

CAMPEX Fuarı

Kamp ve kravan tutkunlarını buluşturacak

FİKRET KİLEÇİ:

Finansmana erişim iş dünyasının ortak sorunu

MAHSUM ALTUNKAYA:

e-ticaret insan hayatının merkezinde yer alıyor

PINAR TÜRÜKLÜ:

Mobilya sektörü olarak daha fazlasını hak ediyoruz

BURHAN AKYILMAZ:

İmalat sanayinde teknolojik dönüşümlere destek sağlıyoruz

ALİ GÖZCÜ:

Üretimimizin yüzde 70'ini yurt dışına ihraç ediyoruz

TİCARET BORSASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI MEHMET AKINCI:

DÜNYA TİCARETİ KABUK DEĞİŞTİRİYOR

Zevkle
döşediğiniz
evinize **ÇOK**
YAKIŞACAK!

grandcarpet.com



BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

*Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz.
Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle
bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.*

*Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda
daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.*



www.sanko.com.tr

İLKLERİN VE İLKELERİN ÖNCÜSÜ

44 yıl önce ilklerimiz ve ilkelerimiz anlayışı ile çıktığımız yolda
gerçekleştirdiğimiz hedeflerimizle **gurur duyuyoruz.**



TEKNİK
TEKSTİL



ENERJİ



İNŞAAT



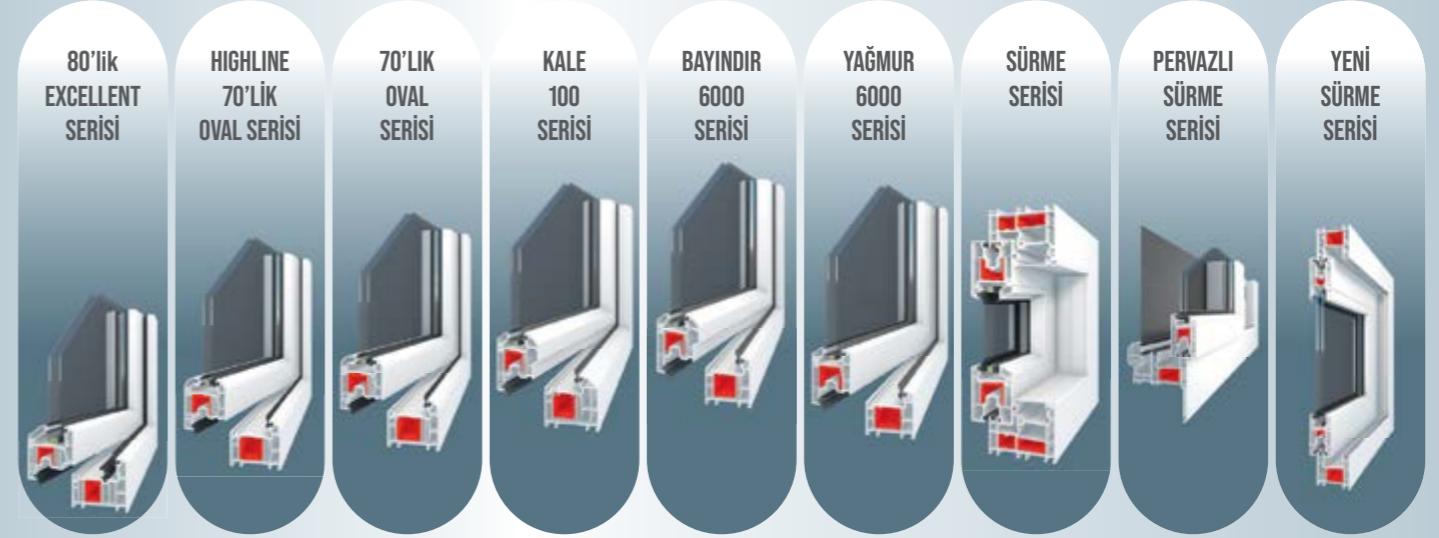
TEKSTİL



Türkiye ve Dünya İçin Üretiyoruz...



“Alüminyum ve PVC yatırımlarımız hız kesmeden sürdürüyoruz”..



80'lik EXCELLENT SERİSİ / 70'lik OVAL SERİSİ / KALE 100 SERİSİ / HIGLINE 70'lik OVAL SERİSİ / PERVAZLI SÜRME SERİSİ / BAYINDIR 6000 SERİSİ / SÜRME SERİSİ / YAĞMUR 6000 SERİSİ / YENİ SÜRME SERİSİ / PANJUR SERİSİ

▶ ALDOKS PROFİLLER ▶ C-60 PROFİLLER ▶ SÜRME PROFİLLER ▶ TENTE SERİSİ ▶ CEPHE PROFİLLER ▶ CAM BALKON PROFİLLER ▶ SİNEKLİK PROFİLLER ▶ DUŞ KABİN PROFİLLER ▶ KÜPEŞTE PROFİLLER ▶ STOR PERDE PROFİLLER ▶ KEPENK PROFİLLER ▶ TUBA SERİSİ PROFİLLER ▶ ISI YALITIM PROFİLLER ▶ SİSTEM 55 PROFİLLER ▶ STANDART PROFİLLER ▶ MOBİLYA PROFİLLER ▶ AFRIKASERİDOĞRAMAPROFİLLER



Türkiye de bir ilk

Patentli



KUŞLARIN GETİRDİĞİ KİRLİLİKTEN UZAK BİR YAŞAM ALANI



Tüketici Danışma Hattı

444 64 12

4. Organize Sanayi Bölgesi 83404 Nolu Cadde No:8 Şehitkamil / GAZİANTEP
Tel: +90 342 357 02 70 (pbx) Fax: +90 342 357 02 79



GÜLSAN HOLDİNG®

Başpınar (Organize) OSB Mahallesi 1. Bölge, 83102 No'lu Cad. No:16
Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE
Tel: +90 342 337 11 80 - Fax: +90 342 337 25 28
WEB: www.gulsanholding.com E-MAIL: info@gulsanholding.com

karpem@karpem.com.tr www.karpem.com.tr

info@karaluminum.com.tr www.karaluminum.com.tr



AHMET ASLAN

EDİTÖR

Değerli okuyucularımız,

Merhaba,
Referans Ekonomi dergimizin yeni sayısıyla sizlerle birlikteyiz. Bu sayımızda yine farklı ve özgün haberler ve dolu bir içerikle karşınızdayız.

Türkiye ekonomisinin geldiği son noktada yaşadığı dalgalanmaların etkisini hepimiz derinden hissediyoruz. Enflasyon ve artan hayat pahalılığı vatandaşlarımızın alım gücünün doğrudan etkiliyor.

Son dönemlerde özellikle döviz piyasalarında yaşanan dalgalanmalar toplumsal hayatı çok etkiliyor. Yakıt fiyatlarının sürekli artması maalesef her alanda girdi maliyetlerini artırıyor. Kısacası ekonomik veriler istediğimiz şekilde gelişmiyor.

Hükümet her noktada artan fiyatlara karşı vatandaşların alım gücünü artıracak politika arayışında. Temmuz ayında asgari ücrette yapılması planlanan artışla alım gücünün artırılması amaçlanıyor. Buradaki artışın işveren maliyetlerinde yaratacağı ek yükün nasıl telafi edileceği ise tartışılıyor.

Ama tüm ülke genelinde yaşanan ekonomik krize karşı Gaziantep üretmeye ve ihracat yapmaya devam ediyor.

Gaziantep firmaları kent ihracatını yukarıya taşımaya devam ediyor. Üstelik Gaziantep'in ihracatının ithalatı karşılama oranı da yüzde 140 cari fazla veriyor.

Nitekim geçtiğimiz yıl 181 ülkeye 10 milyar doların üzerinde ihracat gerçekleştiren Gaziantep firmaları

TİM'in "Türkiye'nin ilk 1000 ihracatçısı 2021" araştırmasına göre 71 firma ile İstanbul ve İzmir'den sonra 3. sırada yer aldı.

Bu üreten ve ürettiğini ihracat ile taçlandıran bir şehir olduğumuzu gösteriyor. Bu başarıyı gören hükümet yetkilileri her seferinde Gaziantep'e olan hayranlıklarını dile getiriyor.

Geçen hafta Gaziantep'te A Para tarafından organize edilen ve Türkiye'nin sorunlarının ele alınıp ekonomik ve sosyal kalkınmaya yeni katkıların sunulmasını amaçlayan Para Sohbetleri programına Hazine ve Maliye Bakanı Dr. Nureddin Nebati katıldı.

Bakan Nebati "**Gaziantep 2021 yılında Türkiye genelinde en çok ihracat yapan 5. şehir olarak bölgenin lokomotif ili olduğunu gösterdi. Dış ticaret fazlası vererek cari açığın kapatılmasına fayda sağlıyor. Bizim birçok Antep'e ihtiyacımız var. Tam bir başarı örneği olan Antep'le övünüyoruz.**" Dedi.

Bu tasdik ve sözler Gaziantep için önemli. Çünkü bu bilgiler subjektif değil objektif bilgiler.

Evet, Gaziantep üretiyor şehrine ve ülkesine değer katıyor. Biz de bu üretimin bu gücün değişik dinamiklerini sizlerle buluşturuyoruz. Bu sayımızda yine o üretim ve ihracata katkı sunan kent ekonomisine yön veren o kahramanlarla görüştük, konuştuk ve hikayelerini derledik.

İyi okumalar...

MAKARNANIN HAKKINI VERME VAKTİ GELDİ!





Halı ihracatının yıldızları ödüllendirildi

18



"Kobilere finansman destek sağlıyoruz"

12



Fırat'ın incisi Rumkale'de festival coşkusu yaşandı

56



"Üretimimizin yüzde 70'ini ihrac ediyoruz"

50

"e-ticaret insan hayatının merkezinde yer alıyor"

20



OSB'de projeler hızla çözüme kavuşuyor

26



Bakü'den Gaziantep'e uzanan başarı hikayesi

22



Halı sektörü tanıtım atağına geçiyor

64

Kamp ve karavan tutkunları CAMPEX Fuarı'nda buluşacak

52



Altınoğlu Grup şube ağına bir yenisini daha ekledi

30

"Yeni yatırımlara ve teknolojik gelişmelere önem veriyoruz"

34



"Dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz"

38



GES projeleri çiftçilerin maliyetlerini düşürecek

71



"2023 hedeflerimize adım adım ilerliyoruz"

58

"İmalat sanayinin teknolojik dönüşümü desteklenecek"

60



"Mahbuba olarak dünya pazarlarındaki yerimizi alıyoruz"

67



E-ticaret ve e-ihracat döneminin parlayan yıldızı

Türkiye Teknoloji Buluşmaları'nın 8'incisi bu yıl Gaziantep'te düzenlendi. Düzenlenen program ile KOBİ'lerin ve firmaların dijital dönüşüme hızlı bir şekilde ayak uydurmalarına ve teknolojik yatırımlarla sınırlarını ülke dışına taşımalarına katkı sağlanması hedefleniyor.

GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi, programda yaptığı konuşmada, teknolojide yaşanan gelişmelerle birlikte yeni bir dünya düzeninin kurulduğunu belirterek, sanayi 4.0, robot teknolojileri, verimlilik, dijitalleşme ve yeşil dönüşüm bu dönemin kilit unsurları arasında olduğunu söyledi. Bu dönemin parlayan yıldızının e-ticaret ve e-ihracat olduğunun altını çizen Ünverdi, "Evlerimizin ofis, ofislerimizin evimiz olduğu pandemiyle birlikte zaten büyümekte olan e-ticaret pazarı olağanüstü bir sıçrama yaşadı." şeklinde konuştu.

E-İHRACAT VE E-TİCARET TARTIŞILMAZ BİR ÖNEME SAHİP

8. yılında 82.si Gaziantep Üniversitesi Maveria Kongre ve Sanat Merkezi'nde düzenlenen Türkiye Teknoloji Buluşmaları kapsamında gerçekleştirilen panelde konuşan Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci ise, "Günümüz dünyasında artık E-İhracat ve E-Ticaret tartışılmaz bir öneme sahip. Pandemi bizi ister istemez dijitalleşmeye itti. Mekân ve zaman ayırmasını kaldıran online eğitimlerle binlerce insana ışık olma gayesindeyiz." dedi.



A Cleaner Future With...



Kara | HOLDING



“Kobilere finansman destek sağlıyoruz”

Finansa erişiminin zor olduğu bu günlerde büyüme hedefleri olan küçük ölçekli işletmelerin doğru kredi kullanımı büyük önem arz ediyor. Bu anlamda şirketlere finansal çözümler sunan FOR FİNANS şirketi firmaların doğru krediye ulaşımını sağlıyor.



FOR FİNANS şirketi olarak öncelikle firmaların mali verilerini analiz ettiklerini belirten şirket yöneticisi Hayri Taşdemir, büyüme hedefleri olan firmaların neye ihtiyacı var hangi durumlar, bilanço ve finansal analizlerini yaparak firmalara finansal çözüm önerileri sunduklarını söyledi. Firmalara hangi kredinin kendileri için daha uygun olduğunu araştırdıklarını söyleyen Taşdemir, “Bazı sektörlerde kısa vadeli kredi işletme için daha sağlıklı iken bazılarında ise uzun vadeli kredi kullanılması gerekiyor ya da bilanço yapısına göre uygun olanı belirliyoruz” dedi.

Firmaların içinde bulunduğumuz konjonktürde paraya ulaşmalarının çok zor olduğunu vurgulayan Taşdemir, firma ile banka arasında köprü görevi oluşturup birlikteliği sağlamaya çalıştıklarını söyledi. Taşdemir, Biz müşterimizin ihtiyacına göre bankalarla görüşüp kendileri için en uygun bankaları ayarlıyoruz. Biz burada bilanço büyüklüğüne göre analiz yapıyoruz ve ona göre çözümler üretiyoruz” dedi.

Şirket olarak sektör seçmediklerini Gıda, tekstil, inşaat ve hizmet sektörleri gibi birçok firma ile çalıştıklarını belirten Hayri Taşdemir sorularımızı şu şekilde cevapladı:

HAYRİ BEY ÖNCELİKLE SİZİ TANIYABİLİR MİYİZ?

1979 yılında Gaziantep’te doğdum. İlköğrenimimi köyde tamamladım, orta öğrenimimi ve lise öğrenimimi Gaziantep’te, Üniversiteyi de Kahramanmaraş’ta okudum. Evli 3 çocuk babasıyım. Yaklaşık 10 yıl boyunca bankacılık sektörüne hizmet verdikten sonra 2014 yılında bankacılığı bıraktım. Sektörde böyle bir boşluğun olduğunu, insanların finansal konularda yeterli bilgi birikimine sahip olmadıklarını gördüm. 2014 yılında bu konuda aktif bir rol alarak firmalara finansal danışmanlık hizmeti vermeye başladım.



For Finans Yönetim Kurulu Başkanı
HAYRİ TAŞDEMİR

KREDİ LİMİT ŞİRKETİ NE YAPIYOR PİYASADA?

For Finans olarak firmaların mali verilerini alarak öncelikle bu konuda uzman arkadaşlarımızla analiz ediyoruz. Firmalarımızın neye ihtiyacı var hangi durumlar, neyi doğru neyi yanlış yaptıklarını, bilanço analizlerini yapıyoruz. Analitik ve sayılarla ifade edilmeyen tüm diğer verileri toplayarak firmanın 360 derece analizini yapıyor ve firmanın durumunu ortaya çıkardıktan sonra ancak gereken nakit akım tablosunu oluşturuyoruz. Firmaların finansal ihtiyaçları için hangi kaynaktan fayda sağlayabileceğimiz, hangi enstrümanları kullanmamız gerekiyorsa o yönde çalışmalar yapıyoruz.

Ayrıca, firmalar bize taleplerini ilettiklerinde yapacakları yatırımlar hakkında doğru bilgilendirme yapmaya çalışıyoruz. Firmalarımıza hangi kredinin kendileri için daha uygun olduğunu anlatıyoruz. Aslında firmalarımıza finansal çözümler sunuyoruz. Yaptığımız butik bir iş, her firmanın her sektörün ve her işletmenin kendine özgü bir finans ihtiyacı doğuyor. Bazen firmalarımız yatırımlarını doğru kaynaklarla yapmıyor, bizde bu firmalarımızı alternatif yatırım aracı leasing ve yurt dışı kaynaklı yatırımlara yönlendiriyoruz.

KREDİ LİMİT OLARAK KREDİ İMKÂNINI SİZ Mİ SAĞLIYORSUNUZ, YOKSA BANKA VE FIRMA ARASINDA BİR ARACILIK MI YAPIYORSUNUZ?

Önce firmanın bilançolarını çıkarıp eksiklerini tespit ediyoruz. Bununla beraber müşterilerimizin iyi olmadığı, zayıf olduğu bankalar ile ikili görüşmeler yapıyoruz. Yani müşterimiz A bankası ile iyi ilişkisi bulunurken, B bankasını tanımıyor ya da sadece özel banlarla çalışıyor. Bizde kamu bankalarına yönlendiriyoruz sadece kamu bankaları ile çalışıyorsa bunun yanına güçlü özel bankalarla çalışılmasını tavsiye ediyoruz. Bankalardaki ikili görüşmeyi firmalarımızın yerine bizimde yaptığımız oluyor. Firma ile banka arasında köprü görevi oluşturup birlikteliği sağlamaya çalışıyoruz.

KREDİ KULLANMAK İSTEYEN FİRMALARI SİZ Mİ TESPİT EDİP GÖRÜŞME TALEP EDİYORSUNUZ, YOKSA FİRMALAR MI SİZİNLE İLETİŞİM KURUYOR?

Mevcut portföyümüzde yer alan müşterilerimizin referansları ayrıca Esnaf odaları, KOSGEB gibi

kurumlarla yaptığımız görüşmeler sonucu bünyemize yeni firmalarımızı ekliyoruz. Bizim büyüme hedefimiz de bu doğrultuda ortaya çıktı. Belli sayıda firma ile kapsamlı çalışırken referanslarımız sayesinde piyasada buna çok fazla ihtiyaç olduğunu ve firmaların kendilerinin bizi bulup yönlendirme talep ettiklerini gördük. Bankacılık artık eviriliyor, banka tarafından her şey kayıtlı bir şekilde isteniyor. 5 yıl öncesine kadar firmaların aile bağları, ticari geçmişi yazılı olarak anlatılarak bankalarda belgelere dayandırılmayan kredibilite sistemi oluşturuluyordu. Yabancı sermaye bankaların bankacılık sektöründe ağırlık kazanması ile rating sistemi üzerinden kredilendirme yapılmaktadır. Bu puanlama sistemi firmanın bilanço analizlerini, firmanın sahip olduğu değerler, maddi veya gayri maddi şerefiyeler bunların hepsinin bankaya iyi bir şekilde izah edilmesi lazım. Orta ölçekli firmalarda böyle bir departman yüksek bir maliyet. Firmalarımızda aylık, aylık ve üçer aylık bilanço dönemlerinde sağlıklı bir mali veri oluşturulması için uzun veya orta soluklu çalışmalar yapılmaktadır.





GAZİANTEP'TE HEM SEKTÖREL ANLAMDA HEM DE BÜYÜK KÜÇÜK FARK ETMEKSİZİN ÇALIŞTIĞINIZ FİRMALAR HANGİ KATEGORİYE GİRİYOR?

Şirket olarak sektör seçmiyoruz. Gıda, tekstil, inşaat ve hizmet sektörlerinde çalıştığımız birçok firmamız bulunmakta. Biz daha çok büyümek isteyen Kobi ya da orta ölçekli ya da onların bir tık üstü olan firmalarla çalışmayı hedefliyoruz. Çünkü o firmalarımız hem büyümek istiyorlar hem de finans departmanı uzmanı kişiler olmadığı için bizlere ihtiyaç duyuyorlar. Bizde bu açığı tespit ettiğimiz için hedef kitlemiz daha çok küçük orta ölçekli işletmeler oluyor.

GAZİANTEP'TE FİRMALARIN FİNANSA ERİŞİMİ NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

Firmalarımızın şu an içinde bulunduğumuz konjoktür gereği nakde ulaşmaları zorlaştı. Buna paralel olarak bilançoların yetersiz olması ve bu bölgede insanların yatırım yaparken veya işlerini kurarken öz kaynak oranlarının az olmasından dolayı firmalarımız yabancı kaynak dediğimiz banka kredilerine ulaşmaya çalışıyor. Genel olarak bulunduğumuz bölgede firmalarımızın öz kaynak rasyosu yetersiz. Aslında en karmaşık durumlarda bile her zaman aynı sistemle içinden çıkmanız mümkün; Doğru zamanda doğru şekilde ve doğru yerde olmak ve en önemlisi DOĞRU PARTNERLE olmak...

İşimizi severek yapıyor, somut bir şekilde pozitif sonuçlar aldığımız için ekibimizi de yaptığımız işe paralel olarak büyütürük faaliyetlerimize devam ediyoruz.



BİZ DAHA ÇOK BÜYÜMEK İSTEYEN KOBİ, ORTA ÖLÇEKLİ YA DA ONLARIN BİR TIK ÜSTÜ OLAN FİRMALARLA ÇALIŞMAYI HEDEFLİYORUZ. ÇÜNKÜ O FİRMALARIN BİZLERE İHTİYACI OLUYOR.

GAZİANTEP'TE İHRACAT PROJESİ OLAN FİRMALAR İÇİN NASIL DESTEKLER SAĞLIYORSUNUZ?

Firmamız ihracatçı ise o firmamızın daha çok Eximbank ile çalışmasını istiyoruz. Aslında iş dönüp dolaşıp bilanço büyüklüğüne veya projesine orantılı limite geliyor. Firmamız eğer özel veya kamuda ihaleye katılıyorsa teminat mektubu gerekiyor. Bu sefer devlet bankalarına yönlendiriyoruz. Eğer üretim sektöründe olan firmamız ise burada hem özel hem de devlet bankaları devreye giriyor. Biz bunların hepsi ile görüşerek müşterilerimizi çokta bankaya boğmayarak uygun bankaları ayarlıyoruz. Çünkü çok kredi vermekte firmayı batırabilir. Biz burada bilanço büyüklüğüne göre analiz yapıyoruz. O yüzden böyle bir ekip kurduk. Müşterilerimizi bankaların boğmasına izin vermiyoruz. Bunlara firmamız ile birlikte karar vererek devam ediyoruz.

GAZİANTEP'TE BAKTIĞIMIZDA ÜRETİM VE İHRACAT ÇOK FAZLA VE BİRÇOKU GELENEKSEL YÖNTEMLERLE FİNANSAL SORUNLARINI ÇÖZMEYE ÇALIŞIYOR. KREDİYE ULAŞMA NOKTASINDA FİRMALARIMIZIN ESKİ ALIŞKANLIKLAR DEVAM EDİYOR MU? YOKSA YENİ YÖNTEMLERE FİRMALARIMIZ İLĞİ GÖSTERİYOR MU?

Maalesef eski yöntemlerin devam ettiğini görüyoruz. Bilançom beni ne kadar yansıtıyor; kayıtdışı verilerin kayda dökülmesi için ne yapmam lazım değil de, bana 1-2 milyon TL teminat mektubu lazım şu bankada tanıdığım var çözeyim şeklinde ilerliyorlar. Aslında bunu çözerken ne bilançoya bakıyorlar nede reel anlamda hangi ürüne ihtiyaç duyduğunu, en uygun maliyetle nasıl nerde karşılanır şeklinde bakılmıyor. Bunun yanı sıra kullanılan kredinin net maliyetini yaptığı ticaret veya yatırıma yansıtmadığı için nihai olarak faaliyetinden net kar marjında göremiyor.

GAZİANTEP BATIK KREDİLERLE KOŞUNDA HANGİ DURUMDA. TÜRKİYE GENELİNE BAKTIĞIMIZ BU ORAN HANGİ SEVİYELERDE?

Gaziantep hem kredi kullanım hem de batık kredi oranıyla Türkiye ortalamasının oldukça üstünde. Bankaların ön gördüğü batık kredi oranı %4'tür. Türkiye'de Kredi kullanımında 6. Sırada olan G. antep (İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Antalya); Kredi/Mevduat oranı ise %183 ile Türkiye'de 3. Sırada yer almaktadır. Batık kredi ortalaması oranı ise %2,5 iken biz şuan Gaziantep'te %3 oranının üstündeyiz.

GAZİANTEP'TE KARŞILAŞTIĞINIZ EN BÜYÜK RİSKLER NELERDİR?

Şehrimizde firmalar birleşip etik bir rekabet ortamı yaratmak yerine çoğu zaman haksız rekabetlerle kendilerine ve sektöre zarar vermektedirler. Firmalar birbirlerini bu rekabet ortamında taklit etmek yerine ortak bir paydada buluşup sektörel menfaatlerine öncelik vermelidirler. Ayrıca bir diğer sorunda firmaların elde edilen ciroyu Kar olarak görmeleri ve net bir maliyet kar analizi yapmamalarıdır.

Blimsel bir yaklaşımdan uzak halen esnaf kültürü ile hareket edilmektedir. Günümüz ekonomisi globalleşti, artık kaliteli ve ucuz ürüne ulaşmak, kıyaslamak çok daha kolay. Firmalarımızın sadece iyi olması yetmiyor, farklılık yaratmak ve kaliteden ödün vermeden maliyetleri minimize etmesi gerekmektedir. Bölgesel olarak daha doğru illere göre Gaziantep biraz daha ilerlemiş ancak bir sanayi kenti olarak daha da ileri seviyelerde olmamız gerekmektedir. Yaptığımız işin muhasebe yan dalı olmadığı yada Firma sahibinin yoğun iş temposunda asıl enerjisini büyümeye, yönetime, üretime vermesi yanında bir telefonla kredi bulup hallederiz şeklinde basit bir formül olmadığının görülmesi gerekmektedir.

GAZİANTEP'TE EN ÇOK HANGİ SEKTÖR KREDİYE İHTİYAÇ DUYUYOR?

Sadece firmaların kendi gücünü ve ölçülerini bilmediklerinden kaynaklı genel anlamda kredi ihtiyaçları doğuyor. Bundan dolayı şu sektör veya bu sektör demek çok zor. Ama özellikle imalat sektörünün krediye ihtiyacı var.



FİNANS YÖNETİMİNDE GAZİANTEP'TEKİ FİRMALARIN EN BÜYÜK EKSİKLİKLERİ NELER?

Firmalarımız finans ve muhasebe departmanına yatırım yapmaya korkuyorlar. Her işletmenin kendine özel karakteri vardır. İşletmeler kuruluurlar, büyürler ve çoğu zaman maalesef ölürler. İşletmeleri bir insan gibi düşünsek acaba 70-80 yıllık ömrü olan kaç işletme vardır diye düşünürsünüz? **Türkiye'de şirket ömrü ortalama 40 yıldır. Bu sürenin kısalması; En başta aile şirketlerinin kurumsallaşma / profesyonelleşme sürecine ayak diremeleri geliyor.** Aile içi anlaşmazlıklar, ucuz iş gücü ile işi yönetmeye çalışma çabaları, bir iş planlarının olmaması, markalaşmaya yeteri kadar zaman, kaynak ayırmamak ve bizim devreye girdiğimiz konu olan doğru finansal kaldıraçları bulamamak gibi pek çok sebep geliyor. Burada finans departmanı devreye giriyor. Reel ekonomide önce alım gücü sağlanır. Firmaların kar marjı bu kadar düşmüşken, sadece malı alırken ya da satarken kar edebileceklerini düşünüyorlar. Biz firmaya uygun olan kredi bulduğumuz zaman firmaya çok ciddi anlamda kar ettirebiliyoruz.





TEKNOFEST finalistleri Sanko Enerji'de buluştu

TEKNOFEST'in ana paydaşlarından SANKO Holding'in tarafından düzenlenen Çevre ve Enerji Teknolojileri Yarışması finalistleri, Türkiye'nin farklı şehirlerinden gelerek SANKO Enerji Çatalca Rüzgar Enerji Santrali'nde buluştu.



SANKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adil Sani Konukoğlu, programda yaptığı konuşmada dünyanın temiz enerjiye ihtiyacı olduğunu vurgulayarak, "Gençlerimizin bu çalışmaları hızlandırması gerekiyor" dedi.

SANKO Enerji'nin ev sahipliğinde düzenlenen program kapsamında; Çatalca RES'i ziyaret eden öğrenciler, rüzgar enerji santralini gezdiler. Öğrencilere gezi sırasında işletme yetkilileri tarafından teknik bilgilendirme de yapıldı.

SANKO Holding olarak 118 yıldır tüm yatırımları, önce insan ve ülke sevdasıyla yaptıklarının altını çizen Adil Sani Konukoğlu, "Ülkemiz, çok yüksek bir yenilenebilir enerji potansiyeline sahip. Bu kaynaklar temiz enerji sunuyor. Bununla birlikte öz kaynağımız olması sebebiyle maddi yönden de ciddi bir önem taşıyor" diye konuştu. Konukoğlu, Enerji sektörüne yatırım yapmaya devam edeceklerini belirtti.



Sanko Holding Yönetim Kurulu Başkanı
ADİL SANİ KONUKOĞLU

Bir Dünya Çeyiz+®

**GÜNEYDOĞU ANADOLU BÖLGESİNİN
EN BÜYÜK KONSEPT MAĞAZASI
BİR DÜNYA ÇEYİZ PLUS
GAZİANTEP FİSTİKLİK'TA AÇILDI.**



Yeni açılan Bir Dünya Çeyiz Plus mağazamızda mobilyadan beyaz eşyaya, ev tekstilinden elektronik ürünlere kadar aradığınız tüm markalar en avantajlı fiyatlarla tek çatı altında...

114
YILDIR HEP İLERİ

MÜŞTERİ DESTEK & İLETİŞİM HATTIMIZ

0 850 242 27 27

www.birdunyaceyiz.com.tr altinoğlu.com.tr birdunyaceyiz

SAMSUNG	VESTEL	BELLONA	GÜMÜŞSUYU	DOQU	SCHAFFER®	Fakir
UGUR	REGAL	Özilek	KORKMAZ	LUXELL	PHILIPS	TAC
simfer	elart	Tefal	arnica	stilevs	ACR ACAR	ferre
HUAWEI	REMINGTON	Casper	lenovo	mi xiaomi	ALTUS	AWOX



HALI İHRACATININ YILDIZLARI ÖDÜLENDİRİLDİ

Bakan Varank, Halı makine üretimini hedef gösterdi

Halı İhracatının Yıldızları ve 8. Makine Halısı Tasarım Yarışması'nda dereceye girenler ödüllendirildi. GAHİB bünyesindeki ilk 100 ihracatçı arasına giren 27 halı ihracatçısı firma ödüllerini Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın ellerinden aldı.

Şehitkamil Sanat Merkezi'nde (ŞSM) düzenlenen törene; Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Eski Adalet Bakanı Abdülhamit Gül, Gaziantep Valisi Davut Gül, Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, GAİB Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci, TİM Halı sektör kurulu Başkanı Salahattin Kaplan, TİM Hububat Bakliyat Sektör Kurulu Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, STK başkanları, akademisyenler, sanayiciler ve çok sayıda davetli katıldı.

MAKİNESİ ÜRETİMİNE YÖNELMEMİZ LAZIM

Ödül Töreni'nde konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türkiye'nin 20 yılda yaptığı yatırımlarla, altyapı ve sanayiye verdiği desteklerle sanayi ve üretimin yıldızı olacağını belirtti. Halı sektörünün ciddi miktarda ihracat yaparak istihdam sağladığının altını çizen Bakan Varank, "artık bizim halı makine üretimine yönelmemiz lazım" dedi.

DÜNYADA HALI DEMEK GAZİANTEP DEMEK

Ödül töreninin açılışında konuşan Güneydoğu Anadolu Halı İhracatçıları Birliği (GAHİB) Başkanı Zeynal Abidin Kaplan, Gaziantep'in halı üretiminde dünyanın önde gelen şehirlerinden biri olduğunu belirterek, "Dünyada halı demek Gaziantep demek, Gaziantep demek halı demektir" dedi.



MERİNOS HALI ödülü Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Erdemoğlu Bakan Varank'ın ellerinden aldı



MİLAT HALI ödülü Yönetim Kurulu Üyesi İskender Kaplan aldı



KARTAL HALI ödülünü Yönetim Kurulu Başkanı Fahrettin Kaplan aldı



EMPERA HALI ödülünü Yönetim Kurulu Üyesi İlyas Kaplan aldı



ÖZKAPLAN KARPET ödülünü Yön. Kur. Başkanı Zeynal Abidin Kaplan aldı



FİLOTEKS İÇ VE DIŞ TİCARET adına ödülü Mehmet Tümer aldı



SAFYÜN DOKUMA adına ödülü Metin Şahin aldı



BADE DIŞ TİCARET adına ödülü Kerem Çetinkaya aldı



YASIN KAPLAN TEKSTİL VE HALI adına ödülü Mustafa Kaplan aldı



GRAND DIŞ TİCARET adına ödülü Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Güzel aldı

Altunkaya'dan e-ticaret hamlesi



Altunkaya Grup Yönetim Kurulu Başkanı
MAHSUM ALTUNKAYA

MAHSUM ALTUNKAYA, GRUP OLARAK KÜRESEL GELİŞMELERİ YAKINDAN TAKİP ETTİKLERİNİ, BU DOĞRULTUDA DEĞİŞİME DE HIZLI BİR ŞEKİLDE UYUM SAĞLADIKLARINI SÖYLEDİ

Türkiye'nin en büyük ihracatçılarından Altunkaya Şirketler Grubu: gıda, sağlık, ambalaj enerji tarım ve hayvancılık, dayanıklı tüketim ürünleri, dış ticaret ve lojistiğin ardından e-ticaret sektörüne de ilk yatırımını yaptı. Mahmood Coffee, Mahmood Tea ve Altunsa başta olmak üzere gıda sektörünün yanı sıra birçok sektörde faaliyet gösteren ve dünya markalarıyla rekabet eden global markaların sahibi olan Altunkaya Şirketler Grubu, gıda sektöründe kalite ve güven misyonuyla sunduğu 2000'e yakın ürün ve 7 markasıyla dünya pazarlarına açıldı. Türkiye'nin hedeflerine uygun ilerleyen Altunkaya, ürünlerini Ortadoğu başta olmak üzere 40'tan fazla ülkeye ihraç ediyor.

Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nden dünya markaları çıkaran Altunkaya Şirketler Grubu, yeni yatırımıyla e-ticaret sektörüne de adım attı. Grubun 9 farklı kategoride yüzlerce ürünü tüketicilere hızlı ve güvenilir bir şekilde sonsepet.com ile ulaşacak.



"E-TİCARET İNSAN HAYATININ MERKEZİNDE YER ALIYOR"

Mahsum Altunkaya, grup olarak küresel gelişmeleri yalandan takip ettiklerini, bu doğrultuda değişime de hızlı bir şekilde uyum sağladıklarını söyledi. Günümüz dünyasında e-ticaret kanallarının insan hayatının merkezinde yer aldığını anlatan Altunkaya, bu doğrultuda sonsepet.com'u hayata geçirdiklerini aktardı. Altunkaya, grup olarak kendi tesislerinde ürettiklerinin yanı

sıra yüzlerce ürün sonsepet.com üzerinden tüketicilere hızlı ve kolay bir şekilde sunduklarını belirterek, Türkiye'nin dünyaya açılan küresel markalarından Altunkaya Grup adını dünyanın pek çok ülkesinde duyurdu. ISO sertifikalarıyla üretim yapan grup, her zaman en iyiyi hedefliyor. Üretim her bandında hijyene önem vererek her ürüne aynı özeni gösteren Altunkaya Grup, her bütçeye uygun ürünleri ile herkesin ihtiyacı olana en kısa sürede ulaşma suni hedefliyor.



GÜÇLÜ HEKİM KADROMUZ İLE KALBİNİZ BİZE EMANET



Prof. Dr. Fehmi KAÇMAZ

Kardiyoloji

Uzm. Dr. Oktay KOYUNCU

Kardiyoloji

Doç. Dr. Utkan SEVÜK

Kalp Damar Cerrahisi

Bakü'den Gaziantep'e uzanan başarı hikayesi



DR. VEFA SADIGOVA

Komşu ülke Azerbaycan'dan gelerek Özel Deva Hastanesi'nde Genel Cerrahi Uzmanı olarak Gaziantep halkına hizmet veren Akdeniz Üniversite Hastanesi ihtisaslı Dr. Vefa Sadıgova alanında başarılı çalışmalara imza atıyor. Özel hastaneler bünyesinde tek kadın genel cerrah olan Dr. Sadıgova genç yaşta birçok ameliyat gerçekleştirerek hastalarına şifa kaynağı olmaya devam ediyor.

Çocukluk hayalinin doktor olmak olduğunu belirten Dr. Vefa Sadıgova, bu hayalini gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadığını söyledi. "Hastalarımın şifaya kavuştuğunu görmek en büyük motivasyon kaynağım" diyen Dr. Sadıgova, "Başarımı en başta mesleğime olan sevgime ve disiplinli çalışmaya bağlıyorum. Genel cerrahi bölümünü tercih etmemin temel sebebi ise dar bir alana sıkışıp kalmak istemedim. Daha çok hastaya temas etmek ve onların mutluluğuna ortak olmak istedim" dedi.

Türkiye'de hekimlere bakış açısının çok negatif yönde olduğunu vurgulayan Dr. Sadıgova, bundan dolayı meslektaşlarının Avrupa'ya gitmeyi tercih ettiklerinin altını çizdi. Böyle devam ederse

önümüzdeki süreçte ameliyata girecek doktor bulunamayacağını söyleyen Dr. Sadıgova sorularımızı şu şekilde cevapladı:

BİZE KISACA KENDİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ? DOKTOR VEFA SADIGOVA KİMDİR?

1991 yılında Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de doğdum. Üniversite'yi Azerbaycan tıp Üniversitesinde okudum. Üniversiteyi bitirdim ve tıpta uzmanlık sınavıyla Antalya'da Akdeniz Üniversitesi Hastanesi Genel Cerrahi Bölümü'nü kazandım. 2017 tarihinde göreve başladım. 2022 yılında ise Akdeniz Üniversite Hastanesinden uzmanlığımı aldım. Kadın genel cerrah olarak Gaziantep'te daha çok ihtiyaç olacağını düşündüğüm için burayı tercih ettim.



DOKTOR OLMAYA NEDEN VE NASIL KARAR VERDİNİZ?

Doktor olmak benim çocukluk hayalimdi. Çok küçük yaşlardan bu yana doktor olmayı istiyordum. Doktorluk gerçekten de zor bir meslek. Bunun üzerine ameliyatlara da eklenince bu zorluk daha da artmış bulunuyor. Bu zorluğu bilmeme rağmen isteyerek bu mesleği seçtim. Bu hayalimi gerçekleştirmenin mutluluğunu ve gururunu yaşıyorum. Hastalarımın şifaya kavuştuğunu görmek en büyük motivasyon kaynağım oluyor.

GENEL CERRAH ALANI HANGİ HASTALIKLARI BARINDIRIR? UZMANLIK ALANINIZDAN BAHSEDER MİSİNİZ?

Genel cerrahi, tiroid bezi, meme kanseri dahil bütün meme hastalıkları, mide, ince bağırsak, kalın bağırsak hastalıkları (kansere dahil), karaciğer, safra kesesi, dalak, böbrek üstü bezler, pankreas, makat bölgesi hastalıkları, obezite cerrahisi ve küçük cerrahi müdahaleler gibi hastalıklarla ilgilenir ve ben bütün bu alanlarda yeteri kadar tecrübeli olduğumu düşünüyorum. Bölgedeki kentlerden de birçok hasta geliyor. Özel hastaneler bünyesinde tek kadın cerrahım. Şehir dışından hastalar benim için geliyorlar diyebilirim.

İLK AMELİYATINIZDAKİ DUYGULARINIZI BİZİMLE PAYLAŞIR MİSİNİZ?

Evet, çok iyi hatırlıyorum. 3 Mart 2017'de göreve başladım ve sadece 5 gün sonra 8 Mart'ta ilk ameliyatıma girdim. Benim için gerçekten de farklı bir deneyimdi ve çok heyecanlanmışım. Karşımda kıdemli bir hoca vardı. Ben Elime ilk kez halk dilinde neşter olarak tabir edilen bistüri alıyordum. Elime neşteri alır almaz bana şurayı kes dediler ve bende kestim bunun karşısında hayrete düştüler ve ilk kez birinin bu kadar cesaretli bir şekilde neşteri kullandığını gördüklerini söylediler.

BİLİYORSUNUZ KI SON DÖNEMDE TÜRKİYE'DEN AVRUPA'YA DOKTOR GÖÇLERİ SON DERECE ARTTI VE KAMU HASTANELERİNDE ÇOK CİDDİ BİR DOKTOR AÇIĞI ORTAYA ÇIKMAYA BAŞLADI. BU DURUM HAKKINDA NE DÜŞÜNÜYORSUNUZ?

Devlet hastanelerinde doktorlar günlük 40-50 civarında hasta görüyor ve muayene süreleri 5 dakikaya kadar düşürüldü. 5 dakikalık bir süreç, hastayı tedavi etmek bir yana, hastanın rahatsızlığını anlamasına bile yeterli olamaz. Avrupa'da ise durum böyle değil, orada günde 8-10 hasta ancak bakarsın ve emeğinin hakkını da (saygı anlamında) alırsınız. Ayrıca burada hekimlere bakış açısı çok negatif. Böyle bir muamele karşısında Avrupa'ya gitmeyi düşünmeleri bence gayet normal. Böyle düşünülmesinin temel sebebi ise saygı. Böyle devam ederse önümüzdeki süreçte ameliyata girecek doktor bulunamayacak.



GAZİANTEP GERÇEKLEŞTİRDİĞİ SAĞLIK YATIRIMLARI İLE BÖLGENİN SAĞLIK ÜSSÜ OLMA KONUMDA. YALNIZ BİRÇOK HASTA HALEN TEDAVİ İÇİN ANKARA, İSTANBUL GİBİ İLLERE GİDİYOR. BU DURUMU NASIL DEĞERLENDİRİRSİNİZ?

Sizin de değiniz gibi Gaziantep'te yapılan sağlık yatırımları bölgenin sağlık üssü olduğunu gösteriyor. Gaziantep'te birçok zorlu operasyon gerçekleştirildiğini biliyoruz. Yalnız hastaların İstanbul veya Ankara gibi illere tercih etmelerinin sebebi, hastane ya da kentteki sağlık alanının yetersizliğinden değil, bir doktor özelinde olmasından kaynaklanıyor. Özellikle bir alanda yoğunlaşmış ve bu alanda kendini geliştirerek adından sıkça söz ettiren doktorlar için hastalar Ankara ve İstanbul gibi farklı kentlere gidiyor.

GİMOB Yönetim Kurulu Başkanı Pınar Tümüklü:

“Sektör olarak daha fazlasını hak ediyoruz”



Kayseri’de düzenlenen ANAMOB Anadolu Mobilya Fuarı’na katılan Gaziantep’in mobilya sektörünün öncü firmalarından Pınar Mobilya Yönetim Kurulu Başkanı Pınar Tümüklü, sektöre yönelik yurt dışı bazlı fuarların Gaziantep’te de düzenlenmesi gerektiğini söyledi.

Gaziantep’in mobilya sektöründe bulunduğundan daha fazlasını hak ettiğini belirten Tümüklü, sözlerine şöyle devam etti;

Gaziantep firması olarak Kayseri mobilya fuarında bu ödülü almak bizim için gururu verici. Gaziantep mobilya sektörü bulunduğundan fazlasını hak ediyor. Ağaç işleri Türkiye ihracat sıralamasında 5 sırada olan Gaziantep umarım bir gün Türkiye’nin ve dünyanın Mobilya merkezi konumunda olur. Gaziantep’te de sektörümüze yönelik en kısa zamanda yurt dışı bazlı bir fuar olmasını temenni ediyoruz. Çünkü kentimiz her alanda olduğu gibi mobilya alanında da hızla büyümektedir. Bu alandaki fuarlar ve organizasyonlar sektörümüzün pazar payını ve çeşitliğini artırmasına yardımcı olacaktır. Ayrıca Gaziantep merkezli mobilya firmalarına, İstanbul mobilya fuarında daha fazla yer verilmesi gerektiğini düşünüyorum.



Anadolu’nun en büyük uluslararası organizasyonlarından biri olan, mobilya sektörü için büyük anlam taşıyan Anadolu Mobilya Fuarı (ANAMOB) 5-9 Ekim tarihleri arasında kapılarını ziyaretçilerine açtı. Dünyanın dört bir yanından profesyonel ziyaretçiyi ağırlayan fuarda Gaziantep merkezli Pınar Mobilya’da yerini aldı. Yeni tasarımları ve ürün çeşitliliği ile fuarın gözdesi olan Pınar Mobilya, Seda isimli tasarımıyla Nobel Expo tarafından en yaratıcı tasarım ödülünü layık görüldü.



KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



OSB'de projeler hızla çözüme kavuşuyor

GAOSB'DE TARİHİ PROJE İMZALANDI

Gaziantep'te sanayicilerin su hayali gerçekleştirecek olan Fırat Nehri'nin suyunu 100 kilometrelik mesafeden Gaziantep Organize Bölgesi'ne getirilecek projenin ihalesi 15 Eylül Ankara'da gerçekleştirildi. Gaziantep OSB yönetimi ihaleyi alan firma ile sözleşme imzaladı. Yaklaşık maliyeti 750 Milyon TL olan projenin 2024 yılı sonunda bitirilmesi bekleniyor.

Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Cengiz Şimşek ve Yönetim Kurulu Üyeleri, OSB'nin su ve ulaşım başta olmak üzere çeşitli altyapı projeleri ile ilgili çalışmalarını hızlandırdı.

GAOSB bir yandan sanayisini dinamik ve güçlü tutmaya çalışırken diğer yandan da yeni yatırım projeleri ile ülke ekonomisine katma değer sağlamaya devam ediyor. Gaziantep Organize Sanayi Bölge Başkanı Cengiz Şimşek, Yönetim Kurulu Üyeleri Ömer Cıncıkçı, Hüseyin Ulutaş, Özgür Özdağlı, İbrahim Gümüşoğlu, Savaş Mahsereci ve Bölge Müdürü M. Özer Özcan'dan oluşan OSB Heyeti, Ankara'da Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu, Sağlık Bakanı Fahrettin Koca ve Sanayi Bölgeleri Genel Müdürü Fatih Turan'ı ziyaret ederek, OSB'nin devam eden ve planlanan projeleri ile ilgili görüşmeler gerçekleştirdi.

OSB KESİNTİSİZ, KALİTELİ VE UCUZ SU KAVUŞACAK

Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan sanayi tesislerinin gelecekte su sorunu yaşamaması için Fırat'ın suyunun OSB'ye getirilmesinin büyük önem taşıdığını belirten OSB Başkanı Şimşek, "Fırat nehrinin suyunun OSB'ye getirilmesi OSB için olduğu kadar Gaziantep için de hayati önem taşıyor. Projenin hayata geçirilmesi ile birlikte yer altı su kaynaklarımız korunacak aynı zamanda sanayi tesislerimiz kesintisiz, kaliteli ve daha ucuz suya kavuşacak. Bu önemli projeye desteğini ve emeğini esirgemeyen sayın Bakanımız Mustafa Varank'a teşekkür ederiz" diye konuştu.

OTOBAN GIŞELERİ OSB DIŞINA ÇIKARILMALI

Ulaşım kolaylaştırılmasının önemine dikkat çeken Başkan Cengiz Şimşek, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu ile yapılan görüşmeyle ilgili olarak, "OSB'ye ulaşımın kısaltılmasını ve kolaylaştırılmasını çok önemsiyoruz. Sayın Bakanımız Adil Karaismailoğlu ile ulaşım altyapımız ve projelerimiz hakkında geniş kapsamlı bir görüşme gerçekleştirdik. OSB bağlantılı köprülülük kavşak projemiz hakkında bilgi verdik. OSB içindeki yolları kısaltacak olan bu proje ile hem maddi kazanç elde edileceğini hem de kamyon ve TIR'ların çevreye zararlı olan egsoz gazlarının azaltılacağını anlattık. Ayrıca, OSB içerisinde bulunan Otopan gişelerinin OSB sınırı dışına alınmasını talep ettik. Sayın Bakanımıza ilgisinden ve desteğinden dolayı teşekkür ediyoruz" şeklinde açıklamada bulundu.



ULAŞIMI RAHATLATACAK PROJE

Başkan Şimşek ve beraberindeki heyet, OSB'nin ulaşım ile ilgili sorunların çözümü için Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu ile makamında bir görüşme yaptı. Görüşme sırasında, OSB Başkanı Cengiz Şimşek, Organize Sanayi Bölgesine ulaşımı kolaylaştıracak olan projelerle ilgili Bakan Karaismailoğlu'na bilgi verdi ve Tarsus-Adana-Gaziantep (TAG) Otoyolu Erikçe Köprülülük Kavşağı Yapım İş Projesini onaya sundu. Proje ile birlikte 4, 5 ve 6. OSB'ye gelen yol kısalacak ve Adana yoluna doğru trafik yükü azalacak.



OSB'YE 50 YATAKLI HASTANE YAPILACAK

Ankara'da Sağlık Bakanı Fahrettin Koca ile bir araya gelen OSB Başkanı Cengiz Şimşek, yaklaşık 250 bin kişinin istihdam edildiği Gaziantep OSB'de bir hastanenin bulunmamasının büyük bir eksiklik olduğunu belirterek, projesi tamamlanan 50 Yataklı Travmatik Acil Durum Hastanesi hakkında bilgi verdi. Sağlık Bakanı Koca tarafından 50 yatak kapasiteli hastane projesine onay verilirken en kısa sürede ihaleye çıkılması için çalışmaların başlatılacağı bildirildi.



İhracatta **istikrarlı** **yükseliş** sürüyor

Gaziantep eylül ayında 957 milyon 127 bin dolarlık ihracat gerçekleştirerek son çeyreğe rekor bir ihracatla giriş yaptı. Bu veriyle birlikte bir önceki yıla göre yüzde 3,6 artış sağlayan Gaziantep, Ocak-Eylül döneminde ise 7,7 milyar dolar ihracata ulaşmayı başardı.

Gaziantep sanayicileri Eylül ayında gerçekleştirdikleri 957 milyon dolarlık ihracat ile 9 aylık dönemde 7,7 milyar dolara ulaştı. 2021 Ocak-Eylül dönemine göre yüzde 5,5 artan ihracat ile Gaziantep ihracat potansiyelinin ne kadar yüksek olduğunu bir kez daha gösterdi.

Dünyayı etkisi altına alan salgın ve ekonomide bıraktığı olumsuz etkiler henüz bertaraf edilememişken tüm bu sorunların yanı sıra; Rusya'nın Ukrayna saldırısı ile de bilinmezliğe sürüklenen

dünya ve ekonomi gündemine karşın Gaziantep ihracatçısının zorlukların üstesinden azimle gelmeye devam ediyor. Küresel çapta dünyanın içinde bulunduğu atmosferde yaşanan belirsizlik ve dalgalanmalara rağmen Gaziantep sanayicisi istikrarını sürdürerek ihracat hedeflerine ulaşmak için emek vermeye devam ediyor. Bu sayede istihdam piyasasını da güçlü tutmayı sürdürüyoruz. Dış ticarete Bölgenin lokomotif konumundaki Gaziantep Eylül ayında gerçekleştirdiği ihracatla en yüksek Eylül ayı ihracatını yakaladı.

beyaxe[®]
Furniture Accessories



BÜYÜK EKİP
KALİTELİ HİZMET



www.beyaxyapimarket.com

0535 727 35 00 - 0342 239 0603

mail: info@beyax.com.tr

  beyax.tr

Produksiyon : HMS Ajans



Altınoğlu Grup şube ağını genişletiyor

Gaziantep ve çevre iller de önemli yatırım yapmaya devam eden Altınoğlu Grup, Bir Dünya Çeyiz mağazası 17'inci şubesini 6.000 m2 alana Fıstıklık mahallesinde açtı. Ünlü sanatçı Bilal Sones'in katıldığı açılışa yoğun katılım sağlandı.



Altınoğlu Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
İSLAM ÖZALTIN

AÇILIŞA ÖZEL HEDİYELER VE BİLAL SONES KONSERİ DÜZENLENDİ

Yaklaşık yarım asırdır Gaziantep'e hizmet veren Altınoğlu Grup Bir Dünya Çeyiz, 17'nci şubesini Gaziantep halkının hizmetine sundu. 17'nci şubesini Fıstıklık Mahallesi'nde hizmete açan Altınoğlu Grup, 17. şubenin açılışına özel alışveriş şartı olmadan 27 kişiye 27 sürpriz hediye dağıtırken, sanatçı Bilal Sones konseri ile de Gaziantep'li coşturdu.

Görkemli bir şekilde açılış yapılan mağazanın açılışına; Altınoğlu Grup Yönetim Kurulu Onursal Başkanı Mehmet Yaşar Özaltın ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Gaziantep Ticaret Odası (GTO) Meclis Başkanı Mehmet Hilmi Teymur, Erciyes Anadolu Holding CEO'su ve Yönetim Kurulu Üyesi Alparslan Baki Ertekin, Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Gaziantep Şube Başkanı Fatih Muhaddis Fedaioğlu, beyaz eşya ve mobilya firmaların temsilcileri ve vatandaşlar katıldı.



GAZİANTEP EKONOMİSİNE DEĞER KATMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Altınoğlu Grup olarak, önemli bir yatırımı daha Gaziantep halkının hizmetine sunmanın gururunu yaşadıklarını belirten Altınoğlu Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İslam Özaltın, "Bellona/ Bir Dünya Çeyiz + Plus Güneydoğu Anadolu ve sektörümüzde Türkiye'de olmayan bir mağazacılık sistemini Gaziantep'e getirmiş bulunuyoruz. Bu mağaza Fıstıklıkta 6.000 metrekare bir mağaza bu mağazamızda Bellona mobilyanın konsepti, aynı zamanda Gümüş suyu Halı'nın, Schafer'in, Doku mobilyanın ve Vestel'in ve Samsung'un Showroom'u olmak üzere diğer küçük ev aletleri markalarını Tıpkı bir alışveriş merkezi bir araya getirdik. Bu güzel mağazamızın Gazi şehrimize hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

YENİ ŞUBEDE YAKLAŞIK 32 KİŞİ İSTİHDAM EDİLECEK

Mağazanın açılışında konuşan Erciyes Anadolu Holding CEO'su ve Yönetim Kurulu Üyesi Alparslan Baki Ertekin ise, "Bugün burada göz bebeğimiz Bellona'nın 635. Mağazasının açılışını yapıyoruz. Bizim grubumuzun Gaziantep'teki 24. Mağazası. Erciyes Anadolu Holding olarak Türkiye'de mobilyanın en iyi ve bilinen markalarını temsil ediyoruz. Bütün gücümüzle Özaltın ailesinin yanındayız. Her biri istihdam sahası. Bu mağazamızda 32 arkadaşımız çalışacak ve evine eklemek götürecektir. Bu tür yatırımcılar bizim için çok kıymetli" diye konuştu.





Finansmana erişim ortak sorunumuz

Türkiye İhracat Seferberliği Zirvesi'nin dördüncüsü Gaziantep'te gerçekleştirildi. Ekonomi Bakanı Mehmet Muş'un da katılımı ile gerçekleşen Zirve de konuşan Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci, finansmana ulaşımda yaşanan sıkıntılar ve enflasyon muhasebesi konularına dikkat çekti.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB) Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci, paneldeki konuşmasında, iş dünyasının ortak sorununun "finansmana ulaşamamak" olduğunu söyledi. Kileci, "Bizim asıl problemimiz finansmana kolay erişememektir. İş dünyasındaki herkesin ortak problemi budur. Kaynağa ulaşımda, hammadde zincirinde, tedarik dengesinde herkesin yaşadığı olumsuzluklar var. Bütün bunlar tüm dünya ülkelerinin sorunudur. Ama siz üretici bir ülke iseniz, üretimde söz sahibi olmak istiyorsanız asıl olan finansmana erişimi kolaylaştırmamız gerek. Maalesef günümüzde finansmana erişim konusunda ciddi sorunlar yaşıyoruz" dedi.

İş dünyasının geçmiş 15 yıl içerisinde finansmana kolay bir şekilde ulaştığını ifade eden GAİB Koordinatör Başkanı Kileci, finansmana erişimde yaşanan kolaylıkların ülke ekonomisinin büyümesine büyük katkı sağladığını ifade etti. Kileci, "Geçmiş yıllarda finansmana erişim konusunda bir zorluk yaşamıyorduk. Bu fırsatı da sanayicimiz, ihracatçımız çok doğru bir şekilde kullandı ve ülkemiz ciddi anlamda bir yere geldi. Bundan sonra kolay erişememek en önemli üzerinde durmamız gereken bir konudur" şeklinde konuştu.



GAİB Koordinatör Başkanı
AHMET FİKRET KİLECI

ikileri



Bahar geldi bahçeler şenlendi

Kampanya detayları ve yeni modellerimizi görmemiz için plazamıza bekliyoruz



Bize Ulaşın

Telefon: (0342) 235 20 36 - 37

Fax: (0342) 235 20 38



Adres

Sanayi Mah. Örnek Sanayi Sit.
60004 Nolu Cad. No:2
Şehitkamil / Gaziantep



E-Mail

info@sadettinbilgin.com



Bilgin Group



**“DEĞİŞEN TEK ŞEY İSMİMİZ,
SAĞLIKTA SON NOKTAYIZ”**

Medical Point Hastaneler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hayrullah Kubba, Medical Point Hastaneler Grubu'nu açıklamaktan onur ve mutluluk duyduğunu vurgulayarak, “Sağlıkta son nokta” olduklarını belirtti. Değişen tek şeyin isimleri olduğunu söyleyen Kubba, “Şuanda 3 hastanemiz mevcut. İnşallah kısa sürede yeni şehirlerde yeni hastanelerin müjdesini vermiş olacağız. Türkiye’de ve yurt dışında yeni hastaneler açmak için var gücümüzle çalışacağız” dedi.

**“ÇEYREK ASIRDIR ÖNEMLİ
BAŞARILARA İMZA ATTIK”**

Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş. olarak yeni yatırımlara ve teknolojik gelişmelere ağırlık vereceklerini belirten Kubba, “Çeyrek asırlık sağlık sektöründe Türkiye’nin birçok noktasında halkımıza hizmet verdik, sektörümüzde büyük başarılar imza attık. Dünyadaki değişimin farkındayız. Son teknoloji ile çağdaş tanı ve tedavi yöntemlerini hızlı, güvenilir bir şekilde uyguluyoruz. Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş.’nin pozitif yöndeki bu dönüşümü ile yeni yatırımlara ve teknolojik gelişmelere ağırlık vereceğini de ayrıca belirtmek isterim” dedi.

**“TÜRKİYE’DE VE YURT DIŞINDA
YENİ YATIRIMLARIMIZ OLACAK”**

Türkiye’de ve yurt dışında yeni hastaneler açmak için çalışacaklarını belirten Kubba, “Biz 27 yıldır sağlık sektöründeyiz. 15 yıl önce Medical Park ile yollarımız kesişti ve bir ortaklık kurduk. Türkiye’de gelişerek bütün şehirlerde hastaneler açma gayreti içerisindeydik ama ne yazık ki bazı sorunlardan dolayı Medical Park ile yollarımızı ayırdık ve kendi yolumuza kendi grubumuzla devam edeceğiz. Şuanda 3 hastanemiz mevcut. İnşallah kısa sürede yeni şehirlerde yeni hastaneler müjdesini vermiş olacağız. Bundan sonra Türkiye’de ve yurt dışında yeni hastaneler açmak için var gücümüzle çalışacağız” dedi.

“Yeni yatırımlara ve teknolojik gelişmelere ağırlık veriyoruz”

Medical Park Hastaneler Grubu’ndan ayrılarak, kendi hastaneler grubu Medical Point olarak yollarına devam ettiklerini belirten Medical Point Hastaneler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hayrullah Kubba, Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş.’nin pozitif yöndeki bu dönüşümü ile yeni yatırımlara ve teknolojik gelişmelere ağırlık vereceğini belirtti.



Medical Point Hastaneler Grubu Başkanı
HAYRULLAH KUBBA

**GRUBA BAĞLI 3
HASTANENİN YENİ ADI
“MEDICAL POINT” OLDU**

1996 yılında başladığı sağlık serüvenine birçok başarıyı sığdıran kaliteli ve değer katan sağlık hizmetleri ile adını duyuran Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş., Medical Park Hastaneler Grubu’ndan ayrıldığını duyurdu. Medical Park markası adı altında 27 yıldır hizmet veren Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş. Medical Park’la yollarını ayırdı. Gaziantep, İzmir ve Batman’daki hastanelerin tüm hisselerini satın alan Sentez Sağlık Hizmetleri A.Ş., yoluna “Medical Point” markasıyla devam edecek.





Finansman sorunu derinleşiyor

GTO Başkanı Tuncay Yıldırım, döviz kurunu ve enflasyonu kontrol etmek için uygulamaya geçirilen Türk Lirasını kullanma zorunluluğuna ilişkin düzenlemelerin finansmana erişimde zorluk yaşayan sanayicinin elindeki tüm kaynağı da erittiğini belirterek şu değerlendirmelerde bulundu:

DÖVİZLİ ÇEK KULLANAMAMAK TEMİNAT AÇIĞI OLUŞTURUYOR

“Mevcut durumda zaten %30’ları aşmış faiz oranları ve kredi kısıtı ile yaşadığımız finansmana erişim krizimiz var. Üyelerimizden aldığımız geri bildirimler gösteriyor ki; ödeme sistemlerinde döviz kullanımının kısıtlanması finansman krizini daha da derinleştiriyor.



GTO Yönetim Kurulu Başkanı
TUNCAY YILDIRIM

Gaziantep Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım, ödeme sistemlerinde Türk Lirası kullanma zorunluluğunun sanayiciyi her geçen gün daha da zorladığını belirtti.

BU SÜREÇTEN KÂRLI ÇIKAN BANKALAR

Yaşanan süreçten bankaların kârlı çıktığını belirten Yıldırım, bankalara destek olmaları çağrısında bulunarak şunları söyledi: “Bankalarımız bu yıl rekor kârlara imza attı. Bankalarımızın en azından kredi maliyetlerini düşürüp limitleri yükselterek iş dünyasına destek olmalarını bekliyoruz.”

ALINAN ÖNLEMLERDEN ÜRETİM, İHRACAT VE İSTİHDAM OLUMSUZ ETKİLENİYOR

GTO Başkanı Yıldırım, “Türk Lirasının kullanımını önceliklendirerek enflasyonla mücadele etmek için atılan adımların ne yazık ki uygulanabilirliği kalmadı. “Bu süreç üretimi, ihracatı ve istihdamı olumsuz etkiliyor. Kısacası ekonomimiz yara alıyor, geleceğe yönelik endişelerimiz artıyor.”

Sonunda Dedirten Alışverişler Sonsepet'te





Enova Yönetim Kurulu Başkanı
MUHAMMED GANİM

ENOVA ayakkabı, dünya markası olma yolunda

Gaziantep'te yaptığı yatırımla ülke ve kent ekonomisine ciddi katkı sağlayan Enova Ayakkabı Terlik Yan Sanayi dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerliyor.

Ürettiği ürünleri birçok ülkeye ihraç eden Enova Ayakkabı, Rusya'da kurduğu üretim fabrikası, Nijerya, Özbekistan ve yaklaşık 10 Afrika ülkesinde bulunan irtibat merkezleri ile sektörünün öncü firmaları arasında yer alıyor.

» 2005 yılında Gaziantep'e gelerek çalışmalarına başlayan Enova Ayakkabı Yönetim Kurulu Başkanı Muhammed Ganim, kısa süre içerisinde kendi üretim tesisini kurarak ayakkabı sektöründe hızla büyümeye başladı. Türkiye'nin önemli markaları ile birlikte çalışan

Ganim, birçok firmaya saya, ayakkabı tabanı ve yan ürün yaparak çalışmaya başladığını belirterek, "2015 yılında kendi üretim fabrikamızı kurduk. Enova markası ile ihracat yapmaya başladık. Gelinek nokta 50'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz" dedi.



» Ünlü markalara fason olarak ürün ürettiklerini belirten Ganim, yurt içinde gerçekleştirdikleri yatırımların yanı sıra yurt dışında önemli yatırımlar yaptıklarını belirtti. Ganim, "Terlik, Spor ayakkabı, Kadın ve erkek ayakkabı üretimi yaparak 50'in üzerinde ülkeye ihracat yapıyoruz. Yurt dışından gelen müşterilerimizi İstanbul'da açtığımız merkezimizde ağırlıyoruz. Rusya'da üretim fabrikamızı kurduk. Burada ürettiğimiz ürünleri bölgede bulunan diğer ülkelere pazarlıyoruz. Ayrıca Nijerya'da ve yaklaşık 10 Afrika ülkelerinde de irtibat merkezlerimizi (depoları) hizmete açtık. Belirlediğimiz hedefler doğrultusunda yurt içinde ve yurt dışında yatırımlarımız devam edecek" ifadelerini kullandı.

» Ayakkabı sektöründe işçilikten sayacığa birçok alanda, işin mutfağında yetişerek başladığını söyleyen Muhammed Ganim, 2015 yılında Enova Ayakkabı fabrikasını kurarak üretime başladıklarını belirtti. Kısa süre içerisinde önemli başarılarla imza atan Enova Ayakkabı, dünyanın sayılı ülkelerine yaptığı ihracat ve sağladığı istidamla ülke ve Gaziantep ekonomisine önemli katkı sunuyor.



» Kısa sürede yakaladıkları başarıyı dergimize anlatan Enova Yönetim Kurulu Başkanı Muhammed Ganim, "Bu sektöre işin mutfağında yetişerek geldim. Her kademesinde, her alanında çalıştım. 2005 yılında ise Gaziantep'e gelerek buradaki çalışmalara yoğunlaştım. Birçok firmaya terlik yüzü (saya) ayakkabı tabanı ve yan ürünler üretmeye başladım. 2015 yılında ise kendi üretim tesisimizi kurduk. Enova markası ile ihracat yapmaya başladık. Ürettiğimiz ürünlerin % 90'ının dış piyasaya yüzde 10'unu ise iç piyasaya vermeye başladık" ifadelerini kullandı.





Gaziantep Ticaret Borsası Başkanı **MEHMET AKINCI**:

“DÜNYA TİCARETİ KABUK DEĞİŞTİRİYOR”

Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) Başkanı olarak ilk döneminde önemli projelere imza atarak, kentin tarıma yönelik sanayisine devrim yapan Mehmet Akıncı dergimizin yeni sayısında kapak konuğumuz oldu. Akıncı, pandemi ile birlikte e-ticaret ve e-ihracat ile dünya ticaretinin kabuk değiştirdiğini belirtti.

» Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Akıncı, bölge tarımının kalkınmasına katkı sunacak köklü ve yenilikçi projelerle Gaziantep'i tarıma dayalı sanayide Türkiye'nin başkenti konumuna getirmek istediklerini söyledi.

» Akıncı, GTB tarafından tamamlanan Et Borsası ve Et Hali, Antepfıstığı Mükemmeliyet Merkezi, Antepfıstığı Lisanslı Depo ve Pilot Ölçekli Antep Fıstığı İşleme Tesisi gibi sektörün geleceğine ışık tutan projeleri hayata geçirerek sektöre yeni bir soluk getirdiklerini vurguladı. Tarım arazilerinin büyüklüğü açısından zengin bir yerleşim alanına sahip olmamasına rağmen Gaziantep'in tarıma dayalı sanayide Türkiye'nin lokomotif gücü olduğunu vurgulayan Akıncı, "Gaziantep bugün, un, makarna, bulgur, tekstil ve bitkisel yağlar gibi çeşitli sektörlerde Türkiye üretiminin ve ihracatının yarısından fazlasına tek başına karşılayan bir şehir konumunda" dedi.

» Yakın zamanda Ortadoğu kapılarının Gaziantep'ten açılacağını söyleyen Akıncı, "Kentimizin ticarete cazibe merkezi olarak anılması ve ihracat kapasitesinin yüksek olmasının tarım ve hayvancılığı yükselen bir değer haline getirdiğini belirtti. Gaziantep Ticaret Borsası olarak hayata kazandırmaya başladıkları tarım kökenli projelerle de bu gelişime maksimum seviyede katkı sunduklarının altını çizen Akıncı, yeni dönemde Hububat Emtia Merkezi'ni de Gaziantep'e kazandırarak kentin bu alandaki 50 yıllık sorununu çözmek istediklerini söyledi.

Teknolojik değişim ve dönüşümle ticarete yeni bir dönemin başladığını belirten GTB Başkanı Mehmet Akıncı sorularımızı şu şekilde cevapladı:



Akın Bulgur'un hikayesinden bahseder misiniz?

» Rahmetli babam Bekir Akıncı, 1956 yılında Akın Bulgur'u kurdu. Önce Nizip Caddesi'nde, sonra kale altında Pazar Hamamı'nın üstünde, daha sonra ise Humanız mevkii dediğimiz Oğuzeli Yolu'nda faaliyet gösterdi. Eğitim sürecinde hafta sonları Oğuzeli mevkiinde bulunan iş yerimizde çalışmaya gider, boş kaldığım diğer günlerde ise kale altındaki dükkanımızda çalışırdım. Liseyi bitirene kadar bu şekilde devam ettim. Liseden sonra askere gidip geldim. Babamın yaşı artık ilerlemişti. Öyle olunca askerden geldikten sonra tekrar fabrikaya gitmeye başladım ve yavaş yavaş işleri devr almaya başladım. Yaptığımız iş sebebiyle organizasyona geçmemiz gerekiyordu ve 2002 yılında oradaki inşaatımıza başladık, 2004 yılında ise üretim tesisimizin inşaatımızı bitirerek organize

sanayi bölgesine taşındık. Üretim kapasitemiz yaklaşık günlük 80 ton civarındadır. Yurt dışına ihracatımız bulunmakta yalnız genel olarak tüketimimiz yurt içi piyasası.

Bulgur üretimi yaptığınızı biliyoruz. Başka hangi ürünleri üretiyorsunuz?

» Akın Bulgur olarak müşterilerimize kaliteli ve güvenilir ürünler ulaştırmayı hedefliyoruz. Bu anlamda başta üretim tesisimiz olarak üzere tüm aşamalarda kalitemizden asla taviz vermiyoruz. Ürettiğimiz ürünler arasında bulgurun yanı sıra aşurelik buğday, çığ simit, esmer ve sarı bulgur var. Hemen hemen bütün çeşitlerimiz mevcut. Son dönemde ise yeni bir yatırım yaparak kırmızı mercimek fabrikamızın inşaatı başladık. Kısa süre içerisinde inşaat sürecimiz tamamlanınca üretime geçmek için çalışmalarımıza başlayacağız.

Sizce en iyi ve kaliteli bulgur nasıl olmalı?

»»» Bulgurun kalitesini buğday belirler. Zaten bu işlerin Gaziantep'te olmasının sebebi, Mezopotamya topraklarının olması ve iklimin rutubetsiz olmasıdır. Bulgur bundan dolayı Gaziantep ve çevre illerinde daha fazla üretilmektedir. Bu bölgeden çıktığınızda, örneğin Adana ya da Mersin illerimize gittiğinizde bulgur yapamazsınız, yapsanız dahi kapalı ortamda yapmak zorundasınız. Çünkü o bölgede nem ve rutubet oranı yüksek. Bu işin ilk doğuşu Gaziantep ve Mezopotamya toprakları olmuştur. Bu bölgede buğdayı dünyanın hiçbir yerinde yok, bu da sert tulum buğdayı. Baklavalık un da bu buğdaydan yapılır. Dolayısıyla baklavanın da Gaziantep'te olması bir tesadüf değildir.

Türkiye'de bulgur sektörünü nasıl görüyorsunuz?

»»» Bulgur artık daha geleneksel bir hale geldi. Örneğin geçmişte olduğu gibi artık evlerde eskisi kadar köfte yoğurulmuyor, bu durumda cevizli ve patatesli köfte yapanlar sektör haline getirdi. İnsanlar artık evine giderken, yarım kilo ya da 1 kilo köfte alıp ihtiyacını görebiliyor. Tabi ki tamamen bitmiş değil, hala bazı evlerde geleneksel olarak yapılıyor. Önceden evlerde haftada 3-4 defa yapılırdı ama şimdi ise ayda birkaç defa yapılıyor.

Malumunuz dünya bir pandemi süreci yaşadı. Bu süreç temel gıda ürünlerinin stratejik ürünler olduğunu gösterdi. Bu durumu sektör olarak nasıl değerlendiriyorsunuz?

»»» Bu ürünler her zaman önemliydi zaten, olmazsa olmazlardan. Şu anda bulgur tüketimi kişi başı 10 kilo, makarna tüketimi ise kişi başına 3 kilo civarında. Benim tahminim bu durum tam tersine döndü.



Gaziantep, bulgur, makarna, un, bakliyat, tekstil, pamuk ve yağ gibi çeşitli tarımsal ürünlerin işlenmesi ve ihracatında sadece Türkiye'de değil, tüm dünya pazarlarında önemli bir yere ve konuma sahip.

Makarna tüketimi ev hanımlarının hesaplarına geldiği için kolaylıklar hazırlanabiliyor. Fakat gerek köfte gerek pilav içinde evinizde en az 20 çeşit malzeme olması gerekiyor. Ama makarna öyle değil. Tabi bu dönemde artık bizim sektörde gelişiyor. Artık pilav olsun yemek olsun hazır ve pratik ürünler tezgahdaki yerini alıyor. Pek çok yemek hazır olarak satıldığı için artık dünyada mutfak kültürü bitmiş durumda. Birçok ülkenin yeni tasarlanan evlerinde mutfak bulunmuyor.

Gaziantep tarım sanayisi alanında önemli başarılar imza atıyor. Bu alandaki başarıları nasıl özetler siniz?

Gaziantep sanayi ve tarım alanındaki başarısı her gün katlayarak devam ediyor. Bulgur, makarna, un, bakliyat, tekstil, pamuk ve yağ gibi çeşitli tarımsal ürünlerin işlenmesi ve ihracatında Gaziantep, sadece Türkiye'de değil, tüm dünya pazarlarında önemli bir yere ve konuma sahip. Tarım ürünlerinde ülkemizin lokomotifini üstlenmiş durumda. Gaziantep, tarımsal ürünlerin üretimi ve işlenmesi konusunda son yıllarda gıpta ile bakılacak örnek bir tablo ortaya koyuyor. Özellikle makarna, bulgur ve un gibi önemli bazı sektörlerde Türkiye ihracatının tamamına yakını tek başına karşılıyor. Gaziantep bulunduğu coğrafyada adeta bir tarım üssü olarak faaliyet göstermekte. Borsa olarak bizde bu alandaki çalışmalarını hizmete aldığımız projelerimizle destekleyerek tarım sektörüne yeni bir soluk getiriyor ve yepyeni bir devrin kapılarını aralıyoruz.

**Borsada yeniden yönetim kurulu başkanlığına seçildiniz. Geçmiş 4 yıllık döneminizde yaptığınız çalışmalar hakkında bilgi verir misiniz?**

»»» Sıkıntılı bir süreci geride bıraktık. Pandemiden kaynaklanan sorunlar nedeniyle tüm dünyada olduğu gibi bizler zor bir dönem geçirdik. Fakat bu durum altından kalkamayacağımız bir durum değildi. Biz bu inançla bağlantılarımızı yaparak Antep Fıstığı Lisanslı Depo, Gaziantep Et Borsası ve Et Hali, Pilot Ölçekli Antep Fıstığı İşleme Tesisi, GTB Yeni Hizmet Binası gibi devam eden ve planladığımız projeleri tek tek hayata geçirdik.

ANTEP FISTIĞI LİSANSLI DEPO ÇİFTÇİMİZİN ÜRÜNÜNÜ DEVLET GARANTİSİNE ALIYOR

»»» Türkiye'nin ilk Antep Fıstığı Lisanslı Deposu, Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) tarafından İpekyolu Kalkınma Ajansı'nın (İKA) destekleriyle 2021 yılında Gaziantep'te hizmete kazandırdık.

Yaklaşık 10 bin ton fiziki depolama kapasitesine sahip olan Antep Fıstığı Lisanslı Depo'muz 10 bin 615 metrekare alan üzerinde inşa edildi ve 6 bin 332 metrekare kapalı alana sahip. Antep Fıstığı Lisanslı Depoya, kuru kırmızı kabuklu, kırmızı kavlak ve boz kavlak antepfıstığı ürünleri kabul edilmekte. Antep Fıstığı Lisanslı Depo, Türkiye'de sektöründe bir ilk teşkil etmiş olup, üreticilere, sanayicilere ve tacirlere sağlıklı, sigortalı ve güvenli ortamda ürünlerini muhafaza etme olanağı sağlamakta.

Lisanslı depomuzun çiftçiye avantajı çok fazla. Fakat çiftçinin alışıla gelmiş bir düzeneği var ve alışkanlıklarından vazgeçemiyorlar. Bizler bu anlamda halen çiftçilerimizin endişelerinin olduğunu duyuyoruz. Aslında hiçbir çekinmelerine neden olacak hiçbir durum söz konusu değil, çünkü burası devlet garantisinde. Yani üreticimiz ürününü buraya teslim ederek ürününü devlet garantisine almış oluyor. Çevre illerden dahi ürünlerini depomuza teslim eden çiftçilerimiz bulunmakta.

ET BORSASI VE ET HALİ GASTRONOMİ ŞEHRİNE DEĞER KATTI

»»» Gaziantep Büyükşehir Belediyemizin de destekleriyle 2020 yılı içerisinde Gaziantep Et Borsası ve Et Hali'ni şehrimize kazandırdık.

Sektöründe Türkiye'nin en büyük kompleks yapılarının başında gelen Et Hali ve Et Borsası toplam 32 bin metrekare alan üzerinde inşa edildi, 17 bin metrekare kapalı alan üzerinde hizmet vermekte. İçerisinde et teşhir ve satış salonu, 4 adet soğuk hava deposu, 1 adet et parçalama salonu, 70 adet modern kasap dükkanı, sosyal tesis ve ticari dükkanlar bulunduran Et Borsası ve Et Hali, borsamıza ait 600 metrekare büyüklüğünde Et Borsası hizmet binası da yer almakta.

Teknolojik her türlü alt yapının düşünüldüğü tesiste tartım işlerinden sonra etler el değmeden monoray sistemleriyle soğuk hava zinciri kırılmadan toptancı kasapların soğuk hava depolarına ve et teşhir salonlarına ulaştırılmakta.

Et Borsası ve Et Hali yaklaşık 70 esnafımıza iş kapısı oldu ve istihdam alanı oluşturdu. Her şeyden önemlisi Gastronomi şehrimizin modern bir et borsasına sahip oldu. Ayrıca da ilerleyen zamanlarda Ortadoğu kapıları buradan açılacak. Bu tesisle etlerimiz ihracat için muhafaza edebilecek. Bu projemizle Gaziantep'in bu alandaki 50 yıllık problemini çözmüş olduk.





MODERN GTB YENİ HİZMET BİNASI'NI KENTİMİZE KAZANDIRDIK

» Gaziantep Ticaret Borsası (GTB) yeni idari hizmet binası ise Mücahitler Mahallesi İpekyolu üzerinde 2021 yılında kentimize kazandırarak hizmete açtık.

COĞRAFI İŞARET TESCİLİNDE TÜRKİYE'DE İLK SIRADAYIZ

» Gaziantep Ticaret Borsası olarak Gazi şehrimizin 23 geleneksel lezzetine coğrafi işaret tescil belgesi aldık, 3 ürün içinde Türk Patent ve Marka Kurumuna başvuruda bulunduk. Bu alanda bulunduğu şehir adına en fazla tescil çalışması yapan Türkiye'de lider borsayız. Coğrafi İşaret tescil çalışmalarımızda temel gayemiz Gaziantep'in geleneksel lezzetlerini yaşatmak, bu ürünlere katma değer sağlamak ve orijinal hazırlanış biçimleriyle gelecek kuşaklara taşımak. Tescilli alınan ürün sayımız 23, beklemede olan başvuru sayımız ise 3 adettir. Ayrıca AB tesciline göndereceğimiz fıstık ezmesi başvurumuz beklemekte. Başvuru için sonuç bekliyoruz.

PILOT ÖLÇEKLİ ANTEP FISTIĞI İŞLEME TESİSİ İMALATÇIYA KOLAYLIKLAR SAĞLIYOR

» TÜBİTAK MAM Yaşam Bilimleri ve Borsamız iş birliği ile kurulan Pilot Ölçekli Antep Fıstığı İşleme Tesisimizin açılışını geçtiğimiz günlerde Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank'ın katılımlarıyla gerçekleştirdik.

Antep fıstığının ana vatanı Gaziantep'te açılan Pilot Ölçekli Entegre Antep Fıstığı İşleme Tesisi, fıstığın ileri teknoloji ile işlenip kalite ve gıda güvenliğinin en üst seviyede tutulmasına katkı sağlayacak. Bu tesisimizin kapasitesi, saatte 2 ton olmak üzere günlük maksimum 30 ton kuru kırmızı kabuklu fıstık işlemesine sahip. Saatte 1 ton kavrulmuş antepfıstığı ve saatte 1 ton kavrulmuş iç fıstık ürün çıkışı sağlanabilmekte. Tesiste Yer Alan Ana Üniteler, Temizleme Ünitesi, Kavlatma (İslama ve Kabuk Soyma) Ünitesi, Çıtlatma Ünitesi, Kavurma Ünitesi, Kırma Ünitesi ve Paketleme Ünitesi bulunmaktadır.



Herhangi bir fıstık üreticisi ürününü bu tesisimize getirerek dilediğinde iç fıstık, tuzlu fıstık yaptırabiliyor ve fıstığını kavlatıra biliyor. Burası bu şekilde Gaziantep ve çevre illerimize hizmette bulunacak. Böyle bir tesisi yaptırmak isteyen imalatçılarımız dilediğinde gelip tesisimizi gezip inceleme yapabilir. ARGE çalışmaları yaparak kendilerine göre uyarlayabilecek bir tesis kurabilirler.



“Üyelerimize yönelik eğitimlerimizi GTB Akademi çatısı altında birleştirdik. Tüm eğitim faaliyetlerimiz alanında uzman eğitimler aracılığıyla GTB Akademi tarafından veriliyor”

Çalışmalarınızı daha çok proje odaklı mı yapıyorsunuz?

» Bizler burada meclis üyelerimiz, komitelerimiz ve esnafımız ile iç içe olmamız eksikleri kolay tespit etmemizi sağlıyor. Projelerimizi belirlerken eksikleri tespit edip ona göre çalışma yapıyoruz. Bu projeleri hazırlarken de en uygun şartları oluşturmaya özen gösteriyoruz. Mesela Pilot ölçekli fıstık işleme tesisinin binasını biz yaptık ve geri kalan finansman kısmını TÜBİTAK MAM 'den aldık. Lisanslı Depoyu İpek Yolu Kalkınma ajansından aldık. Yeni yönetim binamızı aynı şekilde inşa ederek hizmete açtık. Büyük projeleri mümkün oldukça küçük bütçelerle tamamladık.

Borsa olarak eğitim çalışmalarınız bulunmakta. Bu eğitimlerinizden ve üyelerinize yönelik çalışmalarınız bahsedermisiniz?

» Borsamız tarafından üyelerimize ve personellerimize yönelik düzenlediğimiz eğitimlerimizi 2021 yılında GTB Akademi çatısı altında birleştirdik.

Tüm eğitim faaliyetlerimiz alanında uzman eğitimler aracılığıyla GTB Akademi tarafından yapılmakta. Bu eğitimler bazen online olabildiği gibi bazen de yüz yüze olarak gerçekleştiriliyor. En son genç girişimcilere ve

üniversite öğrencilerimize yönelik 6 gün süren teorik ve uygulamalı 'Dijital Pazarlama ve Sosyal Medya Yönetimi' eğitimi gerçekleştirdik.

Eğitim konularımız genelde gelen taleplere göre şekilleniyor, şu ana kadar Kurum Kültürü, Temel Dış Ticaret, Kişisel Verilerin Korunması Kanunu (KVKK) ve Veri Sorumluları Sicil Bilgi Sistemi (VERBİS), Stres Yönetimi ve Öfke Kontrol, Afet Farkındalık, Resmi Yazışma Kuralları, KOSGEB Destekleri, Dış Ticarete Devlet Destekleri ve ISO 27001 Bilgi Güvenliği Eğitimi gibi çok sayıda konu başlığı ile eğitim çalışmalarını düzenledik.



Yeni dönemdeki hedefleriz bahsedebilir misiniz?

» Gaziantep hububat sektöründe oldukça önemli alana sahip. Bu alanda Hububat emtia merkezi oluşturmayı hedefliyoruz. Bu dönemdeki en büyük hedeflerimizden bir tanesi. Bu merkez sadece hububat değil pamuk ve bakliyatı da kapsıyor. Bununla ilgili çalışmalarımız ve görüşmelerimize başladık. Buğday pazarını emtia merkezine şekline getirip, elektronik satış salonlarına dönüştürmek istiyoruz. Kısa sürede bu merkezi şehrimize kazandırırız Gaziantep'in 50 yıllık fıstık, bakliyat ve pamuk sorununu çözmüş olacağız.

“Yeni dönemde şehrimize yakışır bir Hububat Emtia Merkezi kurmak istiyoruz. Konu ile ilgili görüşmelerimize başladık. Kısa süre içerisinde bu merkezi kentimize kazandırmayı hedefliyoruz”

Genç girişimcilere neler söylemek istersiniz?

» Gençlerimiz sadece okumak değil, sahaya da inip babalarının yaptıkları işlerle kısmen de olsa ilgilenmeleri gerekiyor.

Yani eğitimlerini sürdürecekler ama bunun yanı sıra ailelerinin yaptığı işi veya zanaatı ya da sevdikleri bir mesleği en iyi şekilde öğrenmeye çalışsınlar. Bu onlar için her zaman bir altın bilezik olacaktır.

Girişimciliğe gelince, girişimcilik yeni dünya düzeninin artık olmazsa olmazı. Dünya ticareti teknoloji gelişimi ile birlikte inanılmaz bir kabuk değişimi yaşamakta. Ve bizlerin bu değişim ve dönüşümün içerisinde güçlü bir şekilde yer almamız gerekiyor. Biz ülke olarak küresel ölçekteki girişimcilik gelişmelerini takip eden veya onların tüketicisi olan değil, dünyaya vizyoner bir kimlikle bakan ve büyük girişimlere ev sahipliği yapan güçlü bir ekosistemin oyun kurucusu olmak istiyoruz. Bu noktada gençlerimize ve dolayısıyla onların yolunu açmada bizlere de çok önemli ödevler düşüyor.

Gençlerimiz yeter ki hayal etsin ve hayallerini gerçekleştirmek için mücadele versinler. Unutulmamalı ki, “Her hayal, hayat duvarında gelecek adına bir tuğla koymaktır.”



Bize ihtiyaç duymadığınız her gün için mutluyuz.
Her Kalpte Bir Mutluluk

Medical Point Hastaneler Grubu olarak 27 yıldır size en iyi sağlık hizmetini sunmak için var gücümüzle çalışıyoruz.



MEDICALPOINT

4443525
www.mph.com.tr



ALG Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı
ALİ GÖZCÜ

ALG Tekstil üretiminin yüzde 70'ini ihraç ediyor

Kahramanmaraş'tan Gaziantep'e iş bulmak için gelen ve iki metre karelik bir masada üretime başlayan ALG Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gözcü, sektörde büyümesini hızla sürdürüyor. Her yıl periyodik olarak yüzde 25'lik bir büyüme sağladıklarını belirten Gözcü, üretimlerinin yüzde 70'ini ihraç ettiklerini söyledi.

1998'de Kahramanmaraş'tan Gaziantep'e normal bir iş bulmak için geldiğini belirten Gözcü, "Daha sonra çevremizde üretimle uğraşan arkadaşlarımız vardı üretim daha cazip geldi. Ekonomik koşullar biraz zayıf olsa da üretim bana daha çok keyif verdi. Çok küçük çaplı 1998'de iki metrelik bir masada kumaş olarak başladım. Piyasayı iyi araştırarak ALG Tekstil'in üretimini kademe kademe arttırdık. 24 yıldır sektörde faaliyet göstermekteyiz" dedi.

Hazır giyimi uygun hale getirmenin dışardan kolay gözüktüğünü fakat yaptıkları için birçok zorluğu olduğunu

aktaran Gözcü, "0-16 yaş hem kız hem erkek çocukları için üretim yapıyoruz. Kumaştan başlayacak olursak iplik alıyoruz, daha sonra ise bu kumaşı kendi bünyemizde hazır giyime uygun hale getiriyoruz. Hazır giyime uygun hale getirirken dışardan kolay gözükebilir fakat bir çok farklı aşaması var, baskı, nakış, dijital baskı, bütün bu aşamaları kendi bünyemizde yapıyoruz ve ürün kulvarımızı her yıl kombinasyona doğru arttırıyoruz. Hem örme hem dokuma ayrıntıya girmek istersek t-shirt, kot pantolon, sweatshirt üç iplik kalın ürünlerden de üretim yapıyoruz" ifadelerini kullandı.



ALG Tekstil olarak sosyal sorumluluk projelerine önem veriyoruz. Bu çerçevede 6 yıl önce bir kadın futbol takımı aldık. Bu alanda çalışmalarımız hızla devam ediyor.



İç piyasaya hakim bir firma olduklarını, gelinen noktada üretimlerinin yüzde 70'ini dış piyasa ihraç ettiklerini söyleyen Ali Gözcü sözlerine şöyle devam etti;

"Daha öncesinde iç piyasaya hakim bir firmaydık fakat dış piyasaya açılmak için ciddi çalışmalar yaptık, yaklaşık 15 yıldır fuarlara katılıyoruz şuanda iç piyasamızda kendi kulvarımıza hakim olmakla birlikte yurt dışına da ciddi miktarda ihracat yapıyoruz. Üretimimizin yaklaşık olarak yüzde 70'ini yurt dışına ihraç ediyoruz. Yurt dışında, Arap ülkeleri, Asya, Orta Asya, Türkiye Cumhuriyetleri'nde ciddi bir etkinliğimiz var.

MAĞAZALAŞMA SÜRECİMİZİ BAŞLATTIK

Ürünlerimizi sosyoekonomik düzeyde gruplandırıyoruz, ALG'nin adı altında Almi ve Essu markalarımız var, genelde üst kesim ve orta kesime hitap etmeye çalışıyoruz. Ürünlerimiz artık AVM'lerde de satışa başlandı.

Biz perakendeci müşterilerimizin bize kolaylıkla ulaşabilmesi için şubeler oluşturduk, özellikle Bursa ve İstanbul dış piyasanın sıkça ziyaret ettiği yerler olduğu için oralarda da şubeler açtık. Bu yıl Avrupa'ya kolay ürün sevk edebilmemiz için Bulgaristan'da

yeni bir şube açtık, ilk yurtdışı şubemiz olma özelliğini taşıyor. Artık merkezleri daha iyi inceleyip analiz edip yurtdışı şubeleri açmaya devam edeceğiz.

HER YIL YÜZDE 25'LİK BÜYÜME SAĞLIYORUZ

Her yıl periyodik olarak yüzde 25'lik bir büyüme sağlıyoruz, bundan sonraki büyümemizi ürün kulvarımızı artırma yönünde yapacağız. Yaş gruplarını arttırıp tam koleksiyona doğru ulaşmak istiyoruz. Üretim işi çok önemli güncel renkleri, modelleri takip etmek önemli bununla ilgili İstanbul'da ARGE ofisimiz bulunmakta."



Yaptığı üretim ve ihracatla kent ve ülke ekonomisine katkı sunan ALG Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gözcü, kurduğu ALG Spor Kulübü ile de Türk futboluna önemli bir değer kazandırdı.

Kadın futbolunun Türk futbolunda önemli bir yere gelmesi ve değer kazanmasının gurur verici olduğunu söyleyen Gözcü, "Tabii bu işe girerken öncelikli hedefimiz genç kızlarımızı spora kazandırmaktı. Bunu da yaparken yarışmacı bir takım olup şehrimizi en iyi şekilde temsil etmekte ve bunu da çok iyi başardığımızı düşünüyorum. Attığımız adımlar meyvesini verdi ve Profesyonel ligde yer alan takımlarda kadın futbol takımı kurarak aramıza katıldılar. İnanıyorum ki kadın futbolu gelişerek daha iyi yerlere gelecektir. Bundan sonraki hedefimiz Avrupa'da kalıcı bir başarı yakalamak olacaktır" dedi.

AVRUPADA KALICI BAŞARI YAKALAMAK İSTİYORUZ

İlk kurulduklarından bu yana her zaman başarıyı hedeflediklerini vurgulayan Gözcü, "bu kulvarda yer alıyorsanız başarılı olmanız gerekiyor" dedi. Gözcü, "Gaziantep'in özünde de her alanda başarılı olmak vardır. Transferde bazen bütçemizin de dışına çıkarak çok önemli transferler yaptık. Tabii oyuncu gurubunun yanında çok iyi bir

teknik ekibiyle çalışıyoruz. Hasan Vural hocamızın da takıma katkısı çok önemli. Tabii daha yapacak çok iyi işler var. Az önce dediğim gibi Avrupa'da kalıcı bir başarı yakalamak istiyoruz" ifadesini kullandı.

TARAFTARLARIMIZIN İLGİSİNDEN ÇOK MEMNUNUZ

Gaziantep halkının futbolu yönelik desteklerine de değinen Gözcü, "Bizi destekleyen taraftarlarımız var, özellikle Pilot tayfa grubu bizi hiçbir zaman yalnız bırakmıyorlar. Bazen deplasmanlara dahi geldikleri maçlar oluyor. Şunu söyleyebilirim halkımızın ilgisi gün geçtikçe artıyor, maçlarımızı oynadığımız saha artık bize yetmiyor, çünkü birçok taraftarlarımız dışarda kalıyor. Bu ilgiden çok memnunuz. Öte yandan Gaziantep Valimiz Davut Gül, her koşulda yanımızda, Belediye Başkanımız Fatma Şahin ve ilçe belediye başkanlarımızda desteklerini esirgemiyorlar. Biz bu şehri temsil ediyoruz ve hedefimiz Gaziantep'i başarıyla temsil etmek. Bu desteğin yeni sezonda artarak devam edeceğine inanıyoruz" ifadelerini kullandı.



Şampiyonluk anlatılmaz yaşanır

Son Şampiyonluk gecesinde yaşadıklarını paylaşan Gözcü, "Şampiyonluk duygusu çok farklı. Yani bunu anlatmak yetmez açıkçası yaşamak gerekiyor. Çünkü biz bu takıma çok yatırım yaptık, emek verdik. Her işte olduğu gibi bu alanda da emeğinizin karşılığını alınca inanılmaz mutluluk yaşıyorsunuz" dedi.



Dilediğin renk ve modeller
PINAR
Mobilya'da



BERLİN Yatak Odası Takımı



ASALET Yatak Odası Takımı

YENİ SEZON

PINAR EV MOBİLYALARI İLE YENİLEN

Sadece tek bir tıkla odanızda zarif sitil
www.pinarevmobilyalari.com

1978 yılında başlayıp 2010 yılında vizyonuna yeni ürünler katarak Türkiye ve Irak'ta marka olan firmamız yeni yatırımlarıyla Avrupa ve Asya kıtalarına açılarak bir dünya markası olma yolunda ilerlemektedir.



**EVİNİZE
ÇOK
YAKIŞACAK**

YONCA Yatak Odası Takımı



Kamp ve karavan tutkunları CAMPEX fuarı'nda buluşacak

Gaziantep'te düzenledikleri uluslararası fuarlarla birçok sektöre katma değer sağlayan, AKORT Fuarçılık bölgede bir ilke imza atarak CAMPEX Fuarı ile karavan kullanıcılarını, kamp ve doğaseverleri bir araya getiriyor.



Akort Fuarçılık Yönetim Kurulu Başkanı
HÜLYA AKKAYA

BÖLGEDE BİR OLACAK

AKORT Fuarçılık tarafından bölgede ilk olarak düzenlenecek CAMPEX Kamp Karavan ve Doğa Sporları Fuarı, 02-06 Kasım 2022 tarihleri arasında OFM Ortadoğu Fuar Merkezi'nde kapılarını ziyaretçilerine açıyor.

KAMP VE KARAVAN TURİZMİNİ BİR ARAYA GETİRECEK

Dünyada 40 milyar avroluk bir Pazar büyüklüğüne ulaşan kamp ve karavan turizmi sektörü, özellikle dünyada yeni bir akım oluşturan karavan kullanıcıları, kamp ve doğaseverleri fuarlarda bir araya getiriyor.

Fuar ile ilgili açıklamalarda bulunan Akort Fuarçılık Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Akkaya, "Minimal yaşam ve karavan hayatının yaşam felsefesi olduğu günümüzde profesyonel kampçıların yanı sıra kamp deneyimi yaşamak isteyen doğa tutkunları, CAMPEX Kamp Karavan ve Doğa Sporları Fuarı'nda buluşacak" dedi.

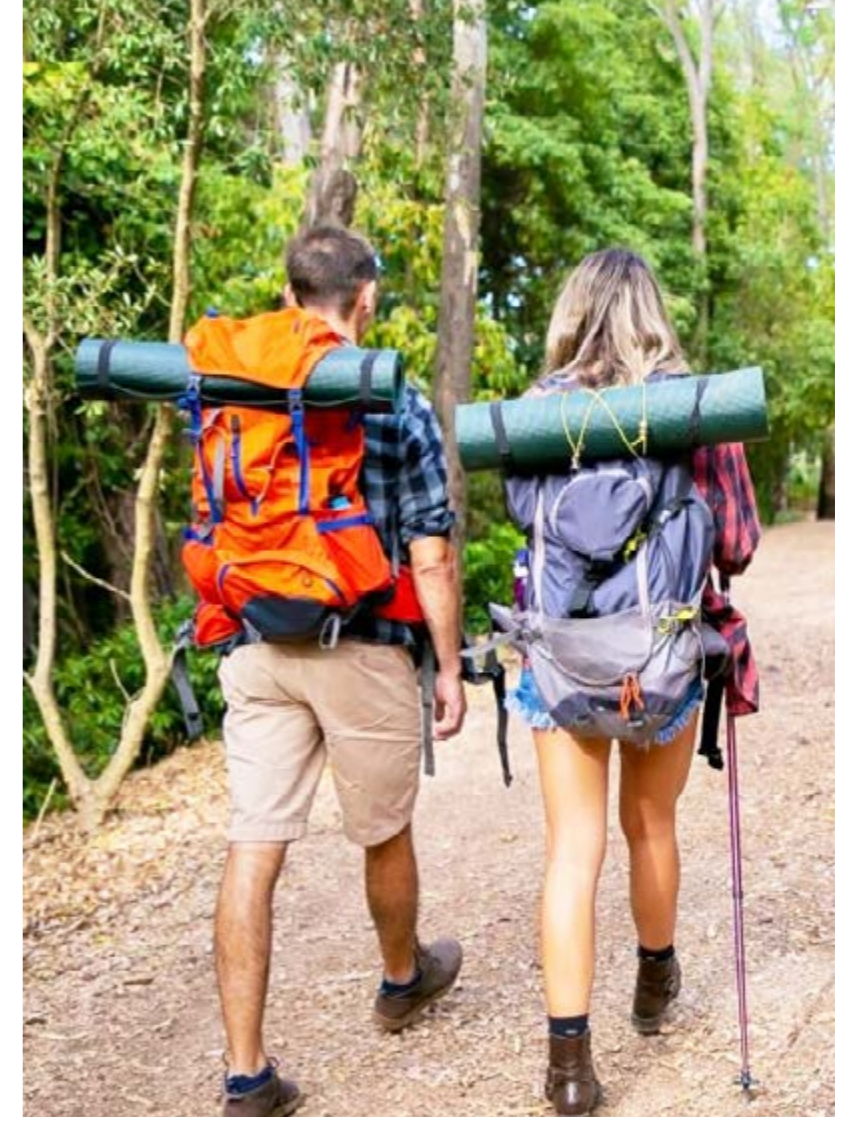
BİNLERCE DOĞASEVERİN ZİYARET ETMESİ HEDEFLENİYOR

CAMPEX fuarında karavan, motokaravan, çekme karavan, off-road karavan, Tiny House, bungalov, kamp malzemeleri ve tekstil ürünleri, doğa sporları ve bisiklet gibi ürünlerin sergileneceğini belirten Akkaya, son dönemde doğa ile iç içe olmayı tercih eden binlerce doğaseverin bu fuarı ziyaret etmesi beklendiklerini söyledi.

HAYALLERİNDEKİ KAMP ORTAMINA KAVUŞACAKLAR

Fuar birçok markanın gelecek yılki yeni sezon ürünlerinin ilk defa görücüye çıkaracağı, gerek yeni bir karavan sahibi olmak isteyen, gerekse var olan karavanını veya kamp ekipmanını yeni modeliyle değiştirmek, yeni dekorasyon ve aksesuarları denemek isteyen alıcılara, hayallerindeki kamp ortamına kavuşma imkanı sağlamayı da hedefliyor.

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'nin Gaziantep'e kazandırdığı Karavanpark gibi arka arkaya açılan karavan otoparkları ve kamp alanları ile birlikte Türkiye'de 500 milyon dolarlık bir sektöre haline gelen kamp karavan üreticileri 2023 modellerini CAMPEX Kamp Karavan ve Doğa Sporları Fuarı'nda tanıttak.





CAMPEX FUARI

Kamp, Karavan ve Doğa Sporları Fuarı

02-06 Kasım 2022
Gaziantep
"BÖLGENİN İLK VE TEK FUARI"





ÇEİS Yönetim Kurulu Başkanı
ADİL SANİ KONUKOĞLU

ÇEİS'in örnek projelerine uluslararası ödül

Çimento Endüstrisi İşverenleri Sendikası (ÇEİS), hayata geçirdiği fark yaratan projeleriyle uluslararası platformlardan üç ayrı ödülün sahibi oldu.

ÇEİS Yönetim Kurulu Başkanı Adil Sani Konukoğlu, büyük emeklerle uzun zamandır hayata geçirilen örnek projelerinin yurtdışından da olumlu tepkiler almasından gurur duyduklarını belirterek, "Değişimin parçası olabilmek hepimizi mutlu ediyor" dedi.

ÇEİS, toplumsal cinsiyet eşitliğine dikkat çektiği #BenimleGelecek adlı projesi ve "Gelişimin Kapılarını Birlikte Açıyoruz" sloganıyla sektöre hizmet eden ÇEİS Kampüs projesi ile Stevie Awards'dan iki, "Kentsel Alanda Yenilikçi Yaklaşımlar" temasıyla

düzenlediği Yapı Tasarım Yarışması ile International Business Awards'dan bir bronz ödüle layık görüldü. ÇEİS, geçtiğimiz yıl gerçekleştirdiği ve pek çok sektöre ilham veren projeleriyle uluslararası ödüllerin sahibi oldu. Türkiye'de toplumsal cinsiyet kalıplarının incelendiği bir araştırmayla da desteklenen ve çimento sektörü çalışanlarına yönelik bir farkındalık projesi olan #BenimleGelecek ile The Stevie Awards for Great Employers ödül programında Achievement in Diversity and Inclusion (Çeşitlilik ve Kapsayıcılıkta Başarı) kategorisinde bir bronz ödül kazandı.



KAPLAN KARDEŞLER

We weave for the world

www.kaplankardesler.com



Rumkale'nin dünyaya tanıtılması ve su sporlarının yaygınlaşması için düzenlenen festivale Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin ve Gaziantep Valisi Davut Gül de katılarak sporculara başarılar diledi, yüzme yarışmalarının startını verdi.

BÜYÜKELÇİ VACEK PADDLE BOARD GÖSTERİSİ YAPTI

Festivalde ayrıca Çekya Ankara Büyükelçisi Pavel Vacek, Rumkale'de Fırat Nehri üzerinde paddle board gösterisiyle ziyaretçilere unutulmaz anlar yaşattı. Festival kapsamında profesyoneller tarafından flyboard ve jetski gösterileri de yapıldı. Paralimpik milli yüzücü Sevilay Öztürk ise gösteri yüzüşü gerçekleştirdi.

ŞAHİN: SPORCULARIMIZ BUGÜN, ANADOLU'NUN SESİNİ, HEYECANINI, VİZYONUNU, HOŞGÖRÜSÜNÜ, İRFANINI FIRAT'A GETİRDİ

Festivalin açılış töreninde konuşan Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, etkinliğin her yıl daha da büyüyen geliştiğini belirtti. Konuşmasında gelecek yıl federasyon iş birliğiyle kapsamın büyüyen Avrupa'dan katılacak sporcularla festivalin uluslararası boyutunu arttıracaklarını dile getirdi.



FIRAT'I DÜNYAYA TANITMAK İÇİN EKŞİĞİMİZ YOK BAŞARACAK GÜCÜMÜZ VAR

Konuşmasının son bölümünde Başkan Şahin, Büyükşehir Belediyesi'nin bütün birimlerinin Rumkale'yi en özel yer olarak gördüklerini belirterek sözlerini şöyle tamamladı:

“Artık Anadolu'nun gençleriyle birlikte dünyanın gençleri, gelecek yıl burada yarışacaklar. Bu işin kaybedeni yok. Sporun kaybedeni yok. Gazi Mustafa Kemal Atatürk 'Ben sporunun zeki, çevik ve ahlaklısını severim' dediği gençler burada. Sayın Cumhurbaşkanımız, ok'Spor ne kaybetme üzüntüsü ne kazanma sevincidir. Spor özgüvendir, cesarettir' diyor. Ay yıldızlı bayrağımızla İstiklal Marşımızı okuttuğumuz dünyada başarıdan başarıya koşuyoruz. Her birinizin başarı hikayesini taçlandırmak için buradayız. Fırat'ı dünyaya tanıtmak için ekşimiz yok başaracak gücümüz var. Gençlerin heyecanı, hocalarımız, Anadolu burada Fırat'ta.”

Katılımcılık, fırsat yaratmak, centilmenlik, saygı kavramlarını temel alınarak spora olan ilgiyi arttırmak, bölgenin tarihi dokusunun ve turizm potansiyelinin alternatif etkinliklerle tanıtılması hedefiyle düzenlenen festivalde açık su yüzme yarışlarında yıldızlar, gençler ve masterlar kategorilerinde 304 sporcu yarıştı. 5 şehirden gelen 8 su topu takımı ve 14'ü şehir dışından olan 29 dragon bot takımı Rumkale kıyılarında kıyasıya mücadele etti.

Fırat'ın incisi Rumkale'de festival coşkusu yaşandı

Bu yıl 5'incisi düzenlenen Uluslararası Rumkale Su Sporları Festivali'ne yoğun katılım sağlandı. Doğa ve tarihin iç içe olduğu Yavuzeli ilçesinde bulunan Rumkale'de düzenlenen festivale bu yıl 13 ülke ve 38 şehirden bin 350 sporcu dragon bot, su topu ve yüzme yarışlarına katıldı.

“2023 hedeflerimize adım adım ilerliyoruz”



GAİB BAŞKANI
CELAL KADIOĞLU

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Celal Kadooğlu, GAİB Hububat Birliği olarak yapılan yeniliklerden ve ihracat rakamlarından bahsetti.

GAİB HUBUBAT BİRLİĞİ EN FAZLA İHRACAT YAPAN BİRLİK OLDU

Pandeminin tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de yaşamın her alanında önemli değişikliklere neden olduğunu ifade eden GAİB Hububat Birliği Başkanı Celal Kadooğlu, “Zorlu süreçlerde ülkemiz üretebilen ve kendine yetebilen bir ülke olmayı başardı. Genel olarak tüm dünya bu süreçten olumsuz etkilenirken Türkiye’de gıda

konusunda herhangi bir yetersizlik olmadı. Ülke olarak, zorlu süreçleri, en az zararla atlatmayı başardık. Ülkemizde tarım alanında en fazla ihracat gerçekleştiren sektörler arasında yer alan hububat sektörü, yükselen grafiğini sürdürmeye devam etti” dedi.

“2023 HEDEFLERİMİZİ GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ”

GAİB Hububat Birliği olarak ihracatlarını ilk 8 ayda yüzde 28’lik artışla 2,2 milyar dolar seviyelerine çıkardıklarını belirten Kadooğlu, “Hububat Birlikleri arasında Türkiye’nin en fazla ihracat gerçekleştiren birliği olma statümüzü koruyoruz. İhracatımızı, planladığımız

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Celal Kadooğlu, sektör olarak bu yıl ilk 8 ayda Türkiye genelinde yüzde 30,3’lük bir artış ile ihracatlarını 7,2 milyar dolara ulaştırdıklarını söyledi. Kadooğlu, “Üyelerimizin özverili çalışmalarıyla hedeflerimizi gerçekleştirmeye el birliğiyle devam ediyoruz” dedi.

yeni projelerimizle daha da artırarak 2023 yılı hedeflerimizi gerçekleştirmeye hep birlikte devam edeceğiz” dedi.

“SEKTÖR TEMSİLCİLERİNİN SORUNLARINI ÇÖZÜYORUZ”

GAİB Hububat Birliği Başkanı Kadooğlu, göreve geldikleri günden itibaren üyelerle bir araya gelerek sektör sorunlarının çözümüne yönelik düzenledikleri ‘Sektör İstişare Toplantıları’nın verimli geçtiğini ve bu toplantıları sürdüreceklerini söyledi. Başkan Celal Kadooğlu, birlik olarak sektör temsilcilerinin sorunlarını çözebilmek adına bakanlıklarla sürekli temas halinde olduklarını vurguladı.

Baloğlu

*Kahvaltının tadı,
tuzu, bereketi...*



Tekstilkent Mahallesi İbrahim Tevfik Kutlar Cad. No 98 Şahinbey / Gaziantep (Merkez)

Telefon: 0.342 225 84 84 (Merkez) Email: info@baloglugida.com

www.baloglugida.com @balkayabaloglugida @balkayabaloglugida



İmalat sanayinin teknolojik dönüşümü desteklenecek

İpekyolu Kalkınma Ajansı (İKA), imalat sanayinde (makine, metal, bilişim, medikal, savunma, teknik tekstil) yenilikçi, nitelikli ve katma değeri yüksek bir üretim yapısına geçişin sağlanması için sanayicilere 40 milyon lira destek verecek.



İKA GENEL SEKRETERİ
BURHAN AKYILMAZ

Yaşam Kalitesi Yüksek, Beşeri Sermayesi Güçlü, Rekabetçi ve Yenilikçi, Orta Doğu'nun Çekim Merkezi İpekyolu" hedefiyle çalışmalarına devam İKA, kurulduğunu günden bu yana Gaziantep, Adıyaman ve Kilis'te 1080 projeye 468 milyon liralık yatırım hacmi oluşturdu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığına bağlı Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğünde faaliyetlerini gösteren İpekyolu Kalkınma Ajansı olarak bölgedeki imalat sanayinin teknolojik dönüşümünü sağlamak amacıyla imalat sanayi dönüşüm programını başlattıklarını söyleyen İKA Genel Sekreteri Burhan Akyılmaz, Programın temel amacının özellikle Gaziantep, Adıyaman ve Kilis'te orta, orta yüksek ve yüksek teknoloji ürünlerin üretimini artırmak olduğunu ifade etti. Akyılmaz, "Amacımız, bölgemizde üniversite sanayi iş birliklerini geliştirmek. Yine Ar-Ge çalışmalarını artırarak teknoloji odaklı ürünlerin üretim miktarını ve çeşitliliğini artırmak." dedi.

Program kapsamında ilk olarak Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığı ile iş birliğinde bölgedeki dönüşüme öncülük yapacak sektörlerin başında gelen makine ve metal sektöründe yerinde analiz çalışması yaptıklarını anımsatan Akyılmaz, bu çalışmayla birlikte Gaziantep ve Adıyaman'da üretilebilecek yüksek katma değerli ürünlerin ve yatırımların envanterini çıkardıklarını kaydetti.

"40 MİLYON LİRALIK DESTEĞİ SANAYİCİLERİMİZİN KULLANIMINA AÇTIK"

Yapılan çalışmalar sonucunda Gaziantep imalat sanayisinin bu konuda önemli yeterliliğe sahip olduğunu fark ettiklerini dile getiren Akyılmaz, şöyle konuştu:

"Bunun üzerine projeler geliştirdik. Öncelikle firmalarımızın bu konudaki farkındalığını artırmaya çalıştık. Teknik ziyaretlerle İstanbul ve Ankara'daki önemli teknoloji firmalarını ziyaret ettik. Daha sonra ulusal ve uluslararası düzeydeki teknoloji firmalarını Gaziantep'e davet ederek burada tedarik zirveleri yaptık. Önemli bir network oluşturduk. Şimdi de yaptığımız saha çalışmaları sonucunda Gaziantep'te



üretilebilecek yüksek teknoloji ürünlerin ve yüksek teknolojik yatırımların gerçekleşmesi amacıyla İpekyolu Kalkınma Ajansı olarak 40 milyon liralık desteği bölgemizdeki sanayicilerimizin kullanımına açtık. Bu çağrı kapsamında KOBİ'ler yararlanıcı olabilecekler. 21 Kasım'da başvurusu bitecek olan bu süreç şu anda devam ediyor. Tüm KOBİ'lerimizi özellikle yüksek teknoloji ürünler üretmek isteyen veya yeni yüksek teknoloji odaklı yatırımlar yapmayı planlayan firmalarımızın müracaat etmelerini bekliyoruz."

"GAZİANTEP'TE BİRÇOK ALANDA ÜRETİM VE YATIRIM BAŞLAYACAK"

Firmaların minimum 500 bin maksimum 2,5 milyon liralık finansman desteği alabileceğine işaret eden Akyılmaz, projelerin sonuçlanmasıyla birlikte Gaziantep'te imalat sanayisinde çok ciddi bir dönüşümün olacağını ümit ettiklerini aktardı.

Akyılmaz, şöyle devam etti:

"Gaziantep'te artık savunma sanayisinde, medikal sanayide, yazılımda, siber güvenlik alanında ve diğer yüksek teknoloji alanlarda üretimlerin ve yatırımların başlayacağını düşünüyoruz. Öncelikle çağrı rehberimizde iki önemli husus var. Birincisi Gaziantep'teki firmaların yeteneklerine bağlı olarak üretilebilecek yeni ürünlerin listesi var. Hem o ürünleri üretmek isteyen firmalara destek verebileceğiz hem de çağrı rehberinde yer alan Gaziantep'te yapılabilecek yüksek katma değerli yatırımlar önerileri var. KOBİ'lerimizin bu yatırım önerilerini ve ürün önerilerini de dikkate alarak başvuru sürecini değerlendirmelerini tavsiye ediyorum."



Beyax 4'üncü şubasını açtı

Mobilya aksesuar sektöründe çeyrek asrı aşan tecrübe ve birikimiyle hizmet veren Mehmet Beyaz Mobilya ve Mutfak Aksesuarları (BEYAX), Gaziantep'te 4'üncü showroom şubasını hizmete açtı.



Açılış töreninde konuşan BEYAX Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Beyaz, 2009 yılında çıktıkları yolda, sektörde Türkiye'nin en iyi markaları arasında yer almaktan mutluluk duyduklarını söyledi. Beyaz, "Gaziantep'te 4'üncü showroom şubemizi Gaziantep halkının hizmetine açarak Türkiye genelinde iyi bir marka haline getirdik. Artık hedefimiz Beyax markasını Dünya'da özellikle Avrupa'da en güvenilir marka haline getirmek" dedi.

BEYAX GAZİANTEP'TE FARK YARATIYOR

Yaklaşık 25 yıldır sektörde faaliyet gösteren Beyax, 4'üncü şubasını Gaziantep'te hizmete açtı. Geniş ürün yelpazesi ve kaliteli hizmetle dikkat çekmeye devam eden Beyax, müşterilerine optimum fiyat politikası ve geniş ürün yelpazesi sunuyor.

BEYAX MARKASINI DÜNYA MARKASI HALİNE GETİRECEĞİZ

Açılış töreninde konuşan Mehmet Beyaz Mobilya ve Mutfak Aksesuarları (BEYAX) Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Beyaz, Gaziantep'te yatırım yapmaya devam ettiklerini belirterek "Beyaz ailesi olarak 2009 yılında çıktığımız yolda kendi sektörümüzde Türkiye'nin en iyi markasını oluşturmaktı. Gaziantep'te 4'üncü showroom şubemizi Gaziantep halkının hizmetine açarak Türkiye genelinde iyi bir marka haline getirdik. Artık bundan sonraki hedefimiz beyax markasını Dünya'da özellikle Avrupa'da en güvenilir marka haline getirmek. Buna inancımız tam ve bu yoğun çalışmalarımız sonunda başarıyı hedefliyoruz" dedi.



Beyax Yönetim Kurulu Başkanı
ABDULKADİR BEYAZ

uslugroup.

uslugroup.
Uslu Güven

uslugroup.
Gaziantep
Güven Boya

uslugroup.
Uslu Kimya

www.uslugroup.com.tr

Marshall

let's colour



T +90 342 337 87 70 • F +90 342 337 87 74

2.ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 83231 CADDE NO:12 BAŞPINAR/GAZİANTEP

Halı sektörü tanıtım atağına geçiyor

TİM Halı Sektör Kurulu, İstanbul'da Salahattin Kaplan Başkanlığında toplanarak gündemi değerlendirdi. 2022 yılı Ocak-Eylül dönemi halı ihracatının değerlendirildiği toplantıda halı sektörünün son dönemlerde yaşadığı önemli sorunları da masaya yatırdı.



Türkiye İhracatçılar Meclisi Dış Ticaret Kompleksinde toplanan TİM Halı Sektör Kurulu yeni dönemin ilk toplantısını gerçekleştirdi. Salahattin Kaplan başkanlığında gerçekleştirilen ve TİM Başkanı Mustafa Gültepe'nin de katıldığı toplantıda halı sektörünün sorunlarının yanı sıra yeni pazarlara yönelik yürütülmesi planlanan çalışmalar da masaya yatırıldı.

TİM Başkanı Mustafa Gültepe, sektörün sorunlarını bildiklerini ve çözümü için ilgili bakanlıklarla sürekli temas halinde olduklarını ifade etti. Toplantının verimli geçtiğini ifade eden TİM Halı Sektör Kurulu Başkanı Salahattin Kaplan da sektörün Eylül ayında 246 milyon 191 bin dolarlık ihracata imza attığını, Türkiye genelinden Ocak-Eylül 2022 döneminde toplam 1 milyar 981 milyon 284 bin dolarlık halı ihracatı gerçekleştirildiğini sözlerine ekledi.



TİM Halı Sektörü Kurulu Başkanı
SALAHATTİN KAPLAN

Kaplan toplandı sonrası yaptığı değerlendirmede, Halı sektörünün pandemi sonrasında ihracatta kısmen düşüş yaşamış olsa da son aylarda toparlanmaya doğru gittiklerini söyledi.

Diğer sektörlerde olduğu gibi halı sektöründe de de global krizlere dayalı önemli sorunlar yaşandığını vurgulayan Kaplan, "Finansmana erişim, artan işçilik, enerji ve hammadde maliyetlerine kadar her alanda diğer sektörlerde olduğu gibi sektörümüzde de sorunlar yaşanıyor. Bugün TİM Başkanımız Sayın Mustafa Gültepe'nin de katılımıyla gerçekleştirdiğimiz toplantıda ana başlıklarla sorunlarımızı masaya yatırarak beraberinde çözüm önerilerimizi de sunduk. Elbette ülkemiz için önemli ihrac ürünleri arasında yer alan ve dünyanın en büyük halı üretim merkezi haline gelen Türkiye'de bu sektörün daha çok gelişmesi, ihracatının daha fazla artması yönünde çalışmalarımız ve çabalarımız devam edecektir" dedi.



**YENİLİKÇİ ÜRÜNLERLE
DÜNYA HALI PAZARINDA
TÜRKİYE RÜZGÂRI ESECEK**



**DÜNYA GENELİNDE TANITIM
ATAĞI SÜRECEK**

Dünya halı pazarının en önemli üretici ülkesi konumunda yer alan Türkiye'nin halı ihracatını arttırmanın en önemli yolunun yeni pazarlara açılmak olduğunu da ifade eden Başkan

Salahattin Kaplan "İhracatımızı geliştirmenin ve arttırmanın en önemli adımı tanıtımdır. Bu anlamda özellikle Afrika pazarlarına yönelik tanıtım çalışmalarımızı attırarak sürdüreceğiz. Hedef ülkeler olarak belirlediğimiz ülkelere yönelik düzenleyeceğimiz

heyet gezilerimizle bu ülkelere ürünlerimizi tanıtmaya devam edeceğiz. Mevcut pazarlarımızdaki gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Suudi Arabistan'a ihracatımız her geçen gün artıyor. Mevcut pazarlardaki payımızı korurken yeni pazarlarda da etkili olmayı hedefliyoruz" dedi.

**YENİLİKÇİ ÜRÜNLERLE DÜNYA
PAZARLARINDA YER ALMAYI
SÜRDÜRECEĞİZ**

Türk halı sektörünün dünya trendlerini yakından takip ettiğini ve yenilikçi ürünlerle nihai tüketiciye hitap edebilmek için halı üretimin ihtiyaçlara göre üretim yaptığını da ifade eden Başkan Salahattin Kaplan "Gelişen ve değişen dünyada halı algısı ve kullanım alanları da hızla değişiyor. Elbette üreticilerimiz yenilikçi ürünlere yönelirken dünya halı modasını da yakından takip ediyor" dedi.



Bakan Muş: İş dünyasının her zaman yanındayız

Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Gaziantep Sanayi Odası'nı (GSO) ziyaret ederek, GSO Meclis Başkanı Adil Sani Konukoğlu ve Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi'nin evsahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda sanayicilerin ve iş dünyasının problemlerini, talep ve beklentilerini dinledi.



Toplantıda küresel ekonomide ciddi sıkıntılar yaşandığını dile getiren Ticaret Bakanı Mehmet Muş, iş dünyasının her zaman yanında olduklarını ve Bakanlık olarak talepleri yerinde dinleyerek çözüm üretmek için çalıştıklarını belirtti. İhracat vurgusu yapan Bakan Muş,

ihracata yönelik desteklerin devam ettiğini ve özellikle AB ülkelerinde yaşanan ekonomik daralmaya karşı sanayici ve ihracatçıları başka bölgelere yönelmeleri ve pazar çeşitliliğini artırmaları çağrısında bulunarak, bu yönde stratejik çalışmalar yürüttüklerini ifade etti.

Mahbuba, dünya pazarlarındaki yerini alıyor



Gaziantep'ten dünyaya açılan yüzde 100 yerli markası Mahbuba, 45'i aşkın ülkeye ihraç ediliyor. Aktürk Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Aktürk, Mahbuba'nın her geçen gün dünya pazarında yerini aldığını belirtti.



Aktürk Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Aktürk, Mahbuba'nın her geçen gün dünya pazarında yerini aldığını belirterek, "Mahbuba markası çatısı altında kahve, çay, bulyon, toz içecek ve bakliyat gibi geniş ürün yelpazemiz ile dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz" dedi.

"DÜNYA MARKASI OLMA YOLUNDA EMİN ADIMLARLA İLERLİYORUZ"

Aktürk Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Aktürk yaptığı açıklamada, dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerleyen Mahbuba markası tüketicilerden büyük ilgi gördüğünü söyledi. Aktürk, Mahbuba'nın yüzde 100 yerli bir marka olduğunu ifade ederek, bugüne kadar özellikle dünya pazarında büyüyen pek çok ülkede tanınan bir marka haline geldiğini kaydetti.

"ÇEYREK ASRI AŞAN TECRÜBE"

Aktürk, Mahbuba'nın, tea ve coffee markalarıyla çeyrek asrı aşkın tecrübesiyle dünya markalarıyla rekabet edebilen global bir marka olma yolunda ilerlediğini söyledi. Aktürk, "Üretim kapasitesi ve kalitesi ile dünya standartlarında entegre bir tesis olan fabrikalarımızda, teknolojik gelişmeleri sürekli takip ederek kapasitemizi ve verimliliğimizi sürekli artırıyoruz" dedi.



İKA ve GETHAM

katma değerli sektörlerde insan kaynağı yetiştirecek

Gaziantep Ticaret Odası iştiraklerinden GETHAM, İpekyolu Kalkınma Ajansı'nın "Beceri Geliştirme Mesleki Eğitim ve İstihdamı Destekleme Programı" çerçevesinde katma değerli sektörlerde ihtiyaç duyulan insan kaynağını yetiştirmek ve genç istihdamı desteklemek üzere İKA ile işbirliği protokolü imzaladı.



Gaziantep Ticaret Odası (GTO) iştiraklerinden Gaziantep Endüstriyel Tasarım ve Hibrit Modelleme Merkezi ile (GETHAM) İpek Yolu Kalkınma Ajansı (İKA) arasında mesleki eğitim için iş birliği protokolü imzalandı. "Beceri Geliştirme Mesleki Eğitim Ve İstihdamı Destekleme Programı" çerçevesinde imzalanan protokol çerçevesinde hem geleneksel hem de geleceğin mesleklerine yönelik uygulamalı eğitimler verilecek.

Söz konusu protokol için GTO'da düzenlenen imza töreni GTO Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım, İKA Genel Sekreteri Burhan Akyılmaz, GTO Başkan Yardımcısı ve GETHAM Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Acioğlu, GTO ve GETHAM Yönetim Kurulu Üyesi Sinan Bay'ın katılımlarıyla gerçekleşti.

Bilgin Group 4 dalda ödül aldı



New Holland'ın Türkiye'de en çok tercih edilen satış bayisi olarak sektöre adını altın harflerle yazdıran ve Türkiye satış birinciliği unvanına sahip Bilgin Group 4 dalda ödüle layık görüldü.

New Holland'ın Türkiye'de en çok tercih edilen bayisi Bilgin Group başarılarına devam ediyor. Müşterilerine sunduğu kaliteli hizmetlerle Türkiye satış birinciliği unvanına sahip Bilgin Group'a hizmetlerinden dolayı ödül yağdı. 4 dalda ödüle layık görülen Bilgin Group'a ödülleri Türk Traktör Grup Müdür Cem Burak Pir ve Bölge Müdürü Orkun Tegiz tarafından, Bilgin Traktör Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Kadir Bilgin'e takdim edildi.

4 dalda aldıkları ödüllerden dolayı gurur duyduklarını dile getiren Bilgin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, Türkiye'de bu anlamda öncü firma olmaktan ve bunun yanı sıra çiftçilerin her daim yanlarında olmaktan mutluluk duyduklarını söyledi. Bilgin "Çiftçimizin her daim yanında olmaya çalışıyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz güven ve kalite beraberinde başarıyı da getiriyor.

Bize layık görülen bu ödüller tüm paydaşlarımızın ve müşterilerimizin destekleri ile olmuştur. Bu başarının en büyük mimarları çiftçilerimiz ve müşterilerimizdir. Bu süreçte bizleri yalnız bırakmayan ve her daim yanımızda olan tüm müşterilerimize teşekkür ediyorum. Bilgin Group olarak Gaziantep ve çevre illerimize en kaliteli hizmeti sunmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.





İş dünyası Karataş Bellona açılışında buluştu

İş dünyasının başarılı isimlerinden sanayici iş insanı Hakan Çakıcı ve perakende mağazalar sektörünün ünlü isimlerinden Güneşler Mağazaları sahibi Mustafa Güneş'in ortak yatırımı ile Karataş Bellona Yatak mağazası açıldı.

Gaziantep'te uzun yıllardır mobilya sektörünün öncü firmalarından Güneşler Mağazaları 4'üncü mağazasını Karataş'ta hizmete açtı.

Bellona yatak ve otel grupları ile Gaziantep'te adından söz ettiren Güneşler Mağazaları, 4'üncü mağazasını açmanın mutluluğunu yaşadı. Ünlü kemancı Yıldız Asyalı'nın keman şovu ile açılışa gelen davetlilere unutulmaz bir an yaşattı. Karataş'ta yeni hizmete

açılan Güneşler Bellona sahibi Mustafa Güneş ve İş İnsanı Hakan Çakıcı'nın yanı sıra bir çok iş adamı ve siyasetçi katıldı. Açılış kurdelasını Kuran'ı Kerim tilavetinin okunmasının ardından Gaziantep İl Jandarma Komutan Yardımcısı Doğan Şar, MÜSİAD Şube Başkanı Fatih Fedaioğlu, GAGİAD Başkanı Cihan Koçer, İstanbul Gaziantep'liler Derneği Başkanı Ali Uçar, ASKON Şube Başkanı Alper Tunga Çiftçi, Ahmet Kamil Şirikçi, Hakan Çakıcı ve Mustafa Güneş kesti.



GES projeleri çiftçilerin maliyetini düşürecek

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Gaziantep Valiliği ile İpek Yolu Kalkınma Ajansı iş birliğinde hayata geçirilen 5 megavatlık Hancağız Güneş Enerji Santrali açılışı gerçekleştirildi.



Barak sulama projesi kapsamında devreye alınan santralin 3 ayda 1,6 milyon TL'lik elektrik üreterek bölge çiftçisinin enerji maliyetini büyük oranda azaltması hedeflenirken santral ile Fırat Nehri'nden gelen su, sulanabilir arazinin 8 bin dekardan 101 bin dekara ulaşmasını sağlayacak, çiftçinin elde edeceği ürün rekoltesi artacak.

VARANK: 5 MEGAVATLIK SANTRALİ 15 MEGAVATA ÇIKARMAK İÇİN DESTEĞİMİZ SÜRECEK

Santral açılışında konuşan Bakan Varank, Nizip bölgesindeki çiftçilerin sulama ile ilgili, pompaj istasyonlarının enerji maliyetleri ile ilgili sıkıntıları olduğunu belirterek, şunları söyledi:

"Bölgedeki tarım arazilerinde verimi ve rekolteyi artırmak için güneş santrali projesini devreye aldık. Biz bakanlık olarak buraya 30 milyon lira katkı sağladık. İpek Yolu Kalkınma Ajansı buraya keza 30 milyon lira katkı sağladı. İnşallah burada kurduğumuz santral ile biz, sulama maliyetlerinin tamamını karşılayabileceğiz. Çalışmalarımız bununla kalmayacak, buradaki 5 megavatlık santrali 15 megavata çıkarmak için desteğimizi sürdüreceğiz."



“Markalaşma trenini kaçırdık”

Ayakkabı üretimi ve ihracatında Türkiye’de İstanbul’dan sonra ikinci sırada yer alan Gaziantep, markalaşmada sınıfta kaldı. Markalaşmada trenin kaçtığı ayakkabıcılık sektöründe bunlara rağmen üretim tüm hızıyla devam ediyor.



Kayıt dışılığın büyük bir sorun oluşturduğu sektörde Gaziantep Ayakkabıcılar Odası Başkanı M. Emin İnce, son gelişmeleri anlattı. Önemli açıklamalarda bulunan İnce, Rus, Azerbaycan, Hindistan, Suudi Arabistanlı yatırımcıların Gaziantep’i yol ettiğini ve burada ciddi yatırımlar yaptığını söyledi. İnce, Özellikle Rusya’da ve Avrupa’da yatırımcıların da kentte KOBİ avına çıktığını anlattı.

MARKALAŞMADAN BÜYÜMEK

En büyük ikinci ayakkabı terlik fuarına ev sahipliği yapan, bunun yanında 85 firmanın ilk kez Afrika

pazarına ayakkabı ve terlik sattığı Gaziantep’te en büyük sorun markalaşmak olarak ortaya çıktı. Başkan Emin İnce, markalaşma konusunda trenin kaçtığını ancak kurumsallaşmak adına adımlar atılmaya başladığını anlattı.

DOKUNUŞLARLA BİR ÜST LİGE ÇIKTIK

İnce, insanların ekonomisine dokunacak, bulunduğu yerden kalıcı olmaya çalışacakları projeler ürettiklerini belirterek, “Biz paydaşlarımızla birlikte elimizden geleni yapmaya çalışıyoruz. Esnafımızla birlikte yönler belirledik, rotalar oluşturduk ve dokunuşlarla bir üst çıktık. Gaziantep olarak ortak paydada ayakkabı sektörü olarak kenetleniyoruz. Birlikte çalışıyoruz, kaptır yapmıyoruz” dedi.

Her fuarda ayakkabıda markalaşmanın gündeme getirildiğini ve bu konuda Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin’den destek istediklerini anlatan İnce, “Başkanımız bize uzman gönderdi. Uzmanlarla fizibilite çalışması yapıyoruz. Hala sahadayız. Ama maalesef markalaşma trenini kaçırdık. Bizlere uzmanlar ya marka olacaksın ya da markalara mal yapacaksın” şeklinde konuştu.



GastroAntep’te BANETTİ lezzetleri rüzgarı esti

4’üncüsün Uluslararası Gastronomi Festivali’nde stant açan Türkiye’nin ünlü makarnası Banetti’nin bir birinden farklı lezzetleriyle konukların ilgi odağı oldu.



Büyükşehir Belediyesi’nin Gaziantep Valiliği koordinasyonunda ve Gaziantep’i Geliştirme Vakfı (GAGEV) iş birliğinde bu yıl 4’üncüsün gerçekleştiği Uluslararası Gaziantep Gastronomi Festivalinde yerini alan Türkiye’nin ünlü makarnası Banetti’nin bir birinden farklı lezzetleriyle konukların ilgi odağı oldu.

4’üncüsün Uluslararası Gaziantep Gastronomi Festivaline katılarak yenilikçi ürünlerini konuklara ikram eden Banetti, her yaş gurubundan insanların ilgi kaynağı olurken özellikle çocuklar Banetti’nin eşsiz lezzetleri arasında yer alan Noodle ürünlerine büyük ilgi gösterdi. Festival süresinde konuklarına eşsiz lezzetleri ücretsiz ikram eden Banetti düzenlediği çeşitli yarışmalarla da festivalin en renkli geçmesine büyük katkılar sağladı. Dünyanın bir çok ülkesinde sevilerek tüketilen Banetti Makarna ve çeşitli ürünleri 4’üncüsün Uluslararası Gaziantep Gastronomi Festivaline farklı lezzetler katarak festivalin en gözde markaları arasında yerini aldı.



Yeşil şehir çalışmalarını GAGİAD'dan dinlediler

Kentlerin ekolojije verdiği değer, yeşil kalkınma süreci ve bu alanda yaptığı çalışmaların yerinde görülerek 5 ülke arasında görüş alışverişi sağlanmasına imkan sunan ve AB tarafından da desteklenen projenin ilk ulusötesi buluşması gerçekleşti.

Türkiye Ulusal Ajans ve Avrupa Komisyonu tarafından desteklenen Erasmus+ Mesleki Eğitim Alanında Küçük Ölçekli Ortaklıklar Projeleri kapsamında GAGİAD'ın koordinatörlüğünde hayata geçirilen ve 67 başvuru arasından ilk 8'e kalarak 60 bin avro destek alan projenin ilk etabı tamamlandı. Proje paydaşları arasında yer alan İspanya, Lüksemburg, Danimarka ve Yunanistan'dan gelen konuklarını ağırlayan GAGİAD heyeti, organizasyon kapsamında ilk önce dernek binasında bir araya geldi.

Yüksek Mimar, Yeşil Bina Uzmanı Seda Güleç'ten "Gaziantep'te Yeşil Kalkınma Sürecini" konulu sunumu dinleyen AB'li yetkililere Ancient Greens Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Konukoğlu ise "Doğa ve Sürdürülebilirlik Üzerine" sunumunu gerçekleştirdi.



GAGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Koçer, yaptığı konuşmada, kuruldukları günden bu yana kentine, geleceğine ve ülkesine değer katmaya çalıştıklarını söyledi. Derneğin 30 yıllık mazisinde her zaman doğayı öncelikleri arasında bulduklarını ifade eden

Koçer, bu süre içerisinde yüz binlerce ağacı toprakla buluşturup 2 büyük orman kurduklarını dile getirdi. Bu bilinçle hareket ederken, "Dayanıklı Bir Yeşil Kalkınma için İş İnsanları ve Yeni Katılanlar arasında bilgi değerlendirme ve farkındalık diyalogu" projesini çok önemsediklerini belirtti.

Arteks, 3 kıtaya medikal ürün ihracatı yapıyor



2018 yılında Gaziantep'te medikal ve iplik üretimine başlayan, Avrupa, Afrika ve Orta Doğu ülkeleri başta olmak üzere birçok ülkeye ihracat yapan Arteks Kimya, e-ihracat platformu TurkishExporter'dan gelen talepleri takip ederek şirketi ileri taşımaya devam ediyor.

Dış ticaret açığını kapatmanın ancak ihracatla mümkün olduğunu ifade eden Torun, ürünlerini ihraç etmede en büyük potansiyelin AB ülkelerinde olduğunu söyleyerek, "Burada insanlar sağlık sektöründe, özellikle Covid-19 döneminde daha duyarlılar. Ürünlerimizin kalitesi şu anda Avrupa ülkelerinde üretilenlerin standartlarının çok üstündedir. Doğru bir şekilde kendimizi tanıtmayı planlayarak başta Almanya, İtalya, Belçika olmak üzere tüm Avrupa'ya ürünlerimizi ihraç etmek istiyoruz" ifadelerini kullandı.

Kahramanmaraş ve Gaziantep'te bulunan firmalarında ortalama 30 kişiye istihdam sağladıklarını ifade eden Torun, uluslararası arenada ise Çin, Almanya, Hindistan gibi ülkelerle rekabet içinde olduklarını sözlerine ekledi.

E-ihracat sayesinde firmalarla direkt temas kurduklarını, bunun için de TurkishExporter'ı kullandıklarını söyleyen Arteks Kimya yöneticisi Ahmet Zeki Torun, "TurkishExporter bir e-ticaret sitesi olarak ürünlerimizle ilgili talepte bulunan firmaların bilgilerine

ulaşılabilirlik ve talepte bulunan ürünlerin detayları gibi bilgilere erişimde kolaylık sağlıyor" dedi. Torun, yüksek ürün kaliteleri, zamanında ürün teslimlerinin yanı sıra TurkishExporter'dan gelen talepleri takip ederek şirketlerini ileri taşımaya sürdürdüklerini ifade etti.



Mesleki eğitime büyük destekler sağlanıyor

Gaziantep Valisi Davut Gül, Milli Eğitim Bakanlığı tarafından uygulanan Mesleki Eğitim Programı toplantısında firmaların insan kaynakları müdürleri ve muhasebeciler ile bir araya geldi.



Toplantıda konuşan Vali Davut Gül, Gaziantep'te okuyamamış, diploma sahibi olamamış on binlerce insan olduğunu belirtti. Vali Gül, "Bu hemşehrilerimiz ortaokul mezunuysa, yaşının kaç olduğu çok önemli değil, Mesleki Eğitim Merkezlerine kayıt yaptırdığında kendisine 4 yıl boyunca asgari ücretin %30'u olan bir para verilecek, bu para firma kanalıyla çalışana aktarılacak. Bununla

birlikte bu öğrenci dördüncü senesinden sonra asgari ücretin %50'si oranında bir parayı yine firmalar vasıtasıyla almış olacak. Bu çalışanların süreç sonunda hem ustalık belgesi, hem kalfalık belgesi hem de lise diploması olacak.

"HEMŞEHRİLERİMİZ BU EKONOMİK KATKIDAN FAYDALANSIN"

Lise veya daha yüksek okul mezunlarının durumuna da değinen Vali Davut Gül, "bu hemşehrilerimize de yine asgari ücretin %50'sini verme imkanımız var. İstiyoruz ki Gaziantep'te küçük büyük hangi işletmede çalışırsa çalışsın bu ekonomik katkıdan, bu diplomadan, bu denklikten faydalanmış olsun" dedi. Vali Davut Gül, verilen desteğin işçinin aldığı maaştan bağımsız olarak devletin işçiye çıraklık ve kalfalık eğitimi nedeniyle verdiği bir destek olduğunun altını çizdi.

"DOĞUMDAN ÖLÜME KADAR VATANDAŞIMIZIN YANINDAYIZ"

Mesleki eğitimin çok önemli olduğunu ifade eden Şahinbey Belediye Başkanı Mehmet Tahmazoğlu "Cumhurbaşkanımızın 1 milyon mesleki eğitim almış genci iş hayatına kazandırma projesi çerçevesinde ortaokuldan sonra mesleki eğitime devam eden öğrencilerimiz aynı zamanda lise diplomasına da sahip olacaklar. İlk üç yıl hükümetimiz mesleki eğitime devam eden öğrencilerimiz için her ay bin 650 TL destek sağlayıp, ayrıca sağlık sigortası da yapacak. Biz de Şahinbey Belediyesi olarak bu projeyi yürekten destekliyoruz. Şahinbey Belediyesi olarak Türkiye'de bir ilki başardık ve Milli Eğitim Bakanımız ile birlikte protokol imzalayarak çocuklarını Mesleki Eğitime gönderen ailelerin hesabına hükümetimizin verdiği ilaveten 500 TL destek verme kararı aldık. 12 ay boyunca da bu desteğimiz artarak devam edecek" dedi.



"HER ZAMAN HALKIMIZIN EMRİNİZDE VE HİZMETİNDEYİZ"

Mesleki ve Teknik liselerini çok önemsediklerini belirten Şehitkâmil Belediye Başkanı Rıdvan Fadiloğlu ise, "Mesleki ve teknik liseleri cazip hale getirebilmek adına Sayın Valimiz ve Sayın Büyükşehir Belediye Başkanımız ile yaptığımız iştişare

neticesinde mesleki ve teknik liseleri tercih eden kardeşlerimize ekonomik bir destek vermek istedik. İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile imzaladığımız protokol kapsamında, ilçemizde eğitim veren mesleki ve teknik liselere kayıt yaptıran 9. sınıf öğrencilerimize nakdi destek sağlanacaktır. Söz konusu protokolle, öğrencilerin mesleki ve

teknik liseleri tercih etme oranının artırılması hedefleniyoruz. Gaziantep; üreten, ihracat, ticaret yapan bir şehir. Şehrimizin, nitelikli yetişmiş kişilere ihtiyacı var. Bu konuda ihtiyaç duyulan kişiler de mesleki ve teknik liselerde yetişecek. Ailelerimize, göstermiş oldukları duyarlılık için teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı



Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

gaziantepe



**GAZIANTEP ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ**

0.342 337 11 01 | www.gaosb.org | gaosb@gaosb.org



Senin için tasarlanan
Sanat Delüks Koleksiyonu
ile evin artık tam istediğin gibi.



www.sanathali.com

HABİTAT MODERN

- » 2,5+1 ve 3,5+1 Daireler
- » Açık Otopark
- » Spor Alanları
- » Çocuk Oyun Alanları
- » Satranç Alanı
- » Beştepe Mah.

NE İSTEDİĞİNİ BİLENLER İÇİN

Tasarlandı



mir
medya.com

...

**YÜKSEL
ALTUN**
İNŞAAT



İletişim :
+90 342 999 1969



Website :
www.yukselaltuninsaat.com