekleştirdik.

Ağustos ayında ulaştığımız bu ihracat rakamıyla birlikte en fazla ihracat gerçekleştiren 5. il olduk, 2023 Ocak-Ağustos döneminde ise 6,5 milyar dolar bandını aştık. Deprem felaketi başta olmak üzere pek çok zorluğa rağmen şehrimiz ve ülkemiz için değer yaratan, azimle çalışan tüm ihracatçı üyelerimizi, iş insanlarımızı ve çalışanlarımızı gönülden tebrik ediyorum." dedi.



Yıldırım, yükseliş trendine giren Gaziantep ihracatının devam ettirilebilmesi için yurt içindeki gelişmeler kadar küresel ekonomideki gelişmelerin de dikkatle okunması gerektiğini vurguladı.

GAİB Başkanı Fikret Kileci, "İstikrarlı bir ihracat performansı bizleri sevindiriyor." dedi. Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB), Bölgenin Ağustos ayı ihracat rakamlarını açıkladı. Bölgenin ihracatı bir önceki yılın aynı ayına göre %2,7 oranında azalarak 1 Milyar 54 Milyon 707 Bin Dolar olarak gerçekleşti. Bölgenin ihracat üssü Gaziantep'in ihracatı ise Ağustos ayında %0,9 artış ile 924 Milyon 126 Bin Dolar oldu. Ağustos ayı ihracat rakamlarını değerlendiren GAİB Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci; "Artık belli bir seviyeyi yakalayan üretim ve ihracat istatistiklerine baktığımızda bölgemizdeki toparlanma her ay daha da hissediliyor. İstikrarlı bir ihracat performansı bizleri sevindiriyor.



## Gaziantep'in coğrafi işaretli ürünleri WORLDFOOD'da tanıtıldı

**Gaziantep Ticaret Borsası (GTB), Türk gıda sektörünün uluslararası buluşma noktası, "WorldFood İstanbul: Uluslararası Gıda Ürünleri Teknolojileri Fuarı"nda, Gaziantep'in coğrafi işaretli ürünlerini tanıttı.**

İstanbul Tüyap Kongre ve Fuar Merkezi'nde, 44 ülkeden bin 500'e yakın yerli ve yabancı firmanın katılımıyla gerçekleştirilen fuarda, Gaziantep'in geleneksel lezzetleri ve coğrafi işaretli ürünlerinin sergilendiği GTB standı, yerli ve yabancı ziyaretçilerin büyük ilgisini topladı.

Gaziantep Ticaret Borsası, UNESCO Gastronomi Kenti Gaziantep'in coğrafi işaretli ürünlerinin tanıtımına yönelik sürdürdüğü çalışmalara devam ediyor.

Son olarak, İstanbul Tüyap Kongre ve Fuar Merkezi'nde 6 Eylül'de açılan Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı'nda stant açan GTB, burada kentin coğrafi işaretli ürünlerini tanıtmaya yönelik etkinlikler düzenledi.

Coğrafi işaret tescilleri GTB tarafından alınan ve aralarında 'Antep Lahmacunu', 'Antep Köy Kahkəsi', 'Antep Meyan Şırbeti', 'Antep Peyniri' ve 'Antep Kuruluk Patlıcanı' gibi şehre özel 23 ürünün sergilendiği stant, fuarda büyük ilgi topladı.

Gaziantep Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Akıncı ve GTB Meclis Üyeleri, TÜYAP Fuar merkezinde incelemelerde bulunarak, borsa standında yerli ve yabancı katılımcılarla bir araya geldiler.





# Şahinbey'de E-ruhsat ve E-imar dönemi başladı

Asrın felaketinin yaşandığı Gaziantep'in merkez ilçesi Şahinbey'de çevre dostu proje olan E-Ruhsat, E-İmar ve Kent Rehberi projelerini hayata geçirerek vatandaşlara zaman, yakıt ve kağıt tasarrufu ile yeni bir kolaylık sağladı.

**K**ahramanmaraş depremlerinden etkilenen Gaziantep'in Şahinbey Belediyesi vatandaşın yaşamını kolaylaştırmak adına Türkiye'de bir ilk olan İmar, Ruhsat ve Belediyecilik hizmetlerinde yeni bir dönem başlattı. Şahinbeyli vatandaşlar belediye binasına hiç uğramadan tek tuşla imar, ruhsat ve belediye hizmetlerinden faydalanabilecek.

Şahinbey Kongre ve Kültür Merkezi'nde düzenlenen lansman ile E İmar, E Ruhsat ve E-Belediyecilik hizmetleri tanıtıldı. Şahinbey Kongre ve Kültür Merkezi'nde ki lansmana Şahinbey Belediye Başkanı Mehmet Tahmazoğlu, Gaziantep İnşaat Müteahhitleri Derneği Başkanı Bora Kanevci, Elektrik Mühendisleri Odası Gaziantep Şube Başkanı İslim Arıkan ve davetliler katıldı.



**"VATANDAŞLAR ZAMANDAN, YAKITTAN VE KÂĞITTAN TASARRUF EDECEK"**

Projenin müteahhitleri rahatlatacağını belirten Şahinbey Belediye Başkanı Mehmet Tahmazoğlu, "Şahinbey Belediyesi olarak bugün bir ilki gerçekleştiriyoruz. İnşaat yapmak isteyen müteahhitlerimiz E- Belediye sistemimiz üzerinden başvurularını yaptıkları takdirde inşaat ruhsatlarını

rahatlıkla alabilecekler. Yani belediye yöneticilerinden projelerini sistem üzerinden gönderip kontrolleri yapıldıktan sonra onayı belediyemiz tarafından veriliyor. Alt yapı kuruluşlarına da evrak götürmeden, sistemden dosyalarını göndererek onaylarını alabilecekler. Böylelikle zamandan, yakıttan ve kağıttan tasarruf etmiş olacağız. İşlemler çok hızlanmış olacak. Müteahhitlerimiz inşaatlarını daha kolay yapabilecekler" şeklinde konuştu.



**altinoğlu**  
grup

**GAZİANTEP'İN HER YERİNDEYİZ**

ALTINOĞLU / VESTEL ŞUBELERİ

|                               |                               |                             |                              |                              |
|-------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|------------------------------|------------------------------|
| <b>VESTEL-1</b><br>ŞEHREKÜSTÜ | <b>VESTEL-2</b><br>DEĞİRMİÇEM | <b>VESTEL-3</b><br>60.YIL   | <b>VESTEL-4</b><br>SANKOPARK | <b>VESTEL-5</b><br>FISTIKLIK |
| <b>VESTEL-6</b><br>KARATAŞ    | <b>VESTEL-7</b><br>YEŞİLEVLER | <b>VESTEL-8</b><br>ŞEHİTLER | <b>VESTEL-9</b><br>BEYBAHÇE  | <b>VESTEL-10</b><br>AKKENT   |

**45** yıldır  
GÜVENİNİZLE

**0 850 242 27 27**

© www.altinoglu.com.tr © altinoglu.com.tr © birdunyaceyiz

**VESTEL'LE OLUR**  
NEDEN OLMASIN?



# Acarsan Irak'ta sekizinci hastanesini hizmete açtı

Universal Acarsan tarafından Irak'ın Meysan kentinde inşa edilen ve 250 milyon dolara mal olan 600 Yataklı Eğitim ve Araştırma Hastanesi'nin açılışı Irak Başbakanı Muhammed Şiya El Sudani tarafından düzenlenen törenle gerçekleştirildi.



Universal Acarsan tarafından Irak'ta inşa edilen sekizinci hastane olan Meysan 600 Yataklı Eğitim ve Araştırma Hastanesi Irak Başbakanı Muhammed Şiya El Sudani'nin katılımıyla düzenlenen törenle hizmete girdi. Törene Irak Sağlık Bakanı Dr.

Saleh Mehdi, Irak Müsteşarlar Heyeti Başkanı, Irak Meysan Valisi, Irak Planlama Bakanı Vekili, Irak Sağlık Bakanlığı Üst Düzey Yetkilileriyle Acarsan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Selim Acar ve çok sayıda davetli katıldı. Acar Irak Başbakanı Muhammed Şiya El

Sudani'ye hastane hakkında bilgiler verdi. Irak Başbakanı Muhammed Şiya El Sudani Acarsan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Selim Acar'ı Irak'a gerçekleştirdikleri yatırımlardan dolayı kutlayarak Irak halkı adına teşekkür etti. Açılış sonrası bir değerlendirme yapan Acarsan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Selim Acar "Bugün Irak'ta inşa ettirdiğimiz sekizinci hastanemizin açılışını Irak Başbakanı Sayın Muhammed Şiya El Sudani'nin katılımıyla yaptık. Irak'ta açılış yapılan 8 hastanemizin dışında halen inşaatı devam eden üç ayrı hastanemiz daha bulunmaktadır. İnşaatı tamamlanan hastanelerimizle Irak ve çevre ülkelerden gelecek hastalara hizmet veriliyor" dedi.



## GAZİANTEP'İ MOBİLYA KENTİ YAPIYORUZ

Gaziantep İhracatçı Mobilyacılar Birliği Derneği (GİMOB) ve Oğuzeli Mobilyacılar Kooperatifi işbirliğinde Gaziantep'e muhteşem bir proje kazandırılıyor.



### OĞUZELİ MOBİLYA KENT KURULUYOR

2022 yılı rakamlarına göre, **mobilya ve ağaç ürünleri ihracatında 5.sırada** yer alan **Gaziantep'in hedefi** projemiz tamamlandığında **ilk 3 olacak**

**"Hedefimiz büyük, vizyonumuz geniş"**

Başkan **Ayşe Pınar TÜMÜKLÜ**







ALFA ROMEO TONALE PLUG-IN HYBRID  
ŞARJ EDİLEBİLİR SPORTİFLİK



JOIN THE TRIBE

TOPÇUOĞLU OTOMOTİV

Fevzi Çakmak Bulvarı No: 77 Kalyon Kavşağı Şehitkamil/Gaziantep

Tel: (0342) 321 51 34

4,5+1

340  
m

400  
m

ULTRA  
LÜKS  
DAİRELER

*Altun Suit*  
**YAMAÇTEPE'DE  
SÜİT BİR YAŞAM**  
*başlıyor*



**YÜKSEL  
ALTUN**  
İNŞAAT

+90 342 999 19 69

www.yukselaltuninsaat.com

/yukselaltuninsaat

/yukselaltuninsaat

/yuksel altun inşaat

mir



Kendi Pizzasını Yapmak İsteyenlerin  
Tercih **BEŞLER PİZZA UNU**



**BEŞLER UN**

YILLARDIR  
DEĞİŞMEYEN KALİTE

NEVER CHANGING  
QUALITY FOR YEARS

