

REFERANS

EKONOMİ

Mart 2022 / Sayı: 7

www.referansgazetesi.com.tr

Tescilli ürün sayısında
Türkiye'de
ilk sıradayız

İSMAİL GÜLLE:

Gaziantep ihracatıyla tüm
Anadolu'ya rol model oluyor

ABDULKADİR KONUKOĞLU:

İş hayatında tecrübe
en önemli basamaktır

MAHSUM ALTUNKAYA:

Tarımsal ürünlerde
dışa bağımlılığı azaltmalıyız

BURCU YAĞCI:

Türkiye'nin en büyük
basınçlı kap tedarikçisiyiz

BAYRAM KEMAL KILIÇ:

Üretim kapasitesimizi
5 bin tona çıkarıyoruz

GSO YÖNETİM KURULU BAŞKANI ADNAN ÜNVERDİ:

**SORUNA DEĞİL
ÇÖZÜME ODAKLANIN**

Zevkle
döşediğiniz
evinize **ÇOK**
YAKIŞACAK!

1977'den Geleceğe...



Acarsan Holding
Türkiye için en iyiyi üretiyor, en doğru değerleri yaratıyor.
Sadece bugünü değil, geleceği de şekillendirmek için
var gücüyle çalışıyor.


ACARSAN
HOLDİNG

En iyisi, en doğrusu...

grandcarpet.com

 **Grand**
CARPET

3. Organize Sanayi Bölgesi Kamil Şerbetçi Bul. No: 44
Şehitkamil GAZİANTEP/TÜRKİYE

T: +90 342 337 98 98 (pbx) F: +90 342 337 98 92
E: info@acarsan.com.tr - www.acarsan.com.tr

 /acarsanholding

GAZİANTEP

İTİNA

PREFABRİK & KONTEYNER

Hayatınızı Kolaylaştırır

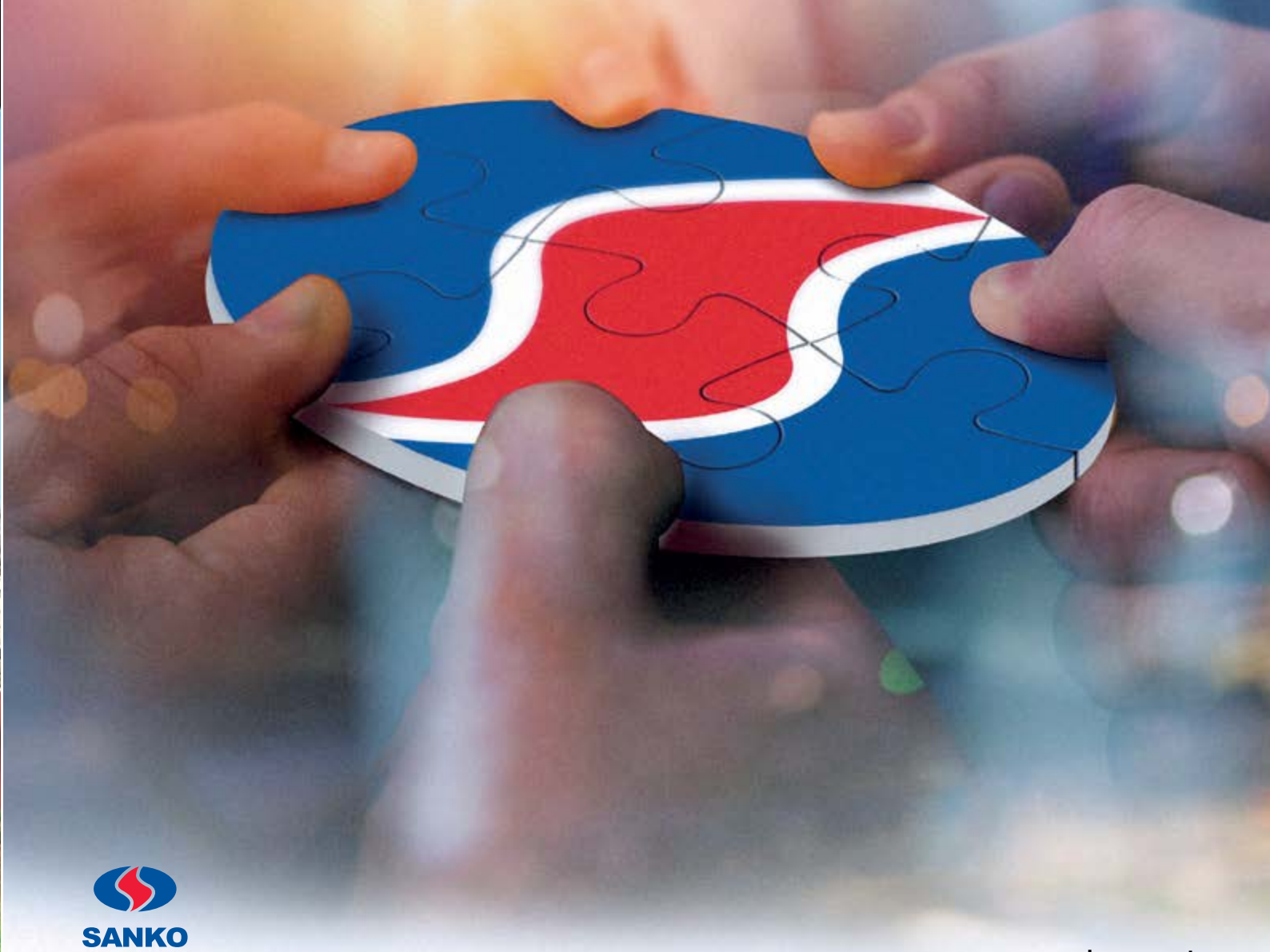


www.itinaprefabrik.com

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz. Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.




SANKO
117.yıl

www.sanko.com.tr



AHMET ASLAN

EDİTÖR

Değerli okuyucularımız,

Merhaba,
Referans Ekonomi dergimizin yeni sayısı sizlerle birlikteyiz. Bu sayımızda yine farklı ve özgün haberler ve dolu bir içerikle karşınızdayız.

Dünyada Ukrayna-Rusya Savaşının ekonomik etkilerinin sonuçları ortaya çıkmaya başladı. **Temel gıda ürünlerinde artan fiyatların nedeni savaş dolayısıyla yükselen petrol fiyatlarıyla doğrudan ilişkili. Savaş uzadıkça savaşın getirdiği ekonomik yük artacak.**

Bu bağlamda Gaziantep'te savaşın getirdiği maliyetlere hazır olmalı. Özellikle enerji fiyatlarındaki artış ve Rusya ile Ukrayna'ya ihracat yapan firmaların yaşayacağı sorunlara karşı çözüm geliştirilmeli.

Diğer yandan Gaziantep bu savaş durumunu Orta Asya ülkeleri üzerinden fırsata dönüştürebilir. Rusya ile ekonomik ilişkiler yürüten ülkeler üzerinden boşalan alanlar için ihracata yönelebilir.

Dünyada gelişen olayların Türkiye ve Gaziantep'e etkisinin savaşla sınırlı olacağını söylemek mümkün. Bunun yanında Gaziantep'te son dönemde çok yoğun bir ilginin olduğunu görüyoruz.

Son olarak Çalışma Ve Güvenlik Bakanı Vedat Bilgin şehrimize istihdam odaklı yaptığı ziyaret bu açıdan önemliydi. İhracat kenti Gaziantep'te TİM Başkanı İsmail Güllü'nin toplantısı ihracatçılarımızı sevindirdi.

Bu sayımızda **Gaziantep Sanayi Odası Başkanı Adnan Ünverdi ile kentlin sanayisini ve odanın çalışmalarını konuştuk. Ünverdi, soruna değil çözüme odaklanmayı önererek insana yatırımdan daha büyük bir yatırım olmadığını söylüyor.**

Yine bu sayımızda kentimizde gelişen ekonomik durumu özel haberlerimizle röportajlarımızla sizinle paylaşmaya çalıştık. Şimdiden iyi okumalar diliyorum.

İmtiyaz Sahibi
Ömer Abdurrahman Yavuz

Genel Yayın Yönetmeni
Ahmet Yavuz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Ahmet Aslan

Yazı İşleri
Yunus Yıldız
Bahri Uçar

Görsel Yönetmeni
Mustafa Şimşek

Grafik Tasarım
Aksa Ajans

Reklam ve Halkla İlişkiler
Mehmet Fener

Baskı Yeri
GNG Ofset Matbaacılık
Sanayi Mah. 60008 Nolu Cd.
No:3, Şehitkamil/Gaziantep
0342 323 79 79

Yönetim Yeri
İncilipınar Mh. Kıbrıs Cad.
No:22 Ersoy İş Merkezi Kat: 3
No:13 Şehitkamil/Gaziantep

İrtibat:

Tel: 0.342 232 23 86
Cep: 0.506 386 76 87

Derginin tüm yayın hakları Referans Medya'ya aittir

YENİ JEEP COMPASS



BAŞKA BİR SEVİYE

Jeep
THERE'S ONLY ONE

TOPÇUOĞLU

Fevzi Çakmak Bulvarı No: 77 Kalyon Kavşağı Şehitkamil/Gaziantep Tel: (0342) 321 51 34

Jeep Compass 4xe Plug-in Hybrid araç için yakıt tüketimi ortalama 2,0 L/100 km, CO₂ emisyon değeri 45 g/km'dir. Jeep Compass 1.3 150 HP Benzinli Otomatik araç için yakıt tüketimi ortalama 5,6 L/100 km, CO₂ emisyon değeri 125-127 g/km'dir. Belirtilen değerler karşılaştırma amaçlıdır, gerçek değerleri yansıtmayabilir.

içindekiler

içindekiler



**TİM Güneydoğu
Anadolu Meclisi
buluştu**

10



**Sektörümüzün
finans desteğine
ihtiyacı var**

14



**Türkiye'nin yeni
sanayileşme
modeli başlıyor**

30



**Bölgenin ilk
prefabrik konteyner
üreticisiyiz**

32



**Türkiye'nin en
büyük basınçlı kap
tedarikçisiyiz**

18



**İş hayatında
tecrübe en önemli
basamaktır**

48



**İpek Cıncıkcı'ya
İhracatın Güçlü Kadını
ödülü verildi**

16



**Konteyner ve
lojistik krizi ihracatı
olumsuz etkiliyor**

20



**Merinos'un yeni
tesisi 2022'de
üretime başlıyor**

31



**Tarımsal ürünlerde
dışa bağımlılığı
azaltmalıyız**

51



**Sadece iç pazara
çalışarak var olmak
mümkün değil**

24



**Altınoğlu'na yılın
en iyi grup ödülü
verildi**

36



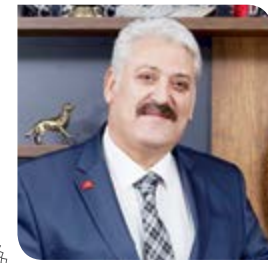
**GAPTARIM fuarı
sektöre
canlılık kazandırdı**

61



**GBB tarımsal
destekleriyle
çiftçilerin yanında**

22



**Üretim
kapasitemizi
5 bin tona çıkaracağız**

26



**Jeotermal enerji
kapasitesi 10 yılda
100 kat arttı**

64



TİM Güneydoğu Anadolu Meclisi buluştu

TİM, Türkiye'nin ihracatını ve bölgenin ekonomik dinamiklerini değerlendirerek payını artırmak adına düzenlediği "TİM Güneydoğu Anadolu Meclisi" toplantısı Gaziantep'te gerçekleştirildi. Programın açılışı Gaziantep Valisi Davut Gül ve TİM Başkanı İsmail Gülle tarafından yapıldı. Programın açılışında konuşan TİM Başkanı Gülle, Gaziantep'in ihracatıyla tüm Anadolu'ya rol model olduğunu söyledi.



İSMAİL GÜLLE

Gaziantep ihracatıyla tüm Anadolu'ya rol model oluyor

"GAZİANTEP'İN İHRACATI 4 YILDA YÜZDE 48 ARTARAK, 10 MİLYAR DOLARI AŞTI"

Programın açılışında konuşan TİM Başkanı İsmail Gülle, Türkiye'nin ve Gaziantep'in 4 senede gösterdiği ihracattaki yüksek performansına dikkat çekti. Gülle, "4 yıl önce göreve geldiğimizde, Güneydoğu Anadolu Meclisi programımızı yapmıştık. O gün ihracatımız 164 milyar dolardı, ihracatçı firma sayımız 65 bin, ihracat yükümüz 115 milyon tondu. Gaziantep'in ihracatı 7 milyar dolar, Güneydoğu Anadolu'nun toplam ihracatı 10,3 milyar dolardı. Gaziantep'te 2 bin 528, Güneydoğu Anadolu'da 3 bin 685 ihracatçımız vardı. O günden bu yana 4 sene içinde geldiğimiz noktada; ihracatımız 225 milyar dolara yükseldi. İhracatçı sayımız 100 bini aştı. İhracat yükümüz 174 milyon tona ulaştı. Gaziantep'in ihracatı yüzde 48 artarak, 10 milyar doları aştı" diye konuştu.

"GAZİANTEP'TE 10 SEKTÖR TARİHLERİNİN EN YÜKSEK İHRACATINI GERÇEKLEŞTİRDİ"

Gaziantep'in en çok ihracat gerçekleştiren şehirler arasında beşinci olduğunu belirten TİM Başkanı Gülle, sözlerine şöyle devam etti: "İlimizde bu 4 sene içerisinde elektrik-elektronik sektörü ihracatı yüzde 300, kuru meyve yüzde 102, hububat yüzde 70, halı yüzde 54, ve tekstil sektörü ihracatı ise yüzde 34 arttı. **Gaziantep'te tam 10 sektörümüz tarihlerinin en yüksek ihracatını 2021 yılında gerçekleştirdi.** Bununla beraber, Gazi şehrimiz, 2021 yılında tam 100 ülkeye ihracat rekoru kırdı".

"GAZİANTEP-MERSİN YÜKSEK HIZLI TREN PROJESİNDEKİ GELİŞMELERİ DİKKATLE TAKİP EDİYORUZ"

Gelecek dönemde ihracat ürünlerinin taşıma sürecinin ve maliyetlerinin düşürülmesinin çok daha önemli hale geleceğini vurgulayan Gülle, 2021 yılında Gaziantep'in ihracatının yüzde 66'sının deniz yolu ile, yüzde 30'unun ise karayolu ile gerçekleştirdiğine dikkat çekti. Gülle, "Özellikle limanlara iniş sürecinde maliyetleri azaltacak **Gaziantep-Mersin Yüksek Hızlı Tren Projesindeki gelişmeleri dikkatle**

takip ediyoruz. Bu hattın bölgedeki ihracatçılarımız için önemini Ulaştırma Bakanımızla yaptığımız görüşmelerde de ifade ettik. Süreç tamamlandıktan sonra inşallah 3 yıl içerisinde aktif olacak hat ile beraber, ihracatımızı daha uygun maliyetlerle, daha hızlı bir şekilde sürdüreceğiz" açıklamalarında bulundu.

"İHRACATÇILARIMIZDAN TÜRKİYE LOJİSTİK PORTALI'NA YOĞUN İLGI"

Gülle, geçtiğimiz Ekim ayında hayata geçirdikleri Türkiye Lojistik Portalı'nın ihracatçıları tarafından yoğun bir ilgi ile karşılandığını ifade etti. İhracatçıları ve lojistikçileri arasında dijital bir köprü olarak kurgulanan portala, 2 binden fazla firmanın kayıt olarak

hizmet almaya başladığı bilgisini veren Gülle, Türkiye Lojistik Portalı'nın gelişen yapısıyla birlikte, firmalara çok daha büyük katkılar sağlayacağına inandığını söyledi.

"GAZİANTEP'TE 732 FİRMA BU YIL İLK KEZ İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİ"

Gaziantep'teki büyük potansiyeli değerlendirerek, ihracat ailesine yeni neferler kazandırmak için pandemi öncesi dönemde programı Gaziantep'e taşıdıklarını belirten Gülle, **bu gayretler sayesinde 2021 yılında her ay ortalama bin 700 firmanın ihracata başladığını, Gaziantep'ten de 732 firmanın bu yıl ilk kez ihracat gerçekleştirerek ihracat ailesine katıldıklarını söyledi.**





Kriz hububat ve bakliyat sektörünü etkiliyor

Güneydoğu Anadolu Hububat, Bakliyat ve Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği Başkanı Mahsum Altunkaya, Rusya ve Ukrayna arasındaki gerginliğin en fazla hububat ve bakliyat sektörünü etkileyeceğini söyledi.

İşimiz ülkeye aldığından fazlasını sattırmaktır

GAİB Koordinatör Başkanı Fikret Kileci, çevreci üretim, insan, zaman yönetimi ve finans yönetimi bizim bundan sonraki süreçteki en önemli düsturlarından bir olduğunu söyledi. Kileci, odağa insanı koyduğunuz zaman, yani beşeri sermayeyi koyduğunuz zaman her şeyi başarabilirsiniz



FİKRET KİLECI

GAİB olarak başarılarının en önemli iki noktasını açıklayan GAİB Koordinatör Başkanı Ahmet Fikret Kileci ise, çevreci ve insan odaklı üretimin çok önemli olduğunu söyleyerek, "GAİB olarak bizim için en önemli nokta insandır. Odağa insanı koyduğunuz zaman, yani beşeri sermayeyi koyduğunuz zaman her şeyi başarabilirsiniz. Bu bölgenin en büyük silahı da budur. Biz bu topraklarda yaşayan insanlar olarak her zaman bununla gurur duymuşuzdur. Sürekli mücadele ederek problemleri aşarak bir noktaya gelmişizdir. Çünkü hiç kimse bize hiçbir şeyi kolaylıkla teslim etmemiştir. Biz hep zorluklarla çalışarak almışızdır. Tam da bu manada biz de değişen dünya şartlarında çocuğundan yaşlısına herkesi belli bir noktaya taşımaya çalışıyoruz. Nasıl yapıyoruz? Eğitimlerle yapıyoruz. Başlangıçta yüz yüze eğitimlerimiz vardı, daha sonra pandemi nedeniyle online olarak devam ettik. Yani odağımıza insanı ve eğitimi koyduk. Çünkü çoğuna göre basit gelebilir ancak bundan sonraki süreçte insanlığın hedefi olmalıdır." ifadelerini kullandı.

Rusya ve Ukrayna arasındaki krizin bir an önce sona ermesini istediklerini belirten Başkan Altunkaya, "Savaş, sadece ticari ilişkileri olumsuz etkilemekle kalmıyor, tüm güzellikleri yok ediyor. Savaş yıkım demektir. Ölüm demektir. Tüm dünyanın savaşı durdurmak için çaba göstererek barışa katkı sunmasını istiyoruz" dedi.

Başkan Mahsum Altunkaya, Gaziantep'te düzenlenen TİM Güneydoğu Anadolu Meclisi'nde yaptığı konuşmada, Ukrayna-Rusya krizinin hububat-bakliyat sektörüne yönelik muhtemel etkilerine dikkat çekti. Altunkaya, buğday unu ve ayçiçeği yağı üretiminde en fazla hammaddenin Ukrayna ve Rusya'dan ithal edildiğini belirterek, "Kriz en çok bizim sektörü etkileyecek" şeklinde konuştu.

"SEKTÖRDE YIKICI ETKİLER GÖRÜLEBİLİR"

Rusya-Ukrayna krizinin bir an önce sona ermesini istediklerini



MAHSUM ALTUNKAYA

belirten Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat ve Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği Başkanı Altunkaya, krizin uzun sürmesi halinde un, yemeklik yağ ve pastalık ürün sektörlerine etkisinin "Yıkıcı"

olabileceği uyarısında bulundu. Altunkaya, "Rusya-Ukrayna krizi elbette tüm sektörleri etkileyecek ama en çok bizim hububat ve bakliyat sektörünü etkileyecek. Çünkü en büyük iki hammadde kaynağımız olan ülkeler arasında savaş yaşanıyor" ifadelerini kullandı.

"HER İHRACATÇI ÜLKENİN BİR ELÇİSİ GİBİDİR"

TİM'in 100 bin ihracatçı sayısını aştığını da hatırlatan Başkan Mahsum Altunkaya, ihracatçıların sadece ekonomik faaliyet yapmadığını, aynı zamanda ülkenin tanıtımı açısından da önemli rol üstlendiğini ifade etti. Altunkaya, "İhracatçı bir ülkeye giderken sadece ficaret yapmaya gitmiyor. Tıpkı ülkemizin bir elçisi gibi gidiyor. Ülkemizin ürünleri ile beraber kültürümüz ve bayrağımızla o ülkeye gidiyoruz. Dış ilişkilerde iş dünyası olarak en az büyükelçiler kadar etkili oluyoruz. O yüzden bütün ihracatçıları tebrik ediyorum. İnşallah gelecek çok daha güzel olur, ihracat rakamlarını katlarız" diye konuştu.



SELAHATTİN KAPLAN

Halı sektörü finans desteği istiyor

TİM Yönetim Kurulu Üyesi ve TİM Halı Sektör Kurulu Başkanı Selahattin Kaplan, sektörde yaşanan finansman sıkıntılarına dikkat çekerek, halı sektörü olarak finans desteğine ihtiyaç duyduklarını söyledi.

Halı sektörünün Gaziantep ekonomisinin en büyük lokomotifini olduğunu belirten TİM Halı Sektör Kurulu Başkanı Selahattin Kaplan, "Gaziantep demek yatırım, üretim, istihdam ve ihracat demektir. Halı sektörü de Gaziantep ekonomisinin lokomotifidir. En çok ihracat yapan sektörüz. Ancak bizde yatırım maliyetleri çok yüksek. Katma değerli ürünler yapıyoruz. Ancak satışlarımız peşin değil de uzun vadelerle gerçekleşiyor. Bu nedenle de finans desteğine ihtiyaç duyuyoruz" dedi.

"FİNANSMANA ULAŞIM KOLAYLAŞMALI"

Halı ihracatçılarının kredi ihtiyacının uygun koşullarda sağlanması gerektiğini vurgulayan Sektör Kurulu Başkanı Kaplan, "**Kasım ayına kadar finansman konusunda sorun yaşamıyorduk. Çok iyi bir ivme yakalamıştık.** Eximbank'a müracaat edince paramız aynı hafta içerisinde hesaba geçiyordu. Destek de veriliyordu. Ancak son aylarda kredi muslukları kısıldı, kredi maliyetleri de yükseldi. Halı sektöründeki ihracatçılar olarak finansman konusunda ciddi sorunlar yaşamaya

başladık. Bu sorunun çözülmesini istiyoruz" şeklinde açıklamada bulundu.

"SEKTÖRÜN ÖNÜ AÇIK"

Halı sektörünün önemli bir sektör olduğunu, sorunlarının çözülmesinin ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacağını ifade eden Başkan Kaplan, "**Elbette yurt dışında vs. çok sorununuz var. Ancak bu sorunlarla biz mücadele ederiz. Yeter ki bize finansman desteği verilsin.** Bizim sektör olarak önümüz çok açık. Kredisiz daraltılacak, finansmanı kesilecek son sektör halı olmalı" diyerek finans desteği istedi.

**GÜNSEV
OTO AVM**

**PRESTİJİNİZİ
KATLAYIN**



İpek Cincıkçı'ya İhracatın Güçlü Kadını Ödülü Verildi

Oba Food Gıda Yönetim Kurulu Üyesi İpek Cincıkçı'ya, Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından, "İhracatın Güçlü Kadını" ödülü verildi.



Dünya Kadınlar Günü etkinlikleri kapsamında Türkiye'nin başarılı ihracatçı kadınları Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan'ın da katıldığı törenle ödülleri kavuştu. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından ilk kez düzenlenen "İhracatın Güçlü Kadınları" ödül törenine Hazine ve Maliye Bakanı Nurettin Nebati ile Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa

Varank da katıldı. Makarna üretim ve ihracatındaki başarısının yanı sıra, kadın istihdamındaki başarısı ile de dikkat çeken Oba Food Gıda Yönetim Kurulu Üyesi İpek Cincıkçı'ya "İhracatın Güçlü Kadını" ödülü Sanayi ve Ticaret Bakanı Mustafa Varank ile TİM Başkanı İsmail Güllü tarafından verildi. Gaziantep'in ve bölgenin ihracat şampiyonu 8 Yıldan bu yana

makarna sektöründe ihracat şampiyonu olan Oba Makarna, Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar ve Mamülleri sektörünün de en fazla ihracat yapan firması. Türkiye makarna ihracatının yüzde 40'ını tek başına gerçekleştiren Oba, aynı zamanda Gaziantep'in yanında Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin de en fazla ihracat yapan firması unvanını taşıyor.

Hedefimiz **Mutluluk** Projeleri Üretmek



"Farkımız yapımızda saklı"
**YÜKSEL
ALTUN**
İNŞAAT

+90 342 999 19 69 www.yukselaltuninfaat.com

[/yukselaltuninfaat](https://www.instagram.com/yukselaltuninfaat) [/yukselaltuninfaat](https://www.facebook.com/yukselaltuninfaat) [/yuksel altun infaat](https://www.youtube.com/yukselaltuninfaat)



BURCU YAĞCI

Türkiye'nin en büyük basınçlı kap tedarikçisiyiz

Özmaxsan Isı Sanayi ve Ticaret A.Ş. 1976 yılından bu yana ısıtma ve endüstriyel proseslerde kullanılan basınçlı kaplar üretiyor.

Türkiye'nin en büyük enerji ve üretim yatırımlarının basınçlı kap tedarikçisi olarak hizmet vermeye devam ettiklerini belirten,

Özmaxsan Isı Yönetim Kurulu Üyesi Burcu Yağcı, "Yurt dışında mevcut pazarlarda genişlemeye, müşteri memnuniyeti ile devamlılığımızı korumaya ve yeni pazar arayışlarını aralıksız sürdürdüklerini söyledi.

Burcu Yağcı, "Tüm sektörlerde olduğu gibi; basınçlı kap üretimi yapmaya çalışan ancak yüksek standartlı üretim maliyetlerini karşılamakta zorlanan ve bu sebepten üretim, malzeme kalitesi ya da maliyet den ödün vermesi gereken, standart ve yönetmelik şartlarının gereklilikleri yerine getirmeyen, tüm konuların dışında kalmış üreticilerin varlığını da söz konusu. Ve bu firmalar ile zaman zaman aynı işlerde karşı karşıya getirilmek ciddi bir haksız rekabet yaratıyor. Bilinçli alıcıların; üretim teknolojileri,

malzeme kalitesi, üretim kalitesi, üretim uzmanlığı denk olmayan ürünleri karşılaştırma çabasına girmemesi gerekiyor" ifadelerini kullandı. Burcu Yağcı, " **Basınçlı kap üretiyoruz. Adı üstünde kendi içerisinde ciddi tehlikeli ihtiva ediyor. Bu nedenle proje hesaplarından malzeme kalitesine, malzeme kalınlık ve ölçülerinden kaynak ve montaj personeli yeterliliğine kadar her adımı maksimum önem, donanım ve teknik yeterlilik gerektiriyor. Ürün kalitesinden taviz verme şansımız asla yok "** diyerek sorularımızı yanıtladı.

Firmanız ve ürünleriniz hakkında bilgi verir misiniz? Ürünleriniz neden tercih ediliyor?

» 1976 yılından bu yana ısıtma ve endüstriyel proseslerde kullanılan basınçlı kaplar üretiyoruz. Yüksek basınçlı buhar kazanları, kızgın yağ kazanları, kızgın su ve buhar kazanları, katı yakıtlı kazanlar, atık ısı kazanları, ısı eşanjörleri, ekonomizerler, enerji geri kazanım ekipmanları, her çeşit gaz ve yakıt depolama tankları, ev tipi merkezi ısıtma kazanları, her türlü yakıt yakabilen ekipmanlar ile çok geniş bir yelpazede üretim yapıyoruz. Sistemlerdeki buhar, kondens, baca kayıplarının ortadan kaldırılmasına yönelik enerji geri kazanım ekipmanları ile işletmelerin önemli oranda tasarruf sağlamalarına yardımcı çözümler üretiyoruz. **Bu sene sektörde 43.üncü yılını dolduracak olan firmamızın tercih edilmesinin en önemli sebeplerinden birisi de tabii ki öncelikle alanındaki tecrübesidir.** Sadece müşteri talepleriyle hareket etmeyip, işletmelerde fizibilite çalışmaları doğrultusunda sistem seçimleri ve mevcut sistemlerin değerlendirilmesi konusunda da iş birliği yaparak aynı zamanda çözüm ortaklığı yapıyoruz.

Hangi sektörlere çözüm sunuyorsunuz?

» Projesinde enerji ve ısıya ihtiyaç duyan tüm sektörlerde çözümler sunuyoruz. Sanayinin tüm sektörlerine basınçlı kap üreticisi olarak hizmet veriyoruz. Tekstil, dokuma, boya, ilaç sanayi, çimento, petro kimya sanayi, gıda işleme ve kurutma, ağaç işleme, kağıt atık ve geri dönüşüm tesislerinde,



hotel ve çamaşırhanelerde, tutkal, plastik sanayi, ambalaj sanayi, jeotermal enerji santrallerinde, co-generasyon sistemlerinde eş zamanlı olarak hem elektrik hem de ısının beraberce üretilmesinde hizmet veriyoruz.

Sektör olarak güvenliğinin çok önemli olduğu ürünler üretiyorsunuz. Sektörünüz bu konuda gerekli hassasiyete sahip mi? Sektörünüzde kalite sorunu söz konusu mu?

» "Basınçlı kap" üretiyoruz ve adı üstünde kendi içerisinde ciddi tehlikeli ihtiva ediyor. Bu nedenle proje hesaplarından malzeme kalitesine, malzeme kalınlık ve ölçülerinden kaynak ve montaj personeli yeterliliğine kadar her adımı maksimum önem, donanım ve teknik yeterlilik gerektiriyor. **Ürün kalitesinden taviz verme şansımız asla yok. Basınçlı ekipman söz konusu ise doğru ve donanımlı tedarikçiden**

temin kesinlikle en önemli konu. Üretim tesisinin donanım yeterliliği, makine parkuru, üretim süreçlerinin ciddiye alınması ve eksiksiz yönetilmesi gereklidir. Doğru tedarikçiye neye göre seçmek gerek dersiniz bakılması gereken bazı önemli noktalar vardır. Bu noktalar kaliteye bire bir etki eder ve üreticinin bu konudaki hassasiyetini gösterir.

2022 yılı öngörü ve hedefleriniz nelerdir?

» 2021 yılında iç pazardaki daralma sebebi ile ihracat rakamlarımız artış gösterdi. TL'nin ani değer kaybı ile birçok sektörde pazarların daraldığına, iş gücü kayıplarının ortaya çıktığına tanık olduk. Kürdaki ani yükseliş, borçlanma maliyetlerini bir anda yukarı çekerken, enflasyonun ve yatırım maliyetlerinin yükselmesine yeni yatırımların önünün kesilmesine ve ekonomide ciddi bir yavaşlamaya yol açtı. **İç piyasadaki bu ekonomik daralma bizim gibi birçok üreticinin devamlılığını sağlayabilmek açısından ihracata yönelme hızını artırdı.** İç piyasada 2022 yılı itibarı ile büyüme beklemek şu an için zor görünse de, Türkiye'nin en büyük enerji ve üretim yatırımlarının basınçlı kap tedarikçisi olarak hizmet vermeye devam ediyoruz. Yurt dışında ise mevcut pazarlarda genişlemeye, müşteri memnuniyeti ile devamlılığımızı korumaya ve yeni pazar arayışlarımızı aralıksız sürdürüyoruz.



Konteyner ve lojistik krizi ihracatı olumsuz etkiliyor



ADİL SANI KONUKOĞLU

Konteyner ve lojistik konusunda yaşanan sıkıntılar ihracatçıları olumsuz etkilemeye devam ediyor. Lojistik ticaretin en önemli unsuru diyen GSO Meclis Başkanı Adil Konukoğlu, Denizcilik Bakanlığı kurulması önerisinde bulundu.

Gaziantep Sanayi Odası meclis toplantısında konuşan Meclis Başkanı Konukoğlu, tüm dünyada yaşanan yüksek enflasyon ve Rusya-Ukrayna savaşının dünya ticaretine olumsuz yansımalarına dikkat çekerek, iş dünyasının planlamalarını buna göre yapmasının önemine vurgu yaptı.

Konteyner ve lojistik konusunda yaşanan sıkıntılara işaret eden Konukoğlu, lojistiğin bugün uluslararası ticaretin en önemli unsuru haline geldiğini belirterek, üç tarafı denizlerle çevrili olan ülkemiz için "Denizcilik Bakanlığı" kurulması önerisinde bulundu.

Türkiye'nin üç tarafı denizlerle çevrili olmasından dolayı şanslı bir ülke olduğunu ifade eden Konukoğlu, "Denizlerimizi daha etkin kullanabilmemiz, dünya ticaretindeki deniz taşımacılığımızı geliştirmemiz ve krizlerden etkilenmememiz için tersanelerimizi daha da güçlendirmeliyiz. Lojistiğin büyük önem kazandığı bir dönemdeyiz ve lojistik bugün ticaretin en önemli unsuru haline gelmiştir. Hem gemi yaparak tersanelerimizi yeniden canlandırmalı hem de deniz taşımacılığında çok daha güçlü hale gelmeliyiz. Üç tarafımız denizlerle çevriliyken ülkemizde "Denizcilik Bakanlığı" kurulması da bu sürecin etkin yürütülmesine, ihracatımızın artmasına ve uluslararası ticaretimizin gelişmesine katkıda bulunacaktır" dedi.



OBA ailesinin en yeni üyesi
Mac and Cheese

OBA®

Makarna

MACARONI &
CHEESE

·DINNER·



YENİ





GBB tarımsal destekleriyle çiftçilerin yanında

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi (GBB), Tarımsal Hizmetler ve Gıda Daire Başkanlığı kent genelinde tarımsal faaliyetlerin kalite standartlarının yükseltilmesi, tarım arazilerinin korunması, hasat verimliliği ve ata tohumunun korunarak nesillere aktarılması için çalışmalarını sürdürüyor.

Bu çalışmaların en önemlileri arasında ise yapılan çeşitli dağıtımlarla tarım faaliyetlerinin desteklenmesi geliyor. Projeler aracılığıyla tohum, fide, fidan ve kasa dağıtımları gibi birincil tarımsal ihtiyaçlar çiftçiye büyükşehir tarafından aracısız sağlanıyor.

» GBB Tarımsal Hizmetler ve Gıda Daire Başkanlığı son bir yıl içerisinde 271 bin 550 kg buğday tohumu dağıtırken, sebze yetiştiriciliği yapan

çiftçilere ise 6 milyon 500 bin biber, patlıcan ve domates fidesi temin etti. Fideleme risklerini önleyecek şekilde saksılarda yetiştirilen 20 bin süs biberi ise yine çiftçilere dağıtılarak bölgeye ürünün yayılması sağlandı. Ayrıca bölgenin yöresel tüketim alışkanlıklarını desteklemek için 10 bin alıç ve 6 bin 500 nar fidanı çiftçiye sağlanarak, bu ürünler ve çıktılarının yaygınlaştırılması ve korunması sağlandı.

» Büyükşehir, tarımsal faaliyetler dışında kalan ekipman ihtiyaçlarına da kayıtsız kalmadı ve **1000 kiraz üreticisine ürün kayıplarını önlemek ve fiyat noktasında tek bir aracıya bağlı kalınmasını engellemek için 3 bin 500 kiraz kasası dağıtıldı.** 24 kırsal mahallede ise hayvancılık faaliyetlerinin desteklenmesi adına 5 bin üreticinin yararlanabileceği 30 süt soğutma tankı hibe edildi.

» Tüm bu çalışmaların yanı sıra GBB Tarımsal Hizmetler ve Gıda Daire Başkanlığı, çiftçilere verdiği eğitimler, koruma ve yaygınlaştırma çalışmaları, hibe destek programları, lisanslama ve coğrafi işaret çalışmalarını kent tarım potansiyelini artırarak, sanayisiyle parlayan Gaziantep'i tarımıyla da destekliyor. Kendi toprağında yetiştirdiği ürünleri kendi teknolojisiyle üreteni destekleyen GBB, milli ve yerli büyümeyi de böylece koruyarak, çiftçisine sahip çıkıyor.

» Gaziantep'in en önemli gelir kaynaklarından biri olan antepfıstığının kalite standartlarını korumak için çiftçilere fidan dağıtımını yapmayı sürdüren **Büyükşehir, son iki yıl içerisinde ilçelerdeki çiftçilere 24 bin 240 adet fidan dağıttı.**

» Gaziantep Büyükşehir, tarımda geliştirdiği ata ve ana tohumlarını korumak ve ihracata dönük üretim anlayışını güçlendirmek için yürüttüğü tarım projelerinin yanında **şehirde hayvan yetiştiriciliği ile geçimini sağlayan 5 bin kadına bölge için uyumlu 70 bin 'atak-s yumurta tavuğu' dağıttı.** Yumurtlama oranı yüksek bu tavuklarla kadın üreticilerin iyi bir gelir elde etmesinin yolunu açtı.

» Gaziantep'te meydana gelen yoğun kar yağışı nedeniyle çatılan çöken çiftçilere ve hayvan üreticilerine de unutmayan **Büyükşehir, yüzde 100 hibeyle 400 ton yem desteği sağlayarak şehrin bütün ilçelerinde hasar tespiti yapılan ahırların çatılarını onardı.**



FATMA ŞAHİN



TUNCAY YILDIRIM

Yıldırım: Sadece iç pazara çalışarak var olmak mümkün değil

T.C. Ticaret Bakanlığı desteği ve oda-borsaların katkılarıyla, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından ABD-Şikago'da kurulan TOBB Türkiye Ticaret Merkezi (TTM) GTO üyelerine tanıtıldı.

ABD'de iş yapmak isteyen yatırımcılar için 'tek durak ofis' prensibiyle çalışacak TOBB Türkiye Ticaret Merkezinin tanıtım toplantısı TOBB Ticaret Merkezleri Genel Müdürü Noyan Ciritlioğlu'nun katılımıyla gerçekleştirildi.

Toplantıda yaptığı konuşmada küresel ekonomide sadece iç pazara çalışarak, kapalı bir ekonomi şeklinde var olmanın mümkün olmadığını vurgulayan GTO Başkanı Tuncay Yıldırım, Gaziantep olarak bu durumun uzun yıllardır farkında olduklarını ve bu farkındalığın kendilerini güçlü bir ihracatçı yaptığını söyledi.

Yıldırım, "2021 yılını 10 milyar doların üzerinde ihracat yaparak ve 2.9 milyar dolar dış ticaret fazlası vererek kapattık. Bu gücün sürdürülebilirliği açısından da Türkiye Ticaret Merkezleri şeklindeki oluşumları Gaziantep Ticaret Odası olarak çok önemsiyoruz." dedi.

Ciritlioğlu: ABD pazarına girmenin tam zamanı

TOBB TTM Şikago hakkında detaylı bir sunum gerçekleştiren ve katılımcıların sorularını yanıtlayan TOBB Ticaret Merkezleri A.Ş. Genel Müdürü Noyan Ciritlioğlu ise Çin'in ABD pazarında artık yer almadığını belirterek, "Çin pazarda değil. ABD ciddi regülasyonlar

uyguluyor Çin'e karşı. Bu durum da Türk firmalarımız için büyük bir avantaj. ABD pazarına girmenin tam zamanı diyebiliriz. Çünkü artık Çin rakip değil." dedi. Ciritlioğlu, Şikago'nun, ABD pazarı için çok önemli ticaret ve lojistik merkezi olduğunu ifade etti.



NOYAN CİRİTLİOĞLU

HATEM
ÖZEL HATEM HASTANESİ



Ameliyatsız ZAYIFLAMA Yöntemi

YUTULABİLİR MİDE BALONU

- Ameliyat Yok!
- Anestezi Yok!
- Endoskopi Yok!
- Hastanede Yatış Yok!



ÖZEL HATEM HASTANESİ

www.hatemhastanesi.com.tr

444 3 923



hatemhastanesi

HATEM
ÖZEL HATEM HASTANESİ



BAYRAM KEMAL KILIÇ

Üretim kapasitesimizi 5 bin tona çıkaracağız

Türkiye'nin ilk masterbatch üreticisi Plasmat, sanayicilere 7/24 hizmet veriyor. 2022 yılında 1 milyon dolarlık ilave yatırımlarla kapasitesini artırmayı ve makine teçhizatını yenilemeyi planlayan firma, yurtiçi ve yurtdışında pazar ağını genişletmeyi hedefliyor.

Plasmat Masterbatch Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Kemal Kılıç, 2022 yılında yeni yatırımlara imza atacaklarını belirterek, 1 milyon dolarlık yatırımla yıllık 4 bin ton masterbatch üretim kapasitelerini 5 bin tona çıkaracaklarını ifade etti.

Gaziantep'te 1992 yılında çeşitli firmaların masterbatch bayiliğini yaparak hikâyesi başlayan

Plasmat, 2000 yılında üretime başladı. Türkiye'nin ilk masterbatch üreticisi olan Plasmat, 2014 yılında kapasite artırımına giderek, 5. Organize Sanayi Bölgesi'nde 8 bin 500'ü kapalı 12 bin metrekarelik yeni tesisine taşındı. Gaziantep'in yanı sıra yurtdışına da masterbatch gönderen firma, gerçekleştirdiği ihracatla kent ve ülke ekonomisine katkı sağlıyor.

Plasmat Masterbatch Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Kemal Kılıç Gaziantep ağırlıklı olarak halı, çuval, ambalaj, film, enjeksiyon sektörlerine hizmet verdiklerini vurgulayarak, üretimlerinin yüzde 70'ini iç piyasaya, yüzde 30'unu da ihrac ettiklerini söyledi. 33 yıldır tercih edilmelerinin sebebini müşterilerine tesis ettikleri güven olarak açıklayan Kemal Kılıç, Kaliteden hiçbir zaman taviz vermediklerini ifade etti.

"2022'DE 1 MİLYON DOLARLIK YATIRIM YAPACAĞIZ"

2014 yılında 5 milyon dolarlık yatırımla 5. OSB'ye taşındıklarını belirten Kılıç, 2022 yılında yeni yatırımlara imza atacaklarını söyledi. Kılıç, 1 milyon dolarlık yatırımla yıllık 4 bin ton masterbatch üretim kapasitesini 5 bin tona çıkaracaklarını ifade etti. Kılıç, "Makinelerimizi de yenileyeceğiz. Hızlı ve verdiğimiz taahhütleri zamanında tamamlamamız en büyük özelliğimiz. Özellikle zaman çok önemli. Gecenin bir vakti müşteri arayıp ürün isteyebiliyor. Onun için de stokumuzu her daim fazlaca tutuyoruz" dedi.



KENT EKONOMİSİNE YILLIK 40-50 MİLYON EURO KATKI SUNUYORUZ

Bayram Kılıç, Gaziantep'in masterbatch üreten firması olarak kent ve ülke ekonomisine 2000 yılından bu yana yıllık ortalama 40-50 milyon Euro katkı sağladıklarını dile getirdi. Gaziantep'in kimya ve plastik sektörünün arkasında ki gizli gücün Plasmat Masterbatch olduğunu söyleyen Kılıç, "Firmamızın Gaziantep'te olmasından dolayı Avrupa'daki firmaların fiyat indirmesinin şehrimize faydası 40-50 milyon Euro. Türkiye'de ilk Masterbatch boyayı yerli ve milli olarak Plasmat olarak biz yaptık. Masterbatch üretiminde uzmanlaşmış kadromuz, gelişmiş renk ölçüm ve test cihazlarına sahip laboratuvar birimimiz sayesinde renklerle ilgili her türlü talep ve sanayicilerimizin problemlerine yardımcı olmak için çalışıyoruz" ifadelerini kullandı.





Tarıma dayalı ihtisas OSB'lerde üretim ve istihdam artacak

Küresel salgın ve savaş gibi olumsuzlukların tedarik zincirlerini olumsuz etkilemesiyle tüm dünyada gıda fiyatları yükselirken Türkiye'de sayıları artan tarıma dayalı ihtisas OSB'ler gıda üretimi, ihracatı ve güvenliği konusunda kritik rol oynuyor.

Türkiye'de 2000 yılından sonra tarıma dayalı ihtisas OSB'ler kurulmaya başlanırken Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK), tarım ve hayvancılığın sanayiye entegrasyonunu sağlayan bu bölgelere yönelik çalışmalarına hız verdi.

Aralarında Gaziantep'in de bulunduğu 27 ilde toplam 31 tarıma dayalı ihtisas organize sanayi bölgeleri (OSB) bulunurken, bunların 8'i işletmeye geçti. Diğer tarıma dayalı ihtisas OSB'lerin de işletmeye geçmesi hem üretimi hem ihracatı hem de istihdamı artıracak.

OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü, işletmedeki tarıma dayalı ihtisas OSB'lerin 3 binin üzerinde doğrudan istihdam sağladığını söyledi. Bu 8 OSB'de 584 işletmede ağırlıklı olarak et ve süt üretimi yapıldığı bilgisini veren Kütükcü, "Diğer tarıma dayalı ihtisas OSB'lerimizin de üretime geçmesiyle birlikte, et ve süt üretiminin yanı sıra yaş sebze ve meyveden çiçekçiliğe kadar geniş bir yelpazede tarımsal ve hayvansal üretim yapılacak." dedi.

"Yeni destek mekanizmaları geliştirilmeli" Kütükcü, Türkiye'nin tarım ve hayvancılıktaki planlı üretimine katkıda bulunan ve gıda güvenliğinin sağlanmasında kritik rol üstlenecek tarıma dayalı ihtisas OSB'lerin tamamının hızla üretime kazandırılması için yeni destek mekanizmaları geliştirilmesi gerektiğini bildirdi.



MEMİŞ KÜTÜKCÜ

Bizim en büyük tutkumuz, sizin kahve aşkınız!



sekeroğlu

ÜRETİM SÜRECİNE KATILIM

Yeni bir İstihdam Modeli

başlıyor



Türkiye'nin yeni sanayileşme modeli Gaziantep'ten başlıyor

Üretim Sürecine Katılım Yeni Bir İstihdam Modeli tanıtım toplantısı Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Bilgin'inde katılımıyla Gaziantep'te gerçekleştirildi. Türkiye'nin yeni sanayileşme hamlesinin Gaziantep'ten başlatıldığını belirten Bakan Bilgin, Gaziantep'in sanayisindeki gelişmişliğiyle yeni modele en uygun il olduğunu söyledi.

"GAZİANTEP SANAYİSİNDEKİ GELİŞMİŞLİĞİYLE YENİ MODELE EN UYGUN ŞEHİR"

Üretim Sürecine Katılım Yeni Bir İstihdam Modeli hakkında da açıklamalarda bulunan Bakan Vedat Bilgin, "Türkiye'nin yeni sanayileşme hamlesi Gaziantep'ten başlıyor. O yüzden Gaziantep'i hızla limanlara bağlamamız lazım. Kalkınmanın alt yapısı ulaştırma sistemidir. Türkiye bu günlerde ulaştırma alt yapısıyla gelecekteki sanayinin alt yapısını kuruyor. Gaziantep de sanayisindeki gelişmişliğiyle yeni modele en uygun il olarak ön plana çıkıyor" ifadelerini kullandı.



"EKONOMİK TAHRİBATI BERTARAF ETMENİN YOLU ÜRETİMDİR, BÜYÜMEDİR, İSTİHDAMDIR"

Pandemi döneminde pek çok ülke sıkıntı yaşarken Türkiye'nin yüzde 11'lik büyüme oranı yakaladığını söyleyen Bakan Bilgin, "Son iki yılda Avrupa ve Amerika gibi güçlü ekonomiler büyük sıkıntı yaşarken Türkiye bu sıkıntılara rağmen yüzde 11 gibi bir büyüme rakamı yakaladı. Türkiye'de yeni istihdam modeli ile bunu başaracaktır. Biz bu modeli de Gaziantep'ten başlatıyoruz. Çünkü Gaziantep bunu başarabilecek bir sanayi ve ekonomiye sahip.

GÜNCEL

EKONOMİ

Merinos'un Polimer/Cips tesisi 2022'de üretime başlıyor

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Bilgin Merinos Halı tesislerini ziyaret ederek, Merinos Halı Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdemoğlu'ndan üretim ve çalışmalarla ilgili bilgi aldı. Merinos Holding olarak 5 bin 500 kişi istihdam ettiklerini ve yeni yatırımla bu sayıyı artırmayı hedeflediklerini belirten Erdemoğlu, 900 ton kapasiteli Polimer/ cips tesisinin 2022 yılı içerisinde üretime başlatacağını söyledi.

"MERİNOS ÜRETİM VE İSTİHDAMIN YANI SIRA SOSYAL PROJELERDE DE ÇOK ETKİN"

Gaziantep programında Merinos üretim tesislerini ziyaret eden Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Bilgin Merinos Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdemoğlu'ndan çalışmalar ile ilgili bilgi aldı. Merinos'un yatırım, üretim ve istihdama katkısının yanı sıra sosyal projelerinden övgüyle bahseden Bakan Bilgin, "Merinos'un sosyal projelere ve eğitime yaptığı katkıları takip ediyorum. Okul yapılması, öğrencilere burs verilmesi çalışma hayatını ile sosyal hayatı olumlu yönde etkiliyor. Üretim yapan firmalarımız bu şekilde sosyalleşmesini çok önemsiyorum. Merinos yönetimini kutluyor ve başarılar diliyorum" dedi.



ALİ ERDEMOĞLU

900 TON KAPASİTELİ POLİMER/CİPS TESİSİ BU YIL ÜRETIME BAŞLIYOR

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Bilgin'e mevcut üretimin yanı sıra yeni yatırımlar hakkında da bilgi veren Merinos Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdemoğlu, 5 bin 500 kişi istihdam ettiklerini ve yeni yatırımla bu sayıyı artırmayı hedeflediklerini belirterek, "Bir süredir planladığımız yeni yatırımımızla tekstil sektörüne yönelik günlük 900 ton kapasiteli Polimer/cips tesisini kurduk. Satın alması ve diğer tüm prosedürleri tamamlanan tesisin bu yıl içerisinde üretime geçmesini planlıyoruz. Bunu da sayın bakanımızın huzurunda ilk kez kamuoyu ile paylaşıyoruz. Bu vesileyle sayın bakanımıza ve beraberindeki heyete ziyaretleri için teşekkür ediyorum" diye konuştu.





2006 yılında İtina Prefabrik markasıyla Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin ilk prefabrik üretim merkezini kuran Mehmet Dalgacı kısa süre içerisinde ürettiği ürünlerle bölgede prefabrik ürünlerinin vazgeçilmezi haline geldi. Dalgacı, İtina Prefabrik olarak güven ve kaliteden taviz vermediklerini belirtti.

Bölgenin ilk prefabrik konteyner üreticisiyiz

İTINA Prefabrik olarak prefabrik evler, kompozitli ürünler, bungalow üçgen evler, prefabrik ofisler, konteynerler, güvenlik kulübeleri, taksi dolmuş durakları, büfe ve kantinler ürettiklerini belirten İtina Prefabrik Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Dalgacı, son olarak ülkemizin en önemli kurumlarından ASELSAN ve TUSAŞ ihtiyaç duyduğu ürünleri de vermeye başladıklarını söyledi. Ürettikleri ürünler içerisinde üretiminde ve satışında en mutlu ve gurur duydukları ürünler olduğunu söyleyen Dalgacı, "Çünkü ülkemizin savunmasına bizde katkı sunuyoruz." diye konuştu.



Müşterilerinin ve kurumların İtina Prefabrik tercih etmelerinin en büyük nedenin güven ve kalite olduğunu söyleyen Dalgacı, sorularımızı şu şekilde cevapladı:

MEHMET BEY ÖNCELİKLE BİZE ŞİRKETİNİZİN KURULUŞ SÜRECİNİ ANLATIR MİSİNİZ?

Biz prefabrik konteyner işine yaklaşık olarak 2006 yılında başlamış bulunmaktayız. Öncelikle burası bir aile şirketi ve daha evvele gidersek 1984 yılında karoser tanker işi ile başladık. Kendi dükkânımızı kurduktan sonra 2005-2006 yılında bir ön araştırma yaptıktan sonra bu bölgede prefabrik konteyner ihtiyacını hissettik. Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde de böyle bir imalatın olmamasından dolayı böyle bir işletmenin olmasına karar verdik. En başta nasıl yapılabilir, nasıl edilebilir, İstanbul ve Ankara'da fuarları gezerek, özellikle kendi sistemimizi kurmaya çalıştık. Her şirketin genellikle kendisine özgü bir imalat şekli vardır. Bizde yaklaşık 2 veya 3 yıllık bir araştırmanın ardından kendi sistemimizi kurarak, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde ilk olarak prefabrik işine başladık.

ÜRETTİĞİNİZ PREFABRİK ÜRÜNLERİN ÖZELLİKLERİ NELERDİR?

Müşteri ilk bize geldiğinde neden tercih etmeliyim diye sorar ve bizim bu konuda görüşlerimiz açıktır. Öncelikle kurulum aşamasından başlayacak olursak, 100 metre kare bir ev çok rahat bir şekilde bitiyor. Depremde istediği kadar sallansın çünkü ürettiğimiz ürünleri vida bağlantılı yapıyoruz. Konteyner kısmına bakacak olursak zaten, vincin ve tırın üzerinde giderken her türlü sarsıntıyı görenek gidiyor, bunun yanı sıra yalıtım noktasında betonarme bir binaya göre yüzde 50 - yüzde 60 daha yalıtımlı oluyor. Çoğu kişi artık kış elektrikli soba ile geçirdiğini dile getiriyor. İnşaatçılar için en önemli yanlarından birisi ise sökülüp tekrar başka bir yere kurulması olayıdır. Bu ne oluyor? Bir müşterimiz bağ evi yaptırdı fakat evin olduğu yerden yol geçmesi icap edince 1 gün içerisinde 40 metre kare bir ürün sökülüp tekrar başka bir yere taşındı. Orada müşterimiz "İyi ki sizi tercih etmişim" dedi.

Garanti ve kullanım süresi ile alakalı olarak ise betonarme ile bunu yine kıyasladığımızda belli bakımları yapıldığında 40 - 50 yıl ömür biçilir.

Bunun yanı sıra zaten biz müşterimize şunu sunarız: "Biz ürünüme 2 yıl her türlü garantiyi veririz" 2 yaz ve 2 kış gören bir ürün zaten olabilecek bütün sorunlarını da gösterir. Bu süreçte gereken bütün sorunları biz karşılarız. Bununla birlikte belli aralıklarla periyodik bakımlarını yaptırdıklarında



ürünlerimizi çok rahat bir şekilde 40-50 yıl kullanabilirler.

İTINA PREFABRİK OLARAK HANGİ ÜRÜNLERİ ÜRETİYORSUNUZ?

Özellikle bu bölgede konteyner işine başladığımızda, bölge insanın bilmediği işe düşman mantığı olduğunu biliyorduk. Bunun için ilk olarak ürünü insanlarımıza tanıttık. Yaklaşık 6-7 yıl bunun üzerinde çalışmalarımızı yoğunlaştırdık. Tabii bölge halkımız ürün ile ilgili bilgi alıp yine eski düzenden gitmeye devam ettiler. Daha çok inşaatçılar bu işi bildiği içindir ki hala müşterilerimizin yüzde 80 civarı inşaatçılar ve onlara iş yapıyoruz. İnşaat sektörünün ürünlerimizle ilgili direkt talepleri oldu zaten bu sebeple konteyner aşaması biraz hızlı başlayıp hala da devam etmektedir. Önceden



yaptığımız işi ürünü daha çok anlatma ve tanıma ihtiyacı duyuyorduk ama artık o kadar anlatmaya ihtiyaç duymuyoruz. Çünkü hem bölge halkı hem de şirketler ürünlerimizle ilgili gereken bilgiye sahip oldu. **Müşterileriniz ürünü tanıttıktan sonra gelip direkt ürünü talep ediyor. Bunun yanı sıra konteynerde önceden belli başlı standart yapılar vardı. Şimdi panel yapıya dönmesi sebebiyle talep hızı biraz daha arttı. Bununla birlikte, birçok noktada siz değil, müşteri sizi yönlendirmeye başladı.** Mesela idari bir bina yapılacağı zaman şu günlerde dışı silikon kaplı kompozit binalar ön planda olduğu için kişi bunun ön kısmına betonarme bir yapı yapılmasını istemiyor. Bizde bunu düşünerek son zamanlarda silikon kaplı kompozit güvenlik kulübeleri gibi binalar üretiyoruz.



HANGİ ALANLARA HİTAP EDİYOR SUNUZ? EN ÇOK HANGİ ÜRÜNLERİNİZİ TERCİH EDİLİYOR?

Bu atölyede şu anda satış ofisleri biraz ön plana çıkmaya başladı. Konteyner ve prefabrik evler ve ofisler artık biraz daha standart ve sürekli yapılan bir hale geldi. İnşaat firmaları inşaata başlamadan önce müşteri kabul edip ürünlerini sunmak için satış ofislerine talep ediyor. Bu ofislerde müşterilerini daha rahat bir ortamda karşılamak istiyor. Bu noktada bizim onlara sunacağımız, kompozit kaplı alüminyum geniş pencere, hem içerdekilerin dışarıyı hem de dışındakilerin içeriye çok rahat görebileceği satış ofislerimize yoğun talep alıyoruz. **Şu an bu ürünler çok rağbet görüyor. Son dönemlerde özellikle daha önce bahsettiğimiz silikon kaplı kompozit güvenlik kulübelerimiz belediyeler tarafından en çok tercih edilen ürünümüz oluyor.**



sebebiyle tercih etmektedir. Bu nedenle bu ürünlere belediyelerin talepleri çok fazla.

ÜLKEMİZİN GURU KAYNAĞI ASELSAN İÇİN ÜRENLER ÜRETTİKLERİNİ BELİRTTİNİZ. BİZE BU ÜRÜNLERİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Belediler ürünün şehir içinde kullanılacağı için görünümüne oldukça özen gösteriyor. Bu ürün üzerinde şimdi inanılmaz bir talep oldu ve belediyeler de bu satış ofislerini gördüklerinde büfelerini bu tarz yapılara çevirmeye başladı. Belediyeler bu anlamda bizim en hassas müşterilerimiz. Bunun temel sebebi ise hem sürekli müşterimiz olması hem de belediyelerin şehir içinde değişiklikler yaptığı durumlarda portatif bir yapı olması

Ürettiklerimiz ürünler içerisinde en mutlu ve gurur duyduğumuz ürünlerdir. Çünkü ASELSAN ülkemizin en önemli savunma sanayisi firmalarından. Bizde ülkemiz adına böyle önemli işlere imza atan bir kuruma ürün üreterek katkı

sağlamış oluyoruz. Bu anlamda çok mutluyuz. Ürettiğimiz ürünlerle gelirsek, mühimmat, tank yıkama, wc., yatakhane ve test kulesi konteynerleri gibi özel tasarlanmış ve özel olarak üretilmiş ürünleri tüm ihtiyaçlara en güzel şekilde cevap veriyoruz. Ürettiğimiz ürünleri anahtar teslimi olarak teslim ediyoruz.

MÜŞTERİLERİNİZE HANGİ AVANTAJLARI SAĞLIYORSUNUZ?

Müşterilerimizin ve kurumlarımızın bizi tercih etmelerinin sebebi güven ve kalitedir. **İtina Prefabrik olarak müşterilerimizin ilk aşamasından son aşamasına kadar ürünlerimizi görerek aldığını bilmesini isteriz. Bizim müşteriye her zaman ilk olarak önerdiğimiz budur.** Görmediği kısımları görüp, o noktada karar vermesidir. Biz müşteriye her zaman açığız. Müşterimiz ilk geldiği zaman ilk gösterdiğimiz şey bitmiş ürün değildir. Çünkü bitmiş ürün kapanmış üründür. Ev yapıyorsunuz sonuçta, bunun içinde her şey var, elektrik kısmı, su kısmı, duvar kısmı, tavanın arasında kalan kısmı müşterimizle beraber bunları belirledikten sonra ürünün yapımına başlarız. Bizde ürün imalatları standarttır. Müşterilerimiz imalathanemize gelerek istediği ürünün istediği yerine rahat bir şekilde bakıp, gördükleri zaman bu kendilerine yeterli oluyor.



**NE VARSA
NEW HOLLAND'DA
VAR!**



Bahar geldi bahçeler şenlendi

Kampanya detayları ve yeni modellerimizi görmemiz için plazamıza bekliyoruz



Bize Ulaşın

Telefon: (0342) 235 20 36 - 37

Fax: (0342) 235 20 38



Adres

Sanayi Mah.Örnek Sanayi Sit.
60004 Nolu Cad.No:2
Şehitkamil / Gaziantep



E-Mail

info@sadettinbilgin.com



Bilgin Group



BEST OF GAZİANTEP AWARDS" ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU. SANAT DÜNYASINDAN DA İSİMLERİN KATILDIĞI GECE DE YILIN EN BAŞARILI GRUP ŞİRKETİ ÖDÜLÜNÜ ALTINOĞLU GRUP MAĞAZALARI YÖNETİM KURULU BAŞKAN YARDIMCISI İSLAM ÖZALTIN ALDI.

Altinoğlu Grup ÖDÜLLENDİRİLDİ

THE GREEN PARK HOTEL EV SAHİPLİĞİNDE DÜZENLENDİ

Organizatörlüğünü Sunucu Özlem Demir'in yaptığı gecenin yapımcılığını üstlenen Mola Saati Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı Arzu Melek Budak, Ali Yollar'da programı ile bilinen ve Haber Muhabiri Ali Gökşular'ın üstlendiği organizasyon Gaziantep'te ilk kez düzenlendi. The Green Park Hotel

ev sahipliğinde yapılan yılın enlerinin belirlendiği gece ünlü sanatçıların ve ulusal basın mensuplarının katılımıyla gerçekleştirildi. Sunuculuğunu Tuğba Özay ve ünlü Radyo Programcısı Afrikalı Ali'nin yaptığı gecede markaların değerini geniş kitlelere ulaştırması hedeflendi. Ödül Gecesine ünlü isimler de katıldı. Gecede yer alan sanatçılar Songül Karlı, Fatih Bulut, Ardiç ve Yiğit Mahsuni gibi isimler katıldı.

İSLAM ÖZALTIN'A ÖDÜL VERİLDİ

Düzenlenen gecede Best Of Gaziantep Awards" ödülleri sahiplerini bulurken Altinoğlu Grup Mağazaları Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İslam Özaltın aldı.

İslam Özaltın, Altinoğlu Grubun yatırım ve başarılarla yoluna devam ettiğini belirterek aldığı ödülünden dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirdi. 43 yıldır beyaz eşya, hediyelik, ev tekstili, züccaciye gibi birçok alanda hizmet sunan Altinoğlu Grup, mağaza zincirlerine her geçen gün yenilerini ekleyerek çitayı daha da yükseltmeye devam ediyor. Özaltın, "Her zaman yeni yatırımlar yapmanın heyecanı içerisindeyiz ve yapmaya da devam edeceğiz. Altinoğlu Grup olarak Bir Dünya AVM, Bir Dünya Çeyiz ve Samsung Mağazalarımızla birçok noktada halkımıza hizmet vermekteyiz. Yeni yatırımlarımız devam edecek." diye konuştu.



"GECEYE GAZİANTEP'İN TEPKİSİ ÇOK GÜZELDİ"

Geceye Gaziantep'in tepkisinin çok güzel olduğunu ifade eden Organizatör Sunucu Özlem Demir "Gece tam beklediğim gibi geçti her şey süperdi. Güzel bir kalabalık var. Biz bu organizasyonu 25 gün içerisinde bitirdik. Gaziantep'in tepkisi çok güzeldi" diye konuştu.

Gecenin yapımcılığını üstlenen Mola Saati Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı Arzu Melek Budak, "3 aylık bir serüvenimiz oldu. Serüven içerisinde de çok güzel sonuçlar elde ettik. Bugün Gaziantep'in değil, bütün Türkiye'nin bir arada olduğu iş insanlarının bir araya geldiği bir gece oldu. Ben öncelikle yol arkadaşlarımıza çok teşekkür ediyorum" diye konuştu.



Medical Park sağlık yatırımlarına devam ediyor

Medical Park Gaziantep Hastanesi bölgede hizmete açtığı birbirinden önemli merkezleri, ileri düzey teknolojik yatırımları ile 2022 yılına hızlı bir giriş yaptı. Medical Park 11 yatak kapasitesine sahip olan Erişkin Kemik İliği ve Kök Hücre Nakil Merkezi'ni hizmete açtı.



HAYRULLAH KUBBA

ULUSAL VE ULUSLAR ARASI STANDARTLARA UYGUN

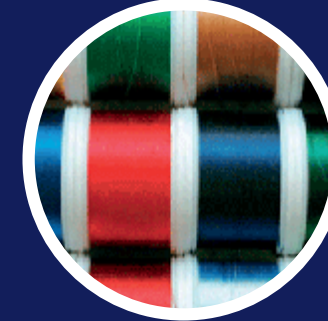
Sağlık yatırımlarıyla Gaziantep başta olmak üzere Güneydoğu ve Doğu Anadolu Bölgesi'ne büyük katkılar sunan Medical Park Gaziantep Hastanesi bir yeni hizmete daha imza atarak Erişkin Kemik İliği ve Kök Hücre Nakil Merkezi'ni hizmete açtı. Merkezin bölgemize ve Gaziantep'e hayırlı, uğurlu olmasını dileyen **Medical Park Genel Koordinatörü Hayrullah Kubba, bölgedeki ihtiyaçlar neticesinde sağlık alanındaki yatırımların artarak devam edeceğini vurguladı.**

Medical Park Gaziantep Hastanesi Genel Koordinatörü Hayrullah Kubba'nın desteği ve Hematoloji Uzmanı Prof. Dr. İlhami Kiki'nin öncülüğünde hizmete açılan Erişkin Kemik İliği ve Kök Hücre Nakil Merkezi, ulusal ve uluslararası standartlara uygun olarak en üst düzeyde hasta güvenliği ve hijyenik koşullar esas alınarak oluşturuldu. 11 yatak kapasitesi ile bölge halkının hizmetine sunuldu.

PLASMAT 33
Masterbatch yıl



**SİYAH
MASTERBATCHLER**



**RENKLİ
MASTERBATCHLER**



**BEYAZ
MASTERBATCHLER**



**MONO
MASTERBATCHLER**



Adres: 5 ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 83540
NOLU CAD NO 8 BAŞPINAR GAZİANTEP

İletişim: 0 342 337 96 00 (01-04-05)
Fax: 90 342 337 96 02

E Posta:
info@plasmatic.com.tr



ADNAN ÜNVERDİ

Gaziantep Sanayi Odası (GSO) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi GSO olarak yaptıkları yatırımları ve projeleri dergimize anlattı. İnsana yatırımdan daha büyük bir yatırım olmadığını altını çizen Başkan Ünverdi, bu alanda faaliyete geçirdikleri Mesleki Eğitim Merkezi projesinin Dünya Odalar Yarışması'nda, "En iyi eğitim projesi" kategorisinde yer aldığını söyledi.

İNSANA YATIRIMDAN DAHA BÜYÜK BİR YATIRIM YOKTUR

Pandeminin alışkanlıklarımızı değiştirirken dijitalleşmenin ön plana çıktığı yeni bir dünya düzenine zemin hazırladığını belirten Ünverdi, Gaziantep'in bu süreçte üretim ve ihracatıyla rol model olduğunu vurguladı. Ünverdi, Pandemi şunu gösterdi ki olağanüstü koşullara da hazırlıklı olmak durumundayız. Ürün çeşitliliği ve pazar çeşitliliği her zaman çok önemli. Pandemide gıda birlikte koruyucu maske ve tulum gibi tekstile bağlı temel ihtiyaçların karşılanması noktasında gelişmiş ülkelerin ne kadar çaresiz

kaldığını gördük. Çünkü teknolojiye dayalı üretim yaptıkları için bu alanlardan çıkmışlardı. Bu nedenle hem temel ihtiyaçlar konusunda kendi kendimize yeten bir ülke olmalı hem de yüksek teknolojiyi sanayimize adapte ederek çağın gereklerine uygun donanımla üretimlerimizi gerçekleştirmeliyiz" dedi.

"Sektörlerimizi dünya ile rekabet edebilir hale getirmemiz gerekiyor. Bunun için de maliyetleri en aza indirmek ve verimliliği artırmak zorundayız" diyen Ünverdi, sorularımızı şu şekilde cevapladı;

ADNAN BEY GSO BAŞKANI OLARAK HERKES SİZİ TANIYOR AMA BİLMEYENLER İÇİN SİZİ TANITMAK İSTİYORUZ

» 1962 yılında Gaziantep'te doğdum. İlk, orta ve lise eğitimimi Gaziantep'te tamamladıktan sonra 1983 yılında Çukurova Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nden mezun oldum. 1986 yılında pamuk ipliği ticareti ile iş hayatına başladım. 1990 yılında Ünverdi Ailesi olarak, Gaziantep'in ilk plastik, kapı ve pencere konfeksiyon atölyesi olan Plaspen Plastik A.Ş.'yi kurduk. 2006 yılından itibaren Ünverdi Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti. adı altında kimyasal karışımlarla compaund üretimine başladık halen bu sektöre yönelik çalışmalarımızı sürdürüyoruz. 1997-1999 yılları arasında Gaziantep Genç İşadamlar Derneği'nde Yönetim Kurulu Üyeliği, 2004-2009 yılları arasında Gaziantep Serbest Bölgesi A.Ş. Muhasip Üyesi ve Gaziantep Sanayi Odası Mesleki Eğitim Merkezi Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yaptım.

1999 yılından itibaren Gaziantep Sanayi Odası'nda sırası ile Yönetim Kurulu Üyesi, Muhasip Üye ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili olarak görev yaptıktan sonra 2018 yılının Nisan ayında Gaziantep Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine seçildim. Halen Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde Sanayi Odaları Konseyi Başkan Vekilliği, İpekyolu Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Üyeliği, Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Müteşebbis Üyeliği görevlerini de yürütüyorum. Bir dönem Gazışehir Gaziantep Futbol Kulübü Yönetim Kurulu Üyeliği de yaptım.



ADNAN BEY PANDEMİ SÜRECİNDE YAŞANAN SIKINTILAR YAVAŞ YAVAŞ GERİDE KALDI. ÖNCELİKLE ORADAN BAŞLAYALIM. PANDEMİ SÜRECİNDE GAZİANTEP SANAYİSİNİN DURUMUNU ÖZETLEYEBİLİR MİSİNİZ?

» 2020 yılında başlayan pandemi ve 2021 yılına yansımaları ile birbirinden farklı sorunlarla mücadele ettiğimiz zorlu bir süreç oldu. Pandemi alışkanlıklarımızı değiştirirken dijitalleşmenin ön plana çıktığı yeni bir dünya düzenine zemin hazırladı. İlk şok dalgasıyla birlikte gümrükler kapandı, uluslararası ticaret durma noktasına gelirken ihracatta çok büyük aksamalar yaşandı. Zorluklara rağmen Gaziantep güçlü sanayisi, 155 alanda yaptığı binlerce çeşit üretimi ve ihracattaki etkinliği ile bu süreçte de rekorlar kırdı. **Ülkemiz tarafından 155 ülkeye yapılan tıbbi malzeme desteği kapsamında Gaziantep'te üretilen maske ve tulum kumaşları yer aldı.** Salgın döneminde

makarna, irmik ve tarımsal ürünler başta olmak üzere stratejik hale gelen ve artan gıda ihtiyacının büyük kısmı da şehrimizden karşılanmaktadır. Gaziantep bu yönüyle ülkemiz için olduğu kadar, dünya için de kritik bir misyon üstlenmiş, dünyayı doyuran şehir olmuştur. Bu doğrultuda, **2020 yılında Denizli ile birlikte ihracatını artıran iki ilden birisi Gaziantep'tir. 2019 yılını tüm güçlüklerle rağmen 7.5 milyar dolar gibi rekor ihracatla kaptan şehrimiz, 2020 yılında 8 milyar dolar, 2021 yılında ise 10 milyar dolar ihracat gerçekleştirmiştir. Bu yıl sonu hedefimiz ise 12 milyar dolar ihracata ulaşmaktır.** Geline nokta ise pandeminin etkisiyle maalesef tedarik zinciri bozuldu. Normalleşmeyle birlikte piyasada talep arttı, ancak hammadde, navlun, konteyner ve enerji maliyetleri dünya ticaretini sektöre uğratmayı sürdürüyor. Bu da enflasyonu tetikliyor ve şu anda yüksek enflasyon tüm ekonomiler yüksek enflasyonla mücadele ediyor.



“Sektörlerimizi dünya ile rekabet edebilir hale getirmemiz gerekiyor. Bunun için de maliyetleri en aza indirmek ve verimliliği artırmak zorundayız”

SİZCE GAZİANTEP SANAYİSİ PANDEMİ SÜRECİNDEN HANGİ DERSLERİ ÇIKARDI?

» Aslında az önce de belirttiğim gibi bu süreçte biz üretim ve ihracatımızla rol model olduk. Bu vesileyle sanayicilerimize, ihracatçılarımıza ve tüm çalışanlarımıza bir kez daha teşekkür etmek istiyorum. Tabii yapmamız gereken çok iş, almamız gereken çok yol da var. Gelişim ve değişim durmaksızın devam ediyor. Pandemi şunu gösterdi ki olağanüstü koşullara da hazırlıklı olmak durumundayız. Ürün çeşitliliği ve pazar çeşitliliği her zaman çok

önemli. Gaziantep bunu başarmış bir şehir, ancak bazı sektörlerde yatırımlar çok yoğunlaşmış durumda ve bu da kendi içimizde rekabete neden olabiliyor. Bu sefer uluslararası pazarda birbirimizle rekabet edelim derken kar marjlarını kendi kendimize aşağıya çekiyoruz. **Bununla birlikte katma değerli üretim yapmak ve üretimlerimizdeki katma değeri de artırmak zorundayız. Bunu da teknolojiye yatırım yaparak gerçekleştirebiliriz.** Pandemide iş süreçlerinin yönetilmesi anlamında da teknolojinin ve dijitalleşmenin önemini yaşayarak gördük. Sanayi 4.0 ve dijitalleşme konularına gerekli

yatırımları yaptığımız takdirde iş süreçlerini büyük oranda uzaktan da yönetebiliriz. Bunları söylemekle birlikte pandemide gıda birlikte koruyucu maske ve tulum gibi tekstile bağlı temel ihtiyaçların karşılanması noktasında gelişmiş ülkelerin ne kadar çaresiz kaldığını gördük. Çünkü teknolojiye dayalı üretim yaptıkları için bu alanlardan çıkmışlardı. Bu nedenle **hem temel ihtiyaçlar konusunda kendi kendimize yeten bir ülke olmalı hem de yüksek teknolojiyi sanayimize adapte ederek çağın gereklerine uygun donanım ile üretimlerimizi gerçekleştirmeliyiz.**

GAZİANTEP SANAYİSİNİN ÜRETİM VE İHRACAT GÜCÜ VE BU ALANLARDA YAKALADIĞI BAŞARILARI İÇİN SÖYLEYECEKLERİNİZ NELER OLUR?

» Bugün Türkiye'nin en büyük organize sanayi bölgesine sahip kentimiz, ihracatta 5. sırada yer almaktadır. Gaziantep bunu kamu yatırımı, otomotiv ya da savunma sanayi gibi ağır sanayi yatırımları olmaksızın kendi öz sermayesi ve girişimciliği ile başarmıştır.

Organize sanayi bölgemizde 1500 firmamız faaliyet göstermekte ve sadece organize sanayi bölgemizde 250 bin kişiye istihdam sağlanmaktadır.

Gaziantep olarak 56 şehrimizin toplam ihracatından daha fazla ihracat yapıyoruz ve 132 ülkenin kendi ihracatından daha fazla ihracat gerçekleştiriyoruz. İstanbul Sanayi Odası'nın açıkladığı ilk 1000 firma listesinde 67 firma ile listede en fazla firması olan 4. il konumundayız. 2020 yılına göre, TİM ilk 1000 ihracatçı firma listesinde 73 firma ile en fazla firması olan 3. şehiriz.

Koşullar ne olursa olsun iş dünyası olarak biz üzerimize düşeni yapmaya çalışıyor, sanayiciler olarak üretime, ihracata ve istihdam oluşturmaya devam ediyoruz.

GAZİANTEP SANAYİ ODASI SON DÖNEMLERDE YEŞİL MUTABAKAT, EĞİTİM VE DİJİTALLEŞME İLE İLGİLİ ÖNEMLİ ÇALIŞMALAR YAPIYOR. BU ÇALIŞMALARIN DETAYLARINI ALABİLİR MİYİZ?

» Küresel ısınma ve iklim değişikliğinde gelinecek nokta ile çevreye duyarlı üretim ve sanayimizin sürdürülebilirliği için "verimlilik ve yeşil gelecek" konularına odaklandık. Küresel ısınma ve iklim değişikliği dünyamızı tehdit ederken, Yeşil Mutabakat ile ortaya çıkabilecek fırsatları değerlendirmek ve olası riskleri bertaraf edebilmek amacıyla Gaziantep Sanayi Odası olarak



yoğun bir çalışma içerisine girdik. Yeşil Mutabakat konusunda ilgili Odamız öncülüğünde, Gaziantep Üniversitesi, Hasan Kalyoncu Üniversitesi, Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi Müdürlüğü, Makine Mühendisleri Odası, İnşaat Mühendisleri Odası ve Elektrik Mühendisleri Odası'ndan oluşan bir çalışma grubu kurduk. Sanayi Odamıza üye firmaların "yeşil geleceğe" hazırlamak için yeşil dönüşüm, dijitalleşme, verimli üretim, enerji verimliliği ve insan kaynakları

verimliliği konularında danışmanlık ve mentörlük hizmetleri veriyoruz. Avrupa Birliği'nin Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı olmasından dolayı **Yeşil Mutabakat hepimizi yakından ilgilendiriyor. Bundan dolayı da şirketlerimizin karbon ayak izi ölçümlerini yaptırılmaları ve Yeşil Mutabakat ile ilgili strateji geliştirmeleri gerekiyor.** Odamız bünyesinde kurulan çalışma grubumuz da tamamen bu amaçlar doğrultusunda çalışmalarını sürdürüyor.



GSO ÖZELLİKLE GSO-MEM ÜZERİNDEN GENÇLERİN İŞ BECERİSİ KAZANMASINI VE SANAYİCİNİN İHTİYAÇ DUYDUĞU KALİFİYE ELEMANI SAĞLAMAYA ÇALIŞIYOR. BİZE ÖZEL OLARAK GSO-MEM'İN ÇALIŞMALARI İÇİN NELER SÖYLERİNİZ?

► İnsana yatırımdan daha büyük bir yatırım olmadığı düşüncesi ile nitelikli iş gücü yetiştirme ve buna bağlı olarak sanayicilerimizin kalifiye eleman ihtiyacını karşılamak amacıyla GSO Mesleki Eğitim Merkezi projemizi 2017 yılının nisan ayında ülkemize kazandırdık.

GSO-MEM'de 20 atölye/laboratuvar ve 28 eğitim salonunun yanı sıra, 3D yazıcı ile tasarım yapma imkanı sunulmakta ve tasarım konusunda eğitimler veriliyor.

"Mesleki eğitim meselesi memleket meselesi" diyerek çıktığımız bu yolda, merkezimiz Türkiye'ye model oldu. Bugüne kadar da Milli Eğitim Bakanlığımız ve uluslararası kuruluşlarla yaptığımız iş birlikleri

ile bugüne kadar 9 bin 500 kişiye mesleki eğitim verdik.

Ülkemiz için model haline gelen merkezimiz, iki yıl önce Brezilya'da düzenlenen Dünya Odalar Yarışması'nda, "En iyi eğitim projesi" kategorisinde ikinci olma başarısını gösterdi.

Bu sürecin devamı olarak, tehlikeli iş kollarında sınav ve belgelendirme yapmak üzere hayata geçirdiğimiz GSO Mesleki Yeterlilik Belgelendirme ve Danışmanlık A.Ş. çalışmalarını sürdürüyor.

ADNAN BEY POLATELİ-ŞAHİNBEY TEKSTİL İHTİSAS ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ'NDE İLK ETAPTA 6,5 MİLYON METREKARE ARSANIN TAHSİSİ YAPILDI. BURAYA YATIRIMCI İLGİSİ NASIL VE GELECEĞİ NASIL GÖRÜYORSUNUZ?

► Polateli-Şahinbey Tekstil İhtisas Organize Sanayi Bölgesi yatırımcılar için önemli avantajlar sunuyor. İlk etapta 6,5 milyon metrekare arsa tahsisini gerçekleştirdik ve

yatırımcılarımız yoğun ilgi gösterdiler. Arsa tahsislerine devam edeceğimiz ve tamamlandığında 45 milyon metrekare ile ülkemizin en büyük organize sanayi bölgesi olacak. Özellikle İskenderun Limanı'na olan yakınlığı ve Gaziantep ile Kilis arasında yer alıyor olması bölge illerimiz açısından da ulaşım ve lojistik avantajı sunuyor. Polateli-Şahinbey OSB, Amanos Tüneli ve yol projesinin tamamlanmasıyla 85 kilometre mesafeden limana bağlanacak. Bu bölgemiz Asya ve Avrupa arasında önemli bir köprü olacak ve bu bölgeden özellikle Ortadoğu, Arap ülkeleri ve Güney Afrika pazarına ihracat yapan firmalar için çok önemli bir merkez haline gelecek. **Polateli-Şahinbey OSB sayesinde sektörel çeşitliliğimizi artıracak ve yeni teknolojilerle sanayimiz adına önemli bir hamleyi de gerçekleştirmiş olacağız.** Bu yüzden bölge sanayimiz için yeni bir sayfa Polateli-Şahinbey OSB ile yeni bir sayfa açıldı diyoruz.

GAZİANTEP SANAYİ ODASI (GSO) VE BİRLEŞMİŞ MİLLETLER KALKINMA PROGRAMI (UNDP) İŞ BİRLİĞİNDE HAYATA GEÇİRİLEN MODEL FABRİKA'NIN GAZİANTEP SANAYİSİNİN KATKILARI NELER OLACAK?

► Rekabetin hat safhaya ulaştığı, kar marjlarının azaldığı günümüz ticaretinde, üretimlerimizi sürdürülebilir kılmamız ileri teknoloji ve buna bağlı olarak yüksek katma değer ile mümkün olabilir. Bu doğrultuda işletmelerimizin verimliliklerini ve rekabetçiliklerini artırmak, teori ve pratiği birleştirerek yetkinlik kazanımlarını kalıcı hale getirmelerini sağlamak amacıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Verimlilik Genel Müdürlüğü ve Birleşmiş

Milletler Kalkınma Programı (UNDP) iş birliğinde Model Fabrika'mızı şehrimize kazandırdık. Bu proje ile **Gaziantep'te üretim yapan firmalarımızın dijital dönüşüm, verimlilik, endüstri 4.0, yalın üretim, tasarım, öğren ve dönüş, yaparak öğrenme gibi eğitim ve uygulama alanlarından faydalanarak sanayide dönüşümün sağlanması için eğitim ve danışmanlık hizmetleri veriyoruz.** Bu kapsamda hem Üniversite-sanayi işbirliğini geliştirmeyi hem de bölgedeki beyaz yaka statüsündeki personelleri eğiterek yarı zamanlı danışman havuzumuzu büyüterek kapasitemizi arttırmayı planlıyoruz. Gaziantep Üniversitesi ve Hasan Kalyoncu Üniversitesi'ndeki akademisyenlerimizle birlikte çalışıyor, komşu illerimiz, Kahramanmaraş,

Adıyaman ve Kilis'teki üniversitelerimiz ile kurmuş olduğumuz bağlar ve yapmış olduğumuz iş birlikleri ile bu illerimizde de faaliyet yürütüyor, bölge sanayimizin gelişimine katkıda bulunmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

ADNAN BEY GSO'NUN ÖZELLİKLE KADIN GİRİŞİMCİLERE DÖNÜK ÇALIŞMALARI VAR. BU ÇALIŞMALARI BİZİM İÇİN DEĞERLENDİRİR MİSİNİZ?

► Kadınlarımızın sosyal yaşamın ve iş yaşamının içerisinde çok daha etkin olabilmeleri için elimizden gelen çabayı gösteriyoruz. Bu doğrultuda üç kadın girişimciyle yönetim kurulunda en fazla kadın temsilinin olduğu meslek odası olarak kadın girişimciliğinin geliştirilmesi ve sayısının artması için çalışmalar yürütüyoruz. **Ülkemizdeki meslek odaları içerisinde yönetim kurulunda üç iş kadını ile en fazla kadın temsilinin olduğu Oda konumundayız.** Sanayi Odamız, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi ve İpekyolu Kalkınma Ajansı ortaklığında Türkiye'nin ilk Kadın Girişimci Destek Merkezi'ni (KAGİDEM) hayata geçirdik. Kadınlarımız merkezin avantajlarıyla hem kendi işlerini kuruyor hem de mevcut işlerini geliştirme imkanı buluyor. Kadın girişimcilerimizden yoğun ilgi gören merkezimizde, kadınlarımızın kadınlarımızı üretime dahil ederek sürdürülebilir çalışma ağının bir parçası olmalarını hedefliyoruz. Odamız koordinatörlüğünde faaliyetlerini yürüten TOBB Gaziantep Kadın Girişimciler Kurulumuz önemli projeler gerçekleştiriyor. Kadın girişimciliğine destek oluyor ve kadın girişimci sayısının artması için büyük çaba gösteriyorlar. Hepsine teşekkür ediyor, özverili çalışmalarını için yürekten kutluyorum. **Sanayisi ve ihracatıyla Türkiye'ye rol model olmuş şehrimizde üretimde, sanayimizde kadınların daha çok yer almasını istiyoruz.** Bu manada kadın girişimciliğinde de rol model olabilecek bir şehriz.





SAVUNMA SANAYİNE YÖNELİK ÇOK ÖNEMLİ ATILIMLAR YAPTINIZ, BİZE BİRAZ YÜRÜTMÜŞ OLDUĞUNUZ BU SÜRECİ VE HEDEFLERİNİZİ ANLATABİLİR MİSİNİZ?

» Savunma sanayi ülke güvenliği kadar, sağladığı katma değerle ekonomik kalkınmaya da öncülük ediyor. Bu bağlamda son yıllarda ülkemizin savunma sanayinde yerli ve milli üretimlerdeki başarısıyla gurur duyuyor ve bu başarıda emeği olan herkese teşekkür ediyorum. **Gaziantep'in de sanayi kültürü ve altyapısıyla savunma sanayinde yer alması için çalışmalar yürütüyoruz. Sanayimizin yüksek teknolojiye geçişinde de savunma sanayinde yapacağımız çalışmalar önemli rol oynayacak.**

Gaziantep'te savunma sanayinin temellerini oluşturmak üzere savunma sanayine yönelik üretim yapan Vakıf şirketleri ile güçlü bağlar kurduk. **SAHA İstanbul ile Odamız arasında "Gaziantep savunma sanayi geliştirme işbirliği protokolü" imzaladık.** Devamında iş birliği çerçevesinde Odamızda, Saha İstanbul İrtibat Ofisi'ni kurduk. Buradan sanayicilerimizin taleplerini, öğrenmek istedikleri konuları doğrudan dile getirebiliyor ve kendilerine destek oluyoruz. İstanbul ve Ankara'nın ardından SAHA MBA programını Gaziantep'te bu illerimizle birlikte eş zamanlı olarak şehrimizde iki defa düzenledik. Askeri Fabrikalar Genel Müdürlüğü (AFGM) iş birliğinde, onaylı tedarikçi belgesi bilgilendirme programları düzenledik

ve onaylı tedarikçi firma sayımızı artırdık. Gaziantep Sanayisinin Teknolojik Dönüşümü Projesi kapsamında, STM Savunma Teknolojileri ve Mühendislik A.Ş., Gaziantep Sanayi Odası, İpekyolu Kalkınma Ajansı (İKA) iş birliğinde hazırlanan Makine Metal Sanayi Dönüşüm Stratejisi ve Eylem Planı Tanım Toplantısını gerçekleştirdik. Buna mukabil, STM Savunma Teknolojileri Mühendislik ve Ticaret A.Ş., "Gaziantep Makine ve Metal Sanayinin Dönüşümü Kapsamında Yerinde Analiz Çalışması ve Strateji Belgesi Hazırlanması Projesi"ni başarıyla tamamladı. 30 firma ile yapılan saha çalışmalarının ardından, sektörün gelişebilmesi adına yol haritası ve strateji belgesi hazırlandı.

SON OLARAK İŞ HAYATINA ATILMAK İSTEYEN GENÇ GİRİŞİMCİLERE BURADAN NELER SÖYLEMEK İSTERSİNİZ?

» Donanım, donanım, donanım. Yeter ki siz donanım sahibi, alanınızda gerekli yetkinliğe sahip olun, muhakkak başarıya ulaşırsınız. Her şeyden bilginiz olsun ama bir alanda en iyisi olmayı hedefleyin. **Gençlerimiz cesur olsunlar, fikirlerini paylaşmaktan çekinmesinler. Girişimcilik burada başlıyor. Soruna değil sadece çözüme odaklansınlar.** Madalesef bizim toplumumuzda genelde soruna odaklanılır, çözüme odaklananlar zaten girişimci olmuştur. **Gelişen teknolojiler, dijitalleşme ve bilişim gibi alanların ön plana çıkmasıyla evde otururken bile girişimci olmanız mümkün.** Yeter ki yeni bir şey geliştirin, yapılmayanı yapın. Bu sebeple unutmayalım ki en büyük sermayemiz aklımız. Gençlerimize gençlerimize yaşam boyu başarılar diliyorum. Büyük Önder Gazi Mustafa Kemal Atatürk gençlerimiz için "**Genç fikirli demek, doğruyu gören ve anlayan gerçek fikirli demektir**" ifadelerini kullanmıştır. Biz de Gaziantep Sanayi Odası olarak gençlerimizin her zaman yanındayız, fikirlerine açığız.



KALİTE, TEKNOLOJİ İLE HAYAT BULUYOR

- Su preformları •Gazlı içecek ve meyve suyu preformları
- Yağ preformları, kavanozları ve kapakları
- Gıda ürünü için muhtelif kavanozlar ve kapaklar
- Su şişesi kapakları •Gazlı içecek ve meyve suyu şişe kapakları



KÖKSAN Pet Plastik Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

4. Organize Sanayi Bölgesi 83422 Nolu Cad. No:10 PK:39 Başpınar 27060 Şehitkamil / Gaziantep / TÜRKİYE

Tel:+90 342 357 03 30 (pbx) Fax:+90 342 357 03 46

info@koksan.com www.koksan.com



İş hayatında tecrübe en önemli basamaktır



ABDULKADİR KONUKOĞLU

Konukoğlu, Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofisi koordinasyonunda, Gaziantep Üniversitesi (GAÜN) ev sahipliğinde düzenlenen İpekyolu Kariyer Fuarı'nda üniversiteli gençlerle buluştu. Öğrencilere tecrübe paylaşımı ve önerilerde bulunan Konukoğlu'nu gençler büyük bir heyecanla dinledi. İş yaşamından tecrübenin büyük önem taşıdığına vurgu yapan Konukoğlu, işe ilk girişlerde yapılan önemli hataların bir an evvel yükselme ve yüksek maaş beklentisi olduğuna dikkati çekti.

SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, GAÜN ev sahipliğinde düzenlenen İpekyolu Kariyer Fuarı'nda üniversiteli gençlerle buluştu. Öğrencilere tecrübe paylaşımı ve önerilerde bulunan Konukoğlu, iş yaşamında tecrübenin büyük önem taşıdığını söyledi.

İlk işe girişte maddi beklentiden ziyade tecrübe kazanımının hedefte ve öncelikte olması gerektiğini altını çizen Konukoğlu, "Önceliğiniz her zaman tecrübe kazanmak ve yetiştiğiniz alanda hem kendinize hem de çalıştığınız kuruma katkı sağlamak olsun" diye konuştu.

KENDİNİZİ İYİ YETİŞTİRİRSENİZ HER ZAMAN BAŞARILI OLURSUNUZ

"Hayatın içerisinde çok ders var ama tek bir ders var o da insan olmak" diyen Konukoğlu, öğrencilere şu önerilerde bulundu:

"İnsan olduğunuz zaman her şeye muvaffak olursunuz. Ustalarımın öğrendiğim tek şey vardı; annene, babana, astarına, üstlerine itaat edeceksin ve asla ben bunu yapamıyorum demeyeceksin. Önce kendinize inanacaksınız ve ben bunu yapabilirim diyeceksiniz.

Üniversite eğitimi ve sizleri yetiştiren hocalarınız sizin ufkunuzu açıyor bu ufku doldurmak sizin elinizde. Hocalarınız size bakış açısı katıyor ve gerisi sizin elinizde. Eğer kendinizi iyi yetiştirirseniz her zaman başarılısınız. Merdiveni birer çıkın. Yapacağınız işlerde mutlaka kendiniz tartın ve adım adım ilerleyin. Çok çalışın, mutlaka İngilizce, ya da başka bir yabancı dil öğrenin. Kendinizi iyi yetiştirin.

Teknolojiyi çok verimli kullanmalısınız. Eskiden bilgiye ulaşmak çok zordu artık çok kolay. İnterneti size ve çevrenize zarar verecek işler için değil, size değer katacak bilime katkı sunacak çalışmalar için kullanın." Hayatı ustalarından öğrendiğini dile getiren Konukoğlu, "Yaşamım boyunca kimseye küsmedim, kin gütmedim. Herkese küserseniz kimle çalışacaksınız? Kızdığınız zaman mutlaka o insanın gönlünü alın" ifadelerini kullandı.

Kültürümüzün vazgeçilmezi TÜRK KAHVESİ

Kahve kültürümüzün vazgeçilmez bir parçası olan Türk kahvesi, dünyanın en güzel lezzetlerinden birisi olsa gerek.

Kendine has aromatik kokusuyla, telvesiyle köpüğüyle, büyüleyici lezzetiyle ve yanında ikram edilen Türk lokumuyla sohbet ortamlarının, kız isteme merasimlerinin ve nişan törenlerinin baş aktörü olmuştur her zaman.

Türk kahvesi, şairlerin diliyle şiirlere, müzisyenlerin ruhuyla şarkılara ve ressamların hayaliyle tablolarına kısacası sanatın birçok alanına ilham kaynağı olmuş, hatta edebiyat dünyasında birçok esere de konu olmuştur.

Türk toplum hayatında kahve ve kahvehanelerin çok önemli bir yeri olmakla beraber, her zaman otantik mekanların en önemli içeceği olmuş, sözlü ve yazılı olarak nesilden nesile aktarılmış, ayrıca sosyal kahve kültürünün oluşmasında en önemli aktör olmuştur. Türk kültüründe çeşitli deyişlere ve atasözlerine konu olmuş, "bir fincan kahvenin kırk yıl hatırı vardır" "Gönül ne kahve ister ne kahvehane, gönül sohbet ister kahve bahane" gibi deyişlerle toplum kültüründe kendine çok önemli bir yer bulmuştur.

Yeşil kahve çekirdeklerinin değişik tonlarda kavrulması ve taş değirmenlerde öğütülmesi, Türk kahvesini diğer kahvelerden ayırmış, cezvesiyle fincanıyla, hatta kendine has pişirme yöntemi ve sunumuyla 16.yüzyıldan beri Türk kültüründe kendine muhteşem bir konum oluşturmuştur.

Şekeroğlu, çeyrek asrı aşan tecrübesiyle Türk kahvesi üretiminde yeni bir çığır açmış ve ürünleri koruyucu atmosferde ambalajlayarak kahvenin tazeliğini bir yıla kadar korumayı başarmıştır.



Dubai Gulfood 2022'nin parlayan yıldızı: Kadooğlu Yağ

Dünyanın en büyük gıda fuarlarından Dubai Gulfood 2022'ye katılan Türkiye'nin uluslararası pazarda en çok aranan markası Kadooğlu Yağ'a ait stant fuar süresince adeta ziyaretçi akınına uğradı. Kadooğlu Yağ CEO'su Celal Kadooğlu fuarın eski günlerine geri döndüğünü ifade etti.



CELAL KADOOĞLU

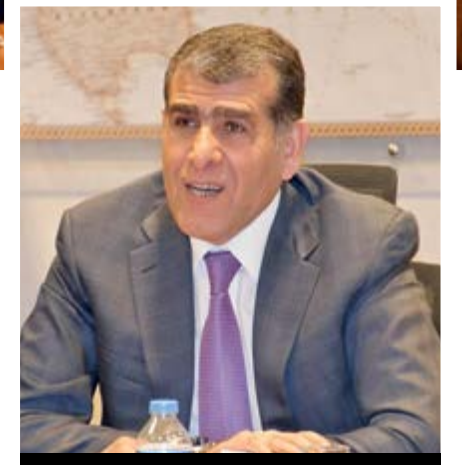
2022 YILINDA DA FİRMA OLARAK YATIRIMLARIMIZI DEVAM ETTİRECEĞİZ

Dubai'de Gulfood 2022'e katılan Kadooğlu Yağ standı fuar süresince en fazla ziyaretçi alan stantlar arasındaki yerini başarıyla aldı. 13-17 Şubat 2022 gerçekleştirilen fuara ilginin son iki yılın istatistiklerine göre büyük oranda arttığını ifade eden Kadooğlu Yağ CEO'su Celal Kadooğlu "Dubai Gulfood 2022'ta ülkemizi ve markalarımızı başarıyla temsil etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Dubai, Ortadoğu'nun yanı sıra Afrika, AB ülkeleri ve Amerikan için büyük bir önem taşıyor. Adeta

bütün dünyanın buluştuğu bir fuarda katılıcı olarak ülkemizi temsil etmek elbette bizim için büyük onur kaynağıdır. Bizlerde yeni markalarımızı ve ürün kalitemizi bir kez daha bu fuarda tanıtmayı başardık. Her geçen gün ihracat gerçekleştirdiğimiz ülke sayısı artarken bünyemizdeki bütün yağ markalarımız global marka olma yolunda önemli ilerlemeler kaydediyor. Dünya mutfaklarının aranan markaları arasında yer almamız elbette büyük bir ekibin birlik ve beraberlik içerisinde yürüttüğü başarılı çalışmaların sonucudur. 2022 yılında da firma olarak yatırımlarımızı devam ettireceğiz." dedi.



Tarımsal ürünlerde dışa bağımlılığı azaltmalıyız



MAHSUM ALTUNKAYA

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat ve Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği Başkanı Mahsum Altunkaya, pandemiyle birlikte Ukrayna-Rusya savaşının dünya ekonomisini olumsuz etkilemeye devam ettiğini belirterek, doğru yönetilmesi halinde Türkiye'nin krizden en az etkilenen ülke olacağına inandıklarını ifade etti.

ÖNCE PANDEMİ, ŞİMDİ DE RUSYA-UKRAYNA SAVAŞI

Güneydoğu Anadolu Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Mahsum Altunkaya başkanlığında toplanarak ülke ve dünya gündemini değerlendirdi. Şubat 2022 ihracat rakamlarının ele alındığı toplantı sonrası, değerlendirme yapan Başkan Mahsum Altunkaya, "İki yılı aşkın süredir tüm insanlığın yaşadığı pandeminin ardından patlak veren Rusya ve Ukrayna savaşı da dünya ekonomisini büyük ölçüde etkilemektedir. Temennimiz, tarafların oturacakları müzakere masasından bir barış kararının çıkmasıdır" dedi.

"RUSYA-UKRAYNA KRİZİNİ DOĞRU YÖNETMEK ZORUNDAYIZ"

Türkiye'nin bulunduğu zorlu coğrafyanın bir sonucu olarak sürekli krizler yaşadığına da dikkat çeken Başkan Mahsum Altunkaya ülke olarak krizleri doğru yönetmek zorunda olduğumuzun da altını çizdi. Altunkaya, "Sektörümüz bütün insanlığı, bütün canlıları

birinci derecede ilgilendiren bir sektör olup, farklı nedenlerle yaşanan krizler bir kez daha göstermiştir ki gıda sektörü ve tarımsal ürünler en az enerji ve silah kadar stratejik ürünlerdir" şeklinde konuştu.

"TARIMSAL ÜRÜNLERDE DIŞA BAĞIMLILIĞI AZALTMALIYIZ"

Altunkaya, "Pandeminin etkileri devam ederken patlak veren Rusya-Ukrayna savaşından bütün dünya ekonomisi olumsuz etkilenmekte olup sektörümüzün bu durumdan en az şekilde etkilenmesi için bizlerde üzerimize düşenleri yaparken gelecek planlarımızı da bu yönde oluşturmak zorundayız. Anadolu binlerce yıldır insanlık için adeta bir tahıl deposudur. Anadolu'nun bereketli topraklarının her karışının tohumla buluşturulması, tarımsal üretimin artırılması ve ihtiyaç duyulan hububat, bakliyat ve yağlı tohum üretimine hız verilmesi önümüzdeki süreçte olmazsa olmazımız haline gelmek zorundadır. Bu anlamda Türkiye kendisine yetecek zenginliklere sahip bir ülkedir" dedi.

Kara Holding Ecocell ile İplik Fuarı'na damga vurdu

Dünya iplik sektörünü buluşturan 18. Uluslararası İstanbul İplik Fuarında standıyla fuarın gözdesi olan Kara Holding, neredeyse tüm ziyaretçilerin dikkatini çekti. Fuarda Ecocell markasını tanıtan Kara Holding, yeni pazarlarda kendini gösterme şansını da elde etti.



BİLAL KARA

Sektör için uluslararası fuarların önemli olduğunu vurgulayan Kara Holding Yönetim Kurulu Başkanı Bilal Kara, oldukça verimli bir fuar gerçekleştirdiklerini söyledi. Kara Holding olarak sektörün kalbinin attığını bu tür fuarlara katıldıklarını belirten Kara, "Fuarlar sektörün yeni pazarları oluşturma açısından oldukça önemli. Fuarda son derece önemli anlaşmalar yaparken, yeni pazarlara ulaşmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Standımız neredeyse bütün ziyaretçilerin dikkatini çekti. Özellikle yeni markamız Ecocell hakkında bilgi almak isteyen birçok ziyaretçi oldu. Bu anlamda fuarın Kara Holding olarak bizlere

oldukça faydası olduğunu düşünüyorum. Dünyanın her yerinden katılan firmaların arasında kendimizi göstererek ürünlerimizi tanıtmak bizim için oldukça önemliydi ve fuarda bunu başardık. Şimdi ise çalışma azmimiz ile dünyanın her yerinde adımızı ve markamızı duyurarak daha fazla iş yapmak istiyoruz. Bu sayede hem Türkiye hem de Gaziantep ekonomisine en iyi şekilde katkı sunarak ihracat miktarımızı artırmak istiyoruz. Fuarda bulunan ziyaretçilerin standımıza ve ürünlerimize gösterdikleri ilgi bizi oldukça mutlu etti" dedi. İplik sektörünün en önemli liderlerinin, organik ve teknolojik, iyi kalite ürünlerinin

sunulduğu fuar, sektörü tanımak ve anlamak, iplik sanayisindeki yeni uygulamaları öğrenmek isteyen profesyoneller için birçok avantaj sağladı. En yenilikçi ve en kaliteli ipliklerin sergilendiği Uluslararası İstanbul İplik Fuarı, ülkemizin sahip olduğu zengin popülasyonlu ticaret kapısını tüm dünyaya açarken, ekonomik ve kaliteli üretim koşulları arayan tekstil üreticilerinin yine yeniden göz bebeği haline geldi.

BEST OF GAZİANTEP AWARDS

YILIN EN BAŞARILI GROUP ŞİRKETİ ÖDÜLÜNÜ

İSLAM ÖZALTIN

ALDI

altinoğlu[®]
group

www.altinoğlu.com.tr

www.birdunyaceyiz.com.tr

[altinoğlu_birdunyaceyiz](https://www.instagram.com/altinoğlu_birdunyaceyiz)

[birdunyaceyiz](https://www.facebook.com/birdunyaceyiz)



Bölge halkının damak tadına hitap ediyoruz

Gaziantep'te kahvaltılık ürün üretiminin öncüsü olan Baloğlu Gıda, Baloğlu ve Balkaya markalarıyla müşterilerine sunduğu kalite ve güvenle büyümesini sürdürüyor. Bölgenin birçok iline ürünlerini ulaştırdıklarını belirten Baloğlu Gıda Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Bal, 35 yılı aşkındır Gaziantep ve bölge halkının damak tadına hitap ettiklerini söyledi.

Gaziantep'te 1987 yıllarında babası Mehmet Bal tarafından Baloğlu Gıda temellerinin atıldığını söyleyen Ömer Bal, sıfırdan başladıkları işin bugün öncüsü olmanın gururunu yaşadıklarını belirtti. "Hangi sektör olursa olsun yaptığın işi sevmezsen başarılı olamazsın. Seversen ve işinin mutfağında yetişirsen yapamayacağın, başaramayacağın hiçbir iş yoktur" diyen **Baloğlu Gıda Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Bal** sorularımızı şu şekilde cevapladı:

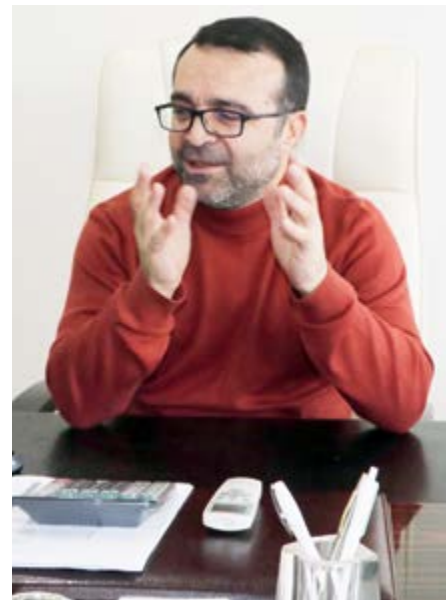
ÖMER BEY BALOĞLU GIDA'NIN KURULUŞ SÜRECİNİ ANLATIR MİSİNİZ?

Yaklaşık olarak 35 yıl önce Yönetim Kurulu Başkanımız babam Mehmet Bal seyyar satıcılık yaptığı yerin karşısındaki iş yerini alarak Baloğlu Gıda'nın ilk temelini attı. Satın aldığı iş yerinde ilk olarak Mehmet Bal adı altında işe başladı. Sonraki süreçte ise yavaş yavaş büyüyerek bir şirket haline

geldik. 30 yılı aşkın süredir Baloğlu şirketi olarak devam etmekteyiz. Yani sıfırdan başladığımız o günden bu yana hedeflerimiz doğrultusunda hep zirveye doğru tırmanmaya çalıştık. Gelinek noktada bugün Gaziantep ve çevre illerinin kahvaltılık anlamında ihtiyaçlarını karşılıyoruz. **Baloğlu Gıda olarak peynirden tatalım zeytin, helva, bal, yumurta, tereyağı ve çökeleğine kadar kahvaltılık tüm ürünlerin üretim ve satışlarını gerçekleştiriyoruz.**

KAÇ YAŞINDA İŞ HAYATINA BAŞLADINIZ?

Öncelikle 12 yaşında babamın yanında seyyar satıcılıkla bu işe başladım. Okuduğumuz zaman okulda okumadığımız zaman ise babamın yanında bu işin her şeyini yaptık. Yani bu işin hamallığından tutun, pazarlama ve tezgâhtarlığına kadar her alanında mutfağında çalıştık. Bunları yaşaya yaşaya



şirketimizin her kademesinde bulunarak şimdiki yerimize kadar geldik. Bundan sonrada aynı şekilde işimizi takip ederek gereken alanlarda tecrübelerimizi çalışan arkadaşlarımızla paylaşarak şirketimizi büyötmeye devam edeceğiz.

2016 YILINDA BİR ÇİFTLİK KURDUNUZ BİZE BU SÜREÇTEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Kötü komşu insanı mal sahibi yapar derler ya aynen de öyle oldu. Önceki süreçte biz farklı bir firmanın ürettiği yumurtaları satıyorduk. Daha sonra aramızda yaşanan anlaşmazlıklardan dolayı, yaşanan bazı aksaklıklardan dolayı ürün veremez hale geldiler. Daha sonra bizde burada bulunan Gaziantep'te bulunan hazır bir tesisi satın aldık. Aldığımız zaman şirketin üretim kapasitesi 53 bindi. Biz bunu öncelikle 110 bin daha sonra 250 bine çıkardık.

SON DÖNEMLERDE YUMURTA FİYATLARINDA ARTIŞLAR YAŞANDI. BU ARTIŞLARINI NEYE BAĞLIYORSUNUZ?

Vatandaşımız bu olayı genellikle köylerdeki tavuklar üzerinden düşünse de olay daha farklı. Sonuçta biz üreticiler bu hayvanlar için yem yapıyoruz ve yaptığımız yemlerin hammaddesinin yüzde 90'ını yurt dışından ithal ediyoruz. Mısır ve buğday her ne kadar yerli de olsa diğer ürünler karşısında değer kaybetmemek için bunlar da zamlanıyor. Bu ürünlerin nakliye sürecine ödediğimiz fiyatlar bile 5 katını geçmiş durumda. Bütün bunlar da maliyete yansıyor.



SİZİ SEKTÖRÜNÜZDE BAŞARIYA GÖTÜREN ETKENLER NELER OLDU?

Biz her zaman şuna önem verdik: Müşterimizin yerine kendimizi koyduk, kendimiz için istemediğimizi müşterilerimizin içinde istemedik. Ürünü üretirken, satarken, yaparken ya da yaptırırken hep kaliteye ve insanların bize güvenmesine önem verdik. Hepimiz biliyoruz ki Gaziantep'liler damak zevkine çok düşkündür ve bizde bu damak zevkine layık olmaya çalıştık. Bunun yanı sıra bu kaliteyi her daim devam ettirebilmek önemli ve biz bunu sağladık. Önceliğimiz müşterilerimizin güvenini kazanmak.

BALOĞLU GIDA OLARAK ÜRETİM KAPASİTENİZİ ARTIRMAYI DÜŞÜNÜYOR MUSUNUZ?

Üretim kapasitemizi yavaş yavaş yükseltiyoruz. Neden? Çünkü üretimi bir anda büyüttüğünüz zaman kaliteyi kaybedebilmek gibi bir sorun ortaya çıkabiliyor. Onun için üretimi yavaş yavaş kaliteyi, ürün ve sürekliliği bozmadan üretim kapasitemizi arttırmayı düşünüyoruz. Ufak tefek büyürken bile bazı aksilikler yaşanabilirken, bir anda büyümek daha büyük sorunlara yol açabiliyor. Fark ise şu sorun yaşadığınızda ufak tefek büyürken, sorunlar hemen hallediliyor. Bir anda büyümelerde ise sorunlar çözülemez bir noktaya ulaşabiliyor.

30 YILLIK BİR İŞ HAYATINIZ VAR. İŞ HAYATINA YENİ GİRMEK İSTEYEN GENÇLERE BU ANLAMDA NELER SÖYLEMEK İSTERSİNİZ?

Öncelikle kendilerine inanmaları ve yaptıkları işi sevmeleri gerekiyor. Yaptıkları işin mutfağında geçmeleri gerekiyor. Mutfağında geçilmeden yapılan bir işte başarılı olabilirler fakat bu oran çok azdır. Çıraklığını yapmadığın bir işin ustalığını da yapamazsın. Hangi sektör olursa olsun yaptığın işi sevmezsen başarılı olamazsın. Seversen ve işinin mutfağında yetişirsen yapamayacağın, başaramayacağın hiçbir iş yoktur.



Tescilli ürün sayısında Türkiye'de ilk sıradayız

Gaziantep Ticaret Borsası (GTB), 13. GAP TARIM, Tarım Teknolojileri ve Hayvancılık Fuarı'nda, Gaziantep'in coğrafi işaret tescilli ürünlerinin sergiledi. GTB tarafından coğrafi işaret tescilli alınan 17 ürünün tanıtıldığı stant ziyaretçilerin yoğun ilgisini gördü.



Gaziantep'in kültürel bir miras olan tescilli lezzetlerini korumak, geleneksel üretim şekilleriyle geleceğe taşımak ve bu ürünlere ticari piyasalarda katma değer sağlamak amacıyla borsa olarak coğrafi işaret tescil çalışmaları yürüttüklerini kaydeden GTB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Akıncı, bu çalışmalarını şehre karşı sosyal bir sorumluluk olarak kendilerine görev addettiklerini söyledi.

Gaziantep'in tescilli ürün sayısı bakımından Türkiye'de ilk sırada yer aldığını belirten Akıncı, yaptığı konuşmada "Gaziantep modeliyle, tüm kurum ve kuruluşlarımızın destekleriyle şu ana kadar ilimize ait toplam 76 ürünün coğrafi işaret tescilini alındı, inşallah bu rakamı en kısa sürede el birliğiyle 100'e ulaştırmak istiyoruz. Gaziantep Ticaret Borsası olarak Gazi şehrimiz adına 17 ürünün tescilini belgesini aldık, 8 ürünümüz içinde Türk Patent ve Marka Kurumuna başvuruda bulunduk. Bunların yanı sıra Antep Fıstık Ezmesi içinde Avrupa Birliği tescilli başvurumuzu tamamladık. GTB olarak Türkiye'de bulunduğu şehir adına en fazla tescil alan borsayız ve bunu önümüzdeki dönemlerde de kararlı bir şekilde sürdürmeye devam edeceğiz" dedi.



uslugroup.

uslugroup.
Uslu Güven

uslugroup.
Gaziantep
Güven Boya

uslugroup.
Uslu Kimya

www.uslugroup.com.tr

Marshall
let's colour



T +90 342 337 87 70 • F +90 342 337 87 74

2.ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 83231 CADDE NO:12 BAŞPINAR/GAZİANTEP

Ekonominin lokomotifini için acil eylem planı açıklanmalı

İnşaat malzemelerinde ard arda yaşanan artışlar ekonominin lokomotifini olan inşaat sektörünü zor durumda bırakıyor. İnşaat sektörünün, alt sektörleriyle birlikte istihdamın öncüsü olduğunu hatırlatan GAİMDER Başkanı Bora Kanevetci, , sektörü desteklenmesi gerektiği söyledi.

Hem kamuya iş yapan, hem de yapsat yapan müteahhitlerin, faaliyetlerinin durma noktasına geldiği belirtilen Kanevetci, inşaat sektörünün ekonominin lokomotif sektörlerinden birisi olduğuna dikkat çekilerek, sektörü desteklemek adına acil önlemler alınması gerektiği bildirildi.

SEKTÖR DURMA NOKTASINDA!

Gaziantep İnşaat Müteahhitleri Derneği (GAİMDER) Başkanı Bora Kanevetci, inşaat sektörünün, alt sektörleriyle birlikte istihdamın öncüsü olduğunu hatırlatarak "Maalesef meslektaşlarımız, öngörülemeyen, yüksek ve kontrolsüz fiyat artışlarından dolayı işe başlayamıyor, devam etmekte olanı da bitirmekte zorlanıyor. Hem kamu müteahhitleri hem de özel sektöre iş yapan müteahhitlerimizin tamamı için aynı durum söz konusu" dedi.

Kanevetci "**Temel inşaat malzemesi olan başta beton, demir, çimento, pvc, cam, seramik ve diğer tüm kalemlerde çok fazla fiyat artışı var.** Özellikle bazı kalemlerde meydana gelen artışlar dövizin, akaryakıtın, doğal gazın, elektriğin çok çok üzerinde. Yapsat yapan meslektaşlarımız, inşaatı devam eden bir binada 1 TL'ye sattığı daireyi 2 TL'ye mal edemiyor. Bina bitinceye kadar oluşan zarar ortada. Pek çok meslektaşımız ellerindeki işleri teslim etmek için çaba gösteriyor. Yeni projelerde ise fiyat bile veremiyor zira maliyetini hesaplayamıyor" diye konuştu.



BORA KANEVETCİ

KAMU MÜTEAHHİTLERİ ACİL ÇÖZÜM BEKLİYOR

Kamu ile çalışan meslektaşlarının sorunlarının da çok büyük olduğunu belirten Kanevetci, öngörülemeyen fiyat artışlarının Kamu müteahhitlerini zor durumda bıraktığını vurguladı. Kanevetci "**Kamu müteahhitleriyle ilgili yapılan fiyat düzenlemesi maalesef çözüm olmamıştır.** Kamu müteahhitlerinin en büyük beklentisi; fiyat farkı düzenlemesinin yeniden gözden geçirilerek, sözleşmede, fiyat farkı olup olmadığına bakılmaksızın,

fiyat farklarının iş bitimine kadar verilmesi ve tasfiye hakkını da içeren yeni bir düzenlemenin acilen yapılması yönündedir. Kamuya iş yapan tüm meslektaşlarımız yetkililerden bu konuda destek beklemektedirler" şeklinde konuştu. Alt sektörleriyle birlikte on binlerce insanın inşaat sektörü üzerinden geçimini sağladığını hatırlatan Kanevetci "**Bir an önce paydaşlarımız ve yetkililerimizle birlikte sektörü rahatlatacak çözümler üretmeliyiz**" ifadesini kullandı.



Altunkaya markalarını yapay zekalı robot tanıttı

Dubai'de düzenlenen Gulfood 2022 gıda fuarına katılan Altunkaya Şirketler Grubu'nun standını ziyaret edenleri yapay zekaya sahip robot karşıladı. Altunkaya markalarının tanıtan robot, aynı zamanda ziyaretçilerin sorularını da yanıtladı.



Gıda sektöründe ülke ekonomisine yön veren kuruluşlardan biri olan Altunkaya Şirketler Grubu, Şubat ayında Birleşik Arap Emirlikleri'nde düzenlenen dünyanın en büyük gıda fuarı Gulfood Fuarı'na katıldı. Dünyanın farklı ülkelerinden gelen ziyaretçilerin büyük ilgisini çeken robot adeta fuarın ilgi odağı olurken, Altunkaya Şirketler Grubu'nun markaları gıda sektörü profesyonellerinin en çok ilgi gösterdiği markaların başında geldi.

GULFOOD 2022 FUARI, BEKLENTİLERİ KARŞILADI

Altunkaya Şirketler Grubu Dubai Temsilcisi Sabahaattin Akyüz, Türkiye'den 182 markanın stant açtığı Gulfood 2022'nin beklentileri karşılayan bir fuar olduğunu söyledi. Gıda sektörünün en büyük buluşmalarından biri olan Gulfood'un iki yıldır pandemi dolayısıyla beklenen ilgiyi görmediğini ifade eden Altunkaya Şirketler Grubu Dubai Temsilcisi Sabaattin Akyüz, "Sektör temsilcilerinin pandemi dönemine göre iş bağlantıları konusunda daha istekli ve heyecanlı olduğunu görüyoruz. Yeni iş bağlantıları yapılıyor, siparişler veriliyor. Yoğun ilgi gören fuar, bizimle birlikte katılımcıların genel anlamda beklentilerini karşılamaktadır" şeklinde konuştu.

GAPTARIM sektöre canlılık kazandırdı

13. GAPTARIM Tarım, Tarım Teknolojileri ve Hayvancılık Fuarı katılımcı firmaları, sektör temsilcilerini ve üreticileri memnun etti. 14 ilden 130 firma ve markanın temsil edildiği fuar, üreticiler ile firmaları bir araya getirdi. Tarım ve tarımsal sanayi alanlarında bölgenin ve Türkiye'nin en önemli şehirlerinden birisi olan Gaziantep'in geleneksel etkinliğine dönüşen fuarda sektörün önemli firmaları son teknoloji ekipman, makine ve ürünlerini tanıtmaya şansı buldu.



HÜLYA AKKAYA

AKORT Fuarçılık Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Akkaya fuarın sektör temsilcileri ve üreticilerden yoğun ilgi gördüğünü, 4 gün olarak planlanan fuarın gelen talepler üzerine bir gün daha uzatılarak 5 gün boyunca açık kaldığını belirtti.

Akkaya, katılımcı firmalar ile ziyaretçiler arasında ürün ve hizmetler hakkında verimli görüşmeler gerçekleştiğini ve düzenlemiş oldukları etkinliklerle hem ilgiyi artırdıklarını

hem de sektöre yönelik bilgi paylaşımına imkan sunduklarını ifade etti.

13. GAPTARIM Fuarı'nın tarım ve hayvancılık sektörüne canlılık kazandırdığını kaydeden Akkaya, "Fuarlarımız ile bölgemizin ve ilimizin birçok alanda olduğu gibi tarım ve hayvancılıkta daha ileri noktalara gelmesi için çabalıyoruz. Bize bu manada destek veren tüm paydaşlarımıza, kurum ve kuruluşlarımıza teşekkür ediyorum" diye konuştu.



NELER Mİ YAPIYORUZ?



MADDİ VE MANEVİ MAĞDURİYETİN GİDERİLMESİ KONUSUNDA

BİZE DANIŞIN!

Ahmet Bey,
Trafik kazası sonrası
tazminat ve evrak işlerinde
YENİBAHAR'ı
tercih etti.



0 555 896 33 12

/yenibahar.danismanlik



YENİBAHAR
YÖNETİM VE DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.

444 8 027

www.yenibahardanismanlik.com



Değirçimen Mh. Mithat Enç Cd.Muratlar Apt. No: 2/C Şehitkamil/G.ANTEP

Bilgin Group TD5.110'nun lansmanını gerçekleştirdi

Ortadoğu Fuar Merkezi'nde düzenlenen GAPTARIM Fuarında yerini alan New Holland Türkiye Satış Birincisi Bilgin Group, yeni ve iddialı tüm modellerini fuarda çiftçilerle buluşturdu. Bilgin Group standını ziyaret eden protokol üyeleri, yeni çıkan 4 Silindirli 2022 model TD5.110 Traktörün lansmanı gerçekleştirdi.



BİLGİN KDV ORANININ DÜŞÜRÜLMESİNİ TALEP ETTİ

Ziyaret sırasında konuşan Bilgin Group Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, traktör ve tarım makinalarının fiyatlarının çok yükseldiğini ve çiftçinin alım gücünün düştüğünü belirterek, heyetten traktör ve tarım makinalarında KDV oranının yüzde 8'den yüzde 1'e düşürülmesini talep etti. AK Parti Gaziantep Milletvekili Nejat Koçer ise, Bilgin'in talebini meclise taşıyacağını söyledi.

BİLGİN GROUP, YENİ MODELLERİ ÇİFTÇİLERLE BULUŞTURDU

2021 yılında traktör, biçerdöver ve ekipman satışı yaparak Türkiye satış rekoru kıran Bilgin Group, yeni ve iddialı tüm modellerini GAPTARIM Fuar'ında çiftçilerle buluşturdu. Gaziantep Valisi Davut Gül, AK Parti Gaziantep Milletvekili Nejat Koçer, Gaziantep Büyükşehir Belediye

Başkanı Fatma Şahin, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürü Kerem Üstün, GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ünverdi, Gaziantep İl Tarım ve Orman Müdürü Mehmet Karayılan'ın aralarında olduğu protokol, Bilgin Group standını ziyaret etti, yeni çıkan 4 Silindirli 2022 model TD5.110 Traktörün lansmanı gerçekleştirdi.

BİLGİN TARIM MAKİNALARINDA KDV ORANININ DÜŞÜRÜLMESİNİ TALEP ETTİ

Ziyaret sırasında konuşan Bilgin Group Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İ. Bilgin, Traktör ve tarım makinalarının fiyatlarının çok yükseldiğini ve çiftçinin alım gücünün düştüğünü belirterek, heyetten traktör ve tarım makinalarında KDV oranının yüzde 8'den yüzde 1'e düşürülmesini talep etti. AK Parti Gaziantep Milletvekili Nejat Koçer ise, Bilgin'in talebini meclise taşıyacağını söyledi.



YUSUF İ. BİLGİN



Türkiye ekonomisi ve sanayisinin en güçlü merkezlerinden olan Bursa ve Gaziantep, Türkiye'nin sürdürülebilir kalkınma hedefleri için güçlerini birleştirdi. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) ve Gaziantep Ticaret Odası (GTO) arasında "Kardeş Oda İşbirliği Protokolü" imzalandı.

GTO ve BTSO arasında iş birliği protokolu imzalandı

İmzalanan protokol kapsamında BTSO ve GTO öncülüğünde nitelikli istihdam, dijital dönüşüm, girişimcilik, mesleki yeterlilik ve belgelendirme ile enerji verimliliği konularında hayata geçirilen projeler eşleştirildi. Buna göre BUTGEM, Bursa Model Fabrika ve BTSO Enerji Verimliliği Merkezi ile Gaziantep Bölgesel Endüstriyel Tasarım ve Hibrit Modelleme Merkezi (GETHAM), BTSO Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezi (MESYEB) ile Gaziantep Ticaret Odası Mesleki Yeterlilik Merkezi (GTO Destek MYM) ve BTSO

Mutfak Akademi ile GTO Gastronomi Akademisi işbirliği ve ortak çalışmalar yapacak. Ayrıca Yeşil Mutabakat Eylem Planı, sektörel çalışmalar ve ihracata yönelik faaliyetler için de iki oda işbirliği gerçekleştirecek.

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim BurKay, Türkiye'nin kalkınması ve geleceği için atılan bölgesel adımların, bütüne götüren en önemli etkenlerden biri olduğunu söyledi. Güçlü imalat sanayileri ve ihracat potansiyelleri ile Bursa ve Gaziantep arasındaki işbirliği ve ortak çalışmaların da ülkemize önemli bir rekabet üstünlüğü sağlayacağına inanıyorum." dedi.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Tuncay Yıldırım, BTSO'ya ev sahipliği için teşekkür etti. Gaziantep ve Bursa'nın üretim ve ihracat hacmiyle Türkiye ekonomisine yön veren iki önemli kent olduğunu söyleyen Yıldırım, "Bursa teknoloji odaklı üretim yapan bir şehir. Gaziantep de bu yönde hızla geliyor. Üretim, ticaret ve ihracatta yükselen bir ivmimiz var. Bu anlamda bugün yaptığımız işbirliği ile hem şehirlerimiz hem de ülkemiz kazanacak" dedi.





Jeotermal enerji kapasitesi 10 yılda 100 kat arttı

Uluslararası Jeotermal Enerji Birliği Başkanı Muharrem Balat, jeotermalin petrol, doğalgaz ve kömürden daha önemli bir enerji kaynağı olduğunu belirterek, "Çünkü jeotermal enerjinin yenilenebilir vasfı vardır" dedi. Balat, jeotermal elektrik kapasitesinin 10 yılda 100 kat arttığını belirtti.

Yaklaşık 45 ülkeden 15 bini aşkın kişinin katıldığı ICCI-Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı'nda konuşmacı olarak yer alan Uluslararası Jeotermal Enerji Birliği Başkanı ve MB Holding Onursal Başkanı Muharrem Balat, Türkiye'nin alternatif enerji kaynakları arasında yer alan jeotermal enerjiyi önemseyerek, ciddi yatırımlar gerçekleştirdiklerini kaydetti. Jeotermalin yenilenebilir olması nedeniyle kömür, doğalgaz ve petrol gibi enerji kaynaklarından daha değerli olduğunu vurgulayan Balat, "Jeotermal enerji, yenilenebilir enerji kaynakları içerisinde en ideal olanıdır.

Jeotermal petrolden de, doğalgazdan da, kömürden de kıymetli bir kaynaktır. Çünkü jeotermalin yenilenebilir vasfı

vardır. Örneğin, bir kuyudan petrol çekerseniz bir müddet sonra o kuyudaki potansiyel biterse kuyu kapanır. Kömür kısmında da ise kazarsınız kömür havzası bitebilir. Ama jeotermal enerjide kaynağı dikkatli kullanırsak yenilenebilir vasfı hiçbir zaman kaybolmaz. Bu kadar önemli bir kaynağımızı korumak için de jeotermal bölgelerin çok büyük bir titizlikle tespit edilmesi lazım. **Jeotermal bölgelerden alınan suyun, re-enjekte edilerek geri dönüşümü sağlanması gerekir. Eğer bu şartlar sağlanmazsa jeotermal alanlar belli bir zaman sonra kaybolacak ve Türkiye'nin çok kıymetli enerji kaynağı yok olacaktır.** Bunun için ben diyorum ki jeotermal enerji Türkiye'nin göğsüne astığı bir pırlanta gibidir. Çok dikkatli kullanılması ve çok titiz davranılması lazımdır" dedi.



MUHARREM BALAT



"TÜRKİYE'DE 1.000 MWE'LİK POTANSİYEL VAR"

Birlik Başkanı Balat, 2001 yılında Aydın Bölgesinde MTA tarafından bulunmuş, atıl durumda bekleyen jeotermal enerji kaynağına yatırım yaparak Türkiye'nin önünü açtıklarını belirterek, 21 yıl önceki yatırımın Türkiye ekonomisine ve Aydın'ın gelişmesi önemli katkıları olduğunu hatırlattı. MB Holding olarak enerji sektörüne 2000 yılında girdiklerini ifade eden Muharrem Balat, "Bir ihaleye girmek için Aydın tarafına seyahat etmiştim. Orada bir arkadaşım burada sıcak suyun çıktığını ve üzerine vana kapatıldığını anlattı. Bunu biraz inceleyince gördük ki burada 170 C su çıkıyor. Daha sonraki araştırmalarımızdan buralarda elektrik enerjisi üretebileceğimizi tespit ettik. Fakat özel sektörün o dönem elektrik enerjisi üretmesine devletçe izin verilmiyordu. 2006 yılında jeotermal yasası çıkarılınca da özel sektör ilgisini jeotermal enerjiye aktardı" diye konuştu.

"TÜM DÜNYADA SADECE 90 ÜLKEDE VAR"

Paris'te düzenlenen konferansın tüm dünya için bir adım olduğunu dile getiren Balat, **tüm dünyada yapılan araştırmalarda sadece 90 ülkede jeotermal enerji tespit edildiğini ve bunların ise 24'ünde enerji üretimin yapıldığını kaydetti.** Balat, "Tüm dünyada 90 ülkede tespit edilmiş jeotermal kaynak olmasına karşı bu ülkelerden sadece 24'ü jeotermal elektrik üretimi yapıyor" dedi.

"ÖNCELİK JEOTERMAL ENERJİ"

Jeotermaldeki yatırımlarından sonra sık sık kendisine başka enerji kaynaklarına da yatırım yapıp yapmayacağını sorduklarını hatırlatan Balat, "**Jeotermal açılmamış gonca bir gül. Amacımız ilk önce böylesine kıymetli bir kaynağı geliştirmek ve değerlendirmek.** Jeotermal enerjiyi dikkatli kullanırsak yenilenebilirlik vasfını asla kaybetmez, solup gitmez" diye konuştu.





Antepsan İstanbul Galataport'ta şube açtı

Antepsan Kuruyemiş ve Baklava, İstanbul'un en önemli cazibe merkezlerinden olan Galataport İstanbul'da şube açtı. Yeni şubesiyle Gaziantep lezzetlerini İstanbul'a taşıyan Antepsan Baklava ve Kuruyemiş, İstanbul Galataport'ta yerini alan tek Gaziantep'li firma olurken, yerli ve yabancı lezzet severlere hizmet etmeye başladı.

Gaziantep'te faaliyet gösteren Antepsan Kuruyemiş ve Baklava, İstanbul'un en önemli cazibe merkezlerinden olan Galataport İstanbul'da yerini alarak modern bir şube açtı. Yeni şubesiyle baklava başta olmak üzere çeşit çeşit Gaziantep lezzetini Galataport şubesiyle İstanbul'a taşıyan Antepsan Baklava ve Kuruyemiş, yerli ve yabancı lezzet severlere hizmet etmeye başladı. Antepsan olarak İstanbul'un en önemli cazibe merkezlerinden Galataport İstanbul'da yerlerini

olarak Gaziantep lezzetlerini İstanbul'a taşıdıklarını söyleyen Antepsan Kuruyemiş ve Baklava Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Bakır ile Yönetim Kurulu Üyesi Murat Bakır, "Antepsan Kuruyemiş ve Baklava olarak İstanbul'un en önemli cazibe merkezlerinden Galataport İstanbul'da yerimizi aldık. İstanbul Galataport'ta yerini alan tek Gaziantep'li firma olduk. Galataport'taki yeni ve modern şubemizle baklava başta olmak üzere çeşit çeşit Gaziantep lezzetini İstanbul'a taşıyoruz" ifadelerini kullandılar.



Özel **ayıntap park göz** tıp merkezi

Katarakt Akıllı Lens Gözlüksüz Hayat

Ayıntap Park Göz Tıp Merkezi

Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı Op. Dr. Derviş ÇULCU

Katarakt ve tedavisi ile ilgili merak edilen soruları yanıtladı.

KATARAKT NEDİR, BELİRTİLERİ NELERDİR ?

Katarakt, göz bebeğinin arkasında bulunan ve görmeyi sağlayan doğal göz merceğinin saydamlığını kaybederek matlaşmasıdır. Halk dilinde perde olarak bilinen katarakt genellikle yaşlanmanın etkisiyle oluşur.

Görmeye yavaş yavaş azalma, ışığa hassasiyet, göz kamaşması, çift görme, okuma zorluğu, gece görüşünde bozulma, renklerde soluklaşma veya sararma, gözlük numaralarının sık değişmesi gibi yakınmalar ile hekime başvurulur.

KATARAKT TEDAVİSİ NASIL YAPILMAKTADIR?

Gözlük veya ilaç kullanımı ile tedavi edilemeyen kataraktın tek tedavi yöntemi ameliyat ile bulanıklaşan, matlaşan merceğin çıkarılması ve yerine yeni yapay mercek konulması ile sağlanabilir. Katarakt hastalarında ve bazen de kataraktı olmayan yük-sek gözlük numaralı hastalarda, uzak ve yakın gözlükten kurtulmak için göz içindeki merceğin çıkarılması ve yerine yapay mercek takılması ile tedavi yapılmaktadır. Göz içine yerleştirilen bu yapay mercek, kişinin yaşamı boyunca gözünde varlığını sürdürmektedir.

Katarakt ameliyatlarında kullanılan bütün mercekler aynı özelliğe sahip değildir. Göz içine yerleştirilen yapay mercek, kişinin yaşamı boyunca gözünde kalacağından, ameliyat öncesi mercek seçimi tüm hayatınızı etkileyecek bir karar olduğundan he-kiminizin tavsiyesini önemseyerek çok dikkatli karar vermeniz gereken bir durumdur. Katarakt ameliyat sırasında yerleştirilecek yapay mercek sayesinde hastada daha önceden mevcut olan miyopi, hipermetropi ve astigmat gibi kusurlarda düzeltilir.

YAPAY GÖZ İÇİ MERCEKLERİNİN ÖZELLİKLERİ NELERDİR?

Katarakt ameliyatlarında kullanılan mercekleri üç gruba ayırabiliriz.

1. Grupta Monofokal dediğimiz tek odaklı mercekler; hasta uzağı görür ancak yakını görmek için örneğin, kitap, gazete okumak için yakın gözlüğü takmak zorundadır.

2. Grupta Bifokal dediğimiz yakın ve uzak olmak üzere iki odaklı merceklerdir; hasta hem yakını hem de uzağı gözlüksüz görür ancak orta mesafe dediğimiz yani 40 cm ile 2 metre arasında kalan mesafe net görülemez.

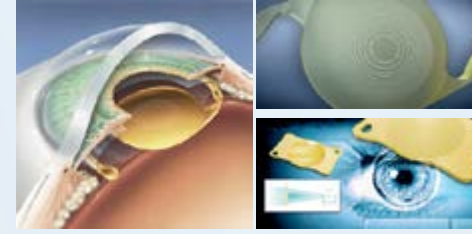
3. Grupta akıllı Lensler dediğimiz Trifokal üç odaklı merceklerdir; Bu mercek takıldığında, hasta gözlüksüz olarak uzağı, yakını ve ara mesafeyi yani 40 cm ile 2 metre arasındaki mesafeyi iyi ve net görebiliyor. 2. ve 3. gruptaki mercekler genel olarak Multifokalmercekler de denir.

AKILLI LENSLER NEDİR ?

Akıllı lens Trifokal göz içi lens adı verilen üç odaklı merceklerdir. Ameliyattan sonra bu kişiler gözlüksüz olarak kitap okuyabilir, bilgisayar kullanabilir ve televizyon seyrebilirler.



Akıllı Lens Uygulaması ile Gözlüksüz Hayat



TRIFOKAL MERCEKLERİN (AKILLI LENS) DİĞER MERCEKLERDEN FARKI NEDİR ?

Trifokal göz içi lensleri uzağı ve yakını iyi görmeyi sağlarken aynı zamanda orta mesafede de iyi bir görüş sağlamak amacıyla geliştirilmiş teknolojik lenslerdir. Orta mesafe dediğimiz; bilgisayar kullanım mesafesi, mutfak tezgahına erişim mesafesi gibi görme kalitesinin en önemli olması gereken mesafelerdir. Ayıntap Park Göz Merkezimizde "Akıllı Lens" diye adlandırılan trifokal lensler katarakt ameliyatlarında ve uygun vakalarda uzun süredir kullanılmaktadır.



Op. Dr. Hatice Nur ÇOLAK
Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı

Op. Dr. Erdal KAYDU
Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı

Op. Dr. Ramazan YAYUSPAYI
Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı

Op. Dr. Derviş ÇULCU
Göz Hastalıkları ve Cerrahisi Uzmanı

Doktor Mehmet SOLAK
Genel Acil Hekimi

Doktor E. İker GÜLŞEN
Genel Acil Hekimi

Doktor Kaya AVCI
Genel Acil Hekimi

Randevu Alınız **0342 235 49 49**

Çakmak Mah. Tüfekçi Yusuf Bul. No: 181 Şehitkamil/GAZİANTEP

ayintapark.com.tr
ayintapark
Ayıntap Park Göz

Türkiye'nin kapı markası Baydoor 38. yılını kutluyor

Kapı ve kapak üretiminde Türkiye'nin önde gelen firmalarından Baydoor, sektörde 38. yılını kutladı. Baydoor yönetim kurulu başkanı Mehmet Nuri Bay, 38 yıldır emekleri ile Baydoor'un dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerlediklerini belirtti.



MEHMET NURİ BAY

Motif Group'un iç kapı ve kapak markası Baydoor'un 38. yılı düzenlenen etkinlikte coşku ile kutlandı. Programda konuşan Mehmet Nuri Bay; "Dünyada ve ülkemizde son dönemde yaşanan durum en çok biz emekçileri etkilemektedir. Her gün bizimle fedakârca çalışan siz emekçilerimizin gayretleri takdire şayandır. Dünya piyasa şartlarında rekabet ediyoruz. Bu şartlar içerisinde tüm çalışma arkadaşlarımızla ve bayilerimiz ile sektörümüzde öncü olmaya devam ediyoruz" dedi. Nuri Bay; Dünya ve Türkiye'de 500'ü aşkın bayi ve satış noktası ile Gaziantep'ten dünyaya açılan bir marka olan Baydoor başarısında emekçilerin payının büyük olduğunu belirtti. Bay; "Her gittiğimiz yerde bir kapımız var diyoruz. Baydoor'un başarısında çalışanlarımızın emeği büyük. Baydoor'u dünya markası yapmak için var gücümüz ile çalışacağız" ifadelerini kullandı. Baydoor yönetim kurulu üyesi Şaban Bay ise programda Baydoor'un çalışanları ile büyük bir aile olduğunu güçlerini çalışanlarından aldıklarını belirtti. Şaban Bay "Hepinize arkadaşlar diyorum, çünkü biz arkadaşça bir ortamda çalışıyoruz. Baydoor'un gösterdiği bu başarıda hepinizin payı vardır" dedi.



Tike Gurme gastronomiye kazanım sağlamayı hedefliyor



NUSRET ELMAOĞLU

Gaziantep'te sektörünün önde gelen ustalarının bir araya gelerek hizmete açtığı Tike Gurme, kent gastronomisinde yeni bir sayfa açtı. Sektörün eksiklerini tespit ederek, özgün bir konsept ortaya koyan işletme, kentin gastronomi alanındaki başarısında çitayı bir üst basamağa taşımayı hedefliyor.

Gaziantep'te Nusret Elmaoğlu, Ahmet Akdeniz, Mehmet Karataş ve Recep Doğan'ın bir araya gelerek Tike Gurme ismini verdikleri işletmeyi kente kazandırdı. Şehir merkezinde hizmete başlayan Tike Gurme, 800 metrekarelik alanıyla misafirlerini ağırlamaya başladı. Özgün konsepti ile sektörde fark yaratan işletme, 3 haftalık sürede ağırladığı misafirlerinden tam not aldı. Tike Gurme ortaklarından Nusret Elmaoğlu, kente gastronomi alanında büyük bir kazanım sağlayacak işletme açmalarının gururunu yaşadıklarını söyledi. Alanında profesyonelleşmiş ekibi ile misafirlerini ağırlamaya başladıklarını belirten Elmaoğlu, özgün bir konseptle her detayı düşündüklerini kaydetti.

"GASTRONOMİDE EZBERLERİ BOZDUK"
Gastronominin hassas bir alan olduğunu

kaydeden Elmaoğlu, bunun için ekibi ile birlikte ince eleyip sık dokuyarak toplumun her kesimine hitap eden bir konsept ortaya çıkardıklarını anlattı. İşletmenin proje ve yapım süresinin yaklaşık bir yıl sürdüğünü paylaşan Elmaoğlu, "Yeni işletmemizle gastronomide ezberleri bozduk" dedi. Elmaoğlu, kentte örneği olmayan bir şekilde kahvaltıda mezeye, ızgara çeşitlerinden yöresel yemekler ve tatlılara kadar zengin bir menü hazırladıklarını bildirdi. Elmaoğlu, işletmede toplu yemek organizasyonları ve VIP hizmet de sunduklarını dile getirerek, "misafirlerimiz kendilerini özel hissettirecek bir hizmet sunuyor. Gaziantep'te sektörün en büyük eksikliklerinden biri yaptığımız araştırmalarda meze olarak karşımıza çıktı. Bu eksikliği de gidermek adına günün her saati dünya ve ülkemizin çeşitli mutfaklarımızdan kendi üretimimiz olan mezelere hizmete sunduk" diye konuştu.

Dijital uzman istihdamına %80 maaş desteği

Gaziantep Sanayi Odası (GSO) ve Alman Uluslararası İş Birliği Kurumu (GIZ) ortaklığında hayata geçirilen "İstihdam için Dijital ve Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi Projesi" işletmelere önemli avantajlar sağlıyor.

Gaziantep Sanayi Odası (GSO) ve Alman Uluslararası İş Birliği Kurumu (GIZ) ortaklığında hayata geçirilen "İstihdam için Dijital ve Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi Projesi" kapsamında mühendis ve teknikerlere yönelik Dijital Dönüşüm Uzmanlığı eğitimleri başladı.

Eğitimler kapsamında dijital dönüşüm alanında gençlere yönelik Temel Eğitim, Yalın Üretim Teknikleri, Üretim Süreçleri, Bakım Süreçleri, İnsan Kaynakları Süreçleri, Satın Alma Süreçleri, Pazarlama Süreçleri, Lojistik ve Tedarik Zinciri, Depo ve Stok Yönetimi, Proje Yönetimi, Dijital Dönüşüm gibi birçok konuda 480 saatlik eğitim programı

uygulanıyor. Eğitimleri başarıyla tamamlayan katılımcıları istihdam edecek olan işletmelere 6 ay boyunca brüt asgari ücretin yüzde 80'i oranında destekte bulunulacak. Bu destekten faydalanmak isteyen işletmelerin GSOMEM ile irtibata geçmeleri gerekiyor.

"Dijital ve Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi Projesi", Alman Federal Ekonomik İş Birliği ve Kalkınma Bakanlığı (BMZ) tarafından finanse edilen PEP- Ekonomik Fırsatların Desteklenmesi Programı kapsamında; Alman Uluslararası İş Birliği Kurumu (GIZ) ve Gaziantep Sanayi Odası (GSO) ortaklığında yürütülüyor.

İstihdama yönelik projeler sektör temsilcilerine anlatıldı

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi tarafından düzenlenen "Esnafımızı Devlet Destekleri ile Buluşturma, Tanıtım ve İstişare Toplantısı", gıda sektörü üyeleriyle destek veren devlet kurumları temsilcileri bir araya getirdi.



Büyükşehir Belediyesi Meclis Salonu'nda düzenlenen toplantıda Gaziantep Valiliği koordinasyonunda Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) ve İl Millî Millî Eğitim Müdürlüğü'nün yaptığı çalışmalar, programlar ve uygulamalar hakkında sektör temsilcilerine bilgiler verildi, yeni projeler hakkında teknik mevzuat anlatıldı.

BÜYÜKŞEHİR'İN İSTİHDAMA YÖNELİK PROJELERİ SEKTÖR TEMSİLCİLERİNE AKTARILDI



İstihdam projeleriyle ön plana çıkan Büyükşehir Belediyesi, uygulamalarından olan İnsan Kaynakları ve Kurumsal Gelişim Daire Başkanlığı'na bağlı İş ve Kariyer Merkezi'nin işleyişi ve kapsamı hakkında toplantıda sunum yapıldı. Merkezin, amaçları, faaliyetleri, ortaklıkları, hedefleri ve kurulduğu günden bu yana icraatları sayısal verilerle sektör temsilcileriyle paylaşıldı. Ayrıca toplantıda Mutfak Sanatları Eğitim Merkezi (MUSEM) Akademisi'nde verilen eğitimler ve sertifikasyona dair bilgiler de sunuldu.

BÜYÜKŞEHİR, 300 STAJYER ALACAK

Toplantının sonunda Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, Gaziantep Valiliği ve İl Millî Eğitim Müdürlüğü arasında "Mesleki Eğitim Merkezi Öğrencilerinin Meslek Beceri Kazanmasına Yönelik İş Birliği Protokolü" imzalandı. Protokolle Büyükşehir Belediyesi 29 farklı branşta 20 daire başkanlığında yetiştirmek üzere 300 çırağı stajyer olarak alacak. Türkiye'de bir ilk olacak uygulamayla kalfa ve usta olma serüveninde başarılı olan gençlere kurumda iş imkanı sağlanacak.

Geri dönüşüm projesi ile kütüphane kuruldu

Gaziantep Valiliği tarafından başlatılan, "Ben Okuyorum Gaziantep Okuyor" projesi kapsamında, Gaziantep Girişimci İş Kadınlar Derneği (GAGİKAD)'in destekleriyle Çamlık Anadolu Lisesi bünyesinde tamamı geri dönüşüm projesi ile yapımı tamamlanan kütüphanenin açılışı gerçekleştirildi.



Açılışı gerçekleştirilen kütüphane ile öğrencilerin kitap okuma alışkanlığının artırılmasının sağlanması, öğrencilerin hem aradıkları kitaplara ulaşabilecekleri, hem ders çalışabilecekleri hem de kütüphanenin imkanlarından faydalanacakları bir ortam oluşması amaçlanırken. Kütüphane ev ortamı konseptinde yapılarak, öğrencilere bir yaşam alanı oluşturuldu.

Açılışa Vali Davut Gül ile eşi Gülden Gül Hanımefendi, Şahinbey Kaymakamı Tahir Şahin, İl Millî Eğitim Müdürü Yasin Tepe ve GAGİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Beril Özlem Leylek, ilgili protokol üyeleri ile öğretmenler ve öğrenciler katıldı.



Açılıшта bir konuşma yapan Vali Davut Gül şunları aktardı: "En sevdiğim etkinlik, Millî Eğitim ile ilgili yapılan etkinlik. Burada Millî Eğitim Bakanlığı olabildiğince gerek fiziki eksikliklerin giderilmesi anlamında gerekse de öğretmen vb. eksiklikler konusunda Gaziantep'e pozitif bir ayrımcılık yapıyor. Ama sivil toplum kuruluşlarının bunu sahiplenmesi, benimsemesi toplumda bir karşılık bulması asıl kalıcı olan onlar oluyor. Aslında Gaziantep'te yapmış olduğumuz her projenin altını doldurmuş oluyoruz. Sadece sloganla, proje ismi ile giden bir sistem yok. Ben Okuyorum Gaziantep Okuyor kitap okuma kampanyasında asıl yapmak istediğimiz belli başlıklar vardı. Onlardan bir tanesi her okulda kütüphane ya da kitaplığın olmasıydı. Çok şükür bu gerçekleşti."



sizi yansıtan kapılar Baydoor'dan



● bayilikler verilecektir



Baydoor; otel, hastane, okul, toplu konut gibi mega projelerden, butik üretilere kadar yaşamın olduğu her yerde. Gerektiğinde bayileri gerektiğinde kendi ekipleri ile uygulamaları yurt içinde ve yurtdışında gerçekleştirmektedir. Seri olarak üretilen kapı, kapak, mutfak ve hiltonların yanı sıra bir projenin A'dan Z'ye tüm üretimini ve uygulamasını yapabilen bir alt yapıya sahiptir. Baydoor : "hayata açılır"



ENERJİSİNİ ÜRETEN İLK BELEDİYE OLMUŞTU

Enerji üretim ve kullanımından kaynaklanan çevresel olumsuzluklar göz önünde bulundurulduğunda her geçen gün çevresel olumsuzlukları az olan, kaynak kısıtlılığı göstermeyen yenilenebilir enerji kaynaklarının tercih edilmesinin yaygınlaştığını kaydeden Başkan Rıdvan Fadiloğlu, "Çevresel sürdürülebilirlik politikalarına destek veren, gelecek nesillerin daha yaşanabilir bir Şehitkamil" de hayatlarını sürdürmelerini sağlamak için çalışan Şehitkamil Belediyesi, 'Doğal Hayat Doğal Enerji' sloganı ile hayata geçirdiği proje sayesinde enerji üretimine katkı sağlayarak, yenilenebilir enerji kullanımına verdiği önemi çalışmalarına yansıtmıştır. 2011 yılında belediyeler içerisinde güneş enerji panelleriyle enerjisini üreten ilk belediye olmuştu. Bu yöndeki yatırımlarımızı ve çalışmalarımızı aralıksız sürdürdük" ifadelerini kullandı.



Şehitkamil yenilenebilir enerji kullanımında öncü oldu

Şehitkamil Belediyesi, dünyayı etkisi altına alan iklim değişikliği konusunda önemli bir yere sahip olan yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı ile ilgili 'Yenilenebilir Enerji Sertifikası Tedarik Belgesi' alan Türkiye'deki sayılı belediyelerden biri oldu.



Yenilenebilir enerji kaynaklarıyla ilgili 2011 yılından bu yana çalışma yürüttüklerini vurgulayan Şehitkamil Belediye Başkanı Rıdvan Fadiloğlu, "Bu belge ile belediyemiz, kullanacağı elektriğin tamamının yenilenebilir enerji kaynaklarından tedarik edileceği sözünü vermiş olmaktadır. Bu sayede karbon ayak izlerini azalttığını ve sürdürülebilir enerji kullandığını tescillemektedir" dedi. Çevresel sürdürülebilirlik politikalarına destek veren, gelecek nesillerin daha yaşanabilir bir Şehitkamil'de hayatlarını sürdürmelerini sağlamak için çalışan Şehitkamil Belediyesi, ilk olarak 'Çevreci bir belediye olarak,

sürdürülebilir bir çevre için yapmış olduğu projelerle bunu destekleyen Şehitkamil Belediyesi, dünyayı etkisi altına alan iklim değişikliği konusunda önemli bir yere sahip olan yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı ile ilgili 'Yenilenebilir Enerji Sertifikası Tedarik Belgesi' alan Türkiye'deki sayılı belediyelerden biri olma başarısını gösterdi.

Şehitkamil Belediye Başkanı Rıdvan Fadiloğlu'nu makamında ziyaret eden ENERJİSA Toroslar Bölge Saha Satış Yöneticisi Sinan Balık, Başkan Fadiloğlu'na, Yenilenebilir Enerji Sertifikası Tedarik Belgesi'ni takdim etti.

GELECEK NESİLLERİMİZ ADINA YÜREKTEN TEŞEKKÜR EDİYORUM

Alınan belgenin uluslararası kriterlere uygun olduğuna da işaret eden Başkan Rıdvan Fadiloğlu, açıklamasını şu sözlerle tamamladı:

"Belediyemizin almaya hak kazandığı sertifika, Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) tarafından yürütülen 'Sürdürülebilir Küresel Kalkınma Amaçları' doğrultusunda belirlenen Erişilebilir ve Temiz Enerji, Sürdürülebilir Şehirler ve Topluluklar, Sorumlu Üretim ve Tüketim, İklim Eylemi ve benzeri alanlardaki kriterlere de uyum sağlamaktadır. Yenilenebilir Enerji Sertifikası Tedarik Belgesi, iklim ve çevreyle ilgili zorluklarla mücadele konusunda Avrupa Birliği'nin (AB) önceki taahhütlerini daha geniş ve daha etkin bir şekilde yeniden düzenlemeyi amaçlayan bir yol haritası niteliğindeki 2019 tarihli Avrupa Yeşil Mutabakatı (EU Green Deal) ölçütlerine de uygundur. Ben bu konuda göstermiş oldukları duyarlılık için ENERJİSA yetkililerine teşekkür ediyorum. Bunun örnek olmasını, diğer kurumların da bir an önce yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmesini tavsiye ediyorum. Böylelikle doğaya daha az zarar vermiş olacağız. Bu konuda emek veren tüm ekip arkadaşlarıma, gelecek nesillerimiz adına yürekten teşekkür ediyorum. Yenilenebilir enerji kullanımına yönelik çalışmalarımız, artarak devam edecektir."

KATKILARINDAN VE DESTEKLERİNDEN DOLAYI TEŞEKKÜR EDİYORUZ

Verilen sertifikanın sınırlı sayıda olduğunu kaydeden ENERJİSA Toroslar Bölge Saha Satış Yöneticisi Sinan Balık, "Biz de Şehitkamil Belediye Başkanımıza katkılarından ve desteklerinden dolayı teşekkür ediyoruz. Sınırlı sayıda verilen bir yeşil sertifika. Doğaya yenilenebilir enerji kaynaklarından sunulan bir ürün olduğu için çok kıymetli bir ürün. Ayrıca çevreci bir ürün olmasından dolayı da sera gazına ve karbon salınımına çok ciddi faydalar sağlayacaktır. Bu sertifikayla birlikte diğer belediyelere de örnek olması amacıyla çok kıymetli bir protokol ile imzalanmış bir ürün olduğunu düşünüyorum. Katkılarından dolayı bir kez daha Başkanımıza çok teşekkür ediyorum" açıklamasını yaptı.



Kadınlar iş hayatında daha fazla rol almalı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Gaziantep Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Ayşen Ahi, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu ve TOBB KGK Başkanı Nurten Öztürk'ün katılımları ile gerçekleştirilen toplantıya katıldı.



Toplantıya video konferans sistemi üzerinden katılan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu, fırsat verildiğinde kadınların başaramayacağı hiçbir işin olmadığını belirterek, "Kadınların, sosyal hayatta, iş hayatında, siyasette daha fazla aktif rol almalarını istiyoruz" dedi. Hisarcıkloğlu, kadınların iş hayatında giderek daha fazla yer almalarının Türkiye'yi güçlendirdiğini söyledi.

"Algısal bakış ve kültürel olgular

kadınlarımızın önünde engel" TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Nurten Öztürk de sürdürülebilir büyüme ve kalkınmanın tüm ülkelerin temel amaçlarından olduğunu belirterek, "Ülkelerin uzun vadeli ve sürdürülebilir kalkınmalarının yolu, kadınların iş gücüne katılım oranlarının yükseltilmesinden geçmektedir" dedi. Kadınların etkin olarak katılmadığı bir ekonomiden sağlıklı ve verimli bir büyümenin beklenemeyeceğini ifade eden Öztürk, kadınların iş gücüne

katılımlarının artmasının, yoksulluğun azalması açısından da hayati önemi olduğunu söyledi.

"KADIN VARSA YARIN VAR"

TOBB Gaziantep KGK Başkanı Ayşen Ahi, 8 Mart Dünya Kadınlar Günü etkinliği kutlamaları kapsamında 81 il KGK Başkanlarının her yıl olduğu gibi bu yıl da Ankara'da buluştuğunu söyledi. "Kadın varsa yarın var" diyen Ayşen Ahi, "Bu sloganla hedefimiz kadın girişimcilerin sayısını daha da artırmak. Ülkemizin her anlamda daha da büyümesi için kadın-erkek birlikte çalışmalı. Bunda rahmet ve bereket vardır. Türkiye'nin en güçlü kadın kuruluşu TOBB KGK olarak amacımız, ülkemizde kadın istihdamını ve kadın girişimcilerin sayısını artırarak ülke ekonomisine katkı sağlamaktır. Çalışmalarımızda her zaman yanımızda olan sonsuz destekler sunan TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıkloğlu'na, TOBB KGK Başkanımız Nurten Öztürk'e ve GSO Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Adnan Ünverdi'ye çok teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.



Akanlar Çikolata pazar ağını genişletiyor



RAMAZAN AKAN

Çikolata, kahve, sıcak içecek ve soğuk içecek sektörünün önemli firmalarından Akanlar Gıda'nın ürünleri, Dubai'de düzenlenen Gulfood fuarında büyük ilgi görüyor.

Akanlar Çikolata Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ramazan Akan, gıda sektörünün dünya çapındaki en önemli organizasyonlarından biri olan Gulfood fuarına düzenli olarak katıldıklarını belirterek, verimli bir fuar geçirmenin mutluluğunu yaşadıklarını söyledi. Akan, "Akanlar Çikolata olarak dünyanın gıda sektöründeki prestijli fuarlarına düzenli olarak katılıyoruz. Gulfood da sektörümüzün en önemli fuarlarından birisi" dedi.

ÜRÜNLERİMİZ İLGI ODAĞI OLDU

Gulfood 2022 ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Akanlar Çikolata Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ramazan Akan, şöyle devam etti: "Gulfood, özellikle Ortadoğu, Asya ve Afrika ülkelerine hitap eden bir fuar. Bizim de pazarımız büyük ölçüde bu bölgelerden oluşuyor. Bu nedenle de fuar son derece

başarılı geçiyor. Fuarın ilk gününden itibaren dünyanın dört bir tarafından gelen sektör temsilcilerinin başta çikolatamız olmak üzere sıcak ve soğuk içecek grubundaki ürünlerimiz gösterdiği ilgiden memnunuz."

HEDEF, AVRUPA VE AMERİKA PAZARI

Akan, yeni ürün ve yeni pazarlarla ülke ekonomisine katkı sağlamak için çaba gösterdiklerini vurgularken, "Gıda sektörü hızlı gelişen bir sektör. Sürekli yenilikler, yeni ürünler ve yeni pazarlar bulmak gerekiyor. Akanlar Çikolata olarak ürün yelpazemizi ve pazar ağıımızı sürekli geliştirmenin çabası içerisindeyiz. Şu anda daha çok Ortadoğu ve Afrika'da bulunan 40 kadar ülkeye ihracat yapıyoruz. Büyük ölçekli olmasa da Avrupa ve Amerika'ya da ihracatımız var. Bundan sonraki en önemli hedefimiz, Avrupa ve Amerika ülkelerine ihracatı artırmaktır."

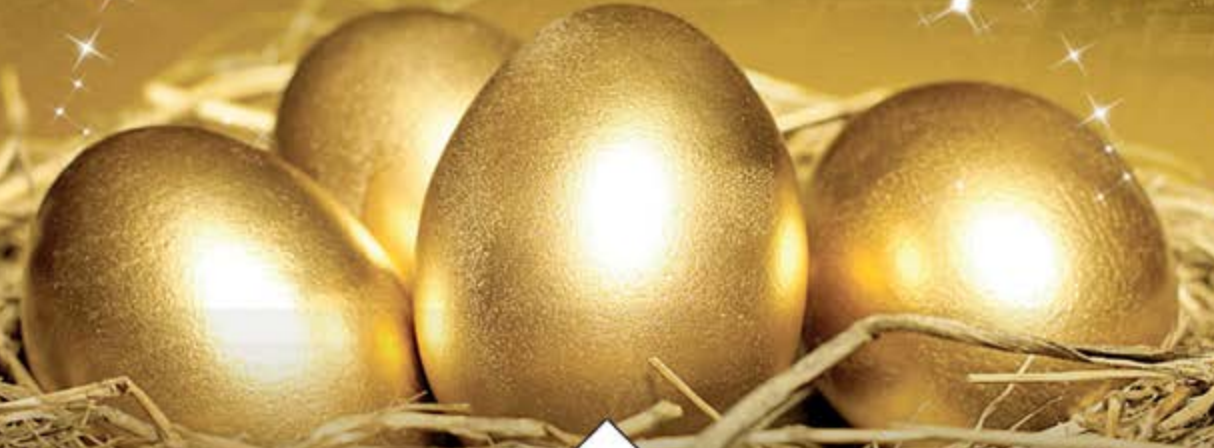
Mahmood Coffee'nin yeni kahramanı.. Sütlü Köpüklü



f i t mahmoodcoffeetr
mahmoodcoffee.com.tr

Üretime Kalite ve Değer Kazandıran Şehrin
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

gaziantepe

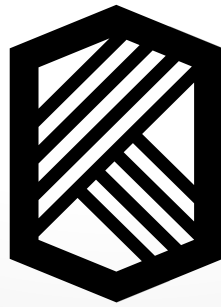


**GAZİANTEP ORGANİZE
SANAYİ BÖLGESİ**

0.342 337 11 01 | www.gaosh.org | gaosh@gaosh.org



A Cleaner Future With...



Kara | HOLDING

